

jouw Glorie,

bundel boeken voor jouw succes



jouw Glorie,

bundel boeken voor jouw succes

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN 978-0-244-20167-8

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Tweede druk 2018

In deze speciale bundel
vind je alles wat je nodig hebt
om gelukkiger, gezonder, rijker
met meer vrede en meer rust te leven.

Alle boeken die op de cover staan
zitten erin
plus een bonus boek

&

De bio van auteur Jasmin Hajro

Geniet van het spannende waargebeurde levensverhaal in Victorie I , II en
III

en laat de rest van de boeken

je helpen

om je leven te verbeteren

op alle gebieden in je leven.

Veel succes.



De bio van auteur Jasmin Hajro, even kennis maken Hallo beste lezer, hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van boekje Recept voor Geluk.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming opgericht: beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes wenskaarten, deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn 10 boeken.

De royalties van mijn boeken worden gedoneerd aan het Goede Doel :
stichting Giveth Life.

Mijn onderneming heet tegenwoordig Hajro Groep, en bestaat uit 20
verschillende dochterondernemingen, die onderdeel zijn van 1
overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn onderneming &

de stichting, ga naar www.hajro bv.nl

of www.hajro.shop

boek Het Recept voor Geluk

Er is een boek geschreven over een waar gebeurd verhaal...

Een man die in een concentratiekamp zat ten tijde van Hitler, en gelukkig
was.

Dus,

geluk heeft Niks te aken met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,

jouw keuze om gelukkig te zijn,

ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn er mindere periodes in het leven, zoals wanneer iemand
waar je van houdt,

overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon verwerken.

Verwerken doe je het beste door erover te praten, je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,

als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft, dan staat het op papier, en zit het minder in je hoofd.

Schrijven is een goede uitlaatlepip.

Verwerken doe je ook goed door :

bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen : een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd om negatieve ervaringen beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor helpt je om het Recept beter voor je te laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,

en je kijkt vast regelmatig naar het journaal (het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99% Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,

om dagelijks een half uurtje naar het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte

door het te vervangen met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij

in plaats van dagelijks een half uurtje

naar de wereldellende op het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd, maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,

ontspan je &

lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,
met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,
is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,
maakt wanneer je lacht,
jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,
een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen, iedere dag,
totdat je er niet meer over na hoeft te denken, en je het automatisch gaat
doen.

Even wat Geluksingrediënten op een rij :

—

Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur

—

Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje

—

Ga sporten, lekker van je afslaan met tennis of lekker hardlopen

—

Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je helemaal stuk)

—

Maak je geen zorgen, het leven is te kort daarvoor (door bezig te blijven, heb je geen tijd om je zorgen te maken)

—

Knuffel mensen waar je van houdt

—

Ga gezellig een kopje koffie drinken

—

Neem een kat of een ander huisdier

—

Als je geld ontvangt, spaar gelijk een deel ervan

—

Laat je niet bang maken door de media,

de wereld wordt niet slechter, de wereld wordt steeds beter.

—

Sex, need I say more

(als je sex hebt maak je ook endorfines = geluksstofjes aan) Misschien is het Recept anders dan je had verwacht, maar daar gaat het niet om,

het gaat erom dat het werkt &

jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,

het is makkelijker

dan zuur te kijken.

Als je dit een goed boek vindt,

wil je dan zo vriendelijk zijn

om het aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Preview Bouw Jouw Fortuin

het Betaal jezelf eerst principe Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld ontvangt, je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld een tiende opzij te zetten.

Om het resultaat hiervan te verduidelijken, maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,- euro.

Na 1 jaar heb je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,

ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

Preview Bouw Jouw Fortuin 10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer je eerst jezelf betaalt, door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van de fooi als je die krijgt, ook 10 % van je toeslagen,

ook 10 % van je cadeaugeld,

ook 10 % van je 13de maand,
ook 10 % van je bonus,
ook 10 % van je loonsverhoging,
ook 10 % van je belasting teruggaaf,
ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je geld ontvangt, het eerste wat je doet is jezelf eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde preview

Voor meer informatie over dit boek , ga naar onze verbeterde website :
www.hajrobov.nl

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers, geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR BOEKEN DIE GESCHREVEN

ZIJN DOOR MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF

HEBBEN !!

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self discipline En is geschreven door Brian Tracy

En ja die heeft een eigen bedrijf. Anders stond zijn naam hier Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld, terwijl de meeste mensen tv aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag werkt, terwijl de meeste mensen weekend houden.

Als je op zondag een stap zet richting het bereiken van je doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn omdat je tanden afgebroken waren ?

Wel's gewerkt met 2 uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor ?

Het was vast makkelijker om toen, tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou een Bullshitter zijn, en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd aan MOET besteden Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales), dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in (direct marketing), dan komt er winst binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR JE TIJD

BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde preview

Voor meer info over dit boek van mij, ga naar www.hajro bv.nl Kleine
introdactie met oprichting Hajro

Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland, door mensen aan
het werk te houden,

door te doneren aan Goede Doelen,

en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro

een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20 verschillende ondernemingen, die allemaal
deel uit maken

van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten & diensten, en we steunen meer
dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajro bv.nl

en ontdek wat we nog meer voor jou kunnen betekenen.

Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval

veel voorspoed & geluk.

Met vriendelijke groeten,

Jasmin Hajro



Hajro

Ottawastraat 19

7007 BC

Doetinchem,
the Netherlands

KvK : 65686306

www.hajrobv.nl

amazon.com/author/jasminhajro





Jouw Krant



2de Editie.

Het krantje uit de regio met positief nieuws uit de regio

Hallo beste, hoe gaat het ?

Heb je ook genoeg ellende gehoord en gelezen ?

Er zijn 860 duizend bedrijven in Nederland die mensen werk geven & het UWV en de gemeente zorgen ervoor dat niemand op straat hoeft te staan.

Ook worden er miljoenen aan sportclubs en Goede Doelen gedoneerd, door de Nederlandse bevolking

Nieuwe & verbeterde website van Hajro.

Gepubliceerde bankafschriften, zodat je onze donaties zelf kunt zien.

Debuterend schrijver met nu al 26 boeken.

Hajro B.V. in oprichting.

Maandelijks donaties & maandelijks dividend nagekomen.

Unieke wenskaarten.

APK voor je computer/laptop nodig ?

Ga naar Voco Computers in Doetinchem.



Klussen in en om je huis die gedaan moeten worden ?

Bel Peter van Haperen.

Met zde website altijd vindbaar



Hajro zet zich in voor de mensen in Gelderland, door mensen werk te geven en ze aan het werk te houden, door te doneren aan 40 Goede Doelen, en door mensen te helpen om rijker te leven

SNS		94	Debuiterend schrijven
1.1	1.1	1.1	1.1
1.2	1.2	1.2	1.2
1.3	1.3	1.3	1.3
1.4	1.4	1.4	1.4
1.5	1.5	1.5	1.5
1.6	1.6	1.6	1.6
1.7	1.7	1.7	1.7
1.8	1.8	1.8	1.8
1.9	1.9	1.9	1.9
1.10	1.10	1.10	1.10
1.11	1.11	1.11	1.11
1.12	1.12	1.12	1.12
1.13	1.13	1.13	1.13
1.14	1.14	1.14	1.14
1.15	1.15	1.15	1.15
1.16	1.16	1.16	1.16
1.17	1.17	1.17	1.17
1.18	1.18	1.18	1.18
1.19	1.19	1.19	1.19
1.20	1.20	1.20	1.20
1.21	1.21	1.21	1.21
1.22	1.22	1.22	1.22
1.23	1.23	1.23	1.23
1.24	1.24	1.24	1.24
1.25	1.25	1.25	1.25
1.26	1.26	1.26	1.26
1.27	1.27	1.27	1.27
1.28	1.28	1.28	1.28
1.29	1.29	1.29	1.29
1.30	1.30	1.30	1.30
1.31	1.31	1.31	1.31
1.32	1.32	1.32	1.32
1.33	1.33	1.33	1.33
1.34	1.34	1.34	1.34
1.35	1.35	1.35	1.35
1.36	1.36	1.36	1.36
1.37	1.37	1.37	1.37
1.38	1.38	1.38	1.38
1.39	1.39	1.39	1.39
1.40	1.40	1.40	1.40
1.41	1.41	1.41	1.41
1.42	1.42	1.42	1.42
1.43	1.43	1.43	1.43
1.44	1.44	1.44	1.44
1.45	1.45	1.45	1.45
1.46	1.46	1.46	1.46
1.47	1.47	1.47	1.47
1.48	1.48	1.48	1.48
1.49	1.49	1.49	1.49
1.50	1.50	1.50	1.50
1.51	1.51	1.51	1.51
1.52	1.52	1.52	1.52
1.53	1.53	1.53	1.53
1.54	1.54	1.54	1.54
1.55	1.55	1.55	1.55
1.56	1.56	1.56	1.56
1.57	1.57	1.57	1.57
1.58	1.58	1.58	1.58
1.59	1.59	1.59	1.59
1.60	1.60	1.60	1.60
1.61	1.61	1.61	1.61
1.62	1.62	1.62	1.62
1.63	1.63	1.63	1.63
1.64	1.64	1.64	1.64
1.65	1.65	1.65	1.65
1.66	1.66	1.66	1.66
1.67	1.67	1.67	1.67
1.68	1.68	1.68	1.68
1.69	1.69	1.69	1.69
1.70	1.70	1.70	1.70
1.71	1.71	1.71	1.71
1.72	1.72	1.72	1.72
1.73	1.73	1.73	1.73
1.74	1.74	1.74	1.74
1.75	1.75	1.75	1.75
1.76	1.76	1.76	1.76
1.77	1.77	1.77	1.77
1.78	1.78	1.78	1.78
1.79	1.79	1.79	1.79
1.80	1.80	1.80	1.80
1.81	1.81	1.81	1.81
1.82	1.82	1.82	1.82
1.83	1.83	1.83	1.83
1.84	1.84	1.84	1.84
1.85	1.85	1.85	1.85
1.86	1.86	1.86	1.86
1.87	1.87	1.87	1.87
1.88	1.88	1.88	1.88
1.89	1.89	1.89	1.89
1.90	1.90	1.90	1.90
1.91	1.91	1.91	1.91
1.92	1.92	1.92	1.92
1.93	1.93	1.93	1.93
1.94	1.94	1.94	1.94
1.95	1.95	1.95	1.95
1.96	1.96	1.96	1.96
1.97	1.97	1.97	1.97
1.98	1.98	1.98	1.98
1.99	1.99	1.99	1.99
2.00	2.00	2.00	2.00

Hallo, hoe gaat het met jou ?
 Misschien ken je Hajro al.... Hajro zet zich in voor de mensen in onze provincie Gelderland, door mensen werk te geven en ze aan het werk te houden, door te doneren aan meer dan 40 Goede Doelen, en door mensen te helpen om rijker te leven. Voor een betere regio, waar jij woont en misschien ook werkt.
 Maar we hebben inmiddels een nieuwe website gemaakt. Dat is www.hajrobu.nl En het is onze verantwoordelijkheid om aan de mensen die we hebben bezocht, te laten weten dat we er nog zijn.

We hebben ook een aantal bankafschriften gepubliceerd op de Nieuwtjes blog van onze website. Daarop kun je met je eigen ogen zien, dat we iedere maand doneren aan sportclubs en Goede Doelen in onze regio.
 Momenteel werken we met 4 vrijwilligers, en worden onze bancaire transacties gedaan door de goede stichting Giveth Life. Daarover vind je ook alles op onze nieuwe website. Als je je inschrijft voor onze SpaarEmail (een soort gratis nieuwsbrief) dan krijg je 1 emailtje aan het einde van de maand, die je eraan herinnert om even wat geld opzij te zetten. Aan het einde van de maand heb je je geld ontvangen, en het eerst wat je doet, is een gedeelte sparen. De spaarEmail zorgt ervoor dat je het niet vergeet te doen. (We hopen zo een nieuwsbrief te hebben gemaakt, waar je wekelijks wat aan hebt. Je houdt erdoor altijd geld over) Plus, je krijgt 5 gratis Eboeken, er zit vast wel een leuke voor je bij. En als je iemand kent, die van lezen houdt, kun je 't Eboek heel makkelijk doormailen & cadeau doen. Maak je er nog iemand blij mee.
 (En als je genoeg krijgt van de SpaarEmail schrijf je gewoon uit)



*Debuiterend schrijven.
 Ik schrijf al jarenlang,
 heb 10 journals (dagboeken) vol.
 Op een gegeven moment besloten er boeken van te maken,
 mijn levensverhaal op te schrijven, mijn hennis en ervaringen, en dat te delen via boeken
 Eboeken, audioboeken en video's. Om mensen vooruit te helpen.
 Heb iets van 400,- euro aan royalties verdient met mijn boeken verkoop,
 gelukkig is er interesse voor mijn schrijfwerk. Heb meer dan de helft van dat geld, geïnvesteerd aan de 40
 Goede Doelen die we steunen.*

*Mijn boeken zijn te koop in 190 landen wereldwijd,
 heb ook al 11 stuks vertaald naar het Engels.
 Als je van lezen houdt of van boek cadeau wil doen,
 dan kun je mijn boeken bestellen bij:*
bol.com, hajrobu.nl, lulu.com, amazon.com, barnesandnoble.com, kobo.com,
 Ga naar de site, zoek op mijn naam en bestel.

» Onze USP wat bovenaan en onderaan onze website & Jouw Krant & onze Flyer staat...

wat we doen, onze helofte...
Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland door mensen werk te geven en ze aan het werk te houden, door te doneren aan 40 Goede Doelen, en door mensen te helpen om rijk(er) te leven...

Wij hebben mensen aan het werk, we hebben meer dan 600,- euro gedoneerd aan die 40 Goede Doelen, en we helpen mensen sparen met onze SpaarBuis (gratis nieuwskrant) en met het gratis boek: **Bouw jouw Fortuin** helpen we mensen om een sterk pensioen of een vermogen dan wel Eigen Fortuin op te bouwen... met het Financiële Systeem dat in het laatste erg simpel staat uitgelegd waar juist op gegeven is door de Rijksdienst van Ondernemend Nederland en waar iedere tiener en iedere volwassen zigs of haar geld mee kan laten groeien met regelmatige stortjes, wettig of 2 per maand op een vastwaardig manier.

We doen wat we zeggen...
We kunnen ons bedufte nu...
Alles wat het een strijd is om de boel gaande te houden en Hajro te laten bestaan

Ik zie naar Vrij O en schreef het span die er halas niet meer zijn!
Uitendalijk ledig machines wil gewoon het belangrijke is:
Gewoon doen wat je zegt:
Gewoon doen wat je zegt dat je zult doen
En dat doen we voor jou...

'Omdat we dus meer doen dan alleen kaarten verkopen, ben ik ontvoerd of als je vragen rijgt steeds en hou ik het al jaren vol, ondanks alle moeilijkheden en uitdagingen, en hou ik steeds meer van mijn werk bij Hajro'

1 Maand Niet Goed Geld Terug Garantie :

Omdat we werken met deur tot deur verkoop, dus mensen thuis bezoeken en ze vragen of ze een product willen kopen.....
Willen we dat het goed geregeld is voor die mensen (de consument, jou dus)
In onze "kleine lettertjes" (onze voorwaarden) wordt de garantie beschreven als 1 maand bedenktijd.
Wat dus betekent dat je bij ons een, 1 maand niet goed geld terug Garantie hebt.

Dus als je iets hebt gekocht van ons, aan je deur, toen Jasmin langskwam en je daarna onze website hebt bezocht en je hebt er geen goed gevoel over, of je steunt liever andere Goede Doelen of bent om wat voor reden dan ook ontevreden over wat je hebt gekocht.
Dan kun je altijd gebruik maken van deze garantie, je stuurt ons een berichtje & de aankoop wordt ongedaan gemaakt. Je stuurt ons je adres of je rekeningnummer & je ontvangt je geld terug, contant of giraal. Je hoeft daarna de producten niet terug te sturen, wij verkopen geen 2de hands spullen.

Dus met deze Garantie, willen we dat de mensen onbezorgd iets kunnen kopen, en dat als ze iets hebben gekocht en het bevalt ze later niet, dat de aankoop kan worden geannuleerd en ze gewoon hun geld terug krijgen.



Hajro zet zich in voor de mensen in onze provincie Gelderland, door mensen aan het werk te houden, door te doneren aan 40 Goede Doelen, en door mensen te helpen om rijk(er) te leven

Onze adviseur Jasmin, heeft al 19 boeken geschreven, die in 190 landen te koop staan wereldwijd, jij vindt ze ook in onze E-winkel op www.hajrobu.nl

In onze E-winkel hebben we ook een kalender voor volgend jaar, een fotoboek en album in de aanbieding.
We willen je het volgende graag vertellen

Een van de doelstellingen van Hajro is iets terug doen voor Nederland. Omdat de oprichter van Hajro (roepnaam Jaska) een immigrant is & goed ontvangen is in Nederland door Nederlanders.

Doordat zijn boek **Bouw jouw Fortuin** (wat ieder huishouden hoort te hebben) gratis beschikbaar is voor iedereen in Nederland. Om een fortuin mee op te bouwen of een goed pensioen. Heeft Hajro dit doel Bereikt?

Om mensen aan het werk te houden, te doneren aan 40 Goede Doelen en mensen te helpen om rijk(er) te leven, gaan we bij mensen langs de deuren en vragen of ze eenmalig een setje wenskaarten, een cadeauboek of een pen willen afnemen. We komen maar 1 keertje per jaar langs.

Als je niet wil wachten & gewoon een keertje wil meehelpen, mag je ook iets bestellen in onze E-winkel, je kan ieder product ook bij iemand laten bezorgen, zie pagina Een cadeauje sturen.

We zien je graag op www.hajrobu.nl Groetjes, Jasmin, Maira, Jana, Dennis & Beamy de mascotte

Mocht er onderhoud zijn of storing aan onze website, we zijn altijd vindbaar.
Bezoek ons dan op www.hajro.shop

Klanten & relaties van Hajro zeggen:

"Wij zijn heel tevreden met de mooie kaarten van Hajro.
Gazecade."
Premis-Hemmen, Doetinchem

"Ik ben heel tevreden met de mooie kaarten van Hajro!"
A. van der Meulen, Doetinchem

"In een woord geweldig!
De cadeaukaarten die Hajro stuurt zijn ontzettend leuk en
in een omvang mooi goud gekleurd papier ingewikkeld.
Het schilderij met gouden omlijsting
hangt boven mijn deur.
Ik raad het iedereen aan om met Hajro in zee te gaan!"
Meun- Amhem

"De kaarten van Hajro heeft me positief verrast.
De kaartjes zijn zo simpel weg uit te lezen te noemen.
Nadat ik voor bevestiging van de bestelling per briefkaart heb ontvangen, ameerde er een aantal dagen later het cadeau te
een plezier om al te publiciteit!
Ik kan de service van Hajro ten zeerste aanbevelen!"
Stoel, Arnhem

"Bedankt voor uw donatie aan onze stichting!"
Stichting Baby Hope

Beste Stichting Hajro,
Lang hebben wij ons afgevraagd wie de kaartjes van Hajro, maar
mooie bijlage.
Nu zijn we wachter en willen we alle hartelijk bedanken voor jullie
bijdrage.

Beste opdrachtgever

Mijn naam is Peter van Haperen.

Doordat ik al 36 jaar in de bouw werk heb ik zeer veel ervaring opgedaan, in bouw en renovatie werkzaamheden.
Goede communicatie met de klant vind ik erg belangrijk. Wanneer het einddoel is bereikt moeten U en ik tevreden zijn over de
gemaakte afspraken opdrachten en resultaat. Wanneer ik Uw wensen weet kan ik een duidelijke offerte neerleggen zodat U
later niet voor verrassingen komt te staan. Een goedkope offerte wil niet zeggen dat het een complete offerte is, bij renovatie
werkzaamheden kunnen er wel onvoorziene onkosten ontstaan is mijn ervaring. Dit kan ik vooraf of tijdens de werkzaam-
heden met U bespreken. Bent U nieuwsgierig wat ik voor U kan betekenen dan kom ik graag bij U langs voor een ujblijvende
offerte. Heeft U nog vragen aarzel niet en neem gewoon contact met mij op.
pmjvhaperen@hotmail.com 06-29507214

Help mee om mensen aan het werk te houden, 40 Goede Doelen te steunen & mensen rijker te laten leven. Kies wat leuks uit
voor jezelf of als cadeau voor iemand die je kent. En bestel makkelijk in 1 stapje. Hey, de mensen die je kent zijn ieder jaar
jarig. Stuur je ze een leuk kaartje om ze te feliciteren? Het is altijd leuk om een kaartje te krijgen... Unieke set van 5
verschillende wenskaarten voor verjaardagen. Inclusief enveloppen en postzegels. Eenmalig € 8,95
Bestellen: Maak het aankoopbedrag over naar NL09 SNSB 0705 9732 71
t.n.v. Stichting Giveth Life & zet in de "Omschrijving" het adres waar het artikel bezorgd moet worden.

