

*Te perzoonlijk
handgeschreven*



Jasmin Hajro

Te persoonlijk, handgeschreven

Te persoonlijk, handgeschreven

Jasmin Hajro



Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN :

978-0-244-13726-7

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

In dit korte boekje ontdek je :

De bio van auteur Jasmin Hajro

&

boek Te persoonlijk, handgeschreven

(ja het is voornamelijk handgeschreven &
omdat het de pagina's uit mijn journal (dagboek) zijn
is het ook waarschijnlijk te persoonlijk.

Maar goed,
je kan een goed kijkje nemen
in mijn hoofd &
en in mijn leven

-
-
-
-
-

De bio van ondernemer & auteur Jasmin Hajro,
even kennis maken



Hallo beste lezer,
hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van boekje Recept voor Geluk.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming opgericht:
beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik weer als
ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes wenskaarten,
deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn 2 boeken :

Moneymaker & Bouw jouw fortuin.

De royalties van mijn boeken worden gedoneerd
aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Mijn onderneming heet tegenwoordig Hajro Groep,
en bestaat uit 20 verschillende dochterondernemingen,
die onderdeel zijn van 1 overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn onderneming &
de stichting, ga naar www.hajrobv.nl

Hallo vriend,
hoe gaat het ?

Met mij gaat het goed.

Toen ik me aan het douchen was,
schoot het idee weer door mijn hoofd.

Van mijn journal,
een boek maken.

Van mijn boekje (een soort dagboek)
dat ik ook als agenda gebruik.

Voorin beginnen de dagen en weken, maanden
en ik noteer de dingen die ik op een dag doe.

Het field is werken,
verkopen in het veld, en ik noteer mijn aantal sales

aan het eind van de dag.
En ik plan mijn werk vooruit.
Achterin schrijf ik van me af,
noteer een goed idee,
noteer quotes,
maak aantekeningen van webinars,
en stort mijn hart uit.
Die pagina's schrijf ik van rechts naar links,
omdat ik aan het einde van het boek begin.

Nou ik schrijf tegenwoordig in mijn Journal X
mijn tiende boekje.
Heb er al 9 vol.

Elk ervan kan in principe wel een boek worden.

Ik ben nou de pagina's aan het inscannen.

Het wordt 's een keer een langer boek,
bereik ik weer een van mijn doelen.

Ik heb nou ook nog niet een definitieve titel ervoor..

Omdat het nu een werk in progress is.

(tegen de tijd dat jij dit leest,
heb ik al wel een titel gekozen)

Het is inmiddels 23:53 uur

wordt weer nachtwerk.

Het is zondag 25/11/2018, ben rond 2 uur opgestaan vandaag

Ik heb besloten om vandaag vrij te nemen.

We hebben samen gegeten,
ik heb mijn gebruikelijke liter koffie gedronken,
en de nodige shaggies gerookt.

Het is altijd leuk om tijd door te brengen met
de kleine prinses, mijn nichtje Esmina.

Ik heb Mehmet, de man van mijn zusje
even voorgedaan hoe je een pen verkoopt.

Ze gingen tv kijken,
rond 7 of 8 uur 's avonds besloot ik toch maar
even naar buiten te gaan.

Ik heb een stuk of 100 flyers +
visitekaartje bezorgd,
in de stad.

In een flat,
waar ik vroeger wenskaarten heb lopen verkopen.

Ik werd er ook een keer getaserd,

maar ik zag niet door wie.
Zag alleen iemand in een grijze broek,

weglopen.

Ik heb daar in die flat,
waar veel ouderen wonen,
3 klanten gemaakt.

Een van de bewoners,
zag me graag vertrekken.

Terwijl ik mijn werk zo netjes mogelijk deed.

Altijd aardig,
en zoveel visitekaartjes als mogelijk achterlatend,
bij de mensen.

Ben er ook een keer daarna geweest
om te verkopen, In de zomer of lente.

Niemand deed open,
het is zo'n flat met een cameraintercom geval.

Daarna kwam iemand naar beneden,
en zei iets in de trant van
zie je niemand zit erop te wachten.

Het was raar,

omdat ik daar dus die 3 klanten heb.

Ben verder gegaan in die straat,
met mijn werk.

En maakte een sale,
een paar deurtjes verder.

Nou,
daar in die flat heb ik dus mijn flyers en visitekaartjes
bezorgd.

Die visitekaartjes doe ik erbij
want daar staat het webadres op
van onze nieuwe website

www.hajrobv.nl

en die staat niet op de oude flyer.

Het wordt ook tijd om een nieuwe flyer te maken.

Maar ik heb in ieder geval wat frisse lucht en
beweging gehad. En heb wat productiefs gedaan.

Ik moet alweer plassen.

Ik heb al 70 bladzijdes ingescand,
en zodadelijk

kun je zien hoe mijn journal is,
en hoe mijn dagen waren
vanaf november 2017.

De laptop deed traag,
dus ik heb het internet uitgezet.

Ok dan,

ik heb lege boekjes van verschillende formaten en
kleuren, als mijn journal gebruikt.

Mijn huidige, de 10de , ziet er zo uit :



Laten we maar beginnen,
(ik had er ook een vleiend verhaal
van kunnen maken.

Maar misschien heb je er op deze manier
veel meer aan.

Je ziet hoe ik mijn tijd heb besteed.
En dat jij ook een jurnal moet bijhouden,
scheelt je een psycholoog
want het is een goede uitlaatklep.
Ook zie je hoe het je enorm kan helpen
om je eerste boek
of je volgende boek te schrijven)

zo 19-11-2017

- Lid mosseties maken +
bezorgen (3x zie schema)

Lesen
Joggen
Eten!

We beginnen dus op zondag
19 november 2017.

Je ziet staan dat ik een mixset heb gemaakt
en bezorgd
naar een Lid.

Dat is een klant van mij,
die een Lidmaatschap heeft,
dat houdt in dat ze iedere maand
3 wenskaarten plus enveloppen ontvangt,
plus vaak een extraatje.

Een briefje of een kaartje
met de nieuwtjes van Hajro,
wat snoepjes en
af en toe een bedankje van een van de Goede Doelen
die we samen steunen.

Zoals een nieuwsbrief van UAF
of een pen van stichting Dierenlot.

Ze heeft al 3 keer een Lidmaatschap gekocht
een Lidmaatschap loopt voor 12 maanden.

Ma 20-11-2017

Eten 11

Gesport 56 → E tek

Field

(8)

di 21-12-2017

Field

(10 gr)