In 1 stapje klaar. Super bedankt. OP-OP

Copyright Hajro
Uitgave van: Hajro
Ottawastraat 19
7007 BC
Doetinchem

www.hajrohv.nl & www.hajro.shop

Happy birthday
to you

Gelukkig
verjaardag

Hartelijk gefeliciteerd

Veel liefs
voor je
verjaardag

Profiejat

Victorie III



Victorie III

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN : 978-0-244-73096-3

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

In dit boek ontdek je :

De bio van auteur Jasmin Hajro

&

boek Victorie I

&

boek Victorie II

&

boek Victorie III

&

Een preview van boek Bouw Jouw Fortuin

&

Een kleine kennismaking met oprichting Hajro

&

Bonus boek : Moeilijke tijden overwinnen



De bio van auteur Jasmin Hajro, even kennis maken Hallo beste lezer,

hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van boekje Recept voor Geluk.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming opgericht:
beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes wenskaarten,
deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met de verkoop van mijn 14 boeken waaronder : Moneymaker & Bouw
jouw fortuin.

De royalties van mijn boeken worden gedoneerd aan het Goede Doel :
stichting Giveth Life.

Mijn onderneming is tegenwoordig Hajro Groep, en bestaat uit 20
verschillende dochterondernemingen, die onderdeel zijn van 1
overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn onderneming &

de stichting, ga naar www.hajro bv.nl

Hallo boekenliefhebber,

hoe gaat het ?

Bedankt dat je hebt besloten om een van mijn boeken te lezen.

Als je het via koboPlus leest of als individuele titel hebt gekocht, dan gaat wat ik er aan zou verdienen (mijn royalties) naar het Goede Doel. Namelijk stichting Giveth Life, vanuit daar ontvangen meer dan 40 Goede Doelen donaties.

Dus jij doneert nu ook aan meer dan 40 Goede Doelen.

Supertof van je.

Bedankt.

Je wilt nou Victorie III

gaan lezen.

Wat dacht je ervan om bij het begin te beginnen ?

Eerst boek Victorie I,

daarna boek Victorie II,

en daarna boek Victorie III

Hoe lijkt je dat ?

Je krijgt ze in ieder geval cadeau van me.

Als je Victorie deel I en deel II al hebt gelezen, blader dan door naar boek Victorie deel III.

Zoals je al hebt gelezen ontvang je er nog een Bonus boek bij.

Nee ik ben niet de Kerstman (voor zover ik weet) maar ik maak mensen wel graag blij.

Door ze een cadeautje te geven.

Veel plezier ervan.

Boek Victorie I

Hoi beste lezer,

hoe gaat het ?

Ik ben Jasmin Hajro,

en je hebt zonet in mijn bio een aantal dingen kunnen lezen over mij.

Maar je hebt dit boek gekocht omdat je het hele verhaal wil weten.

Mijn levensverhaal....

Ik heb het Victorie genoemd,

omdat ik wel het een en ander heb overwonnen.

Ik ben nou 32 jaar en woon in Doetinchem,

in Nederland. Ik werk als verkoper

namens oprichting Hajro.

I verkoop sets wenskaarten,

cadeaumokken en boekjes.

Een deel van de opbrengst gaat naar Goede Doelen toe.

Je kunt er alles over vinden op

www.hajro bv.nl

Ik woon nu dus in Nederland.

Maar op 6 juli 1985 ben ik geboren in Sarajevo, in Bosnie.

Toen ik klein was, woonden wij in Gora.

Dat is een dorp in Bosnie.

Het ligt op een berg.

Een bergdorp zeg maar.

Het uitzicht is geweldig,

veel natuur. Schone, frisse lucht.

Ik herinner het me als een gelukige tijd.

Het huis waar we in woonden

was een soort 2 onder 1 kap.

In het andere gedeelte had tante Rahima gewoond.

Totdat haar huis was gebouwd.

Mijn ouders werkten allebei,

en ik ging dan naar Biba toe,

een oudere vrouw in het dorp,

die op mij pastte.

Ik weet nog dat ze een ouderwets kacheltje had, die op brandhout werkte.

En onrijpe walnoten deden we achter de kachel, om te rijpen.

Onder ons huis,

had je een steil gedeelte,
en daaronder een vlak stuk land.

Op dat vlakke stuk land,
verbouwden we groenten,
aardappels en hele kleine tomaatjes.

Er waren perenbomen en walnotenbomen.

Mijn moeder werkte bij Tas,
een automobiel fabriek,
waar ze kleine auto onderdelen
maakten of verwerkten.

Je merkt al dat het erg lang geleden is geweest.

Ik weet niet niet meer
wat voor werk mijn vader deed toen...

Ik was altijd erg blij om hem te zien,
als ie thuiskwam.

En vroeg een keer of ie niet 2 dagen per week kon werken, en 5 dagen per week vrij zijn.

Mijn oom Ibro woonde vlak bij ons, met tante Sevda en mijn nichtjes
Sanela en Amela.

Zij hadden een rode schommel.

Daar heb ik ingezeten en geschomeld

zo hoog mogelijk,
totdat ik zo'n gevoel in mijn maag kreeg.
Ik weet niet hoe je dat gevoel moet beschrijven.
We deden wel's spelletjes zoals verstoppetje.
Ik heb een keer geworsteld met mijn vader
en toen kwam ik raar terecht op mijn pols, het deed pijn.
Toen zei papa : hajmo kod Ibre rostiljat
Laten we gaan barbequen bij oom Ibro.
Ik ging naar de moskee,
en leerde gebeden
en hoe je moet bidden.
Ik vroeg aan de hodza
dat is een soort dominee,
hoe je kan weten of iemand liegt.
Hij zei dat je het aan het voorhoofd kan zien.
Dat het een beetje rood wordt.
Het is erg vredig in de moskee, dat vind ik nog steeds.
Al is het wel een tijdje geleden dat ik er een heb bezocht.

Het is nu 27 maart 2018,

00:44 uur 's nachts.

De laatste tijd sta ik weer kater op

Ik word wakker om 9 of 10 uur 's ochtends

van de wekker. Ik zet de wekker dan uit.

En val weer in slaap.

Als ik daarna weer wakker word is het al middag.

Ik heb een aantal weken geleden slaaptabletten gehad, voor 2 weken..

Het ging goed

ik begon eerder naar bed te gaan,

en eerder op te staan. Voor de middag.

Misschien is midden in de nacht een vreemde tijd om een boek te schrijven.

Maar ik vond dat ik er toch maar een keer aan moet beginnen..

Ik zei toen ik bij Schaak Vereniging Doetinchem speelde, tegen Frans dat ik een boek wou schrijven over mijn leven.

Dat kan wel in 2009 zijn geweest.

Biba, de vrouw die op mij paste toen mijn ouders werkten, was ook de oppasser van een wees.

Ik weet niet meer hoe die heet.

Maar we gingen samen naar de moskee.

Daar liet ie een scheet...

En werden we er allebei uitgezet.

Mijn vader reed een Fico,

dat is een soort oud model Fiat 500.

Als we naar opa en oma reden,

mocht ik bij pap op schoot

achter het stuur.

De eerste keer dat ik sneeuw zag,

ben ik in mijn pyama naar buiten gelopen.

Ik stond helemaal versteld ernaar te kijken.

Amazing.

Het zal wel koud zijn geweest, buiten.

De winters in Bosnie zijn strenger dan hier.

Mijn vader werd erg boos,

en ik kreeg ervan langs met de riem.

Ik weet nog dat ik over de grond rolde

en riep : nemoj babo

Niet doen, papa

Mijn wijsvinger was helemaal opgezwollen,

want ik werd ook daar geraakt.

Ik hou er nog steeds van

om naar buiten te kijken

als het sneeuwt.

Alles lijkt dan zo vredig.

O, die klappen waren normaal.

Dat was hoe je straf kreeg,

en hoe andere kinderen straf kregen

in Bosnie.

Ik was 6 jaar toen ik voor het eerst naar school ging.

Toen mijn zusje, Emina werd geboren en ik haar voor het eerst zag zag ze er getint uit. En ik dacht dat zij mijn zusje niet was.

Mijn vader had een keer in een boze bui,

de tv uit het raam gegooid.

Rond mijn twintigste jaar heb ik dat ook

een keer gedaan.

Een keer ging mijn vader naar tante Rahima, en ik mocht niet mee.

Toen ben ik naar buiten gegaan

en keek door het raam bij ze naar binnen.

Mijn vader werd boos,

en ik moest naakt voor het huis zitten.

Als ik klappen wou,

dan kon ik het vragen

aan papa.

Mijn vader dronk,

mama zegt dat ie haar ook sloeg.

De oorlog was uitgebroken

tussen Bosnie en Servie.

We zijn verhuisd

omdat ze te dichtbij kwamen.

Een aantal keer zijn we verhuisd.

Mijn vader moest vechten voor Bosnie,

naar het slagveld. En was niet altijd bij ons.

We zijn weggegaan uit het dorp

en we zaten in een verlaten huis.

Ik weet niet meer hoe die plaats heet.

We hebben graan geoogst,

en aardappels verbouwd.

We [asten op de koe van oo Ibro,

Galava.

Ik moest Galava vastbinden aan een boom,

zodat ze gras kon grazen.

Maar ik had de ketting korter moeten

vastbinden, want ze had teveel

loopruimte

en ze had een aantal aardappelplanten opgegeten.

Ik kreeg weer klappen.

Je kon het schieten op afstand horen.

Een huis vlakbij dat waar wij inzaten werd opgeblazen.

We zijn daar 's avonds vertrokken.

Een hotel werd in die tijd een

opvangplaats voor vluchtelingen.

Daar hebben we een tijdje gezeten,

en kregen voedselpakketten.

Ik ben daar ook gevallen op de trap

met een fles melk,

en had een snee in mijn pols.

Het is gehecht en het litteken

lijkt op een kruisje.

Het is nog steeds te zien,

op mijn linkerhand.

Mijn vader was niet bij ons

in die opvangplaats.

Ik herinner me dat we een keer stonden te wachten, met veel mensen,
waarschijnlijk op die vedselpaketten.

Het was zo benauwend...

Mijn tante Rahima was al naar Nederland gegaan, en ze hadden geregeld
dat wij er ook naar toe konden.

Ik herinner me dat ik mijn zusjes hand moest vasthouden en niet mocht los
laten. Toen we met de koe door het bos liepen.

Ik weet niet hoe lang we liepen.

Mijn vader bleef bij een grens achter.

En zei tegen mama

bereid voor vandaag voor morgen

bereid voor morgen voor overmorgen

We hebben in Croatie hulp gehad van een vrouw.

Uiteindelijk werden we ergens opgewacht

door tante Rahima.

We schreven ons in als vluchtelingen.

En gingen naar een asielzoekerscentrum,

een tijd in Alkmaar..

En een tijd in Kampen bij Dronten.

Ik keek film Lion king voor het eerst en

moest bijna huilen,

omdat ik mijn vader mistte.

We gingen naar school en leerden Nederlands.

Na de asielzoekerscentra kregen we een Roahuis in Doetinchem,
aan de Leliestraat.

(een Roa huis hield in dat we een huis hadden en de overheid de vaste
lasten betaalde,

als ik het goed heb)

Na 5 jaar kregen we de Nederlandse nationaliteit.

Het was een rode flat aan de Leliestraat,
waar we woonden.

We leerden Zihra kennen,
die woonde in de blauwe flat.

Ook uit Joegoslavie.

Er woonden 3 broers in onze rode flat,
een paar woningen verder.

Een van hen had zich opgehangen.

Mijn vader kwam gewond naar Nederland.

We hadden van die spaarpotten,
waarin we geld spaarden.

Zodat papa bij ons kon komen.

Het zou weer zijn zoals vroeger,

ons gezin samen.....

Ik speelde een vechtspelletje met papa op de Nintendo.

En hij maakte gebakken ei in de ochtend.

Erg lekker.

De hereniging heeft niet lang geduurd.

Mijn vader ging weg bij ons.

Mijn ouders zijn daarna gescheiden.

We kregen een huurhuis in Doetinchem,
aan de Ottawastraat 19.

Daar wonen we nu nog steeds.

Alhoewel mama nu een vriend heeft,

en in het weekend bij hem is.

En mijn zusje Emina,

nu hoogzwanger is.

Ik word oom,

over een aantal weken.

Ik had vroeger een keer

dit stuk van mijn leven beschreven:

mijn tijd in Bosnie en

de vlucht naar Nederland.

En het Rebel genoemd.

Met meer details,

maar ik ben het kwijtgeraakt.

Of iemand heeft het meegenomen.

Na groep 8 ging ik naar de MAVO.

Op het Rietveld lyceum in Doetinchem.

Ik heb het Mavo diploma gehaald.

De Mavo duurt 4 jaar,

volgens mij heb ik in het 3de jaar

van de Mavo,

een tijd bij mijn vader gewoond.

In Smilde, provincie Drenthe.

Daarna kwam ik terug naar mama.

Heartbroken.

Dit wordt denk ik een serie.....

Kijk je uit naar het vervolg ?

To be continued.

Bedankt voor het lezen

van het eerste deel van mijn levensverhaal.

Ik wil je graag het volgende boek

cadeau doen.

(Boek Victorie II)

Veel plezier ervan.

Boek Victorie II

Hoi beste lezer,

hoe gaat het ?

Ik ben Jasmin Hajro,

en je hebt zonet in mijn bio een aantal dingen kunnen lezen over mij.

Maar je hebt dit boek gekocht omdat je het hele verhaal wil weten.

Mijn levensverhaal....

Ik heb het Victorie genoemd,

omdat ik wel het een en ander heb overwonnen.

Heb je genoten van Victorie ?

Sorry voor de spelfout.

Welkom bij Victorie II

Ik ben nou 32 jaar en woon in Doetinchem, in Nederland. Ik werk als verkoper

namens oprichting Hajro.

Ik verkoop sets wenskaarten,

cadeaumokken en boekjes.

Een deel van de opbrengst gaat naar Goede Doelen toe.

Je kunt er alles over vinden op

www.hajrobv.nl

Het is nou 31 maart 2018,

23:52 uur.

Op deze zaterdag ben ik vrij....

Nou ja,

ik heb vandaag de cadeautjes voorbereid,

en de visitekaartjes en de mokken.

Ik heb wat boodschapjes gekocht,

gestofzuigd. En 3 keer gegeten.

Daarna heb ik even gejogt.

Het was half 10.

Het begon ook te regenen

en ik was kletsnat na mijn rondje joggen.

Daarna heb ik een shaggie gerookt en

een kop thee gedronken.

Maar niet verder vertellen hoor.

Ja, ik rook zware shag,

en ik jog.

Er zijn geen smoesjes om niet te gaan sporten.

Als een roker het kan,

dan kan jij het zeker ook.

Na het douchen,

at ik mijn midnight snack.

Een stuk of 6 boterhammen met kaas

en een glas melk.

Mijn zusje en haar man zijn terug geomen

van een bruiloft en zijn naar

bed gegaan.

Beamy onze kat, kwam ook thuis.

Misschien vind je dat ik aardig wat boeken, in een korte tijd heb gepubliceerd....

Dat is geen mysterie.

Ten eerste zijn mijn boeken kort.

Ik vind dat je geen encyclopedie hoeft te

schrijven, om iemand iets te leren.

We hedden vroeger bij Hajro een aanbieding, de VIP. Dat is een luxe wenskaartenabonnement, waar je allerlei extra's bij krijgt.

Het Recept voor Geluk zou daar gratis bij zitten.

En zou ongeveer 1 a4tje lang zijn.

Maar het is nu een uitgebreide

waardevolle gids,

en leuk boekje geworden.

Je kent de periode toen er zoveel mensen

werden ontslagen bij de banken...

Ik kreeg toen een goed idee

Door middel van een programma,

kon de bank mensen helpen om rijk te worden en in plaats van medewerkers te ontslaan,

nieuw personeel aannemen.

Moe en koortsig had ik mijn programma netjes uitgetypt.

En ik ging ermee naar de ING.

Die wouden het niet.

En dat programma werd mijn boek

de Reddingsboei voor banken"loyaal bankieren"

Zoals je ziet, was het boek in principe al klaar.

Ik heb vele jaren geleden

een aantal gedichten geschreven.

Het is ook jaren geleden dat ik berichtjes en grapjes via Facebook

aan Rietje stuurde.

Ik had al die berichtjes uitgeprint

en in een map gedaan.

Dus mijn boek Gedichten, grapjes en boek,

was ook grotendeels klaar.

Als ik jou vraag om me te beschrijven

hoe je dag was vandaag...

Dan zou dat niet zo moeilijk voor je zijn.

Als ik je vroeg om te beschrijven hoe je

maand was.

Dan zou dat ook niet moeilijk voor je zijn.

Dus voor mijn boek Victorie,

was het een kwestie van ervoor gaan zitten

en beginnen met schrijven.

Ik heb erin gewoon beschreven hoe

mijn leven is geweest in die periode.

Dus zodoende,

nou weet je hoe ik in een korte tijd

een aantal boeken heb kunnen publiceren.

Ok, en waar waren we gebleven ?

Toen ik de MAVO opleiding deed,

heb ik een tijdje bij mijn vader gewoond.

En kwam heartbroken terug bij mama.

Het heeft me veel verdriet gedaan,

toen mijn vader bij ons wegging.

We hadden hem zolang gemist,

en hadden in van die spaarpotten

geld gespaard,

zodat papa bij ons kon komen.

En na zo'n korte tijd herenigd te zijn,

ging ie bij ons weg.

Misschien dacht ik toen als kind,

dat hij ons niet wou,

en mij niet wou.

Hij ging dus in Smilde wonen,

wij bleven in Doetinchem.

Ik miste hem heel erg,

en wou bij hem gaan wonen.

Mijn moeders toenmalige vriend heeft

me toen naar papa gereden volgens mij.

Mijn vader had een nieuwe vrouw,

zij is Nederlands,
en heeft 2 dochters uit haar vorige huwelijk.

Ik ging daar naar het Nassau college,
in Assen. Ik moest iedere ochtend een
uur fietsen naar school.

Ik vond het vooral leuk om naar mijn tante Kasema te gaan, en tijd met
mijn neven door te brengen.

Tante Kasema is de jonge zus van papa.

Ze heeft 2 zonen en 1 dochter.

We speelden super mario
op een spelcomputer.

Op school ging het wel goed.

Thuis kon ik mijn vader moeilijk delen
met hun.

In principe waren we wel aardig tegen elkaar.

Ik begon te puberen toen, denk ik.

Ik werd stil en terug getrokken.

Ik luisterde naar rap muziek.

Op school kon ik het goed vinden met Robert, die zich Skip noemden.

In de pauze zijn we op zijn scooter gaan
rondrijden. Ik zat achterop.

Een beetje door de stad,
en voor het politiebureau langs,
zonder helm.

Daarna zijn we onderuit gegaan in de bocht.

Mijn vader was niet blij.

Zo bouwden de spanningen thuis zich op..

Uiteindelijk kon ik kiezen veranderen of terug naar mijn moeder.

Dus ging ik terug naar mama, verdrietig.

De 4de klas van de Mavo heb ik
op het Ludger college doorlopen.

Ik ben toen begonnen te roken.

Sigaretten. Om te proberen hoe het was.

De eerste keer werd ik duizelig.

Toen werd het een gewoonte.

Daarna begon ik te blowen.

Om het te proberen.

Ik heb de geur nooit lekker gevonden.

Het was in het begin wel grappig,
met lachkicks.

Daarna werd ook dat een gewoonte.

En leek het alsof ik minder actief was.

Ik had op karate gezeten, langer dan een jaar.

Het werd ieder weekend blowen.

Films kijken, chips eten.

Rondhangen.

Ik werd vrienden met Kai,

een klasgenoot.

We hadden wel lol.

We kregen een keer

een blok hasj,

om te verkopen.

We hebben het zelf opgerookt.

We hebben die film, Pulp Fiction

wel 20 keer gezien.

Knetterstoned.

Gewoon zo vaak,

dat we de dialogen uit de film hadden onthouden.

Zoals :

Ezekiel 25:17

the path of the righteous man

is beset on all sides

by the enequities of the selfish

and the tirrorany of evil men

Blessed is he

who in the name of charity

and goodwill

Shepperds the weak

through the valley of darkness

And I will strike down upon thee

with great vengeance

and furious anger

Those who attempt to poison and destroy my brothers And you will know

that my name is the lord

When I lay may vengeance

upon thee

Ik weet het gewoon nog steeds.

Belachelijk toch.

Mischien hebben we die film wel 30 keer gezien.

Later kwam het experienteren met andere drugs.

Xtc tabletten en speed.

Ik had natuurlijk mijn eerste biertje,
al een tijd geleden gedronken.

Dus vaak dronk ik bier en rookte wiet
om stronken te worden.