K €55,-

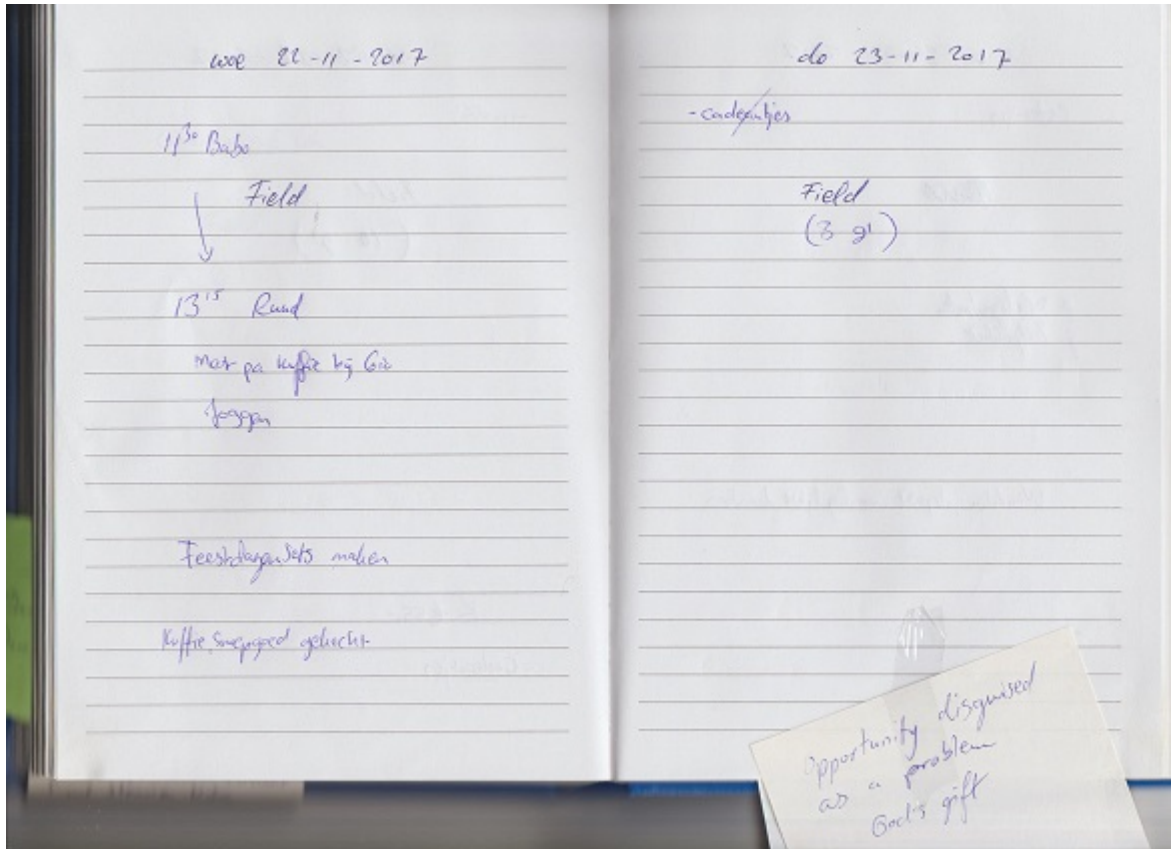
- Cadeautjes

pp
ad a
Boel's gift

Ik maak 8 sales op 1 dag,

En 10 sales op 1 dag.

Hoera



Als er een g bijstaat,
dan betaalt een klant achteraf,
giraal,
via internetbankieren bijvoorbeeld.

Ur 24-11-2017

Cadenantes

Eten

~~Gelegenheden~~

p 5 Gelegenheiten
p. Profpacht

Winkelen, deposit voor dagelijkse donaties

n/a Hm or Work to earn
2a Work/Sell to earn a living
to Work/Sell to earn a fortune

2a 25-11-2017

Hmm...
vrije dag ?

Ik moet denk ik 1 pagina uit mijn journal,
op 1 pagina van dit boek zetten,
met 2 pagina's wordt het minder goed leesbaar.

20 26-11-2017

Shag, paprika, gehakt, Baby Spaarpot
gekocht

- Honest advice
- Do what you said,
you would do

1 = genueg
12,- p/m

ma 27-11-2017


~~Field~~

Cadeantjes

set Grande

Because of the buyers
I can eat & support
charities

Treat them well!



Zie je wat er staat, als note ?
Wees goed voor je klanten, dus.

di 28-11-2017

~~Feld~~

woe 29-11-2017

Field



do 30-11-2017

~~Field~~


or 1 december 2017

Eten

~~field~~

p. Investeren in Hajra

Homepage foto's bedankjes



Ik heb een website pagina gemaakt.
Pagina Investeren in Hajro.

Za 2-12-2017

Het is maandag, ik zat weer helemaal brons
voor de 3^{de} keer in ongeveer 1 week
Het lange weekend dat ik vrij nam,
is meer dan 1 week geworden

Het was geen rust

Het was alsof ik door een hel ging
Ik voelde me slecht

Ik weet niet of ik me ooit zo naar
heb gevoeld

Alsof alle discipline en vreugde van
mijn beste maand, in de afgelopen 2 jaar
er niet meer was.

Ik dacht als ik meer rust, dat het dan
beter zou gaan. Het leek slechter
te gaan. Ik ging vroeger naar bed, maar kon zo
moeilijk opstaan

Ook lijkt er iets niet te kloppen met mijn
geld

Ik heb lang niet meer geschreven, (blybawer sinds)

ma 4-12-2017

~~Field~~



di 5-12-2017

Jaggen, rewrite goals

test

Field
(8 yr)

36 2017 nov

8 dec 2017

41 2016 nov

5 dec 2016

1315, 20 dec, Lund

woe 6-12-2017

Field

✓ 11:30 Papa komt

✓ 13:15 Rond sender weggaan → 14:00

↓
✓ 14:15 Papa afspraak met coach



Weer zo goed

Hele nacht niet geslapen



do 7-12-2017

Freikoude; vaat, container

~~Field~~

eten

Mixer maken & bezorgen

joggen

Comedy

Ur 8-12-2017

Eten 1

~~Feld~~

Jogger

Kuk met Emina

za 9-12-2017

~~Overzicht van de dag~~

P. Hajrohorloze
boelje ilan gebra
Joggen
Eten 11

WC

rewrite goals

Field
(6)

3x Brood gekocht

€5,- babyspaargot

Zo 10-12-2017

Alles verkopen eigen bedrijf Eten!!!
+ uitmonden; eten maken
Lunchen, shaven

Field
(5)

- Speak to more people (make up in numbers what you lack in skill (Jim Rohn))
- Study selling → boeken My management.nl
- How do I provide better/excellent service??
to get referrals/more customers from my customers.
- haïrool jaarbetaling Vita print!
(maandelijkse door laten gaan!)

SAVE 1/2

Boeken

Direct mail Copy that sells by Herschell Gordon Lewis
the craft of copywriting by Alastair Crompton
the Copywriter's Handbook by Bob Bly
the Perfect Sales Piece by Bob Bly
Power Packed Direct Mail by Bob Bly
How to promote your own business by G. Blake & B. Bly
Gary Blake

Mastering the art of selling Real Estate Tom Hopkins
Million Dollar Mailings Denison Hatch
When buyers say No Tom Hopkins
Secrets of peak performers Bill Glazer, Kennedy
Brilliant Copywriting Roger Horberry
Making them believe Kennedy

Je eigen PR
Het geheim van een goede strategie
Succesvol schrijven A. Pease
Succesvolle verkoopgesprekken

Dit is dan vanaf de achterkant
van mijn journal.
Je ziet een lijst van boeken, die ik wil lezen.

Secrets of online entrepreneurs

Can I change your mind
(craft of persuasive writing)

Write papers for dummies

Writing copy for dummies

Advanced selling strategies - Brian Tracy

No BS. Business success in the new economy

No BS. Grassroots marketing

✓ No BS. Trust based marketing

} Dan S. Kennedy

Book the business - Adam Witty & Dan Kennedy

No BS. Ruthless management of people and profits

No BS. Guide to maximum referrals and customer retention

} Dan S. Kennedy

Time Traps

who stole my sale

- Todd Duncan

- Todd Duncan

Values Based Selling - Bill Bachrach

Jonathan Livingstone Seagull

Born to run

The better angels of our nature



Books

- How to write letters that sell - Christian H. Godefray
Stand apart - Dan S. Kennedy
Marketing Miracles - Dan S. Kennedy
The Boron Letters - Gary C. Halbert
How to make maximum money in minimum time - Gary Halbert
Break through Copywriting - David Garfinkel
Money in your mailbox - C. Perry Wilbur
Greatest direct-mail sales letters of all time - Richard Hodgson
Money making secrets of marketing genius Jay Abraham - Jay Abraham
How to get rich rich writing red hot sales letters ^{that} sell - Matt Bradley
Marketing Secrets of a mail order maverick - Joseph Sugarman
Direct mail copy that sells - Herschell Gordon Lewis
Mail Order millionaire copywriting secrets - G. Gilbert Carlson
Direct mail & mail order handbooks - Dick Hodgson
Billion Dollar Marketing Secrets - Ted Nicholas
How to publish a book & sell a million copies - Ted Nicholas
Ultimate No BS Guide to entrepreneurial success - Valine & Kennedy
The mechanics of a mail order business

g8vt ihxe p787
backup Twitter

Programms

Mailbox millions - GKIC

million dollar direct mail system - Craig Simpson

BGS marketing - Bill Glazer

Extreme Productivity Blueprint - Don Kennedy

Magnetic marketing - GKIC

Courses

HBO Sales & Account Management NTI

Qualitative Schreiben NTI

Copywriter NHA

Commerciële teksten schrijven NHA

Sales A NHA

Ondernemerschap / detailhandel

Het is 02:50, maandag 6 maart 2017
Een tijd geleden dat ik heb geschreven,
dit is nu mijn 7^{de} journal
Ik had deze periode echt anders gepland

Ik herinner me dat ik een aantal
keer wakker werd, met een vreemd
gevoel aan mijn hiel, binnentant
Heb er verder niet op gelet

Ik zou eind december 2016 t/m begin
januari 2017 enkele weken vrij
nemen. Vertrusten, de website is
voorbereid klaar, en aan de slag
gaan op 't veld. Meer tijd voor
sales.