Stoned en dronken.

Ik ging over mijn grenzen heen, en moest wel een kotsen
van de drank.

Ik begon vaker hard te gaan
met die pillen.

Je voelde je fijn,
je kreeg er energie van,
en ging veel koffie drinken
zodat het effect langer duurde.

Uiteindelijk was ik na 5 pillen de hele nacht wakker, en ging gewoon door
met nog meer te nemen.

We zaten in een parkje met wat lui die ik
niet kende.

Ik en Pino. Zo noemde iedereen hem.

Ik snoof ook wat speed en dronk rode vodka.

Op een gegeven moment,
lipen we naar huis.

En was het alsof ik de wind kon zien.

Ik had wel 10 of 15 tabletten op.

Ik begon te hyperventileren.

Thuis aangekomen was het al ochtend geworden...

Ik was lijkbleek,

en wou water drinken maar dat lukte niet zo.

Ik liep heen en weer,

kon niet stoppen.

Ik dacht dat mijn borst zou ontploffen.

Ik zag zo'n zwart gat,

dacht dat ik doodging

en pistte in mijn broek.

Mijn moeder en zusje waren naar beneden gekomen en in paniek geraakt.

Volgens mij had iemand de politie gebelt

en werd ik tegenstribbelend in een busje gezet.

Daarna ging het licht uit,

ik verloor het bewustzijn....

Ik werd wakker in een ziekenhuisbed.

Mijn vader kwam en vroeg of ik wist hoe ik eruit zag.

Ik zei nee.

Mijn gezicht was gezwollen.

Ik had een aantal uren in coma gelegen.

Ze zeiden tegen mijn moeder :

als ie niet wakker wordt,

dan overleeft ie het niet.

Het was in de tijd dat ik

in de horeca werkte bij restaurant de Spiegel.

Ik ben daarna best snel weer aan het werk gegaan.

Ik kwam een aantal keer te laat op 't werk en werd daar ontslagen.

Ik heb de Havo opleiding geprobeert,

volwassenen educatie,

maar dat is niet gelukt.

Ik heb me ingeschreven bij uitzendbureau's en deed werk dat ik kreeg aangeboden.

Voornamelijk productie.

Ik heb na die coma,

een keer een joint gerookt.

Geprobeert.....

Ik werd niet goed,

kreeg hartkloppingen.

Dat was de laatste keer.

Klaar met drugs.

Ik dronk nog wel.

En nou ook wel's whisky.

Met die baantjes ging het vaak
hetzelfde..

Ik deed het een tijdje.

Ik werkte, verdiende.

Begon te laat te komen.

En werd ontslagen

of

kwam niet meer opdagen.

In 2007 solliciteerde ik

bij Palestra/ Landal,

en begon te werken als afwasser.

Ik kwam daar ook wel's te laat,

al hoefde ik pas in de middag te beginnen met werken.

Er was een positieve sfeer, en we deden altijd een drankje na het werk.

Eenmaal thuis dronk ik verder.

Ik mocht meehelpen aan de koude kant,

voorgerechten en desserts maken.

Daarna stond ik aan de koude kant.

Uiteindelijk leerde ik ook de warme kant,

soepen maken. Vis en biefstuk bakken.

Lunch en diner draaien.

Ik werkte hard,

ik wou beter leven.

Op een dag na mijn verjaardag,

nadat ik flink had lopen zuipen.

Ben ik in elkaar gezakt.

Ik ben daarna gestopt met drinken van alcohol.

Ik had daar een vaste baan.

Het werk ging minder,

totdat het helemaal niet meer ging.

Ik kreeg ontslag.

Toen zat ik thuis en had het gevoel

dat ik kapot ging.

Ik kreeg een ww uitkering.

In de laatste jaren dat ik daar had gewerkt, begon ik van die motiverende

video's te kijken op youtube.

Van Jim Rohn en Brian Tracy.

Ik kreeg ook een journal, een leeg boek om in te schrijven.

Terwijl ik bij Landal werkte,
verdiende ik goed en had weinig uitgaven.

Ik spaarde en deed een cursus
Wijzer met geld.

Daarna leerde ik mezelf beleggen.

Door een cursus beleggen,
boeken te lezen over beleggen
en door zelf te beleggen.

Ergens las ik over pensioenen
en de pensioenkorting.

Als je een aantal jaren in het buitenland hebt gewerkt of immigrant bent en
geen 67 jaar arbeidsverleden hebt, dan krijg je minder pensioen.

Mijn ouders zouden dan een half pensioen krijgen, ze hebben een probleem.

Sindsdien wou ik rijk worden.

Zodat ik ze een goed pensioen kon geven.

Ik heb boeken gelezen over rijk worden.

Naar audioboeken geluisterd.

Uiteindelijk heb ik een financieel systeem bedacht.

Om systematisch een fortuin op te bouwen.

Ik heb er patent op aangevraagd.

En ik heb het systeem beschreven in mijn eerste boek: Hoe je met simpele stappen jouw eigen fortuintje opbouwt.

Inmiddels heb ik de 3de editie van dat boek gepubliceerd, met de titel Bouw jouw Fortuin.

Ik kon na die ww uitkering geen werk vinden.

Ik heb veel sollicitaties gemaïld.

Uitzendbureau's langs gegaan.

Persoonlijk met mijn cv,

wel meer dan 100 bedrijven langs geweest.

Ze hadden geen werk voor mij.

Wat kon ik doen ?

Ik wou niet meer de horeca in.

Ik hield veel meer van beleggen.

Dus starte ik mijn eerste bedrijf

genaamd Jasko,

op 17 december 2012

Een beleggingsbedrijf.

Het sparen en beleggen dat ik voor mezelf deed, kon ik ook voor andere mensen gaan doen.

Ik heb een aantal keer verkering gehad met een meisje.

Ik heb op mijn 16de voor het eerst geneukt met Hilde.

Later heb ik ook een vriendin van
mijn moeder geneukt.

Die iets van 20 jaar ouder is.

Kijk je uit naar het vervolg ?

To be continued.

Bedankt voor het lezen
van het tweede deel van mijn levensverhaal.

boek Victorie III

Hallo vriend,

hoe gaat het ?

Is het raar, dat ik vriend tegen je zeg ?

Als je Victorie & Victorie II hebt gekocht en gelezen, en je hebt Victorie III
gekocht,

om te lezen.

Dan stel je zoveel vertrouwen in mij,

als een vriend doet.

Bedankt dat je een loyale lezer bent,

ik waardeer het enorm.

Ik heb gezegd dat de opbrengsten (royalties) van mijn boeken naar stichting
Giveth Life gaan, en dat van daaruit meer dan 40 andere Goede Doelen
donaties ontvangen.

Dus, door het kopen van dit boek,

steun jij nu ook,

meer dan 40 Goede Doelen.

Bedankt & gefeliciteerd.

Ik zou dit eigenlijk niet moeten doen...

Maar jij hebt zoveel vertrouwen in mij gesteld & en laten zien.

Het zou dan goed zijn,

om aan jou te bewijzen,

dat wat ik zeg,

ook gebeurt.

Dus ik vertrouw op jou,

dat je er vertrouwelijk mee omgaat,

met dat bewijs.

Ok ?



19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENING NAAR NL73 INGB 0003 3377 37 stichting diva dichtbij Gift, hajrobv.nl
19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENING NAAR NL54 RABO 0110 4360 08 voedselbank doetinchem Gift, hajrobv.nl
19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENING NAAR NL60 RABO 0132 2355 36 Koninklijke nederlandse politiehondvereniging Gift, hajrobv.nl
19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENING NAAR NL49 RABO 0133 9780 95 stichting Joni Gift, hajrobv.nl
19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENING NAAR NL25 RABO 0231 9575 48 VIGD Gift, hajrobv.nl
19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENING NAAR NL14 ABNA 0533 4404 59 penningmeester S.V. doetinchem Gift, hajrobv.nl
19-06	BIJ	36,82	DE66 3006 0010 5999 9390 28 COTR0269089/4-DE6630060010999593 9028-KOBO INC PUBLISHER PAYMENTS (acc.: K01224)-ROYALTY PAYMENT WLO0042062
20-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENING NAAR NL47 RABO 0312 3985 73 stichting vrienden van het Slingseland ziekenhuis Gift, hajrobv.nl
20-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENING NAAR NL23 RABO 0333 7779 99 kwf kankerbestrijding Gift, hajrobv.nl
20-06	AI	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENING NAAR NL24 ABNA 0428 9798 15 stichting sportclub only friends Gift, hajrobv.nl
20-06	AF	5,00	PERIODIEKE OVERBOEKENING NAAR NL42 RBRB 0919 2626 51 stichting laat het zieke kind gemeten Gift, hajrobv.nl
20-06	AF	11,25	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE
20-06	AF	18,41	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE

0,25833006 20-06 AF

19170725200

Je hebt nou een bankafschrift gezien, van het rekeningnummer van Stichting Giveth Life.

Je ziet dat mijn boekenopbrengst (royalties) daarop zijn uitbetaald, door Kobo.

En je ziet bewijs,
dat er iedere dag wordt gedoneerd aan
Goede Doelen,
met bescheiden bedragen.

En maandelijks met een groter bedrag.

De donaties,
dat gaat iedere dag & iedere maand door...

Dat heb ik zo ingesteld,
dat het automatisch gaat.

Want ik ben de oprichter & penningmeester
van stichting Giveth Life.

En jij bent nou donateur &
steunt meer dan 40 Goede Doelen,
doordat je dit boek hebt gekocht.

Wooohooo.

**Samen met jou steunen we : stichting Laat het zieke kind genieten,
stichting Mini manna, Artsen zonder grenzen,**

**Kika, Bibliotheek west achterhoek, Vereniging natuurmonumenten 's
graveland,**

**Save the children ,stichting AAP, Cliniclowns, Dierencentrum
achterhoek, VIOD, Gasthuisfonds, stichting Dierenlot,**

**Koninklijke nederlandse politiehondenvereniging, stichting Joni,
Schaak Vereniging doetinchem, NDD zwemvereniging, Nierstichting,
stichting Energy 4 all,Cordaid, stichting vrienden van het Slingeland
ziekenhuis,
stichting diva dichtbij , Kwf kankerbestrijding, stichting mama cash,
Warchild, Kansfonds, Leprastichting, Vluchtelingenwerk Nederland,
Voedselbank Doetincheem, Doetinchemse hockey club, Free press
unlimited
Oranjefonds, Dierenbescherming, Moeder Teresa stichting Nationaal
MS fonds, Noordbikers, Plan Nederland, Hartstichting,
Scouting nederland fonds, Unicef, Light for the world, stichting Terre
des hommes,
Vereniging Humanitas, stichting Greenpeace, stichting Opkikker,
stichting Kinderpostzegels,
Tuberculosefonds, stichting Baby Hope, stichting UAF, stichting
Alzheimer,
Parkinsonfonds, Thomas hulpfonds Madras, Wereld Natuur Fonds,
stichting Straatmensen,Rudolphstichting, V.V.
Doetinchem, stichting Jeugdsportfonds
Amnesty International, Bartimeus Sonneheerdt vereniging &
Gehandicaptensport nederland.
Zo dragen we samen bij,
aan een betere wereld.**

Samen kunnen we meer geven.

Nou begrijp je ook waarom je boek Recept voor Geluk kunt kopen. Terwijl je het ook gratis kan lezen.

Terwijl het hetzelfde boek is.

De betaalde versie kun je cadeau geven,

maar je steunt er ook meer dan 40 Goede Doelen mee.

Zo krijg je een zelfvoldaan gevoel,

door de betaalde versie aan te schaffen.

Ok, waar waren we gebleven ?

Ik zou dus boek Victorie III aan je geven.....

Het zal gaan over het afgelopen jaar,

2018 dus.

En er zouden wat overwinningen in moeten staan, om de titel eer aan te doen.

Wat victories.

Ik heb een Eshop gemaakt voor stichting Giveth Life je kan het bezoeken op :

<https://eshopstichtinggivethlife.jimdofree.com/>

Ik heb om 's een keer wat anders te doen, een Videoboek gemaakt.

Jawel.

Een video dus waarin ik mijn 3de boek Recept voor Geluk aan jou voorlees.

Lekker bakje koffie of thee erbij pakken,
confortabel gaan zitten of liggen
en afspelen maar.

Je vindt videoboek op :

<http://www.lulu.com/spotlight/jasminhajro>

links onderaan.

Ik heb ook een Fotoboek van Hajro Groep gemaakt.

Ik heb ook een Kalender voor 2019 gemaakt, die kun je daar ook bestellen.

Ik heb ook een auteurspagina gemaakt op Goodreads.

Je kan het zien op :

https://www.goodreads.com/author/show/17686005.Jasmin_Hajro

Ik heb wat video's gemaakt en op mijn auteurspagina op Amazon gezet.

Je kan ze zien op :

<https://www.amazon.com/Jasmin-Hajro/e/B075GZPT4V>

Ik heb natuurlijk wat boeken gelezen, wat ik wil beter worden in verkopen.

En ik raad ze jou ook aan.

Power of selfconfidence – Brian Tracy

Power of charm – Brian Tracy

21 great ways to become a sales superstar- B. Tracy Sterker dan ooit – R.
v/d Wolk

To sell is human – Daniel Pink

Het geheim van 100.000,- per jaar – L. Babeliowsky

Ik heb ook wat boeken geschreven en gepubliceerd, en wat bundels gemaakt. En mijn eboeken zijn ook als paperback te bestellen.

boek Website www.hajrobv.nl in een boekje

boek de Reddingsboei voor banken "loyaal bankieren" (paperback) boek de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers (eboek) boek Gedichten, grapjes en boek (paperback) boek Victorie I

boek Victorie II

boek Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag.

Ik heb een nieuwe editie van boek Double your profits gemaakt.

(Double your Profits extended)

Boek Dingen die je Niet wil weten

(Hiervan heb ik een exemplaar aan mijn vader gegeven voor zijn verjaardag. Hopelijk kan ie erom lachen)

boek Voor jou

Mijn 14de boek : jouw Eigen Bedrijf starten & succesvol maken, in de keiharde realiteit waar 't niemand interesseert.

Bundel Het grootse, beste & meest spectaculaire boek ter wereld Bundel Verdubbel je winst & je banksaldo in 4 maandjes.

De bundels zijn collecties van boeken....

In Verdubbel je winst & je banksaldo in 4 maandjes krijg je 5 boeken.

(De bundel bestaat wel uit 3 delen)

En bundel Het grootse, beste & meest spectaculaire boek ter wereld

is 11 boeken in 1.

Dat is een koopje toch...

Je krijgt dan de hele Victorious serie

Mijn eerste serie boeken is dat.

Dank u God voor alle goede dingen in mijn leven.

Ik hoop niet dat je het erg vindt,

dat ik even een bedankgebedje zei.

Ik schrijf nu het 3de boek uit mijn TWEEDE serie...

(serie Work to Shine)

Ik mag erg dankbaar zijn.

Jij ook bedankt, dat je mijn schrijfwerk leest.

En ja

het is half 3 's nachts.

Mijn zusje, de eigenaar van Energie Nu &

het prinsesje waar ik oom van ben (haar dochtertje) en haar man zijn nog op vakantie.

Ze komen over 1 week terug.

Mijn moeder heeft nog steeds met Peter een relatie, en ik ben erg blij voor haar dat ze een goed iemand heeft.

En ik ?

Tjah nog steeds single.

Eerst mijn leven nog beter op de rit,

daarna vind ik wel een vrouw.

Alhoewel ik een tijdje geleden het gevoel had dat ik doodging.

Is het toch een goed & productief jaar.

We mogen dankbaar zijn.

Weet je nog dat ik je zou bewijzen,

dat we samen veel Goede Doelen steunen ?

Hier komt het.....

Rukeningoverzicht



79 2018, blz. 011

Voorg. saldo op 09-09-2018
€ 9,12 tegend

Huidig saldo op 07-10-2018

Zakkenrekening
NL05 SNSB 0705 8737 71

€ 2,80 tekort



1507-1-11-130000

10-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL14 ABNA 0533 4404 50 printinghoester S.V. doetinche Gift, hajrobv.nl
11-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL11 RABO 0393 5067 66 Plan Nederland Gift, hajrobv.nl
13-09	BIJ	15,00	
11-09	AF	11,00	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE
14-09	AF	0,25	3N Dividend 3 jarig bestaan Hajro

STICHTING GIVETH LIFE
Oudewastr. 9
7007 BC DOETINCHEM

SNS Bank
Postbus 8466
3503 RI Utrecht

Vragen?
snsbank.nl (zakelijk)
030 - 693 30 02

Op deze rekening is het deponeringsgarantiestelsel van toepassing. Meer informatie leest u in het Informatieblad Deponeringsgarantiestelsel op snsbank.nl/deponeringsgarantiestelsel. Op uw verzoek sturen we u het Informatieblad Deponeringsgarantiestelsel per post toe.

001 09080134



79 2018, blz. 011

Zakkenrekening
NL05 SNSB 0705 8737 71



1507-1-11-130000

11-09	AF	0,25	NL05 INGB 0003 0631 55 DIERENRESCHERMING Gift, 3 jarig bestaan Hajro (hajrobv.nl)
11-09	AF	1,50	Dekawarkt LOC527 DOETINCHE 11.09.2018 19029 KV005 087951 MCC:5411
11-09	AF	8,10	Dekawarkt LOC527 DOETINCHE 11.09.2018 19032 KV005 07019 MCC:5411
12-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL98 INGB 0006 0586 80 stichting artrose Gift, hajrobv.nl
12-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL74 ABNA 0707 0702 52 save the children Gift, hajrobv.nl
13-09	BIJ	20,00	
12-09	AF	2,35	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE
12-09	AF	1,00	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE
12-09	AF	8,77	Kruisdrav 6145 DOETINCHE 12.09.2018 15048 KV005 C9FRD2 MCC:5381
12-09	AF	1,69	Action 1063 Doetinche 12.09.2018 15058 KV005 72145977 MCC:5310
12-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL64 INGB 0002 7773 30 stichting AAP Gift, hajrobv.nl
14-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL31 INGB 0000 0005 40 stichting Cliniclewys Gift, hajrobv.nl
15-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL13 RABO 0117 3974 66 stichting karjers voor karjers Gift, hajrobv.nl
15-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL57 RABO 0154 3412 50 stichting Dierenconcentrum zachterhoek Gift, hajrobv.nl
15-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL55 RABO 0102 0948 00 stichting speciaal onderwijs Gift, hajrobv.nl



79 2018, half 2018

Zakenrekening
Nlog SNSB 07059732 7

1802-211-300064

12-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL93 RABO 0192 0849 09 stichting speciaal onderwijs Gift, hajrobn.nl
14-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL93 ABNA 0230 7087 30 stichting lucas onderwijs Gift, hajrobn.nl
15-09	RIJ	6,00	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE
15-09	AF	5,74	Action 1063 Doetinche 15.09.2018 15U01 KV005 72145046 MCC:5310
15-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL28 INGB 0000 0022 20 stichting Dierenlot Gift, hajrobn.nl
17-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL56 INGB 0000 0044 02 stichting energy 4 all Gift, hajrobn.nl
17-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL78 INGB 0003 3377 37 stichting diva dichtbij Gift, hajrobn.nl
17-09	RIJ	5,00	
17-09	RIJ	22,50	
17-09	RIJ	37,19	EE66 3005 0010 9999 9300 20 COTRO300100/38-06563006001099999 39020-KUBU INC PUBLISHER PAYMENTS (Acc.) 301224)-ROYALTY PAYMENT NL00042052
17-09	AF	42,00	Bestelling Hajro
17-09	AF	10,00	Vergoeding bezorgen voor Hajro
17-09	AF	2,05	NL54 RABO 0110 4301 08 VOEDSELBANK DOETINCHEM Gift 3 jarig bestaan Hajro
17-09	AF	2,05	NL00 INGB 0003 2045 41 STICHTING MINI MANNA Gift 3 jarig bestaan Hajro
17-09	AF	2,00	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE
18-09	AF	5,00	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR Gebruik zakelijke ruimte door Hajro, inclusief huur, electra, wa ter, internet etc



79 2018, half 2018

Zakenrekening
Nlog SNSB 07059732 7

1802-211-300064

18-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL09 RABO 0197 5822 13 Stichting Jeugdsportfonds Geloeerland Gift, hajrobn.nl
18-09	RIJ	20,00	
18-09	AF	5,00	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE
18-09	AF	0,25	NL70 INGB 0000 0380 00 NIERSTICHTING Gift 3 jarig bestaan Hajro
18-09	AF	8,10	Dekamarkt 00029 DOETINCHE 18.09.2018 18U00 KV005 007817 MCC:5411
19-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL09 RABO 0133 9780 05 stichting Joni Gift, hajrobn.nl
20-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL89 INGB 0000 0061 10 Stichting Kinderen Kankerrij Gift, hajrobn.nl
20-09	RIJ	20,00	
20-09	AF	11,80	Action 1063 Doetinche 20.09.2018 14U06 KV005 72145046 MCC:5310
21-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL42 RABO 0010 2626 51 stichting Laat het zieke kind genieten Gift, hajrobn.nl
21-09	RIJ	30,00	
21-09	AF	25,00	Gebruik zakelijke ruimte door Hajro, inclusief huur, electra, wa ter, internet etc
21-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL38 INGB 0000 0075 20 stichting nana cash Gift, hajrobn.nl
24-09	AF	0,75	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL50 INGB 0003 2045 41 stichting Mini manna Gift, hajrobn.nl
24-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL11 ABNA 0533 0178 15 stichting vrienden van het Slingeland ziekenhuis Gift, hajrobn.nl



14-09	BIJ	35,00	
14-09	BIJ	35,00	
14-09	BIJ	23,00	
14-09	AF	12,00	NL20 SNSB 8815 0669 14 STICHTING GIVETH LIFE
14-09	AF	25,00	NL40 RABO 0390 8011 93 6720180924 0020002095644718 IDEA I jongerius.nl Referenties 2018- 09-24 11:57 00200020954471
14-09	AF	9,64	Actie 1003 Doetinche 24.09.2018 13033 KVO05 72146048 MCC:5310
14-09	AF	2,63	Dekarant LOC527 DOETINCHE 24.09.2018 13037 KVO05 097MS1 MCC:5413
14-09	AF	16,88	Dekarant LOC527 DOETINCHE 24.09.2018 13040 KVO05 002617 MCC:5413
14-09	BIJ	0,25	Opdracht met tegemoetkoming NL314 ABN0530017815 kan niet worden afgevoerd. Reden: rekening is opgeheven
14-09	AF	25,00	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL45 INGB 0005 1133 41 Veris 8253471
14-09	AF	5,00	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR Gebruik
			zakelijke ruimte door Hs jro, inclusief huur, electra, wa ter, internet etc
14-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL25 RABO 0251 9575 48 V100 Gift, hajrobov.nl
14-09	AF	10,00	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL82 ABNA 0626 7419 07 Managementboek.nl Stadiefbeelden Hajro / J. Hajro
14-09	AF	1,08	MAANDELIJKE KOSTEN MERELDPAS KAARTNR. 005 TFN NAME VAN
14-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL44 RABO 0157 1826 22 stichting opkliever Gift, hajrobov.nl
14-09	BIJ	50,00	

PERSOONLIJK



10-09	AF	15,67	NLOG COBA 0637 0537 58 Europease incasso door:TELE2 NEDERLAND B.V. NL-ARNLNL1812986529-I incasso.nl TD: NL1273N333034180000 -Kerwerk Nacttiging: B0008075774 -3205975271-01-48NLNL1812986629
10-09	AF	10,00	vakantie vergoeding, werkzaamheden en
			Hajro
10-09	AF	10,00	vergoeding, bezorgen voor Hajro
10-09	BIJ	27,00	NL20 SNSB 8815 0669 14 STICHTING GIVETH LIFE
10-09	AF	45,00	Gebruik zakelijke ruimte door Hs jro,
			inclusief huur, electra, wa ter, internet etc
10-09	AF	0,25	NL14 ABNA 0533 4404 50 PENNINGMEESTER S.V. DOETINCHEM Gift 3 jarig bestaan Hajro
10-09	AF	0,25	NL14 ABNA 0533 4404 50 PENNINGMEESTER S.V. DOETINCHEM Gift, Hajro (www.hajrobov.nl)
10-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL47 RABO 0312 3995 73 Stichting Vrienden Slingeland Ziekenhuis Gift, hajro (hajrobov.nl)
10-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL10 ABNA 0504 2015 30 stichting parkinsonfonds Gift, hajrobov.nl
10-09	BIJ	10,00	
10-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL13 INGB 0000 0025 02 alzheimer nederland Gift, hajrobov.nl
10-09	AF	0,25	NL27 TRIO 0197 8597 57 STICHTING PRESEN DOETINCHEM Gift, hajrobov.nl
10-09	AF	0,25	NL75 RABO 0314 3726 01 SPEELTUIJ ONTSPANNING VERENIGING Gift, hajrobov.nl
10-09	AF	2,55	NL20 SNSB 8815 0669 14 STICHTING GIVETH LIFE

PERSOONLIJK

29-06	AF	0,55	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL31 INGB 0000 0056 40 stichting Clinicloans Gift, hajrobov.nl
29-06	AF	5,60	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL28 INGB 0006 7488 43 ING
30-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL84 INGB 0000 0505 00 Leprastichting Gift, hajrobov.nl
09-08	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL61 RABO 0157 2075 36 stichting sport en recreatie Gift, hajrobov.nl
01-10	AI	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL18 INGB 0000 0050 60 hersenzichting Gift, hajrobov.nl
01-10	A	0,45	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL54 INGB 0004 0040 40 vereniging Bartineus sonneheerd Gift, hajrobov.nl
01-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL68 RABO 0182 2355 36 Koninklijke nederlandse politiehondvereniging Gift, hajrobov.nl
01-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL52 ABNA 0024 0054 27 St. Staliotheek West Achterhoek Gift, hajrobov.nl
01-10	RIJ	5,00	
01-10	RIJ	5,00	- Cadesu nok
01-10	RIJ	0,10	GBS1 DEUT 4050 0127 3044 11 01A000122618360-GBS1DEUT40508127 304211-AMAZON MEDIA EU SARL-Pays ent.: 81546875 null
06-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL13 INGB 0000 0040 54 artsen zonder grenzen Gift, hajrobov.nl
02-10	A	5,00	PERIODIEKE OVERBOEKENG Gebruik zakelijke ruimte door H&Jro. inclusief huur, electra, water, internet etc

09-10	A	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL67 RABO 0149 5614 12 Stichting Ontoetochten Gift, hajrobov.nl
02-10	RIJ	25,00	
02-10	RIJ	5,00	
02-10	RIJ	0,06	GBS2 DEUT 4050 8127 3042 07 0F4000123444463-CB62DEUT40508127 304207-AMAZON MEDIA EU SARL-Pays ent.: 81710204 null
02-10	AF	21,94	NLS1 ABNA 0265 6636 25 1615384883.802004 00A000377450381 1 13514950 Lulu Referentie: 2018-10-02 15:56 003000327480381
02-10	AF	3,84	Action 1063 Doetinche 2.10.2018 18009 KV005 72146046 MCC:5410
02-10	AF	6,60	Dekawarkt LOC527 DOETINCHE 2.10.2018 18012 KV005 002817 MCC:5411
03-10	AI	1,68	Dekawarkt LOC527 DOETINCHE 2.10.2018 18004 KV005 087851 MCC:5411
03-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL57 INGB 0000 0008 34 Cardaid Gift, hajrobov.nl
03-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL95 INGB 0000 0550 55 Lanefonds Gift, hajrobov.nl
04-10	AF	1,00	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR Dividend Hajro
05-10	AF	1,00	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR Energie Nu Dividend Hajro
04-10	AI	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL17 RABO 0331 3082 00 Gehandicaptensport Nederland Gift, hajrobov.nl
04-10	RIJ	5,00	NL28 INGB 0006 7458 43 370018457994-81281N690006740942- nationale-nederlandse-wa betalen g 01/10/2018.
05-10	AF	0,35	NL38 RABO 0384 3711 83 STICHTING SPINDO Gift Hajro, (hajrobov.nl)
05-10	AF	0,25	NL38 RABO 0384 3711 83 STICHTING SPINDO Gift 3 jarig bestaan Hajro
06-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL05 INGB 0005 9631 58 Dierenbescherming Gift, hajrobov.nl



79 2018, blz 611

Zakenrekening
NLog SNSB 0705 9732 71

04-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL56 RABO 0165 3563 66 mar_chile Gift, hajrobov.nl
04-10 AF	1,00	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL22 Dividend Hajro
04-10 AF	1,00	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL81 Dividend Hajro
04-10 AF	1,00	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL83 Dividend Hajro
04-10 BIJ	22,00	NL89 RABO 0327 9228 40
04-10 AF	5,41	Action 1063 DOETINCHE 4.10.2018 19127 KV005 72145977 MCC:5310
04-10 AF	3,95	Dekmarkt LOC527 DOETINCHE 4.10.2018 15032 KV005 067951 MCC:5411
04-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL38 INGB 0000 0057 66 diabetes fonds Gift, hajrobov.nl
04-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL60 INGB 0000 1234 88 vluchtelingenwerk nederland Gift, hajrobov.nl
04-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL17 RABO 0311 3492 00 Gehandicaptensoort Nederland Gift, hajrobov.nl
04-10 AF	0,50	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL30 RABO 0304 3711 03 stichting Spindo Gift Hajro, (hajrobov.nl)
04-10 BIJ	24,00	
04-10 AF	4,99	Kruisvat 8145 DOETINCHE 5.10.2018 20032 KV005 03FRD2 MCC:5331
04-10 AF	3,00	NL20 SNSB 8815 8039 14 STICHTING GIVETH LIFE
04-10 AF	0,25	NL11 RABO 0185 2732 73 STICHTING KLEDINGBANK DOETINCHE Gift Hajro (www.hajrobov.nl)
04-10 AF	0,35	NL11 RABO 0185 2732 73 STICHTING KLEDINGBANK DOETINCHE Gift 1 jarig bestaan Hajro
04-10 AF	0,25	NL86 RABO 0134 1384 48 VRIENDEN VAN ELVER STICHTING Gift Hajro (www.hajrobov.nl)



79 2018, blz 1011

Zakenrekening
NLog SNSB 0705 9732 71

06-10 AF	0,25	NL50 INGB 0000 1000 00 STICHTING A15 Gift Hajro (www.hajrobov.nl)
06-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL83 INGB 0000 2221 11 ep'vestl fonds Gift, hajrobov.nl
06-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL54 RABO 0110 4360 08 voedselbank doetincher Gift, hajrobov.nl
06-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL70 RABO 0142 1730 53 stichting Jeugdsoortfonds Gift, hajrobov.nl
06-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL41 INGB 0375 8622 05 Kancfonds Gift, hajrobov.nl
06-10 AF	6,56	Dekmarkt LOC527 DOETINCHE 5.10.2018 20044 KV005 067951 MCC:5411
06-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL92 INGB 0000 0075 75 free press unlimited Gift, hajrobov.nl
06-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL86 RABO 0134 1384 48 vrienden van Elver stichting Gift, hajrobov.nl
06-10 AF	0,45	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL11 RABO 0185 2732 73 stichting Kledingbank doetincher Gift, hajrobov.nl
06-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL45 TOTO 0198 1003 00 Amnesty International Gift, hajrobov.nl
06-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL23 RABO 0333 7779 99 hof kankerbestrijding Gift, hajrobov.nl
06-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL61 RABO 0370 0252 45 doetincheese hockey club Gift, hajrobov.nl
06-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL85 ABNA 0447 2694 51 stichting Friends indeed Gift, hajrobov.nl

Sommige namen en nummers zijn weggelaten, vanwege privacy.

Ik hoop dat je het kan lezen...

Anders kun je het nog altijd bekijken op : <https://www.hajrobov.nl/doen-wat-je-zegt-of-schrijft> En hoe zit het met dat patent ?



Rijksdienst voor Ondernemend
Nederland

OCTROOINUMMER 1040234

Octrooicentrum Nederland verklaart dat op grond van octrooiaanvraag 1040234, ingediend op 29 mei 2013, octrooi is verleend aan:

Jasmin Hajro te Doetinchem, Nederland.

Uitvinder(s): Jasmin Hajro te Doetinchem, Nederland

Voor: Financieel systeem.

Een recht van voorrang werd ingebracht, gebaseerd op octrooiaanvraag: 1040030, ingediend op 30/11/2013 in Nederland.

Aan dit bewijs is een exemplaar van het octrooischrift gehecht met nummer 1040234 en datetokening 14 februari 2018.

De maximale beschermingsduur van dit octrooi loopt tot en met 28 mei 2033.

Uitgereikt te Den Haag, 27 februari 2018

De Directeur van Octrooicentrum Nederland,

mr. D.J. de Groot



Dat financiële systeem heb ik beschreven in mijn boek *Hoe je met simpele stapjes jouw Eigen Fortuin opbouwt* (2de editie)

& in de 3de editie, namelijk boek *Bouw jouw Fortuin*.

Ik raad je echt aan om dat boek te kopen,

en de stapjes te doen

die erin staan.

Ben ik nou onze 'held' ?

Ik weet niet of ik iet heroisch heb gedaan.

Maar ik heb wel iets spectaculairs gedaan, misschien is het wel
Legendarisch....

Het volgende :

Een van de doelstellingen van Hajro is

iets terug doen voor Nederland.

Omdat de opRichter van Hajro

(roepnaam Jasko)

een immigrant is &

goed ontvangen is in Nederland door Nederlanders.

Doordat zijn boek Bouw jouw Fortuin

(wat ieder huishouden hoort te hebben)

gratis beschikbaar is voor iedereen in Nederland.

Om een fortuin mee op te bouwen of

een goed pensioen.

Heeft Hajro dit doel Bereikt !

Dat kun je ook lezen op mijn homepage :

www.hajro bv.nl

Ik heb een van mijn Lange termijn Doelen bereikt.

Vet he ?

Ik ben erg blij.

Zoals je ziet is het bijna 3 uur in de nacht, als ik morgen in de ochtend wakker word & opsta mag het een wonder heten.

Ik worstel dus nog steeds een beetje met vroeg opstaan.

Hierna moet ik dit boek ook nog publiceren, dus het wordt nog later.

Ik rook nog steeds teveel zware shag &

drinke meer koffie dan goed voor me is.

Maar ja, je moet toch ergens dood aan gaan.

Beter de pijp uit van koffie en shag

dan van een enge ziekte,

toch ?

Een weekje op pad met mij (in het kort) Ik heb vanaf zondag 2 september 2018 tot en met zaterdag 15 september

iedere dag gewerkt.

Ieder dag ben ik lang de deuren gaan verkopen.

Met sets wenskaarten & cadeaumokken.

En ik heb 47 klanten gevonden

keer 5,- euro is dat

235,- euro aan omzet.

Ik heb een verjaardagscadeau gekocht voor mijn zusje.

Ik heb mijn neef een Quest tijdschrift cadeau gedaan.

(die woont in Assen)

Ik heb mijn bezorger de vergoeding betaald.

Ik heb Mary Kay handcreme als cadeau aan mijn mama gegeven.

Die zondag na die 2 weken ,

was ik moe maar voldaan.

Ik heb toen gerust & films gekeken.

Ik had in Doetinchem gewerkt en op zondag in Didam.

Nog een overwinning

ik heb in september 103 sales gemaakt,

mijn nieuwe record.

Dat is dan 515,- euro aan omzet,

plus nog 37,- aan royalties

van de boekenverkoop.

Ik heb geluk dat ik nog bij mijn moeder woon.

Maar ik ben al op de helft.

Als ik straks 200 sales per maand maak,

kan ik in principe een huisje zoeken.

Mijn moeder is een mens van goud.

Ik ga een ton verdienen (100.000,- euro)

en daarna weer.

Dan koop ik een huis voor mijn mama

en een auto (een paarse)

Ga jij ook iets spectaculairs doen voor je ouders ?

Zij zijn er altijd voor je

Ik hoop dat je hebt genoten, en dat ik ben nagekomen wat ik heb beloofd.

Je ontvang nog 1 cadeautje,

en daarna kun je aan

boek Moeilijke tijden overwinnen

beginnen.

Veel plezier ervan.

Met vriendelijke groeten,

je vriend

Jasmin Hajro

boek Het Recept voor Geluk Er is een boek geschreven over een waar
gebeurd verhaal...

Een man die in een concentratiekamp zat ten tijde van Hitler, en gelukkig
was.

Dus,

geluk heeft Niks te aken met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,

jouw keuze om gelukkig te zijn,

ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn er mindere periodes in het leven, zoals wanneer iemand waar je van houdt,

overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon verwerken.

Verwerken doe je het beste door erover te praten, je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,

als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft, dan staat het op papier,

en zit het minder in je hoofd.

Schrijven is een goede uitlaatlepip.

Verwerken doe je ook goed door :

bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen : een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd om negatieve ervaringen beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor helpt je om het Recept beter voor je te laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,

en je kijkt vast regelmatig naar het journaal

(het dagelijkse nieuws op tv) Is je al opgevallen dat het voor 99% Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,

om dagelijks een half uurtje naar het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte

door het te vervangen met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij

in plaats van dagelijks een half uurtje

naar de wereldellende op het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd, maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,

ontspan je &

lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,

met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,

is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,

maakt wanneer je lacht,

jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,

een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,

iedere dag,

totdat je er niet meer over na hoeft te denken, en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

—

Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur

—

Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje

—

Ga sporten, lekker van je afslaan met tennis of lekker hardlopen

—

Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je helemaal stuk)

—

Maak je geen zorgen, het leven is te kort daarvoor (door bezig te blijven, heb je geen tijd om je zorgen te maken)

—

Knuffel mensen waar je van houdt

—

Ga gezellig een kopje koffie drinken

–

Neem een kat of een ander huisdier

–

Als je geld ontvangt, spaar gelijk een deel ervan

–

Laat je niet bang maken door de media,

de wereld wordt niet slechter, de wereld wordt steeds beter.

–

Sex, need I say more

(als je sex hebt maak je ook endorfines = geluksstofjes aan)

Misschien is het Recept anders dan je had verwacht, maar daar gaat het niet om,

het gaat erom dat het werkt &

jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,

het is makkelijker

dan zuur te kijken.

Als je dit een goed boek vindt, wil je dan zo vriendelijk zijn

om het aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Previeww Bouw Jouw Fortuin het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld ontvangt, je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld een tiende opzij te zetten.

Om het resultaat hiervan te verduidelijken, maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,- euro.

Na 1 jaar heb je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,

ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

Preview Bouw Jouw Fortuin 10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer je eerst jezelf betaalt, door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van de fooi als je die krijgt, ook 10 % van je toeslagen,

ook 10 % van je cadeaugeld,

ook 10 % van je 13de maand,

ook 10 % van je bonus,

ook 10 % van je loonsverhoging,

ook 10 % van je belasting teruggaaf,

ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je geld ontvangt, het eerste wat je doet is jezelf eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde preview

Voor meer informatie over dit boek , ga naar onze verbeterde website :
www.hajrobv.nl

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers, geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR BOEKEN DIE GESCHREVEN

ZIJN DOOR MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF HEBBEN !!

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self discipline En is geschreven door Brian Tracy

En ja die heeft een eigen bedrijf. Anders stond zijn naam hier Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld, terwijl de meeste mensen tv aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag werkt, terwijl de meeste mensen weekend houden.

Als je op zondag een stap zet richting het bereiken van je doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn omdat je tanden afgebroken waren ?

Wel's gewerkt met 2 uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor ?

Het was vast makkelijker om toen, tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou een Bullshitter zijn, en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd aan MOET besteden Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales), dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in (direct marketing), dan komt er winst binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR JE TIJD
BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde previeww

Voor meer info over dit boek van mij, ga naar www.hajrobv.nl

Kleine introductie met oprichting Hajro Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland, door mensen aan het werk te houden,

door te doneren aan Goede Doelen,

en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro

een dochteronderneming van Hajro Groep.

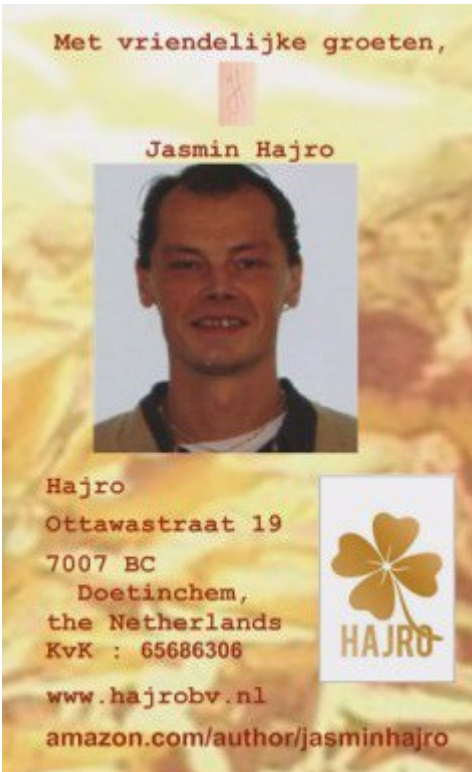
De Hajro Groep bestaat uit 20 verschillende ondernemingen, die allemaal deel uit maken

van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten & diensten, en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajrobv.nl

en ontdek wat we nog meer voor jou kunnen betekenen.



Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval

veel voorspoed & geluk.

Boek Moeilijke tijden Overwinnen

Moeilijke tijden overwinnen Wat zijn moeilijke tijden ?

Is dat niet voor iedereen anders ?