Eigenlijk zou ik de post met Nieujaar-
wensen ~~voor~~ klanten verzenden moeten
hebben. Maar goed, dat kan ook in
mijn vrije tijd.

Ik heb nog enkele dingen die me tijd
kosten, gestopt
Zoals sociale media, de andere website
mailboxen en de Blog.

Gisteren voelde ik alsof iemand
een naald in mijn lever steek,
en ik zie een klein rond puntje,
een gaatje waarschijnlijk

Ik voelde toen ik lag, links op
mijn voorhoofd, dat knetterende stukje

Ik had voor ik slapen een seminar
op youtube laten afspelen en mijn
telefoon op opnemen gezet.
Iemand had het uitgezet & gewist

Weer zat iemand mijn laptop te
hacken, bestanden wuuren zichzelf
aan het openen

Ik denk dat als je aardemans hart
binnenkomt, niet een leekhangen door
de brievenbus, En die leekhangen
in Jasmin's kast achterlaat.
Het spoor naar Jasmin leidt en niet
naar jou

Wat heeft me zo vaak opgelet onder mijn kin
mijn weeding heeftgeen scherpe randjes

Kortom: veel meer tijd voor sales

Ik had gereclame op iets van € 3000,- vld
Belastingdienst.

Daarmee kon ik aardig wat dingen
afbetalen. Helaas krijg ik dat niet,
waarschijnlijk ontvang ik een nota
om een x bedrag te betalen.

Nou ook geen al te grote ramp, als ik
dit jaar de meeste tijd op 't veld
doorbrenge, dan betaal ik alsnog veel
af, hetzij met vertraging.

Het kutte is dat ik 2 maanden
bijna thuis zit en me niet uitgerust
voel.

Die gaatjes zijn niet van een beestje of
iets, dat maakt geen stroomachtig,
knetterend geluid

Ik had een oreaand gevoel, alsof ik
last had van mijn lever & begreep niet
waarom ik zo krom stond

Er zijn ook wel wat goede dingen,
uit eraard.

De Emailing gaat automatisch, het
hele jaar. Scheelt me tijd.

Ik heb de directmail campagne E.F
herhaald.

Ik heb ook een aantal boekjes weggegeven,
aan enkele ondernemers

Ureemd dat niemand een boekje koopt,
uitprobeert Er staat 3 maanden
garantie op.

Misschien omdat maar 1100 mensen ervan af weten,
Nederland telt +17 miljoen mensen.

HajroInternational.com staat online, als backup
van de andere site.

Al ook de omgekeerde Blog, het Gastenboek
plus 2 aanbiedingen: 4 wenskaarten &
shag en koffiepads door de brievenbus.

De zomer komt eraan

Het is misschien tijd om een leuke zomer
te ervaren

Near Braant gaan, chicks in bikini's kijken

Hij insinueerde dat ik mensen aan het
oplichten was vanwege mijn flyer
Hij zei ^{dat} met andere woorden

Die goede doelen hebben wel een
deel van de opbrengst ontvangen,
en dat is te zien op mijn zakelijke
bank afschriften.

Als de transactiewaarde €5,- euro is
kun je niet veel doneren

Omdat je kosten-, loon/winst,
belasting + donaties ervan
moet betalen

Ik word bedankt door de goede doelen

Ik heb de BTW aangifte over het
eerste kwartaal zojuist gedaan, en
dit is de laatste keer

Went mijn bedrijf wordt een BV en
dan kan een boekhouder het doen.

Het is niet hun werk om mij
uit te maken voor een oplichter
Insinuerend, zonder het zo letterlijk
maar met andere woorden te
zeggen

Het is ook niet hun werk om te
zeggen dat ik geen bedrijf heb.

Het is 4 uur 's nachts en ik zit

een uur of langer met mezelf
te praten ^{over} wat ik ga doen als
ik koning ben.
Veel dingen opgelost

Er kwam nogal wat slijm los vandaag,
door de teer is het zwart.

Zo krijg ik minder rookstof binnen
Behalve dat ik minder moet roken.
heb ik mijn raam ook 's nachts open

Waarom duurt het 3 1/2 maanden

Dinsdag 18 april 2017, 01:12 uur

Het plan was laatste week dec 2016 +
1ste week jan 2017 vrij.

Daarna verkopen + post
De site + boekje was klaar

Had gerekend op meer dan 3000,-
en wat dingen besteld
Krijg ivp dat een nota

Dus 3000,- plus wat ik zou verdienen
in jan, feb etc.

Je detective id Belasting zei:
Je hebt geen bedrijf

Omdat ze weg waren begon ik loos te
worden

hij zei ook wat als je dat allemaal
moet betalen of terugbetalen wat
je had ontvangen id Belasting. Zo iets

Ik zei ik overleef het wel. Ik kom uit een
oorlog

vreemd genoeg heb ik mijn vader
belemmerd niet gehoord de afgelopen
tijd. Hij staat wel ingesteld

Laatst had ik 2 brieven ontvangen
en had ze bovenop elkaar gezet
op tafel. Precies bovenop elkaar
zodat je de onderste niet kan
zien. Zo precies

Toen ik terugkwam van joggen
lezen ze anders.

Mamma & Tinka waren niet
thuis geweest.

Wie komt er binnen?

Als een keer was het schroefje uit
het slot v/d voordeur los.

En ging de deur niet dicht



En,
vind je het wat tot nu toe ?

Het is in ieder geval anders,
dan alle andere boeken
die ik gelezen en gezien heb.

Wil je graag weten hoe het allemaal verder ging ?

Laat het me weten.

Misschien moet er een 2de deel komen.

Super bedankt voor het kopen en lezen
van mijn boek.

Het geld wat ik ervoor zou krijgen betaald,
de royalties dus, gaan naar het Goede Doel,
stichting Giveth Life,
en vandaar uit wordt het gedoneerd
aan meer dan 40 Goede Doelen.

Je kan alles over de stichting vinden
op www.hajrobv.nl en de gepubliceerde bankafschriften
met die donaties kun je ook zien op de nieuwtjes Blog.

Maar ik hoop vooral,
dat dit boek jou
aan het schrijven heeft geholpen.

Dat je ook een journal(een leeg boekje)
koopt en daar in gaat schrijven.

Je kan er dan makkelijk een boek van maken,
dat je kunt publiceren.
Je kan mensen helpen door je levenservaringen te delen
en je expertise.

Ik wens je veel geschrijf
en veel succes.

Met vriendelijke groeten,
Jasmin

Hierna een klein presentje voor jou...
Veel plezier ervan

boek Het Recept voor Geluk

-

Er is een boek geschreven over een waar gebeurd verhaal...
Een man die in een concentratiekamp zat ten tijde van Hitler,
en gelukkig was.

Dus,
geluk heeft Niks te aken met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,
jouw keuze om gelukkig te zijn,
ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn er mindere periodes in het leven,
zoals wanneer iemand waar je van houdt,
overlijdt.

Dat hoort bij het leven.
En periodes van verdriet met je gewoon verwerken.

Verwerken doe je het beste door erover te praten,
je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,
als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft,
dan staat het op papier,
en zit het minder in je hoofd.
Schrijven is een goede uitlaatlepip.