Er zit moe

in het woord moeilijke tijden.

Tijden waar je moe van wordt.

Ik werkte in Arnhem in een tapas restaurant, genaamd Ramblas.

Het eten was heerlijk,

maar ik was aan iets anders toe,

dan in de afwas en de keuken staan werken.

Ik begon aan een thuisstudie voor Wft basis Adviseur, toen ik in dat restaurant werkte.

's Avonds thuis hoorde ik dat mijn oom Ibro, die in Bosnie woont, overleden is.

Dingen waren eindelijk de goede kant op aan het gaan.

Ik had eindelijk werk en verdiende geld,

kon mijn rekeningen betalen.

En mijn schulden verminderen.

Nou dit.

Het was alsof alle energie uit me ging.

Ik heb heel gelukkige herinneringen aan mij jeugd in Bosnie.

Mijn familie maakt deel uit van mijn gelukkige herinneringen.

Iemand vroeg me toen wat ik aan hem miste ?

Want ik had bijna geen contact met mijn oom gehad.

Blijkbaar gaan die dingen zo,

contacten verwateren

Zeker als je ver bij elkaar vandaan woont.

Wat ik miste was zijn humor,

het me altijd weer goed en gelukkig voelen als ik daar was.

En naar Bosnie op vakantie gaan is niet meer hetzelfde, als de mensen voor wie je ernaar toe gaat er niet meer zijn.

Ik heb er over nagedacht...

Want ik heb al 11 boeken geschreven.

Deze die je nu leest is het eerste deel van mijn nieuwe serie : Work to shine.

Wat voor een boek zou nou Goed zijn voor veel mensen ?

Aan wat voor boek, hebben veel mensen wat?

Wat erin staat, wat zou dat mensen moeten geven ?

Al is het herkenning,

periodes waar ik doorheen ben gegaan &

waar zij ook doorheen gaan.

Om te weten dat je overal wel doorheen komt.

Hoe pijnlijk het ook is

en hoe erg het ook lijkt, momenteel.

Of troost.

Misschien relativatie,

de dingen en de situatie afzwakken &

in het juiste perspectief zien.

Net als een drempel op de weg,

waar je echt wel overheen komt.

Om eerlijk te zijn wil ik dit boek niet schrijven.

Ik heb er nou geen zin in.

Ik moest me er echt toe zetten,

om ervoor te gaan zitten &

te beginnen met schrijven.

Het is zondag notabene.

1 juli

Een nieuwe maand begonnen,

het is prachtig zonnig weer.

Ik ben 's een keer voor de middag opgestaan.

Tjah om mirakuleuze redenen,

ben ik bijna 33 jaar en struggle ik nog steeds met op tijd opstaan in de ochtend.

Dus wat doet deze Workaholic op

zo'n mooie zondag ?

Beginnen aan een nieuwe boekenserie &

aan een boek dat ie eigenlijk niet wil schrijven.

Nou als je boek Victorie hebt gelezen, dan weet je dat ik in Bosnie

als kleine jongen voor straf.

Naakt voor het huis moest gaan zitten.

Om dit soort fokking dingen dus,

wou ik dit boek eigenlijk niet schrijven.

Maar goed,

ik ben nou al begonnen....

Dus wat heb je eraan om te weten wat voor een extreme straf ik kreeg ?

Nou, waar je ook last van hebt,

wat voor kutperiode je ook doormaakt nu.

Hoe moeilijk het ook is voor je...

Je zult nooit naakt voor je huis hoeven te gaan zitten, voor straf.

Zie je,

je situatie valt al wel een beetje mee.

(Dat is relativeren oftewel

relativatie met een sjiek woord)

En het zal vast wel chic

zijn hoe je het moet en hoort te schrijven.

Maar sjiek ziet er grappiger uit.

Even naar oom Ibro terug, hij liet een vrouw en twee dochters achter.

Ik baal gewoon heel er dat ik niet iets voor hem heb gedaan, toen het nog kon.

Ik woon in een land waar ik veel meer mogelijkheden heb, dan hun in Bosnie hebben.

Ik had hem graag geld willen sturen, iedere maand En ze bezoeken ieder jaar,

of een aantal keer per jaar.

Ze cadeautjes sturen en meer tijd met ze doorbrengen.

Ik had hem graag mijn geweldige onderneming

& mijn 11 boeken die in 190 landen wereldwijd te koop staan laten zien..

En de stichting die ik heb opgericht.

Maar dat kan nou niet meer,

oom Ibro is overleden....

Mensen van goud

Dat waren voor mij opa Vejsil en oma Ziba.

Ook zij woonden in Bosnie.

Oma en stiefopa eigenlijk.

Misschien omdat zij meer ervaring met opvoeden hebben, dan mijn ouders.

Of omdat ik van hun nooit klappen kreeg.

Het was altijd geweldig leuk bij opa en oma.

Veel te danken aan haar

Mijn vaders oudste zus, tante Rahima.

Dankzij haar konden we naar Nederland toe.

Ik heb veel te danken aan haar.

In een korte periode

In de periode dat oom Ibro stierf,

ben ik naar het werk gegaan

& toen weer naar huis.

Ik had er genoeg van

en ben vertrokken.

In die periode,

misschien een half jaar of 1 jaar durende periode.

Stierf tante Rahima aan kanker,

is oma Ziba overleden.

Ik ben toen wel naar Bosnie geweest en

heb haar kist heel eventjes gedragen.

Er stond een lange rij van mensen en de kist werd dan steeds doorgegeven.

We hadden hier een vriendin van mijn moeder in onze buurt : Ria.

Die dronk een beetje teveel en had

een rare angst, waardoor ze niet de trap op durfde te lopen.

Het was wel gezellig met haar, als ze op bezoek kwam.

Zij overleed ook aan kanker.

In die periode.

En toen hoorde ik dat oom Vejsil ook was dood gegaan.

Een tijdje daarvoor waren opa en oma al uit elkaar gegaan.

Maar toch.

Dat waren 5 mensen in een korte tijd.

In die tijd kregen we veel brieven van incassobureau's en deurwaarders.

Rekeningen die verdubbeld werden

en dat was allemaal volgens de wet.

Jaja.

Het zijn legitieme dieven.

Ik was dus erg boos en verdrietig toen.

Zoals je wel begrijpt,

had ik graag iets meer voor ze gedaan.

Meer tijd met ze doorgebracht.

Ze meer gegeven.

En ze graag laten zien,

hoe ver ik nou ben gekomen.

Van 1 nacht dakloos,

naar 11 boeken geschreven & in 190 landen wereldwijd gepubliceerd

Plus een goede stichting &

een onderneming met 16 dochterondernemingen.

Maar daar is het nou te laat voor.

Ze zijn dood.

Ik ben gestopt met drugs gebruiken, nadat ik door teveel te nemen,

in een coma lag.

Nou als je zelf gebruikt of iemand kent die dat doet..

En je vindt het zonde &

wil graag clean zijn

of iemand helpen om het te worden.

Dan is het misschien goed om te weten,

wat ik erna deed.

Dat was netzo belangrijk.

Ik besloot natuurlijk om het niet meer te doen.

Ik kon het ook niet meer.

Ik kreeg volgens mij een angstaanval,

toen ik een joint probeerde te roken.

Want ik was aan het trillen,

en vroeg me af of ik een hartaanval ging krijgen.

Wat ik erna deed...

Niet meer van die rotzooi kopen.

Niet meer met mensen omgaan die gebruiken.

Ja ik zat veel thuis en het was kut,

maar het was beter.

Ik begon fanatieker met mijn schaak hobby bezig te zijn.

Ik ging wandelen.

Ik vond mensen die gebruikten LOSERS

Ik ben toen een keer in elkaar gezakt, en ben toen gestopt met drinken van alcohol.

Wat ik erna deed...

Was niet meer naar de kroeg gaan.

Niet meer uit gaan.

Veel thee en koffie zuipen.

Wandelen.

Lezen.

Naar audioboeken en motiverende video's op youtube kijken.

Zelf schrijven.

Niet meer naar plaatsen en mensen toe gaan waar alcohol gedonken werd.

Ja ik zal veel thuis als een kluizenaar.

Maar het was beter.

Rekeningen en schulden

Rekeningen en schulden zijn geen last, maar verantwoordelijkheden.

En mensen die nog geld van je moeten krijgen, zijn mensen die je vertrouwen

of hebben vertrouwd.

En met dat soort mensen ga je het goed maken.

Hoe lang het ook duurt.

Doe al je nota's in 1 mapje en zet dat ding uit het zicht, in een la of zo.

Zet wat cash geld om je heen.

En focus je op geld verdienen,

geld sparen,

en voor je verantwoordelijkheden zorgen.

Kut om ouder te worden

Klote he ?

Ieder jaar, een jaartje ouder.

Dat vond ik ook.

En ik vond het vooral erg om 30 jaar te worden.

Want ik ik had gehoord of dacht

dat je na je dertigste jaar

gaat aftakelen.

Dat alles minder wordt en minder goed gaat werken.

En ik dacht eraan om als ik 80 jaar ben,

en niks het meer doet

om mezelf op de een of andere manier om te leggen.

Totdat iemand zei :

Hoe ouder hoe beter

En dat is de fokking waarheid,

wat ouder worden betreft.

Sommige kinderen halen de 10 jaar niet eens.

Sommige mensen worden niet eens 18 jaar oud.

En jij bent 30 of 40 of 50 en jarig

& je mag nog een jaar leven.

Hoe een geweldig cadeau is dat...

Je kan zoveel doen en ervaren. En genieten.

Wees blij

Hoe ouder, hoe beter.

Het Betere

Falen en op je bek gaan is goed voor je.

En afgewezen worden ook.

Want daarna komt het Betere op je pad.

Ik had een oplossing voor de banken,

netjes uitgetypt en al.

Ze wouden het niet.

Een tijd daarna heb ik van mijn oplossing

een boek gemaakt. Het Betere
boek de Reddingsboei voor banken
' loyaal bankieren"

Ik vroeg voor de 2de keer een bijstanduitkering aan.
Het werd afgewezen.

Ik ben toen naar huis gelopen,
en heb mijn 3de boek geschreven :

boek Recept voor Geluk
het Betere

Zo zal het bij jou ook gaan.

Wanhoop niet. Werk naar je doelen & dromen toe.

Het Betere komt

een Doe boek

Nou, zo als je misschien ondertussen al weet schrijf ik best korte boeken.

En Non fictie.

Gewoon feiten en levenservaringen.

Met vaak dingen die je kan doen,
of moet doen.

Acties die je kan uitvoeren,
zodat je resultaten krijgt.

Waarschijnlijk heb je al begrepen dat door alleen aan 10 euro te denken,
het tientje niet in je zak manifesteert.

Maar als je iets doet wel.

Zoals eventjes werken.

Ik zou je graag mijn boek Recept voor Geluk aanraden.

Daarin staan tips en adviezen die je makkelijk kan doen &
die je helpen om minder stress te hebben.

Gelukkiger en gezonder te zijn.

En ook een beetje om moeilijke tijden te overwinnen.

Op een handje tellen

Die nacht op straat is eigenlijk het beste wat me is overkomen.

Het heeft peper in mijn reet gedaan,

om hard aan het werk te gaan.

En meer uit mezelf te halen.

Het heeft me ook geleerd,

dat er maar weinig mensen altijd voor je klaar staan.

Die kun je op 1 handje tellen.

Wat je ook hebt gedaan,

en hoe je je ook hebt gedragen.

Zij zijn er voor je.

Dat kunnen best je pa en ma zijn.

Bedank ze,

waardeer ze.

Zet ze in het zonnetje &

maak ze trots.

Nou weet je ook aan welke mensen je je waardevolle tijd kan besteden. En aan de rest dus niet.

En dat

Wat ik nadat ik gestopt was met drugs en drank ook ging doen was

Werken

Het waren niet altijd de leukste baantjes.

Maar werken heeft echt mijn leven verandert.

Dat zal het bij jou ook doen.

Werk is je beste vriend,

je kan er altijd op rekenen.

Je kan er ook altijd geld van 'lenen'

nadat je hebt gewerkt.

Het helpt als je het werk leuk vindt.

Is dat momenteel niet zo,

blijf dan zoeken tot je werk vindt waar je veel mensen mee kan helpen en waar je

veel mensen mee blij kan maken.

Dan voel je je ook veel beter over het werk wat je doet.

Ook al is het ijs verkopen.

Daar wordt iedereen blij van.

Die magere maanden

En hoe zit het met die maanden dat je maar een paar tientjes verdiende ?

Ik word miljonair of sterf werkende ernaar toe.

Dus fokking goed.

Mijn Victorious serie van 10 boeken &

nog eentje,

laten jou zien :

Dat als je echt iets wil,

dan kun je het ook.

Wat ze ook zeggen.

Teken een visie van wat je wil,

schrijf je doelen op,

En blijf doorgaan & doorzetten totdat je het hebt bereikt.

Dat voor de hand liggende recept Het gaat ongeveer zo :

Schrijf op wat je wil bereiken in het leven Leer, Werk & Zet door totdat je het hebt gerealiseerd Ongeveer hetzelfde proces als je rijbewijs halen.

Of eten koken.

Of je diploma halen.

Of het schrijven van een boekje.

Spaar een deel van je geld &

doneer wat aan Goede Doelen.

Blijf lezen, naar audioboeken luisteren

en je zelf ontwikkelen. Groei.

Leer het 80/20 principe,

zodat je alleen de belangrijkste dingen gaat doen, die je de meeste resultaten geven.

Dan voel je je ook beter over jezelf &

dat helpt je ook om

moeilijke tijden te overwinnen.

Leer dat het niet uitmaakt wat mensen zeggen Om de dingen te bereiken die jij wil in jouw leven, maakt het alleen uit wat jij denkt en wat jij DOET

Als je dit een goed boek vindt, wil je dan zo vriendelijk zijn

om het aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Extra pagina

Nadat ik gefaald had met mijn eerste bedrijf.

Heb ik een nieuwe en betere opgericht.

Na mijn burnout, die me 2 maanden aan tijd had gekost.

Pakte ik mezelf op, en werd weer actief.

Ik begon te werken (verkopen), te schrijven, te joggen en ging er weer voor.
Ik ging door.

Als ik kan herstellen, dan kan Jij dat ook.

Jij bent sterker gemaakt (ontworpen),

dan moeilijke tijden.

Nog 1 cadeautje ?

Je vindt het op de volgende pagina's.....

boek Voor jou

Misschien is het zo

Nadat ik teveel xtc tabletten en nog wat rotzooi had genomen, helemaal tripte.....

Dacht Ik ga dood, een zwart gat zag

dat netzo groot was als ik. Pistte in mijn broek.

Werd opgehaald door de politie of een ambulance en ging knock out.

De dokter zei tegen mijn moeder

Als ie niet wakker wordt, dan overleeft ie het niet.

Ik lag in coma.

Heb je wel 's een nacht geslapen zonder gedroomd te hebben ?

Dat je geen herinneringen hebt aan die tijd dat je sliep.

Dat je gewoon weg was.

Zonder bewustzijn.

Misschien is nadat we sterven, het zo.....

Dat we gewoon weg zijn.

Of zo

Ik kreeg tijdelijk werk bij MEA,
ongeveer 45 minuten hiervandaan
met de fiets.

Er was een pauzeruimte,
waar je mocht roken
als we pauze hadden.

Het waren nachtdiensten.

Een keer zat ik daar in de pauzeruimte.

En het was alsof ik door het glas,
de productieruimte in zweefde.

Zo licht als een veertje,
20 of dertig meter zwevend,
bij waar ik zat te roken, vandaan.

Iemand riep iets,

en ik kwam met een schok terug.

Terug in mijn lichaam, in de pauzeruimte

waar ik zat te roken.

Misschien is nadat we sterven, het zo...

Dat onze geest of ziel,

verder gaat.

Zwevend door de ruimte.

Terwijl ons dode lichaam in de grond begraven is.

Wie weet ?

Je hebt vast wel

wat van die verhalen gehoord.

Van mensen die bijna dood waren,

of in coma lagen.

En zwevend op hun lichaam neerkeken.

Dus nadat we sterven,

gaat het waarschijnlijk op de 2de manier,

verder.

Maar wie weet het zeker ?

Het is beter als we het niet weten.

Houdt het spannend &

we waarderen onze tijd en

ons leven meer.

Waarom een 13de boek ?

Dat is een goeie vraag...

Omdat ik het graag wil.

Een boek met een cover van Brons.

De diepere reden is natuurlijk

dat ik me geweldig voel,

nadat ik een werk heb geklaard.

Net als na een dag werken,

wanneer je gevoel van voldoening hebt.

Dat heb ik na het schrijven van een boek.

Ik heb er een beetje over nagedacht...

Dit boek zou over jou moeten gaan.

Of in ieder geval voor jou zijn geschreven.

En ik wil graag een boek voor jou schrijven.

Een boek waar je wat aan hebt.

Dat je leven kan veranderen.

Dat veel mensen kopen &

daarmee veel royalties aan stichting Giveth Life worden gedoneerd.

Want vanuit die bankrekening van stichting Giveth Life, worden donaties gedaan,

aan meer dan 40 andere Goede Doelen.

Dagelijks, bescheiden bedragen.

En maandelijks een groter bedrag.

Dat weet ik,

want zo heb ik het ingesteld,

dat het automatisch gaat.

Want ik ben de oprichter & penningmeester

van stichting Giveth Life.

Dus bedankt voor het kopen van dit boek,

nou steun jij ook meer dan 40 Goede Doelen.

Yeay

Koffie & shag

Weet je soms als iemand doodgaat,

en er wordt gevraagd aan de experts

Waar is ie dood aan gegaan ?

En ze beginnen met

Wij denken dat het ongeveer ligt aan...

Alhoewel het zeer waarschijnlijk

en plausibel is dat meerdere factoren

en.....

Wat dus betekent,

dat ze geen idee hebben.

Nou als ik dood ben,

en er wordt gevraagd

Waarom is ie doodgegaan ?

Dan is het duidelijk aan shag & koffie

Ik heb dit als grap aan mijn vader verteld.

En ja ik heb misschien vreemde humor.

Blogartikel

Voelt u zich een beetje vreemd ?

Vergeet u wel's wat ?

Heeft u zo'n gevoel alsof er iets gaande is, maar kunt u het niet plaatsen ?

Komt u moeilijker uit bed 's ochtends ?

Lijkt er ergens minder van te zijn,

minder dan u er van had neergezet ?

Bent u niet te jong om vergeetachtig te zijn ?

Heeft u ergens op uw lichaam donkere plekje's of jeuk ?

Gaat u er meteen mee naar de dokter !

En als die zegt : een beetje eczeem.

Dan rent u ermee naar de politie en neemt een andere huisarts.

Hoe kan een bedrijf dit zeggen ?

Het bedrijf is zoals de mensen die erin & eraan werken.

En die mensen gunnen andere mensen gewoon het beste.

Nou, zoals u weet verkoopt Jasmin geen onzin.

Daarom wordt dit bericht niet zomaar geplaatst.

(Alhoewel deze Tip voor iedereen geldt, is ie in het bijzonder belangrijk voor mensen die bij een bank werken, mensen die bij verzekeraars & beleggingsfirma's werken

& alle ondernemers.

Er was een tijdje dat ik niet zo helder zag, terwijl er niks mis is met mijn ogen. De donkere plekje op mijn kuit kan ik je laten zien. Onze sloten thuis hebben we niet voor niks vervangen.

Blogartikel

Het leven bestaat uit positieve en negatieve ervaringen.

Het zakenleven dus ook.

Stond de Hajro ruikend naar ui, aan de deur ?

Stond de Hajro om half 10 's avonds aan de deur ?

Heeft Hajro door een uitbundige inkoop, weleens een vreemde selectie wenskaarten in het verkochte setje gehad ?

Is Hajro gek genoeg om te denken dat ie de wereld kan veranderen?

Is het bedrijf opgericht na 24 niet te hebben geslapen ?

Zijn we gestart zonder plan ?

Zijn we een beetje 'married with company'?

Nemen we grote risico's en noemen we dat vooruitzien ?

Zijn we eigenwijs en staat men tegen een muur te praten als ie het tegen ons heeft met hun goede bedoelingen ?

Denken we serieus te voorkomen dat mensen op straat komen te staan, vanwege ons boekje ?

Kunnen we soms 3 dagen niet naar de wc om een grote boodschap te doen. En als we dan eindelijk kunnen, raakt dan de wcpot verstopt ?

Houden we van geld, want we gaan er veel goeds mee doen ?

Zijn w meer dan een onprofessioneel ?

Zijn we niet gedient van bullshit ?

Kunnen we nog steeds geen umlaut typen ?

Ja, en niet alles maakt ons populair.

Blogartikel

Een envelop op uw mat.

Van wie zou het zijn ?

Er zit een leuke wenskaart in.

Ach...

Iemand denkt aan me

Kocht een leuke kaart, speciaal voor mij

Ik krijg er een goed, blij gevoel van.

Helemaal in deze tijd.

Waarin de meeste mensen vastgelakt zitten aan hun tv, laptop, computer en telefoon.

Wat krijgen de mensen iedere maand door de brievenbus ?

Rekeningen.

Wie wordt daar nou blij van ?

Verras uw dierbaren met een leuke wenskaart Denkt u dat u daar 'te druk'voor bent ?

Dan leeft u toch al niet.

Zonder mensen geen leven.

Blogartikel

Heeft u wel 's te maken met dat volk ?

Van die verkopers ?

Die u een product of dienst willen aanpraten ?

Die aanbellen en vragen of u een minuutje heeft, of gewoon de praatwaterval over je heen storten, terwijl u aan het avondeten zat ?

Om u iets "aan te smeren" in dat minuutje.

Nou allereerst : die mensen doen gewoon hun werk.

Net als u doet wanneer u werkt.

Ten tweede : 99,99% van die mensen werken voor een goed bedrijf en bieden u een goed product of goede dienst aan.

Ten derde : Als u eten koopt, water koopt, stroom en gas koopt, kleding koopt, dan heeft u ook te maken met Verkopers.

Zelfs als u bestelt via internet dan zitten daar Verkopers achter, die verkopende teksten hebben geschreven op de website die u bezocht en waar u bestelde.

Tenslotte onze vraag aan u ?

Wat als al dat volk, alle verkopers een jaar lang op vakantie gaan, wat gebeurt er dan ?

Er worden geen winsten gemaakt in dat jaar dus er worden geen salarissen uitbetaald & valt er niks te belasten, dus kunnen er geen sociale voorzieningen worden uitgekeerd.

De economie stopt.

Dus geef ze 1 minuutje of zeg Ik ben al voorzien.

Dus het is 16 minuten over 2

in de nacht & meneer begint

aan zijn 13de boek,

omdat ie er graag een wil met een cover van Brons ?

Zo ongeveer zou je het kunnen zeggen,

ik weet ook niet wat het is met de nacht.

Maar het is erg stil & er zijn geen afleidingen.

Misschien is dat het met de nacht.

Het geheim van een langdurige en gelukkige relatie : A blowjob a day, keeps the trouble away.

Als je nou begint af te vragen, wat voor een soort boek is dit eigenlijk ?

Dan is dat een goede vraag.

Quote :

Give a 1000 joys.

Jasmin Hajro & James Allen

Hoe je een quote kunt hebben met iemand die al dood is ?

Hij zei de helft ervan, en ik zei de helft ervan.

Zo dus.

Maar ik stel voor dat je het gaat doen.

1000 vreugden geven.

Geef 1000 cadeautjes.

Doneer 1000 eurotjes.

Maak jezelf blij, door anderen blij te maken.

Mijn, hoe zeg je dat ook alweer ?

Je neemt een krop sla, wast het en snijdt het in stukjes.

Doe een kwart ervan in een bak.

Neen een zakje rucola sla en doe een kwart ervan in de bak bij je gesneden sla.

Snij 2 tomaten en een halve komkommer in plakjes.

Pel een ui en snij de helft ervan in kleine stukjes.

Doe de plakjes tomaat, komkommer en ui

in je bak met 2 slasoorten. Je kunt er ook een beetje ijsbergsla bij doen. Dan heb je 3 slasoorten.

Giet er een heel klein scheutje azijn bij.

Giet er wat olie overheen.

Roer alles door elkaar.

Je hebt nou een basis salade.

Vul een diep bord met je zelf gemaakte salade.

Zet een koekepannetje op laag vuur, en doe olie in de pan.

Laat de olie heet worden.

Gooi dan een stuk of 11 gamba's in je pannetje (van die gepelde garnalen)

Doe een beetje zout en peper op je garnalen.

Schud ze om in je pan.

Doe er wat knoflook puree bij, 1 of 2 theelepeltjes Doe er een beetje sambal bij.

Blijf ze omschudden,

of roer ze gewoon door, als het omschudden niet lukt.

Krijgen ze al een mooie oranje kleur ?

Gooi er wat gesneden of gedroogde kruiden op.

Snij wat citroen of limoen in plakjes en

knijp ze uit boven je garnaaltjes in de pan.

Giet er nou wat kookroom bij,

en schud de pan om of roer er doorheen.

Zodat de garnaltjes onder het papje

van kookroom en kruiden zitten.

Proef een garnaltje

Lekker ?

Zet het vuur uit & doe de garnalen op je zelf gemaakte salade in je diepe bord. Giet ook het papje op je salade.

Eet smakelijk.

We zijn dus eigenlijk moslims, toen ik klein was leerde ik bidden en gebeden.

Ik ben ook naar de moskee geweest, als kind.

Op latere leeftijd, maar een paar keer

Mijn moeder doet aan ramadan. Een maand vasten is dat.

En 2 jaar geleden aan het einde van het jaar, rond 24 december hadden we de woonkamer versierd &

en stond er een heel mooie kerstboom.

Hartstikke leuk man,

cadeautje geven en krijgen,

lekker eten

en samen met familie zijn.

Moslims die kerst vieren,

vinden het hartstikke gezellig.

Tante Rahima.

Omdat je het mogelijk hebt gemaakt voor ons om naar Nederland te vluchten, uit de oorlog.

Voor jou

De krijger

Je had dienstplicht en moest daar blijven vechten voor je land.

Gewond en bijna dood kwam je uiteindelijk

ook naar Nederland.

De kogel die in je zat, heb je verzilverd

en aan een ketting om je nek hangen.

Je huwelijk naar de klippen.

Een nieuwe taal leren,

werk vinden.

Een nieuwe vrouw,

want het leven gaat door, en je bent een man.

Je zoon die van God los was, in zijn puberteit.

En alleen een kogel, als bedankje.

Gelukkig ben je hertrouwd,

heeft je zoon zijn weg weer gevonden.

Voor jou

Dat huis in Bosnie,

dat je hebt gebouwd.

Wel met hulp natuurlijk,

maar toch knap voor een vrouw.

Voor jou

Omdat je mijn haar kniptte in Bosnie &

later een keer zei :

Je oudere jaren, zullen je vragen wat je met je jongere jaren hebt gedaan.

Quote :

Pitace te starost, sta ti je radila mladost.

Kasim Hajro

Voor jou

Omdat het altijd gezellig was als je langskwam, ook al dronk je een beetje teveel.

Voor jou

Mijn broertje,

die ik niet eens ken.

Die van motoren houdt en nooit op bezoek komt.

Voor wie ik wat beters wil,

dan wat de meeste mensen hebben

school, werk, uitkering, baan, uitkering,

nieuwe baan, uitkering. Werk,
uitkering. Laag pensioen. Hartaanval.

Voor jou

Voor mijn zusje,
die ms heeft en ringen draagt,
zodat haar vingers niet uit de kom springen.

En die geluk, dat ze kan lopen.

Voor jou

Voor mijn bloedverwante zusje, die me heeft leren verkopen.

En me dus werk tot aan mijn pensioen heeft gegeven.

Die nu een kindje heeft,

genaamd Esmina. En dat kindje heeft de mooiste glimlach, die ik ook heb
gezien.

Voor jou

Ik ken een man.

Die nergens om leek te geven.

Te veel alcohol dronk en
meer dan genoeg drugs gebruikte.

Meer dan eens te laat kwam op het werk
en uiteindelijk niet meer kwam opdagen.

Geen werk leek te kunnen volhouden.

Zichzelf bijna van kant had gemaakt,

door teveel drugs te nemen.

Dakloos werd, voor even.

Uiteindelijk, al jaren clean en gestopt met drinken.

Een onderneming met veel dochterondernemingen opgericht.

En een stichting.

Daarnaast heeft ie 13 boeken geschreven.

Een echt aardige vent.

Maar dit boek was voor jou...

De lezer...

En wat heb je nou aan dit vreemde boek.

Behalve dat het geld dat je ervoor hebt betaald, naar meer dan 40 Goede Doelen gaat ?

1.

Je hoeft bang te zijn voor de dood.

Het is zo voorbij &

waarschijnlijk leeft je ziel voort.

Of niet.

2.

Die man die ik ken, heeft je bewezen

dat Je Kan veranderen. Als je wil.

En dat je iets van jezelf kan maken.

Ik hoop dat er wat aan hebt.

Als dank dat je zover bent gekomen met lezen, krijg je een boek cadeau.

Veel plezier ervan.

boek Voor jou

is geschreven voor mijn moeder,

die een huis voor oma heeft gekocht,

een voorbeeld van doorzetten is.

Mij zoveel jaren kan uitstaan.

En gewoon omdat ze een geweldige moeder is

Einde

Aangeraden boeken van Jasmin Hajro : Bouw jouw fortuin

Moneymaker

Recept voor Geluk

de Reddingsboei voor banken "loyaal bankieren"

de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers Gedichten, grapjes en boek

Victorie I

Victorie II

Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag Dingen die je Niet wil weten

Moeilijke tijden overwinnen

Oprichting Hajro, het conglomeraat

Voor jou

Website www.hajro bv.nl in een boekje

jouw Eigen Bedrijf starten & succesvol maken, in de keiharde realiteit waar 't niemand interesseert.

Double your profits

Victorie III

Het grootse, beste & meest spectaculaire boek ter wereld Verdubbel je winst & je banksaldo in 4 maandjes

Vrede religie



Vrede religie

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

Alle rechten voorbehouden

Isbn : 978-0-244-45256-8

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

In dit boek ontdek je :

De bio van auteur Jasmin Hajro

&

boek Vrede religie

boek het Recept voor Geluk

&

Een preview van boek Bouw Jouw Fortuin

&

Een kleine kennismaking met oprichting Hajro



De bio van auteur Jasmin Hajro, even kennis maken Hallo beste lezer,
hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van boekje Recept voor Geluk.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming opgericht:
beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik weer als
ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes wenskaarten,
deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn 10 boeken.

De royalties van mijn boeken worden gedoneerd aan het Goede Doel :
stichting Giveth Life.

Mijn onderneming heet tegenwoordig Hajro Groep, en bestaat uit 20
verschillende dochterondernemingen, die onderdeel zijn van 1
overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn onderneming &
de stichting, ga naar www.hajro bv.nl

Hey hallo

hoe is het ?

Bedankt dat je je voor het eerst waagt aan een van mijn boeken..

Of al meerdere keren...

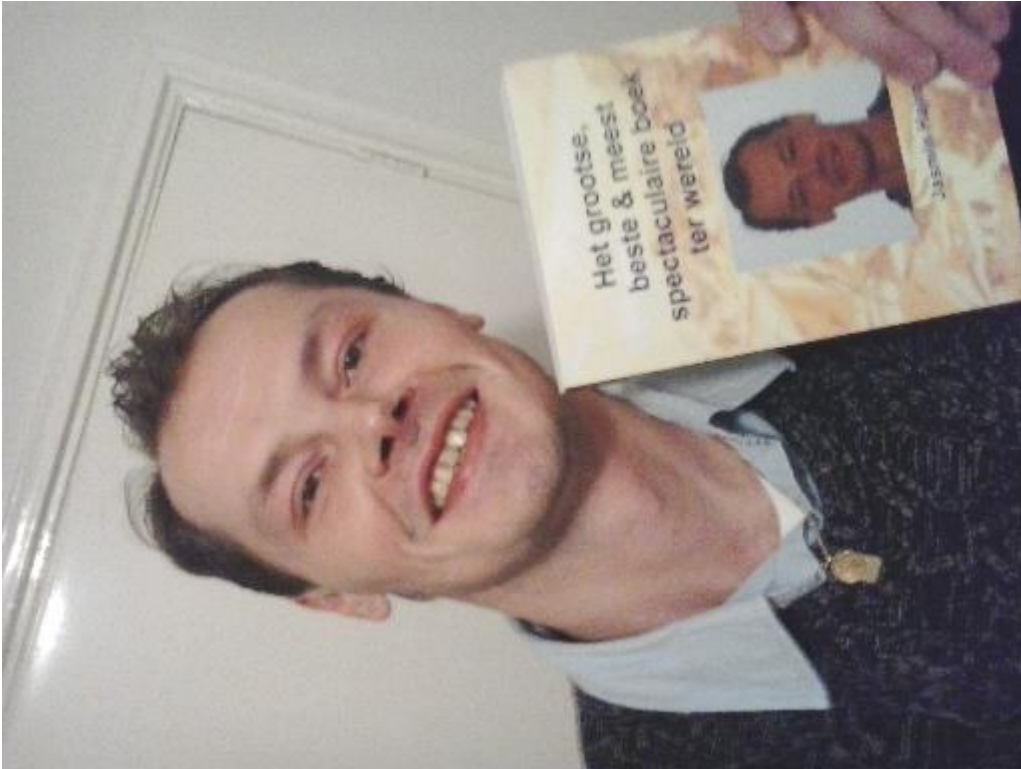
Nou jah,

het zat er niet echt aan te komen...

Dit boek..

Weet je wel.

Het is zo'n beladen onderwerp...



Daar sta ik dan..

Super trots

op mijn eerste bundel

de Victorious serie

genaamd

Het grootse, beste & meest spectaculaire boek ter wereld.

Je ziet dat ik een beetje moe ben.

Maar goed,

weer even terug op dit boek.

Nou ja

vandaag ben ik gaan werken..

ik was een beetje laat begonnen

en het sneeuwde..

Ik heb 4 sales gemaakt

3 setjes UNIEKE wenskaarten

en 1 cadeaubeker

verkocht.

Unieke jawel.

Eindelijk heb ik ze.

Wil je ze zien ?

Ik heb ze zelf ontworpen

en je kan wel raden welke kleur ze hebben..





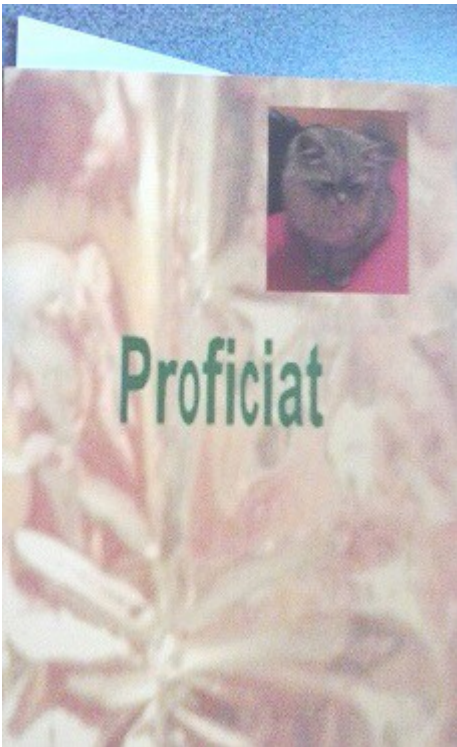
Hartelijk gefeliciteerd



**Gelukkige
verjaardag**



**Veel liefs
voor je
verjaardag**



Mooi ?

Nou de 5de is ook net zo mooi glanzend
als de andere 4 .

Het ziet er minder goed uit omdat ik er een foto van heb gemaakt met mijn
mobiel.

Gelukkig zijn de mensen er blij mee,
want ze kopen ze.

Heb al meer dan 10 sets verkocht
en ben maar een paar dagen bezig,
een paar uurtjes per dag.

Ik ben er in ieder geval superblij mee.

Want we hebben een Uniek product.

Ik heb er altijd aan gewerkt

om onderneming Hajro anders en uniek te maken.

En een uniek product helpt daar enorm bij.

De afgelopen aantal dagen waren een beetje raar.

Volgens mij heeft iemand iets in mijn ogen gespoten, want ik kon laatst niet goed zien.

Ook werd ik een aantal keer

statisch wakker,

dus dan heeft iemand me getaserd.

Helaas heeft net nadat de wenskaarten zijn afgeleverd, iemand 1 doos gejat.

Die met de rode letters,

waar hartelijk gefeliciteerd op staat.

Ik heb het gemeld bij de politie vanmiddag.

Ik wil je niet vervelen met mijn "troubles"

maar ik breng je altijd de waarheid,

de feiten en de realiteit.

En dat was er gaande , dus daar heb je het.

Ik heb inmiddels wel 2 beveiligingscamera's..

Dus de volgende keer, weet ik wie het was.

Ik heb ze via Interpolis besteld

en betaal per maand 14,99 euro per stuk

Ik raad je an om ze ook te bestellen.

Aan het einde van de avond, werd ik uitgenodigd om even binnen te komen bij een klant..

Omdat het sneeuwde en koud was.

Zij kochtten dus 1 set wenskaarten en 1 cadeaubeker..

En ze hadden vorige keer ook kaartjes gekocht.

1 of 2 jaar geleden.

Thee gedronken en een beetje gepraat.

Wat aanmoediging gegeven aan die mevrouw

om toch maar te beginnen aan het schrijven van haar boek en boeken.

Dus wie weet.

Hopelijk doet ze het.

Volgens Brian Tracy

is dat het verschil tussen succesvolle en falende mensen.

Succesvolle nemen actie en doen het.

Beginnen gewoon.

En falenden verzinnen redenen om er niet aan te beginnen.

Gaan tv kijken of facebooken.

En van dat uitstel komt afstel.

Ze gaan het nog wel een keer doen,

maar die keer komt er niet.

Oke,

dus zo ging het

en ik zei dat ik nog een boekje wou schrijven over het verenigen,

unificeren

oftewel samenbrengen

van mensen.

En ze zei : gewoon doen

Wat ook mijn advies is.

Dus voila,

ik ben er aan begonnen

en jij bent het aan het lezen...

Iets dat mensen verbindt...

En ze niet

van elkaar distantieert.

Zoals wordt gedaan..

door berichten over

hoe verschillend mensen en culturen zijn.

En hoe mijn God beter is dan jouw God

enzovoort etcetera etc

Ik denk dat het gewoon een business is

als je via de media

mensen van elkaar vervreemdt

Want hoe anders kun je ze zover krijgen

dat ze oorlog gaan voeren met elkaar ?

Zodat je veel

heeeeel veeeeeel geld kan gaan verdienen

aan de wapenhandel.

Want beide kanten hebben dan wapens nodig.

Dus dit boekje

gaat dan over

Unite people

of uniting people.

En ja

ik heb de laatste tijd wat meer naar Bob Marley muziek geluisterd

en ben beïnvloed door de songs of Love.

Ik heb nou even

Roots, rock, reggae opgezet

van Bob Marley

Heerlijk.

I love it.

Plaayay some music

this reggae music

Feel like dancing...

Come dance with me

Ok nou weer terug naar

de Vrede religie..

Is het weird

om als het ware een religie

te ontwerpen ?

Te verzinnen ...

Misschien een beetje..

Wie weet....

Nou,

ik ben dus als moslim opgevoed,

zoals je weet

en als kind ging ik naar de moskee.

Als volwassen ventje

ben ik maar een paar keer naar de moskee geweest &
ook een paar keer naar de kerk.

Jazeker,

gewoon als moslim naar de kerk.

En als puber heb ik ook een aantal keer gepraat met wat Jehova's en
heel kort

ging ik een kort tijdje dus

naar zo'n gelovig praatgroepje..

Dat christelijk is geloof ik.

Ik geloof voornamelijk in de Intelligentie...

wat sommige mensen God noemen.

Ik hang dus geen geloof aan,

en ben daar ook helemaal niet mee bezig.

Daarom is het een beetje weird

raar dus

om een boekje te schrijven

over een geloof.

Maar wie weet..

Wie weet wordt het wel een goed boek

En een goed geloof

En vind ik wat believers
en spreidden zij het goede woord verder
en wordt het een movement
ofzoiets ...

Maar hoe dan ook..

Ik kan het maar beter geschreven hebben,
voor ik de pijp uit ga
toch?

Dus voor ik dood ga,
wat straks kan zijn
of morgen.

Wie weet

wanneer...

Dan kan ik maar beter
zoveel mogelijk dingen hebben gedaan
die ik wou
en zoveel mogelijk ideeën
hebben uitgewerkt
en er wat van gemaakt.

Zodat het niet alleen maar gedachten en

ideeen en inspiratie blijven

maar iets tatbaars worden.

Zoals dit boek.

Oh ja

Er kunnen trouwens wat pelfouten in dit boek zitten, (spelfouten)

zoals je misschien

van me gewend bent

ondertusen.

En ik weet nog steeds niet hoe je die puntjes bovenop bepaalde woorden zet

zoals op woord : ideeen

en ik weet ook nog steeds niet hoe je

een umlaut maakt

dat zijn volgens mij 2 van die streepjes boven een woord als : uberhaupt.

Kun je nagaan

22 boeken later...

nog steeds geen umlaut en puntjes

bovenop bepaalde woorden.

Maar goed,

zoals Lee Milteer zegt :

good enough is good enough.

Dus laten we verdergaan....



Het is nou 23:52 uur

Die cadeaubekers die ik verkoop,

zien er zo uit als hierboven.