Verwerken doe je ook goed door :
bezig te blijven.
Of dat nou in je werk of je hobby is.
Ze zeggen : een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd om negatieve ervaringen
beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor helpt je om het Recept beter voor je te
laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,
en je kijkt vast regelmatig naar het journaal
(het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99% Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,
om dagelijks een half uurtje naar het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte
door het te vervangen met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij
in plaats van dagelijks een half uurtje

naar de wereldellende op het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd,
maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,
ontspan je &
lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,
met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,
is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,
maakt wanneer je lacht,

jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,
een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,
iedere dag,
totdat je er niet meer over na hoeft te denken,
en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

- Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur
- Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje
- Ga sporten, lekker van je afslaan met tennis of lekker hardlopen
- Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je helemaal stuk)

- Maak je geen zorgen, het leven is te kort daarvoor
(door bezig te blijven, heb je geen tijd om je zorgen te maken)
- Knuffel mensen waar je van houdt
- Ga gezellig een kopje koffie drinken
- Neem een kat of een ander huisdier
- Als je geld ontvangt, spaar gelijk een deel ervan
- Laat je niet bang maken door de media,
de wereld wordt niet slechter, de wereld wordt steeds beter.
- Sex, need I say more
(als je sex hebt maak je ook endorfines = geluksstofjes aan)

Misschien is het Recept anders dan je had verwacht,

maar daar gaat het niet om,

het gaat erom dat het werkt &

jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,
het is makkelijker
dan zuur te kijken.

Als je dit 2 goede boeken vindt,
wil je dan zo vriendelijk zijn
om ze aan te raden
bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Preview Bouw Jouw Fortuin

het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld ontvangt, je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld een tiende opzij te zetten.

Om het resultaat hiervan te verduidelijken, maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per maand.
En je betaalt jezelf eerst,
oftewel : je zet een tiende (10%) van je inkomen opzij.
Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,
dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,- euro.
Na 1 jaar heb je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,
hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.
Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,
ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks opzij zet.
Harder kunt laten groeien.

Preview Bouw Jouw Fortuin

10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer je eerst jezelf betaalt,
door 10 % opzij te zetten.
Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van de fooi als je die krijgt,
ook 10 % van je toeslagen,
ook 10 % van je cadeaugeld,
ook 10 % van je 13de maand,
ook 10 % van je bonus,
ook 10 % van je loonsverhoging,
ook 10 % van je belasting teruggaaf,
ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je geld ontvangt,
het eerste wat je doet is jezelf eerst betalen.
Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde preview

Voor meer informatie over dit boek , ga naar onze verbeterde website :
www.hajrobv.nl

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers, geschreven door een ondernemer.
Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door een ondernemer.....

**JIJ LEEST ALLEEN MAAR BOEKEN DIE GESCHREVEN ZIJN DOOR
MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF HEBBEN !!**

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.
En dat je BULLSHIT gaat modelleren.
Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.
Het heet No Excuses, the Power of self discipline En is geschreven door
Brian Tracy

En ja die heeft een eigen bedrijf. Anders stond zijn naam hier Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.
En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld, terwijl de meeste mensen tv aan het kijken
zijn.

Als je op zaterdag werkt, terwijl de meeste mensen weekend houden.

Als je op zondag een stap zet richting het bereiken van je doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn omdat je tanden afgebroken waren ?

Wel's gewerkt met 2 uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor ?

Het was vast makkelijker om toen, tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou een Bullshitter zijn,
en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd aan MOET besteden

Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales), dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in (direct marketing), dan komt er winst binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd tijdens het verkopen.
Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR JE TIJD BESTEEDT AAN
SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde preview

Voor meer info over dit boek van mij, ga naar www.hajrobv.nl

Kleine introductie met oprichting Hajro

-

-

Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland,
door mensen aan het werk te houden,
door te doneren aan Goede Doelen,
en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro
een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20 verschillende ondernemingen,
die allemaal deel uit maken

van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten & diensten,
en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajrobv.nl

en ontdek wat we nog meer voor jou kunnen betekenen.

Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval

veel voorspoed & geluk.

Met vriendelijke groeten,

Jasmin Hajro



Hajro
Ottawastraat 19
7007 BC
Doetinchem,
the Netherlands
KvK : 65686306



www.hajrobv.nl
amazon.com/author/jasminhajro

Meer boeken van Jasmin Hajro :

Victorious serie :

Bouw jouw fortuin
Moneymaker
Recept voor Geluk
de Reddingsboei voor baken"loyaal bankieren"
de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers
Gedichten, grapjes en boek
Victorie
Victorie II
Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag
Dingen die je Niet wil weten
Oprichting Hajro, het conglomeraat

Work to shine serie :

Moeilijke tijden overwinnen
jouw Eigen Bedrijf starten & succesvol maken,
in de keiharde realiteit waar t niemand interesseert
Victorie III
Coole jongen
De pen die je 100.000,- euro oplevert
Tieten, hoe schrijf ik een boek ?

Double your profits

—

bundel : Het grootse, beste & meest spectaculaire boek
ter wereld

Hierna nog een cadeutje voor jou

boek Tieten, hoe schrijf ik een boek ?
Kun je op de volgende pagina's lezen
In dit korte boekje ontdek je :

De bio van auteur Jasmin Hajro

&

boek :

Tieten,
hoe schrijf ik een boek ?

&

Wijsheid

&

Interview met auteur van 17 boeken

—————

De hoofdstukken zijn niet in deze volgorde
en er staat vast wel her en der een spelfoutje

De bio van auteur Jasmin Hajro, even kennis maken



Hallo beste lezer,
hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van boekje Recept voor Geluk.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming opgericht:
beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik weer als
ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes wenskaarten,
deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn 17 boeken.

De royalties van mijn boeken worden gedoneerd
aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Mijn onderneming heet tegenwoordig Hajro Groep,
en bestaat uit 20 verschillende dochterondernemingen,
die onderdeel zijn van 1 overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn onderneming &
de stichting, ga naar www.hajrobv.nl

Hallo beste lezer,

hoe gaat het met jou ?

Bedankt dat je een van mijn boeken hebt gekocht.

Je doneert daarmee aan 40 Goede Doelen.

(Je kan een bankafschrift daarvan vinden in de Nieuwtjes blog van Hajro op www.hajrobv.nl)

Met mij gaat het goed.

Ik heb vandaag gewerkt,

heb setjes kerst & nieuwjaar wenskaarten lopen verkopen.

Ik ben een beetje later begonnen,

want daarvoor heb ik mijn boeken gepubliceerd op nog een platform.

Je kan ze nou ook vinden op :

<https://www.smashwords.com/profile/view/rizingstar>

Ik heb 5 sales gemaakt.

(Dus 5 setjes verkocht)

Ik zit steeds te denken aan een nieuw boek...

Mijn boeken zijn kort,

wat aantal bladzijdes betreft.

Het is natuurlijk zo, dat je geen encyclopedie

hoeft te schrijven om iemand iets te leren.

Maar ik wil ook wel eentje van + – 100 bladzijdes schrijven.

En het moet ook wel een goed boek zijn,
zodat jij,
de lezer
er wat aan hebt.

Nou is het avond,
het is 22 : 38 uur.

En ik ben maar begonnen.....

Eigenlijk weet ik niet waar ik 100 bladzijdes mee
moet vullen.

Vanmiddag bedacht ik een titel :
Geslagen, gedrogeerd, getaserd &
toch weer aan het werk.

Vanavond dacht ik ...
Misschien moet de titel gewoon : Tieten
zijn.

Tjah, 's een keer wat anders

Nou daar zitten we dan,
jij hebt geld betaald voor een boek,
en ik weet niet eens wat er in komt te staan...

Ik heb wel een aantal dingen opgeschreven
op een briefje...

- Interview met auteur van 17 boeken
- Wijsheid
- En misschien kan ik mijn ondernemingsplan
erin zetten.

Plus een notitie,
dat ik het 5de deel van mijn Winstgroei serie moet maken
(Dat zijn al mijn boeken over ondernemen,
zaken doen & verkopen in een serie)

Nou,
ongeveer een uur geleden
bedacht ik me :

Tieten, hoe schrijf ik een boek ?

En dat is dan de titel geworden.