Er staat het Hajro logo op

en Enjoy Life

Het wordt misschien even tijd voor een sigaretje

een shaggie in mijn geval

want ik rook zware shag en

geen sigaretten.

In ieder geval

een korte pispauze..

of rookpauze...

Ok

ik ben weer terug

ik heb mijn nicotine weer binnen

Mischien denk je nou...

dat je misschien zo spelt

en...

dat iedereen wel een boekje kan schrijven op deze manier gevuld met hoe je dagen waren, een rookpauze

en wat dingetjes die je doet, die je hebt gedaan en een idee....

Ja natuurlijk

dat zou je ook moeten doen

Ik raad het je aan

om het te doen

en ik raad iedereen aan om het te doen

en het daarna opnieuw te doen

en daarna opnieuw te doen

en weer opnieuw

zodat je een eigen Serie boeken
schrijft.

En ze publiceert via Kobo.com
zodat ze in 190 landen wereldwijd te koop
komen te staan...

Gewoon je mouwen optropen en
beginnen met schrijven..

Kortweg :

gewoon doen.

Ik heb weinig te doen met politiek..

Ik heb niet gestemd,

want ik had me er te weinig in verdiept

om een goede keuze te maken.

En ik heb er weinig interesse in.

Niet omdat de wereld of het land me weinig boeit of de mensen.

Dat boeit me wel allemaal...

Volgens Brian Tracy

betekent politici

in een of andere taal of vertaling

ferocious bloodsuckers

Wie weet.

En ik kijk ook geen nieuws

het journaal op tv

Ik lees tegenwoordig ook geen kranten

omdat ik gefocust en productief wil zijn en blijven

Grant Cardone zegt :

you don't watch the news,

you make the news

You don't read newspapers,

you write newspaper articles.

Ik heb dus mijn eerste krant gemaakt.

Ik heb het niet Bullshit genoemd,

zoals ik vroeger wou doen.

Maar gewoon

Jouw Krant

Het krantje met positief nieuws.

(Ook al is dat volgens sommige mensen en hun meningen erover Niet
nieuwswaardig)

Lekker boeiend

wat hun ervan vinden.

Mensen lullen wel vaker uit hun reet

praten uit hun reet en

niet uit hun verstand.

Behalve dat het wel leuk lijkt voor mijn klanten heeft mijn eerste krantje

ook een andere reden...

Namelijk dat adverteren duur is.

Een artikel op 1 vierde van 1 pagina

was iets van 80 euro.

En dat zou je dan maandelijks

of wekelijks moeten herhalen,

als je wil dat het opvalt,

gelezen wordt

en er respons door krijgt.

Met mijn eigen krant kan ik

makkelijk voorpagina nieuws worden.

Ik had er 10duizend exemplaren van besteld en na wat gedoe of afmetingen
en kleur

Heb ik het maar laten drukken

als folder

In mijn huisstijl kleuren

Bruin en wit kleuren...

Good enough is good enough.

Ik heb niet zoveel op met het journaal
vanwege de leugens.

Ik heb het 3 keer gemerkt dat er werd gelogen en als je liegt op tv
dan lieg je tegen miljoenen mensen.

#1

Vandaag voordat ik ging werken

ving ik op dat er op tv werd gezegd :

Iedereen gaat er een paar tientjes op vooruit.

Lijkt goed nieuws..

Maar alles wordt duurder !

Dus je kocht vroeger boodschappen voor 1 week voor 100 euro.

Ennu ga er een paar tientjes op vooruit..

En alles wordt duurder.

Dus je hebt nu 120 euro.

Die paar tientjes ben je erop vooruit gegaan En je koopt boodschappen voor
1 week

voor 105 euro

En je koopt iedere week

boodschappen voor de hele week

voor 105 euro per keer

dat je boodschappen koopt.

Dus in 1 maand,

na 4 keer boodschappen te hebben gekocht

heb je 420 euro gespendeert

Eerst was het 100 euro per week,

dus 400,- euro per maand.

Maar je bent er een aantal tientjes op vooruit geegaan.

Dus na je boodschappen zou je 20 euro over hebben MAAR

zie je hoe groot die maar is ?

Alles is duurder geworden.

Dus wat je aan boodschappen kon kopen voor 100,- euro kost je nu 105,- euro

Omdat alles duurder is geworden.

Dus nadat je een antal tientjes er vooruit op bent gegaan EN alles duurder is geworden

Ben je om dezelfde hoeveelheid boodschappen per maand te kopen, die je vroeger 400,- per maand kostten tegenwoordig

kost dezelfde hoeveelheid boodschappen

per maand je 420,- euro

of 450,- euro als je er meer dan een paar tientjes op bent vooruit gegaan.

Alle prijzen zijn meegestegen en je koopkracht is hetzelfde gebleven.

Je kan nu met je extra tientjes erbij

netzoveel kopen als vroeger

zonder die extra tientjes.

Dus je bent er NIKS op vooruit gegaan.

Maar we gaan er een paar tientjes op vooruit hoeraa

Iedereen gaat er een paar tientjes op vooruit Bullshit

#2

Er werd op het journaal breed uitgemeten

dat iemand

een verdachte waarschijnlijk

in de rechtbank

een stoel tegen de rechter had gegooid

Groot, sensationeel nieuws.

Je zag een filmpje waar niks op te zien was, je hoorde alleen iets tegen een muur aankomen.

Er is een groot verschil tussen een stoel die tegen de muur wordt gegooid

in de rechtbank

&

een stoel die tegen een rechter wordt gegooid in de rechtbank.

Volgen mij zag je de stoel ook tegen de muur gaan.

Ik kan me het beeld niet meer zo goed herinneren.

Maar dat ik het incident zo goed heb onthouden komt

omdat ik toen al dacht

Hier klopt iets niet.

Gelul.

#3

Ik bezorgde kranten 's ochtend

toen ik mijn eerste bedrijf had

en voorpagina nieuw was

en breed uitgemeten

in alle kranten en media

Een aanslag op de koningin

maar niet een gewone aanslag

Een terroristische aanslag

op onze koningin

Dus wat er gebeurd was

ze zat in zo'n dubbeldekker bus

van die bussen met 2 verdiepingen

die ze in England hebben

van die rooie

En ze zat op de 2de verdieping

in die bus.

En iemand reed wat mensen aan,

reed richting die dubbeldekker bus met de koningin erin, en botste tegen een plantenbak.

Dus als ie doorgereden was...

zou ie door de eerste verdieping van die dubbeldekker bus gereden hebben.

En zou de koningin

wat turbulentie

hebben gevoeld.

Alleen dat !

Maar er werd verteld

gelogen dus

over een nationale terroristische aanslag.

Bullshit.

Weet je hoe een terroristische aanslag zou gaan ?

Terrorist Achemd the dead terrorist belt

met Hassan the dead terrorist

A; Is de koningin van Nederland in stad Alkmaar ?

H : Klopt

Een zware bom uit een traalvliegtuig wordt gedropt boven stad Alkmaar

en heel stad Alkmaar is weggevaagd

in een paar seconden

Heel stad Alkmaar is weggevaagd van de Nederlandse kaart.

Zie je het verschil ????

Nou ik maak er maar een grap van

want je kent Achmed the dead terrorist van die buiksprekende komiek wel.

Maar je begrijpt wel het verschil tussen een terroristische aanslag en een leugen.

Dus....

En dan is er nog iets...

Al het nieuws op tv (het journal) en op de radio

komt een beetje op het volgende neer :

Maandag, de wereld is aan het vergaan

Dinsdag, de wereld is aan het vergaan

Woensdag, crisis en de wereld is aan het vergaan Donderdag, de wereld is aan het vergaan

Vrijdag, epidemie en de wereld is aan het vergaan Zaterdag, de wereld is aan het vergaan

Zondag, dag van god en rust & de wereld is aan het vergaan.

Dit is wel erg simplistisch,

maar daar komt het wel op neer

steeds hetzelfde

3 keer per dag.

En omdat ik vaak werk op
bijna alle dagen van de week
en positief
en met een goede attitude
en enthousiast
hoor te verkopen(mijn werk te doen)
kan ik die negatieve shit niet lijden.

Of niet lijn

Hoe dan ook ...

Ik kan het niet verdragen.

En ergens denk ik ook dat het een beetje

propaganda is

zodat je je gestrest en angstig voelt

en na een goede dosis

na vele jaren

er depressief van wordt

en geprogrammeerd dat de wereld een slechte plaats is en heel veel mensen
slecht zijn

en je niemand kan vertrouwen.

En zwaar depressief wordt en je slecht voelt Zodat je anti depressiva gaat
kopen.

Daar worden miljarden mee verdient

Het lijkt wel psychologische advertising voor depressietabletten..

Nou ik kan wel wat van die bullshit debunken.

Omver werpen...

Kijk om je heen ...

De meeste mensen werken

voor een goede onderneming

5 dagen per week.

En socialisen in hun weekend, bezoeken familie en vrienden. Gaan uit eten en hebben uitstapjes.

Wijdden tijd aan hun gezin, hobby etc

Veel van de rest leeft dan van de gemeente en zoekt werk. Hebben regelmatig tijdelijk werk.

Daarnaast doen ze ongeveer hetzelfde als de werkende groep van de bevolking. Tijd besteden aan zichzelf, hun gezin, hun familie , hun vrienden , hun sport, hun hobbies en vrijwilligerswerk etc.

Ook zij genieten van hun weekends.

Dan zijn er de groep van de bevolking die kind zijn, onder de 18 jaar. De meeste van hun gaan naar school, 5 dagen per week. En ook zij genieten van hun weekennds.

Dan heb je een groep gepensioneerde mensen, veel daarvan hebben hulp voor dagelijkse en normale dingen zoals boodschappen doen en schoonmaken van het huis en de administratie.

En het andere deel van de gepensioneerden die zich wel redden,

hebben gewone bezigheden,
hun familie, vrienden, oude mensen clubs,
hobbies etc.

Wie doet al die slechte dingen,
die dagelijks meer dan 3 keer herhaald moeten worden en door je strot
gedouwd moeten worden,
zodat je er depressief van wordt en
nauwelijks nog een mens vertrouwt.

Terwijl 99% van de bevolking
normaal werkt en leeft.

En waarom zou je van zo'n kleine groep criminelen voorpagina nieuws
maken ? 3 keer per dag ?

En het alleen maar over hun slechte daden hebben ?

Meer dan 3 keer per dag ?

En terwijl dat wordt gepropageerd,
continue...

Vraagt men zich af waarom de jeugd,
zich meer als klootzakken gaan gedragen ?

Omdat....

omdat ze als ieder ander kind..
gedrag gaan kopiëren dat ze zien.

En als ze continue

slecht gedrag zien,

gaan ze dat ook nadoen.

Waarom is Donald Trump niet iedere dag voorpagina nieuws ?

Iemand die gewerkt heeft en met zijn werk

een succes van zichzelf heeft gemaakt.

En veel heeft verdiend, waarmee die goed voor zijn gezin en vrouw en zijn familie kan zorgen.

En dan heb ik het niet over het zogenaamde nieuws, van die rare nieuwsberichten

waarin ze hem als een idioot

afschilderen .

Zoals hij zelf zegt : Fake news

Maar normaal nieuw

met goede

gezonde feiten

over iemand die een Goed voorbeeld is

voor ons en de jeugd.

En waarom zijn ondernemers

die bedrijven starten,

mensen werk geven,

belasting betalen,
veel doneren aan goede doelen
aan verenigingen en sportclubs...
waarom zijn zij niet 3 keer per dag nieuws op tv en radio.

Dat verdienen ze wel & ze zijn goede voorbeelden
voor ons
en voor de jeugd.

En met genoeg van dat soort
goed en feitelijk nieuws,
dat aan de jeugd wordt
ingeprint.

Dan gaan ze dat gedrag nadoen.

Ook al krijgen kinderen al die ellende
onbewust mee,
dan nog kan het leiden tot psychologische problemen en verkeerd gedrag.

Dus ook daarom

Jouw Krant

met wat goed nieuws.

En oh jah

Kom me niet aan met de smoes want dan schreeuw ik gelijk :

Bullshit

loop niet uit je reet te praten

en laat je hersenpan nakijken.

Als we met die propaganda geen criminelen

scheppen.....,

dan heeft de politie

niks te doen .

Miljoenen werkloze politieagenten.

Wat dan ?

Ten eerste : Suck a dick

Ten tweede : loop niet zo te pijpen, er komt gelul uit je mond Ok Ok

In dat geval,

gaan ze allemaal tuinieren.

Je kutsmoes opgelost.

Allemaal parken aanleggen, en tuinen en

biohuisjes en biotuinhuisjes en plantenbakken en bloemenbakken

en moestuintjes

en tuinparken en natuurparken.

Door het hele land heen.

En daarna gaan ze die onderhouden en

wintertuinen en winterparken aanleggen

en indoor tuinen

en indoor parken aanleggen en onderhouden.

En zo blijven ze allemaal aan het werk

en heb je er nog meer nodig.

Wordt de natuur behouden

en de lucht veel frisser.

En blijven ze allemaal aan het werk.

Dus je moes gaat niet werken,

Want je smoes is :

je raadt het al

BULLSHIT

En dan hebben de mensen gewoon rust, want de jeugd gedraagt zich gezond.

Een voor die 1% die crimineel blijven doen, staat een dwangbuis te wachten

in een instelling

in de woestijn.

Midden in de woestijn.

Goed geïsoleerd

van de normale werkende en belatingbetalende bevolking.

Klaar.

En we zouden het over het geloof hebben

religie

en de religie van Vrede

maar ja..

soms moeten dingen gezegd worden.

En je begrijpt waarschijnlijk waarom ik niet op tv kom of zal komen.

Is ook niet nodig.

Als we het toch hebben over iets dat mensen kan bereiken en uitgroeien tot

iets groters

zoals een movement

beweging of iets dergelijks.

Dan heb ik eigenlijk liever dat mijn onderneming, oprichting Hajro

uitgroeit

tot een wereldwijden en nationaalweide

movement.

Met veel verkopers die franchiser worden.

Verkopers zijn goed voor de economie,

ook al doen sommige mensen alsof ze stront zijn.

Verkoper verkoopt iets,

onderneming maakt winst

onderneming betaalt belasting

onderneming betaalt personeel

personeel betaalt belasting

ambtenaartjes worden betaald voor het erg langzaam doen van hun werk.

Er gaat geld naar sociale voorzieningen,

zoals politie brandweer ziekenhuizen,

overheid geeft subsidie

voor bouw van infrastructuur,

subsidie voor goede doelen.

Verkoopt de verkoper meer,

kan de onderneming loonsverhogingen geven, word er meer belasting betaald,

meer geld voor voorzieningen

etc

Beter voor iedereen.

Oh jah,

je kan dus franchiser worden van Hajro

als je ervaring hebt met verkopen.

Ik heb een hele nacht opgezeten

en wat verschillende websites gemaakt

Ben je 55 jaar of ouder ? Klik hier om Hajro Senior te bezoeken (opent in nieuw venster)

Heeft u een bedrijf of bent u ZZPer ? Klik hier om Hajro Business te bezoeken (opent in nieuw venster) Heeft u meer te besteden ? Klik hier om Hajro Luxury te bezoeken (opent in nieuw venster)

Heb je ervaring met directe verkoop & wil je voor jezelf beginnen met een uniek product ?

Klik hier om Hajro Franchise te bezoeken (opent in nieuw venster)

Dan S. Kennedy raadt het aan

om verschillende onderneming in je onderneming te hebben voor verschillende markten (verschillende mensen) zodat je een gecombineerde business hebt.

Dus dat heb ik nou,

het begin ervan in ieder geval.

Hajro had al 20 dochterondernemingen

met Hajro Groep

Dan kunnen we met duizenden mensen

verkopen,

mensen werk geven,

40 Goede Doelen steunen

en mensen helpen om rijker te leven.

En nog veel meer goede dingen doen.

Dus als je ervaring met verkopen hebt

en werk wilt voor de rest van je leven

word Hajro franchisee.

En nee

je hoeft niet een halve ton

oftewel 50.000,- euro te investeren

om te kunnen beginnen

plus iedere maand en ieder jaar een

prijzige service fee te betalen.

Zodat we altijd aan je blijven verdienen,

of je het nou goed doet of niet

en of jij wel of niet iets verdient.

Nee, ik ben niet zo en Hajro ook niet.

Voor een redelijk investeringbedrag ontvang je je startpakket en kun je aan de slag.

Je ontvangt onder andere

3000 sets unieke wenskaarten.

Nadat je die hebt verkocht,

heb je 15000,- euro verdient.

Dan heb je investering ruimschoots terugverdient.

Je hoeft maar 1 ding te doen :

je tas pakken en mensen spreken.

Dus je verkooppresentatie
aan 100 mensen of meer
vertellen.

Het meeste is al voor je gedaan,
je hoeft geen websites te maken,
of producten te creeren,
of flyers te maken.

Je hoeft maar ding te doen.

Tas pakken en verkopen.

Er zijn alleen 2 belangrijke voorwaarden : 1. je bestelt producten allen via
het hoofdkantoor van Hajro. (wel tegen een scherp tarief natuurlijk) 2.

Je maakt geen misbruik van deze kans,

Door Hajro te gebruiken als een dekmantel

voor criminele activiteiten

zoals oplichting of drugshandel.

Al je het wel doet wordt je overeenkomst getermineerd, en wordt aangifte
gedaan bij de politie tegen jou.

Maar we zoeken ook alleen maar

mensen die eerlijk geld willen verdienen,

en zich dus aan de voorwaarden houden.

En gewoon enthousiast zijn

met zo'n kans

om met een uniek product te gaan verkopen, namens een onderneming met een goede reputatie.

Hajro is ook begonnen met zo'n kans...

Iemand die geen werk kon vinden na heel wat sollicitaties en na heel wat bedrijven persoonlijk te hebben bezocht met zijn cv.

Die kreeg toen een kans

om wenskaartjes te gaan verkopen...

En na wat salestraining

ging ie ui zichzelf

op pad

met de pitch b(de verkkooppresentatie) in de hand, op een blaadje bij zich.

Sprak wat mensen,

en jawel

verkocht zijn eerste set wenskaarten

een aantal straten

van zijn eigen huis vandaan.

En verkocht daarna steeds meer sets wenskaarten.

Je kent die gast vasst wel,

je bent nou zijn boek aan het lezen.

Zo'n kans geven we nou dus ook aan andere mensen.

Alleen is alles nou iets beter

dan toen ik begon.

De onderneming Hajro is nou beter,
met bijvoorbeeld Unieke wenskaarten.

En een open onderneming
met gepubliceerde bankafschriften

waarop iedereen kan zien

dat Hajro doet wat ie zegt,

je ziet dat personeel een vergoeding krijgt betaald, je ziet dat er maandelijks
wordt gedoneerd aan sportclubs, aan verenigingen en
aan Goede Doelen.

En als het wat minder loopt met de kaartjes...

Dan blijven de mensen toch ALTIJD

hun koffie en thee uit een mok drinken,

daarom hebben we cadeaubekers.

Dus je zit goed bij Hajro, als klant en als franchisee !

Het is al 2 uur in de nacht...

Ik moet pissen

en dit boek zou over religie gaan.....

Ok ik heb weer een pispauze genomen

even gerookt en een kopje thee gedronken.

Wat is het geloof van Vrede ?

Wat is de Vrede religie ?

Waar geloven we in ?

En voor wie is het ?

We geloven in de Intelligentie...

De religie van Vrede is voor iedereen

We geloven uiteraard ook in Vrede

Wat is de Intelligentie

waar we in geloven ?

Is het je opgevallen dat er zeeën vol met water zijn ?

En dat er ook rivieren vol met water zijn ?

En dat het regelmatig regent ?

Dat hoeveel water we ook opdrinken

met meer dan 7 miljard mensen

op de planeet...

Er toch altijd meer dan genoeg water is

voor iedereen..

Toeval ?

Is het je opgevallen dat er genoeg kruiden en eetbare planten

groenten dus

dat er genoeg fruit en groenten zijn en
genoeg kruiden.

Hoeveel fruit, groenten en kruiden we
ook opeten

met 7 miljard mensen

op deze planeet..

Dat er toch weer genoeg fruit, groenten en kruiden zijn . Voor iedereen.

Toeval ?

Weet je dat de aarde precies

genoeg dichtbij de zon

staat zodat ie de aarde verwarmt

maar niet zo dichtbij

dat alles op aarde verbrandt.

Toeval ?

Weet je dat de aarde precies

genoeg van de zon afstaat

zodat ie de aarde verwarmt

maar niet zover van de aarde afstaat

zodat alles bevriest.

Precies juist

En ook al draaien ze om elkaar heen.

Ze blijven op precie de juiste afstand van elkaar staan.

Zodat leven mogelijk is op aarde.

Toeval ?

Weet je dat er genoeg kippen,

varkens en koeien

zijn op aarde....

En ook al eten we

zoveel kippenvlees,

varkensvlees

en rundvlees

zoveel als we maar kunnen

samen met meer dan 7 miljard

mensen...