Ik heb er wel 's eerder aan gedacht
om een boekje te schrijven
over hoe je een boek schrijft.

Maar ik had het al beschreven
in boek Double your Profits
volgens mij.

Kort & krachtig.

Zo :

Ga er lekker voor zitten.

Rol je mouwen op.

En begin te schrijven
of te typen.

Beschrijf hoe je het afgelopen jaar hebt ervaren.

En publiceer je boekje.

Daar komt het in feite op neer.

Zo schrijf je heel eenvoudig je eerste boekje.

Als je boek ergens anders over moet gaan,
dan kun je je gaan verdiepen in dat onderwerp
en aantekeningen maken tussendoor.

Of je schrijft gewoon op
wat je ervan afweet.

Het belangrijkste is dat je gewoon begint
met schrijven (of typen).

Je kan later van alles veranderen,
of er een vloeiend verhaal van maken.

Mama deed mijn deur open en maakte een foto met haar telefoon.
Om die te sturen aan tante in Bosnie.

Bij voorkeur zorg je ervoor dat je niet gestoord wordt,
terwijl je schrijft.

Wijsheid

-

Ik heb een tijdje met mijn dochteronderneming Hajro Klusjes
huishoudelijk werk gedaan bij een oude man.

Stofzuigen, afstoffen, dweilen etc.

Hij is meer dan 80 jaar oud.

Na een beetje over mijn toenmalige situatie te hebben verteld

heb ik hem gevraagd :

Meneer, heeft u wat wijsheid ?

Gewoon werken,

zei hij.

Dus daar heb je wat wijsheid.

Ik ben eind 2015 begonnen met het verkopen van sets
wenskaarten, namens een stichting.

Daarna heb ik een stichting opgericht,
de goede Stichting Giveth Life.

En daarna ben ik verder gaan verkopen,
namens mijn onderneming Hajro.

Dat doe ik nog steeds.

Ik heb iedere maand sales gemaakt.

Al 3 jaar lang, achter elkaar.

Daarnaast heb ik nog 17 boeken geschreven.

Gewoon werken.

Om eerlijk te zijn,
heb ik wel's een weekend vrij genomen..
En dan wist ik niet zo goed
wat ik moest doen.
Vreemd genoeg.

Misschien noemen ze dat een workaholic...
Maar ik voel me altijd beter
als ik productief ben.

Maak je geen zorgen,
ik kan heus wel een dagje vrij nemen
en gaan joggen,
en languit films kijken enzo.

Interview met auteur

-

Ik heb een interview van mij op Smashwords,
het is wel in het Engels.

Het is mijn enige interview,
en ik vond het wel leuk om te doen.

Het zijn een aantal vragen die aan de auteur gesteld
worden, die geeft daar dan antwoord op,

en het interview staat dan op de auteurspagina,
naast de auteurs boeken.

Zodat lezers de auteur wat beter leren kennen.

Her komt het dan.....

Her ?

Ik bedoelde :

Hier komt het dan :

(Zie je... Een spelfoutje maakt niet zoveel uit,
je kan het altijd achteraf corrigeren)

Hierzo :

Interview with Jasmin Hajro

How do you approach cover design?

I wanted to create a recognizable brand...
So my businesscard, the background of my website
and most of my books have the same colour : Gold

What do you read for pleasure?

Most of what I read is about selling & business.
But I do have a bunch of novels, waiting for me...

What book marketing techniques have been most effective for you?

Offering some of my books for free

Describe your desk

On it stands my laptop and printer.
Before me, above the laptop screen, is my plan for this year.
On the left, is my visionboard. Next to it the first edition of my first book.
A birthday greetingcard. A thank you greetingcard from a charity.
My patent.
A clock.
And of course my journal, which is also my agenda

Where did you grow up, and how did this influence your writing?

In Bosnia until my 10th year, from then in the Netherlands.

It adds more excitement & drama to my life story...

That I've written about in my autobiography :

Victory & Victory II

When did you first start writing?

If I'm correct I've received my first blank book (journal) in 2008

as a gift. Now I write in my 9th journal.

Before that I have written a few poems

What motivated you to become an indie author?

That you can read in my first book : Build your fortune

How has Smashwords contributed to your success?

People are getting my book Double your profits from Smashwords, which is a great way to get to know my work. Smashwords helps me to reach more readers, " Thanks a lot Smashwords people".

What is the greatest joy of writing for you?

Creating something that can improve and change lives

What do your fans mean to you?

For them I have created the Free TEASER

What are you working on next?

the Greatest, biggest & most spectacular book in the world will be released on July 6th 2019
&
Victory III
also.

Who are your favorite authors?
Brian Tracy, Dan S. Kennedy, Jim Rohn

Do you remember the first story you ever wrote?
The beginning of my autobiography, called Rebel
But the pages went missing...

Published 2018-07-18.

Aan het interview kun je zien dat
een beetje witte ruimte
niet zo erg is.

Want het had misschien ook wel
op 1 pagina gepast.

En nou staat het op 4 pagina's.

Ik zeg niet dat je een boek moet schrijven
met half lege pagina's.

Maar een beetje witte ruimte tussen je tekst is niet erg.

Heb je al wat aantekeningen gemaakt ?
Ik heb je wel wat goede tips gegeven ondertussen.

Oh ja,
als je je aantekeningen gaat uittypen,
zodat je een pdf bestand hebt van je boek...

(Ik gebruik OpenOffice om mee te typen)

Op pagina 1 , staat alleen de titel van je boek

Pagina 2 is leeg

Op pagina 3 staat je voor en achternaam plus de titel

Pagina 4 is leeg

Op pagina 5 zet je :

Het copyright teken, jaar van schrijven en je naam

Zet het ISBN nummer erbij.

Vermeld wie de omslag (de cover) heeft ontworpen

En welke druk het is.

Zoals ik heb gedaan :

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN :

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

Op pagina 6 kun je een inhoudsopgave neerschrijven.

Met aparte hoofdstukken.

Zoals ik heb gedaan

Of gewoon een samenvatting van je boek,

in het kort.

Op 1 a4tje of een half A4tje.

Daarna begin je met je verhaal.

Of je doet helemaal geen inhoudsopgave

of samenvatting,

maar begint gewoon met je verhaal.

Hoe jij wil.

Zie je dat ik een punt ben vergeten
aan het einde van een zin
op de vorige pagina
?

Zie je dat dat weinig uitmaakt.
Het gaat erom dat je het verhaal kan volgen.

Hoe lang zijn we nou aan het werk ?

Het is 23:43 uur

Meer dan een uurtje..

Ik heb trouwens wel wat snoepjes (zuurtjes)
en een flesje water met bubbels.

Naast me.

Waar ik van snoep en drink,
tussen het schrijven door.

(Het is een budgetversie van Spa rood,
het water met koolzuur, genaamd Dalphin)

De point is,
zet ook wat te drinken en een snack naast je.
Zodat je door kan blijven schrijven.

We hebben wel een pauze verdient, ik ga even roken
en plassen.

Hey,
ik ben weer terug.

Die foto die mijn moeder zonet had gemaakt.
Is misschien wel leuke
voor op de cover van dit boek.

Wat de omslag (cover)
van je boek betreft..
Ben je helemaal vrij om het te maken zoals
jij wil.

Je kunt een plaatje, een foto
een stuk uit de krant gebruiken.

Of je kunt het iemand laten ontwerpen.

(ik heb die van mij altijd zelf gemaakt,
door foto's te maken en die te gebruiken.
Misschien sta je er een beetje raar van te kijken dat
de covers van mijn 2de serie : Work to shine
Een foto van wat aluminiumfolie zijn.
Dat er uitziet als zilver)

Beveiliging

-

Ik heb dit al een keer beschreven in een van mijn boeken.

Maar ik vertel het je nog een keer.

Want het is belangrijk.

Vervang de sloten van je huisdeuren.

Laat ze vervangen door een slotenmaker of beveiligingsbedrijf.

Koop 2 bewakingscamera's

en zet ze in je huis. De een filmt wat er door je voordeur binnenkomt. De ander filmt wat door je achterdeur binnenkomt.

(Bij Staples kun je ze voordelig kopen)

Koop een goede internetbeveiliging,
zoals van Bitdefender of Kaspersky,
die een beveiligde browser heeft voor
internetbankieren en internetwinkelen.

Zo zorg je dat je geld bij je blijft.

Zoals ik al had gezegd zou de titel van dit boek eerst

Geslagen, gedrogeerd, getaserd &
toch weer aan het werk zijn.

Dat is niet zomaar.

Die dingen zijn gebeurt.

Heeft me de hele zomer gekost.
Had gaatjes in mijn vingertoppen.
Van naalden waarschijnlijk.

Misschien komt het omdat op ons adres 2 ondernemingen staan
ingeschreven, waarvan 1 er 20 dochterondernemingen
heeft. Plus een stichting. En de boodschappen werden wel eens bezorgd met
het busje van de supermarkt.

Daarnaast heet een van mijn boeken :
Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag.

Kortom, er valt wat te halen.

Tjah, we leven in de realiteit.
En dingen gebeuren.

Om dat soort dingen te voorkomen,
wil ik dat je alles doet
uit mijn hoofdstuk Beveiliging.

Wel doen he !

We zitten al op 34 pagina's...
Best goed,
aangezien ik niet helemaal wist

wat erin zou staan.

Als je maar eenmaal begint

(Dat is het belangrijkste)

Nou even iets anders.....

Aanvraag financiering voor onderneming Hajro, KvK 64025772.

Door eigenaar Jasmin Hajro.

Ik kon de aanvraag niet via internet afronden,

omdat mijn situatie om een opmaat oplossing vereist.

Ik zal hier mijn aanvraag beschrijven,
zodat in een gesprek snel duidelijk wordt
of we een deal hebben of niet.

Mijn naam is Jasmin Hajro,
Ik ben bijna 5 jaar ondernemer en
Hajro is mijn 2de bedrijf.

Ik zou leren om als energieadviseur aan het werk te gaan en heb
me daarvoor op 1 september 2015 bij de KvK ingeschreven.

Jaarlijks overstappen deed ik al voor ons thuis,
dus wou ik leren om dat ook voor klanten te kunnen doen.

En als verkoper zou ik altijd werk hebben.

Ik zou getraind worden door de eigenaren van vof Uwvoordeelnu.

Hun zijn getrainde en ervaren verkopers.

Zij zijn ook de oprichters van Stichting samen leven met een ander.

Als training kon ik setjes wenskaarten gaan verkopen,
namens de stichting.

Hiermee deed ik dan praktische ervaring op.

Qua verkoop is alles hetzelfde als energie, behalve het product.

Ik heb ongeveer in een training van 1 a 2 uur de basisbeginselen van
verkoop geleerd.

En ben daarna op eigen initiatief wenskaarten namens die stichting, gaan
verkopen.

Helaas was de website van die stichting niet altijd vindbaar, en was de nota
van de notaris nog niet voldaan.

Waardoor de stichting technisch niet was opgericht.

Ook zijn de eigenaren van de vof uit elkaar gegaan, en kwam er weinig
verdere training.

Om van het gedoe af te zijn, heb ik met de opbrengst van mijn
wenskaartenverkoop, namens die stichting,
mijn eigen Stichting opgericht.
Waarbij ik wel alles in orde had.
Namelijk stichting Giveth Life.

Nou was er gedoe omdat ik geen vergunning had.
En zelfs met een vergunning kon ik maar 2 weken per jaar gaan verkopen in
onze gemeente.

Om van het gedoe af te zijn, besloot ik toen namens mijn
onderneming Hajro wenskaarten sets te gaan verkopen.
Daarna heb ik besloten om maandelijks een deel van mijn
opbrengst aan Goede Doelen te doneren.

Om niet zoveelste webshop, of webwinkel zoals alle andere webwinkels
te zijn,

heb ik er tijd en moeite in gestoken om iets unieks neer te zetten.

De 2 boeken die ik heb geschreven helpen hierbij,
en Hajro is een unieke E-winkel.

Dat is in het kort het verhaal & ik wil er graag aan toe voegen :

Ik ga ondernemen & verkopen tot aan mijn pensioen.

Daarna blijf ik wel werkzaam met het geven van seminars, boeken
schrijven,

en voor de voortzetting van Hajro ,
het trainen van mijn broertje en/of mijn kinderen.
Dus Hajro blijft bestaan de aankomende 100 jaar.

Ik heb een operationeel en strategisch plan.

De kern ervan is : iedere dag winst maken

Iedere dag winst maken bereik ik door 4 mensen fulltime aan het werk te zetten,

2 marketingmedewerkers en 2 salesmedewerkers.

(Hajro is altijd open en er wordt gewerkt van maandag tot en met zondag, iedere dag.)

Met deze 4 mensen gaat de sales en de marketing 7 dagen per week door, wat resulteert in iedere dag winst.

(Hoe iedere dag winst maken = wat ieder ondernemingplan moet bevatten, de rest zijn details)

De kern van het operationeel plan = direct mail bezorgen,
persoonlijke verkoop,

follow up bezorgen (bedankje + spaarboekje voor klantenbinding)

Dit doe ik al samen met mijn huidige personeel.

De kern van het strategische plan =

een upgrade van huidige bedrijfsvoering,

inclusief bedrijfspand, bedrukte bedrijfsauto.

2 salesmedewerkers en 2 marketingmedewerkers in vaste dienst,

zodat sales & marketing 7 dagen per week doorgaan,
resultierend in iedere dag winst.

Meer personeel employeren, genoeg voorraad hebben staan,
genoeg geldreserves.

Alles systematiseren.

Ideal integreren.

Omzetten naar bv rechtsvorm, wat bespaart op de belastingen kostenpost.

Alles op orde hebben, om beter internationaal zaken te kunnen doen.

Hiervoor wil ik een financiering van 3 miljoen euro.

Het betreft een Flexfinanciering.

Dat betekent dat maandelijks de helft van mijn omzet, de aflossing is.

Bijvoorbeeld : januari 2019 is de omzet 1200,- dus de
aflossing in jan 2019 is 600,

februari 2019 is de omzet 900,
dus de aflossing in feb 2019 is 450,

Boetevrij extra aflossen toegestaan.

(Logischerwijs zal het maandelijkse aflossingsbedrag in het begin klein zijn
en steeds groter worden.

Totdat iedere cent plus rente is terugbetaald.)

De financiering wordt als volgt gebruikt :

345000,- Bedrijfspand inclusief winkelruimte en woonruimte, zoals
Misterstraat 158 158A in Winterswijk.

Wonen en werken in 1 bespaart tijdverspilling aan reistijd.

Een fysieke winkel plus een internetwinkel samen gehuisvest,
hebben meer geloofwaardigheid en
aantrekkingskracht voor toekomstige klanten en personeel.

Na 20 a 30 jaar is het eigendom en bespaart op de kostenpost
huur.

1680000,-

Extra geld om 4 mensen vaste banen te geven en ze te kunnen
betalen tot hun pensioen.

2 fulltime Salesmedewerkers en 2 fulltime
marketingmedewerkers,

hiermee gaan sales & marketing 7 dagen per week door,
en wordt er iedere dag winst gemaakt.

Door de zekerheid blijven ze lang voor me werken,
dit bespaart op
personeelverloop/trainingskosten en tijd.

6000,- Ik wil een bedrukte bedrijfsauto die zorgt voor
herkenbaarheid en waar genoeg post en
producten inpassen.

Die ik niet op de fiets hoeft mee te slepen,
als ik in omringende steden en dorpen ga werken.

8000,- Inkoop sales : zodat er genoeg wenskaarten &
cadeaumokken te verkopen zijn.

Inkoop marketing : zodat er genoeg flyers, enveloppen en
kranten te bezorgen zijn.

Inkoop overig : bedrijfskleding, zakelijke internetbeveiliging,
camera's & nieuwe sloten.

961000,- Reserve in kas, voor pensioenen,
onvoorzien,
en eventueel mindere kwartalen.

Mijn cijfers : 2016

Jan 9 sales = 45,

Feb 25 sales = 125,

Maa 19 sales = 102,-
 (1 sale betreft een Lidmaatschap, transactiewaarde
 12,- p/s)
 Apr 24 sales = 60,-
 (15 sales betreffen aansteker/pen, transactiewaarde 15,- totaal)
 Mei 28 sales = 132,-
 (2 sales betreffen aansteker/pen, transactiewaarde 2,- in totaal)
 Jun 43 sales = 236,-
 (1sale betreft pen/aansteker + sales overig 30,-)
 Jul 35 sales = 176,-
 (2 sales betreft aansteker/pen + sales overig 9,-)
 Aug 64 sales = 320,-
 (1 sale betreft bestelling , transactiewaarde 10,-)
 Sept 23 sales = 111,-
 (1 sale betreft pen/aansteker)

 Okt 27 sales = 145,-
 (1 sale betreft bestelling, transactiewaarde 15,-)
 Nov 42 sales = 206,-
 (1 sale betreft pen/aansteker)
 Dec 5 sales = 25, -

-
Cijfers 2017

Jan 6 sales = 30,-
 Feb 10,5 sales = 52,50
 Maa 4 sales = 20,-
 Apr 1 sale = 25,-

(sale betreft verlenging Lidmaatschap, transactiewaarde 25,-)

Mei 30 sales = 138,-

(3 sales betreffen pen/aanstekers, transactiewaarde 1,- p/s)

Jun 33 sales = 165,-

Jul 23 sales = 115,-

Aug 33,5 sales = 163,50

Sept 43,5 sales = 217,50

Uitleg cijfers :

als de verkoper vanaf 1 januari 2016, 40 uur per week aan het verkopen was, dan was er een solide 1000,- per maand omgezet.

Echter heeft deze verkoper ook de E-winkel uniek gemaakt,

en alle marketing geschreven,

iedere aanbidding gemaakt,

de emailmarketing geschreven en ingesteld zodat het het hele jaar doorgaat op autopilot,

het Spaarboekje voor klantenbinding gemaakt,

de administratie bijgehouden,

de belastingaangiftes gedaan,

zelf ook direct mail en follow up bezorgd.

5 Websites gemaakt zodat Hajro altijd

vindbaar is voor mensen.

2 boeken geschreven, gepubliceerd en gepromoot etc.

Plus door toediening van stroom in jan2017 in elkaar gezakt.

Nodige tijd gekost om te herstellen.

Vandaar de bestedingen voor beveiliging in het plan.

Aangezien de meeste van bovenstaande werkzaamheden klaar zijn en sommige door het personeel gedaan worden.

Kan de verkoper fulltime gaan verkopen.

De cijfers inclusief kosten zijn aan de Belastingdienst doorgegeven.

Omdat ik de kleineondernemersregeling ben vergeten toe te passen, ook bij het vorige bedrijf,

heb ik dat alsnog gedaan plus alle gemaakte kosten.

Ik had tot en met het 1ste kwartaal 2017 meer kosten dan winst.

In het 2de en 3de kwartaal van 2017 heb ik meer winst dan kosten.

Omdat ik een al betaalde voorraad heb staan van ongeveer 700 mokken, transactiewaarde bij verkoop per mok is 5,- euro.

Omdat het 6 of 12 maanden duurt voor ik mijn voorraad heb verkocht, zijn mijn maandelijkse zakelijke kosten de aankomende 6 tot 12 maanden erg laag.

Specificatie maandelijkse zakelijke kosten :

17,- verzekeringen 20,-

materiaal : snoepgoed, enveloppen etc

20,- websites

10,- overig : bankkosten etc

Totaal 67,- p/m

Door in de toekomst grotere voorraad in

te kopen bij leveranciers, bijvoorbeeld uit China,
zullen de jaarlijkse zakelijke kosten ook lager zijn.

Bewijs A :

ik heb een Positief trackrecord van 21 maanden achter elkaar, met
iedere maand sales & iedere maand winst.

Bewijs B :

ik heb van maandag 18-09-2017 t/m woensdag 27-09-2017,
10 dagen achter elkaar lopen verkopen
en 22 sales gemaakt.
Iedere dag sales & iedere dag winst.

Bewijs A & B laten zien dat ik het kan.

Het is logisch dat ik door continu studie en praktische oefening
steeds beter word in verkopen,
en dus meer sales en meer winst ga maken.

Bewijs B laat zien dat mijn plan om iedere dag sales te maken &
dus iedere dag winst haalbaar is.

Als ik het alleen al kan, dan zullen met 4 vaste medewerkers de

sales & winst drastisch verhoogd worden.

De voorzichtige forecast is :
door de kosten laag te houden en door de grotere bekendheid &
bouw van reputatie & consistentie.

En iedere dag sales & winst.
Worden hogere winstmarges mogelijk,
door duurdere producten te verkopen .
(transactiewaarde Kickstarter 6000,-
en van Winstbooster 40000,-)

En door het bouwen van een leger van distributeurs (partners) en
verkopers, zal de winst enorm toenemen .

Hierdoor wordt de financiering voor mijn pensioen terug betaald.
Onderpand : de onderneming & de rechten van mijn 2 boeken.
Plus dat ik dit ga doen, tot mijn pensioen en een beetje erna.

Dit is trouwens de laatste keer dat ik iemand vraag om geld te lenen.
Vaak is gebleken dat ik mijn tijd beter kan besteden aan het verkopen.
Dus graag jullie hulp om een goede sprong vooruit te maken,
zonder uren te hebben verspild aan het schrijven hiervan.

Ik zal jullie eeuwig dankbaar zijn.
Bij voorbaat dank, ook namens mijn familie.



©

Dat was mijn aanvraag
en is mijn plan.

Ik vind het een goed plan.

Zie je dat ik altijd heb doorgezet ?
Met al die magere maanden.

Ook heeft het me veel tijd gekost om een mooie
internetwinkel te maken,
met kleding en laptops
natuurlijk allerlei soorten wenskaarten.

En toen kocht iemand dat domein,
dat ik een maand niet had betaald
(hajro.nl)

En kon ik weer opnieuw beginnen.
Een hele nieuwe website maken.

Kostte ook weer tijd.

Dat is natuurlijk www.hajrobv.nl geworden.

Het is minder uitgebreid, dan toen. Maar het is goed.

En het doet het ook altijd en
is altijd bereikbaar.

Mocht je zelf ook een website gaan maken,

bijvoorbeeld je auteurswebsite...
Dan raad ik je mijn domein.nl aan.

Oh ja
trouwens als
je iemand kent
die wil investeren.

Kun je hem of haar over mijn plan vertellen,
dat je zonet hebt gelezen.

En het is een goed plan hoor.
Iedere dag omzet en iedere dag winst maken,
is de beste manier.

Jij mag ook investeren in Hajro,
ga naar www.hajrobv.nl
en begin met 100 eurotjes.

Hajro keert je iedere maand dividend uit. Bewezen.

Misschien vond je het een beetje raar,
een ondernemingsplan
ertussendoor.

Maar jij mag ook best creatief zijn met jouw boek.
Als je een gedicht ooit eens hebt geschreven,

zet het in je boek.

Ken je een goed recept voor een lekker gerecht,

zet het in je boek.

Heb je een leuke foto,

zet het in je boek.

Ken je een goede mop,

of heb je iets grappigs meegemaakt,

waar je helemaal van dubbel lag of

moest huilen van het lachen,

zet het in je boek.

Het ene voordeel is

dat je boek dikker wordt.

Het andere voordeel is,

dat nadat jij je boek hebt gepubliceerd,

jij het auteursrecht hebt

op jouw werk.

Het zou zonde zijn als iemand anders geld verdient,

aan jouw werk.

Waar je voor gezwogen hebt.

Waar je tijd en energie in hebt gestoken.

Je hebt dan bijvoorbeeld een Standard licentie,
en je werk is 50 jaar beschermd.

Vind je dat ik je help
om jouw boek te schrijven ?

Heb je wat aan alle tips in dit boek ?

Ik heb je verteld hoe ik boeken schrijf,
en hoe jij het kunt doen.

Weet je nog wat het belangrijkste is ?

Gewoon beginnen met schrijven !

We zitten nou aan pagina 51

En ik lust wel wat koffie eigenlijk.

Maar het is wel een beetje erg laat voor koffie nu.

Het is 19 minuten over 1

in de nacht.

Maakt het uit dat het 50 pagina's is geworden
in plaats van 100.

Je weet ondertussen,
dat dat niet zoveel uitmaakt.

Dit boek is in feite klaar.

Ik heb het opgeslagen als bestandje
en straks zal ik het ook opslaan als pdf bestand.

Daarna zal ik het boek publiceren
bij lulu.com
bij kobo.com
bij amazon.com
en bij barnes and noble

Dat kun jij straks ook gaan doen met jouw boek.

Ja, het is selfpublishing.
Ik ben dan ook mijn eigen uitgever.

Je zou eventueel een gewone uitgeverij kunnen benaderen. Zodat je boek ook bij fysieke winkels te koop komt te staan.

Dat moet je zelf weten.

Maar selfpublish het eerst maar.

Je krijgt dan ook een gratis isbn nummer, dat je dan in je boek op pagina 5 kunt zetten.

Ok ?

Dan breien we er nu een eind aan.

Nogmaals bedankt voor het kopen van een van mijn boeken.

Ik hoop dat je hebt genoten van dit boek,
maar ik hoop vooral
dat je ervan hebt geleerd.
En dat het je helpt om

eenvoudig
jouw eigen boek of boekje te schrijven.

En hopelijk vele boeken daarna.

Ik wens je veel succes.

Met vriendelijke groeten,
je vriend
Jasmin Hajro

Waarom tieten ?

Misschien omdat toen ik net geboren was,
tieten een van de eerste dingen waren die ik zag en voelde.

Misschien omdat ik al een poosje alleen ben,
en wel zin heb om te spelen met wat tieten.

Misschien zodat de titel opvalt
tussen alle andere
hoe schrijf je een boek boeken.

Waarschijnlijk een mengeling van
alle 3 bovenstaande redenen.

Weet je wat je ook kan doen ?

Als je een verhaal of
een kort verhaaltje
of een soort werkstuk hebt gemaakt.

Dan kun je dat
aan het einde van je boek,
cadeau doen
aan de lezer.

Zoals ik nou ga doen.

Beste vriend,
ik heb nog een cadeautje voor jou.
Op de volgende pagina's kun je
boek Recept voor Geluk lezen.

Veel plezier ervan.

Het Recept voor Geluk

-

Er is een boek geschreven over een waar gebeurd verhaal...
Een man die in een concentratiekamp zat ten tijde van Hitler,
en gelukkig was.

Dus,
geluk heeft Niks te aken met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,
jouw keuze om gelukkig te zijn,
ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn er mindere periodes in het leven,
zoals wanneer iemand waar je van houdt,
overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon verwerken.

Verwerken doe je het beste door erover te praten,
je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,

als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft,
dan staat het op papier,
en zit het minder in je hoofd.
Schrijven is een goede uitlaatlepip.

Verwerken doe je ook goed door :
bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen : een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd om negatieve ervaringen
beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor helpt je om het Recept beter voor je te laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,
en je kijkt vast regelmatig naar het journaal

(het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99% Slecht nieuws is ?
Alleen maar ellende..
Als je niet beter wist,
zou je denken dat de hele wereld aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,
om dagelijks een half uurtje naar het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of dat wel gezond is ?
Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte

door het te vervangen met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij
in plaats van dagelijks een half uurtje
naar de wereldellende op het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd,
maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,
ontspan je &
lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,
met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,
is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,
maakt wanneer je lacht,
jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,
een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,
iedere dag,
totdat je er niet meer over na hoeft te denken,
en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

- Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur
- Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje
- Ga sporten, lekker van je afslaan met tennis of lekker hardlopen
- Pis in de tuin
(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je helemaal stuk)
- Maak je geen zorgen, het leven is te kort daarvoor
(door bezig te blijven, heb je geen tijd om je zorgen te maken)
- Knuffel mensen waar je van houdt
- Ga gezellig een kopje koffie drinken
- Neem een kat of een ander huisdier
- Als je geld ontvangt, spaar gelijk een deel ervan
- Laat je niet bang maken door de media,
de wereld wordt niet slechter, de wereld wordt steeds beter.
- Sex, need I say more
(als je sex hebt maak je ook endorfines = geluksstofjes aan)

Misschien is het Recept anders dan je had verwacht,
maar daar gaat het niet om,
het gaat erom dat het werkt &
jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,
het is makkelijker
dan zuur te kijken.

Als je dit een goed boek vindt,
wil je dan zo vriendelijk zijn
om het aan te raden
bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Preview Bouw Jouw Fortuin

het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld ontvangt, je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld een tiende opzij te zetten.

Om het resultaat hiervan te verduidelijken, maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per maand.
En je betaalt jezelf eerst,
oftewel : je zet een tiende (10%) van je inkomen opzij.
Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,
dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,- euro.
Na 1 jaar heb je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,
hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.
Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro
oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,
ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks opzij zet.
Harder kunt laten groeien.

Preview Bouw Jouw Fortuin

10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer je eerst jezelf betaalt,
door 10 % opzij te zetten.
Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van de fooi als je die krijgt,
ook 10 % van je toeslagen,
ook 10 % van je cadeaugeld,
ook 10 % van je 13de maand,
ook 10 % van je bonus,
ook 10 % van je loonsverhoging,
ook 10 % van je belasting teruggaaf,
ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je geld ontvangt,
het eerste wat je doet is jezelf eerst betalen.
Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde previeww

Voor meer informatie over dit boek , ga naar onze verbeterde website :
www.hajrobv.nl

Previeww boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers, geschreven door een ondernemer.
Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door een ondernemer.....

**JIJ LEEST ALLEEN MAAR BOEKEN DIE GESCHREVEN ZIJN DOOR
MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF HEBBEN !!**

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self discipline En is geschreven door
Brian Tracy

En ja die heeft een eigen bedrijf. Anders stond zijn naam hier Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld, terwijl de meeste mensen tv aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag werkt, terwijl de meeste mensen weekend houden.

Als je op zondag een stap zet richting het bereiken van je doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn omdat je tanden afgebroken waren ?

Wel's gewerkt met 2 uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor ?

Het was vast makkelijker om toen, tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou een Bullshitter zijn,
en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd aan MOET besteden

Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales), dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in (direct marketing), dan komt er winst binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd tijdens het verkopen.
Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR JE TIJD BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde previeww

Voor meer info over dit boek van mij, ga naar www.hajrobv.nl

Kleine introductie met oprichting Hajro

-

-

Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland,
door mensen aan het werk te houden,
door te doneren aan Goede Doelen,
en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro
een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20 verschillende ondernemingen,
die allemaal deel uit maken
van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten & diensten,
en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajrobv.nl

en ontdek wat we nog meer voor jou kunnen betekenen.

Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval
veel voorspoed & geluk.



Als je straks dan meerdere boeken
hebt geschreven,
maak je er een serie van.

Of je begint gelijk met een serie,
een boek dat steeds een vervolg heeft.

Maar je kan ook van verschillende boeken
die over verschillende onderwerpen gaan
een serie maken.

Hoe jij wil.

Aangeraden boeken van Jasmin Hajro,

Victorious serie :

Bouw jouw fortuin
Moneymaker
Recept voor Geluk
de Reddingsboei voor baken"loyaal bankieren"
de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers
Gedichten, grapjes en boek
Victorie
Victorie II
Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag
Dingen die je Niet wil weten
Oprichting Hajro, het conglomeraat

Work to shine serie :

Moeilijke tijden overwinnen
jouw Eigen Bedrijf starten & succesvol maken,
in de keiharde realiteit waar t niemand interesseert
Victorie III
Coole jongen
De pen die je 100.000,- euro oplevert

Double your profits

—

bundel : Het grootse, beste & meest spectaculaire boek
ter wereld