En dat er toch genoeg

kippen, runderen en varkens

en dus genoeg kippenvlees,

genoeg rundvlees

en genoeg varkensvlees

overblijven

zodat iedereen

genoeg ervan kan eten.

Er is meer dan genoeg van...

Toeval ?

En dan zijn er ook nog genoeg vrijgezelle mannen voor vrouwen die een man zoeken.

En er zijn genoeg vrijgezelle vrouwen

voor mannen die een vrouw zoeken.

En dan zijn er ook genoeg mensen die op hetzelfde geslacht vallen

voor de mensen die iemand zoeken die op hetzelfde geslacht valt.

Een wereld vol.

Toeval ?

En dan zijn er genoeg scholen en cursussen en boeken voor mensen die willen leren .

En dan is er ook genoeg geld voor mensen die er voor willen werken en er moeite voor willen doen.

En er is genoeg zuurstof voor iedereen.

Toeval ?

En er zijn genoeg bedrijven en bedrijven die gestrt worden

voor iedereen die wil werken en

die een eigen bedrijf wil starten.

Genoeg plekken om te bezoeken en te zien

voor mensen die willen reizen.

Toeval ?

Kortom

a world full of abundance

we live in a world full of abundance

En dan dit :

Als er van alles op de wereld 7 miljard stuks van kan worden gemaakt,

dan is er overal 1 van

voor ieder persoon op aarde.

Maar zoals je weet kan met massaproductie veel meer dan 1

stuk overal van worden gemaakt.

En de seizoenen dan ?

Dat de grond genoeg warmte,

regen (water)

rust en voeding krijgt,

zodat ie

ieder jaar weer een mooie oogst kan voortbrengen.

Genoeg graan,

om brood van te maken.

En hoeveel brood we ook eten

met 7 miljard mensen,

er is toch weer genoeg graan en

genoeg brood.

Maar....

er wa dus een grote knal

de oerknal

en toen ontstond alles

toevallig

en het ontwikkelde zich verder

heel toevallig

En daarom is alles zoals het is .

Door toeval.

Als maar 1 ding van die dingen

die ik je zonet heb opgenoemd

er niet was

dan hadden we

EEN GROOT PROBLEEM

niet genoeg water,

en veel mensen gaan dood.

Bijvoorbeeld.

Dus wij geloven dat alles

Intelligent is ontworpen.

En dat er overal genoeg van is voor iedereen,

dankzij een Intelligentie die alles voorzien heeft.

Er zijn nog heel wat andere dingen

die erbij horen,

en die Intelligent ontworpen zijn

en intelligent in het grote geheel passen

en onmisbaar zijn.

De Intelligentie van 1 mens

of meerdere mensen zou niet genoeg zijn.

Om de wereld en alles erin te ontwerpen

op zo'n intelligente manier

zodat het leven eeuwig door kan gaan.

Dus we kunnen de Grote Intelligentie niet zien..

maar we weten wel dat ie er is.

Door alles om ons heen...

Wat niet mogelijk zou kunnen zijn,

als het er allemaal maar toevallig was.

Dingen zouden vergeten worden...

En calamiteiten zouden gebeuren.

Veel levens

en misschien heel het leven

op deze planeet zou vergaan.

Vergeet zoiets als de zwaartekracht,

alles zou zweven

en leven werd erg moeilijk.

Vergeet neuken

voortplanting

en het leven stopt

nadat de huidige generatie

is overleden.

Vergeet graan of rijst of aardappelen.

En je hebt een colossaal probleem.

Wat dacht je van kruiden waar medicijnen

van worden gemaakt.

Toevallig vergeten door het scheppende toeval en iedere griep wordt een sterfgeval

en iedere andere ziekte en infectie wordt ook een sterfgeval.

Of vergeet het immuunsysteem

en bijna alles wordt je dood.

Gewoon vergeten door het scheppende toeval van de toevallige oerknal.

Dus we geloven dat overal een Intelligentie achter zit

die alles heeft ontworpen

en geschapen

en verder heeft helpen ontwikkelen.

Een grotere intelligentie dan die van de mens.

Could all the genius in the world

create a flower, a rose

??

En we kunnen de Grote Intelligentie niet zien,

maar ze is net als de wind.

We weten zeker dat ze er is.

Soms spreekt ze tegen ons

in onze dromen

en in onze inspiratie.....

Dus daar geloven

gelovers van de Vrede religie in

in de Grote Intelligentie.

En als je nou atheïst bent (iemand die nergens in gelooft) en je wordt een Vrede religie gelover.

En je gaat geloven in de Grote Intelligentie En je gaat dood,
en er blijkt niks te zijn na je dood ?

Nou en !?

Je bent dan toch dood,
wat maakt het jou dan uit ?

Hallo

hallo...

Oke

en het de

Vrede religie

kost je

NIKS

Dat wa altijd het rare
dat je wat geld gaf aan de moskee.

Ik zei een keer tegen mijn moeder
dat god geen geld hoeft.

Dus we hebben de Vrede religie
en die is gratis

Helemaal gratis ?

Dus ik hoef niks te betalen
en niks te geven?
Zodat de opper chieft
of hoe die gast dan ook heet ,
flyers kan drukken
voor de Vrede religie
en een pand kan huren
voor meetings
en dat soort dingen.

Nee.

De Vrede religie is er gratis voor jou als je een kind bent,
als je een man bent,
als je een vrouw bent
als je homo bent,
als je lesbie bent,
als je hetero bent,
als je oud bent,
als je uit europa komt,
als je uit Afrika komt,
als je uit Nieuw Zeeland komt,

als je uit Oud Zeeland komt,
ook als je uit gewoon Zeeland komt,
als je uit Amerika komt,
ook als je uit de Verenigde staten van Amerika komt, als je uit Azie komt,
als je blank bent,
als je zwart bent,
als je gekleurd bent,
als je albino bent,
als je rood bent,
als je geel bent,
als je spleetogen hebt,
als je 1 oog hebt,
als je geen 1 oog hebt,
wie je ook bent,
wat je ook bent,
hoe je er ook uitziet,
wat je ook hebt,
en wat je ook maar niet hebt..

De Vrede religie is voor jou & is gratis.

We geloven naast de Grote Intelligentie ook in Vrede..

Gewoon peace

We zijn dus vredig

en willen dat jij vredig wordt en bent.

Kun je niet met iemand omgaan,

dan neem je afstand en

zoek je anderen waar je wel mee kan omgaan.

En ik denk dat je in je hart

en heel veel mensen

op de wereld in hun hart

gewoon vrede willen.

Gewoon vrede op aarde,

vrede tussen alle mensen.

' Could you help me sing these songs of freedom'

Bob Marley

Ik zal waarschijnlijk wel een keer worden vermoord.

Ik bedoel het niet als geintje

of misschien wel

Ik denk gewoon dat ik wat dingen zeg en ga zeggen die sommige mensen

geld gaan kosten.

En ze dan denken,

het zou beter zijn voor de business,

als Jasmin Hajro

een ongelukje krijgt.

Dus geliquideerd wordt.

Maar wie weet,

ik heb vast nog niet genoeg mensen beledigd of geld gekost.

Ik geloof niet zo in ongelukjes,

heb Nooit een ongelukje in een klein hoekje gezien.

Ben wel een paar keer raar gevallen en hard onderuit gegaan,

waarschijnlijk omdat ik werd gedrogeerd.

Als ik dood was gegaan,

zou het lijken op een ongelukje.

Ik heb ook een tijdje niet kunnen horen

en voelde steken in de zij van mijn hoofd.

Werd bijna aangereden tijdens het joggen

door een witte auto die flink bleef doorrijden.

Zou ook op een ongelukje kunnen hebben heleben, maar er was bijna geen verkeer.

Ik geloof ook niet in zelfmoorden.

Raar, terwijl ik mezelf een keer bijna van kant had gemaakt, door te veel drugs te gebruiken.

Als er iets wordt gemeld over iemand die zich zelf van kant gemaakt heeft..

Denk ik als eerste

wie krijgt het verzekeringsgeld ?

Ik weet niet waarom..

Er is misschien 0,00000001 % van de mensen of 0,00001 % van de mensen

die het opgeven

en zich van kant maken.

Voor alle andere "zelfmoorden"

vraag ik me altijd af....

wie krijgt het verzekeringsgeld

dat makkelijk 100.000,- euro of dollar kan zijn of tonnen

of 1 miljoen

of meer

of gewoon 30.000,- euro

en als je nooit 30.000,- euro hebt gehad,

en niet weet hoe je het gaat verdienen,

maar het wel wil hebben..

en er is iemand die de aarde wel kan missen volgens jou dan..

en die zomaar een ongelukje

uit een klein hoekje kan krijgen

.....

.....

Wie krijgt het verzekeringsgeld ??

denk ik dan en vraag ik me

altijd als eerste af ?

Nou ik wou je niet schrik aanjagen...

Ik geloof sommige dingen gewoon Niet.

Zoals George Carlin zegt :

I got this moron thing I do

called thinking.

Misschien denk ik een beetje anders

en beetje radicaal..

Maar dat is goed,

Je zou je toch vervelen

als iedereen hetzelfde dacht.

En wat willen we met de Vred religie behalve zieltjes winnen

voor onze zaak ?

De gratis zaak

van geloven in de Grote Intelligentie

en Vrede.

Wat zou de Grote Intelligentie willen ?

De Grote Intelligentie heeft het universum ontworpen en geschapen en onze wereld

planeet aarde

ook

met alles erin en erop aan.

En er is genoeg van alles voor iedereen.

En nadat we geboren zijn

zijn we liefdevol

en gelukkig van binnen

en alles is een avontuur...

Het leven is spannend

en geweldig.

We voelen liefde

en zijn vreugdevol.

We zijn blij dat we leven...

En later als peuter ook

en als kleuter ook

en als kind ook...

We zijn nog steeds blij

liefdevol,

eerlijk,

enthousiast

gelukkig.

En we gaan liefdevol met andere mensen om...

We zijn blijkbaar ontworpen en gemaakt

om blij, liefdevol, enthousiast,

avonturistisch, eerlijk, en gelukkig te zijn.

En ergens in de loop der tijd..

veranderen we...

In depressieve mensen,

skeptisch,

wantrouwend,

misgunnend,

bereid om andere mensen te slaan

om ze pijn te doen,

sommigen worden haatdragend..

sommigen worden criminelen

Wats the fuck gebeurt ????

Na genoeg slechte dingen te hebben gehoord en gezien

via het journaal

het zogenaamde nieuws
via soaps
en films
en andere kanalen van media
zoals radio en kranten
en in het leven
beginnen we dat verkeerde gedrag
na te doen..

Dus
misschien is het wel tijd voor
een positieve krant
en een nieuwe religie.

Dus we geloven
als gelovers van de Vrede religie
in de Grote Intelligentie
en in Vrede

En iedereen is welkom
om met ons te geloven.

En het kost je niks.

Want we willen mensen unificeren,

verenigen, samen brengen.

Ook al zijn we anders,

denken we anders,

zien we er anders uit

We zijn allemaal wereldburgers.

Allemaal mensen.

Dus er kan geen oorlog meer worden gevoerd, want iedereen is VREDIG

en gelooft in vrede

en gedraagt zich vredig.

We bidden op de volgende manier :

dankgebeden.

Gebeden van dank

Alleen dat soort gebeden.

We danken de Grote Intelligentie

voor wat we zijn,

voor wie we zijn,

voor wat we kunnen,

en voor wat we hebben.

Het dank gebed is het enige gebed,

want we hebben zoveel

en er is genoeg van alles voor iedereen.

Als we iets willen,

dan werken we daarvoor.

Nadat we ervoor gewerkt hebben,

en ontvangen wat we willen,

zoals geld.

Dan danken we de Grote Intelligentie,

dat we kunnen werken

en we danken voor wat we hebben

verdient.

En hoe zit het met al die andere religies ?

Die blijven gewoon bestaan....

En wij gaan er vredig mee om

Ik denk dat Wallace C. Wattles het het beste zegt : God wants you to make
the best out of yourself To enjoy good foods & wear beautiful clothes To
enjoy divine harmonies

To speak mighty truths

To get rich

So he can express himself better, through you Het is al 4 uur in de
ochtend...

Dus je bent van harte welkom bij

de Vrede religie

waar we geloven in de Grote Intelligentie

en in Vrede

en waar iedereen welkom is en je niks hoeft te betalen.

En waar we allen bidden

om te bedanken.

En we geen officiële meetings houden.

Maar gewoon wandelen in de natuur...

En de Grote Intelligentie bedanken

voor de mooie natuur

met alle diertjes en plantjes

boompjes en bloemetjes.

En je mag best iemand anders vertellen

over de Vrede religie..

Maar dat hoeft niet,

en we vragen je er ook Nooit om.

Dit boek is ongeveer klaar.

Oh ja er zijn natuurlijk wonderen in de wereld van de Vrede religie

Ieder mens is een wonder

en jij dus ook.

Iedere levend wezen is een wonder

en jij dus ook.

Ik hoop dat dit boek je helpt, om niet alles zomaar te geloven dat je hoort op de radio en op tv.

Ook al wordt het gebracht als zogenaamd feit..

Denk.

Ik hoop dat je zo weinig mogelijk tv gaat kijken het leven is kort

je hoort er wat van te maken

en ervan te genieten.

Tv houdt je ook arm..

Omdat je in al die tv kijk tijd

geld had kunnen verdienen.

Ik hoop dat je meer naar positieve berichten luistert en ook positieve dingen leest.

Je hoeft negativiteit echt niet op te zoeken, het komt vanzelf wel langs.

Een leuke band,

een woordenwisseling om niks

een ruzie om niks, met een te lang gefrustreerd iemand, een te hoge rekening,

iemand van die 1% criminelen

die je auto of je portemonnee jatten

etc

etc

De shit komt vanzelf wel..

Je hoeft het niet te gaan opzoeken,

of dagelijks naar negativiteit te luisteren via audio of video.

Ik hoop dit boek je rust geeft,

er is echt wel genoeg van alles voor iedereen...

Ik hoop dat je blijft geloven in wat er in je hart zit : vrede is natuurlijk

en de meeste mensen willen vrede.

En dat je misschien een beetje gaat geloven in de Grote Intelligentie en dankbaar bent.

Dat je alleen maar bidt uit dankbaarheid alleen maar gebeden van dank.

Want zoals Wallace C. Wattles zegt :

your prayers are answered when you work

not when you talk

Nou voor de rest is t gratis

en je mag

maar hoeft er niemand over te vertellen.

En je kan altijd even gaan wandelen in de natuur, ook al ligt er sneeuw

zoals nu bij ons.

Ik hou van sneeuw en wanneer er een dik pak sneeuw ligt, alles lijkt zo vredig.

Nou,

heb ik dan toch een boek van zo'n 80 pagina's geschreven.

Misschien is dat leuk voor mensen

die van veel pagina's houden.

Hey

enorm bedankt dat je mijn werk leest,

ik hoop dat de Vrede religie

je goede dingen brengt.

Ik hoop dat je een rating wil geven aan dit boek, bij de Eboek versie

kun je makkelijk een rating geven

nadat je het uithebt.

Een paar sterretjes zou leuk,

maar doe dat alleen als je het een goed boek vindt en denkt dat andere mensen er wat aan hebben.

Je mag ook een review schrijven

gewoon een paar zinnestjes

waarin je vertelt

1.

Hoe je aan dit boek komt ?

2.

Wat heb je aan dit boek ?

3.

Waarom denk je dat het iemand anders
kan helpen ?

4.

Waarmee heeft dit boek jou geholpen ?

5.

Zou je het aanraden aan andere mensen ?

6.

Is het anders of uniek ?

Je mag me dat emailen naar j.hajro@hotmail.com Of als het kan in je
rating/review zetten.

Super bedankt voor je moeite.

Ik zou het leuk vinden

om contact te houden met mijn lezers en fans dus met jou.

Dan weet je als eerste

als ik een nieuw boek uitbreng

of als er een speciale actie is

zoals met de Feestdagen in december

toen je een hele Bundel

van 10 boeken

gratis kon

krijgen.

Dus je mag me altijd een emailtje sturen

naar j.hajro@hotmail.com

Je kan je ook inschrijven voor onze SpaarEmail dan houden ik en Hajro contact met jou

wat je maar wil.....

Dit is de link voor de spaarEmail en je krijgt er 5 gratis Eboeken bij.

Super toch ?

(je krijgt maar 1 emailtje per maand,

het is altijd gratis,

en je kan je altijd afmelden)

<https://hajrobov.us18.list-manage.com/subscribe?>

[u=68623f601421459109e304df7&id=d881ec6518](https://hajrobov.us18.list-manage.com/subscribe?u=68623f601421459109e304df7&id=d881ec6518)

Misschien dat je de link even moet kopiëren en plakken in je internetbrowser.

Je kan die link ook vinden op hajrobov.nl

en op Hajro junior

Nogmaals bedankt voor het lezen.

Ik hoop dat je hebt genoten

en dat je er wat aan hebt.

Groeten,

Jasmin

Als cadeautje

voor jou

kun je boek Recept voor Geluk

gratis

op de volgende pagina's lezen..

Enjoy.

boek Het Recept voor Geluk Er is een boek geschreven over een waar
gebeurd verhaal...

Een man die in een concentratiekamp zat ten tijde van Hitler, en gelukkig
was.

Dus,

geluk heeft Niks te aken met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,

jouw keuze om gelukkig te zijn,

ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn er mindere periodes in het leven, zoals wanneer iemand
waar je van houdt,

overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon verwerken.

Verwerken doe je het beste door erover te praten,
je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,

als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft, dan staat het op papier,
en zit het minder in je hoofd.

Schrijven is een goede uitlaatlepel.

Verwerken doe je ook goed door :

bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen : een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd om negatieve ervaringen beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor helpt je om het Recept beter voor je te
laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,

en je kijkt vast regelmatig naar het journaal (het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99% Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,

om dagelijks een half uurtje naar het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte door het te vervangen met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij

in plaats van dagelijks een half uurtje

naar de wereldellende op het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd, maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,

ontspan je &

lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,
met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,
is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,
maakt wanneer je lacht,
jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,
een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,
iedere dag,

totdat je er niet meer over na hoeft te denken, en je het automatisch gaat
doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

—

Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur

—

Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje

—

Ga sporten, lekker van je afslaan met tennis of lekker hardlopen

—

Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je helemaal stuk)

—

Maak je geen zorgen, het leven is te kort daarvoor (door bezig te blijven, heb je geen tijd om je zorgen te maken)

—

Knuffel mensen waar je van houdt

—

Ga gezellig een kopje koffie drinken

—

Neem een kat of een ander huisdier

—

Als je geld ontvangt, spaar gelijk een deel ervan

—

Laat je niet bang maken door de media,

de wereld wordt niet slechter, de wereld wordt steeds beter.

—

Sex, need I say more

(als je sex hebt maak je ook endorfines = geluksstofjes aan) Misschien is het Recept anders dan je had verwacht, maar daar gaat het niet om,

het gaat erom dat het werkt &

jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,

het is makkelijker

dan zuur te kijken.

Als je dit een goed boek vindt,

wil je dan zo vriendelijk zijn om het aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Preview Bouw Jouw Fortuin het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld ontvangt, je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld een tiende opzij te zetten.

Om het resultaat hiervan te verduidelijken, maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,- euro.

Na 1 jaar heb je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,

ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

Preview Bouw Jouw Fortuin

10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer je eerst jezelf betaalt, door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van de fooi als je die krijgt, ook 10 % van je toeslagen,

ook 10 % van je cadeaugeld,

ook 10 % van je 13de maand,

ook 10 % van je bonus,

ook 10 % van je loonsverhoging,

ook 10 % van je belasting teruggaaf,

ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je geld ontvangt, het eerste wat je doet is jezelf eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde preview

Voor meer informatie over dit boek , ga naar onze verbeterde website :
www.hajrobv.nl

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers, geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR BOEKEN DIE GESCHREVEN
ZIJN DOOR MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF
HEBBEN !!

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self discipline En is geschreven door
Brian Tracy

En ja die heeft een eigen bedrijf. Anders stond zijn naam hier Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld, terwijl de meeste mensen tv aan het kijken
zijn.

Als je op zaterdag werkt, terwijl de meeste mensen weekend houden.

Als je op zondag een stap zet richting het bereiken van je doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn omdat je tanden afgebroken waren ?

Wel's gewerkt met 2 uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor ?

Het was vast makkelijker om toen, tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou een Bullshitter zijn, en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd aan MOET besteden Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales), dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in (direct marketing), dan komt er winst binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR JE TIJD

BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde preview

Voor meer info over dit boek van mij, ga naar www.hajro bv.nl Kleine introductie met oprichting Hajro

Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland, door mensen aan het werk te houden,

door te doneren aan Goede Doelen,

en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro

een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20 verschillende ondernemingen, die allemaal deel uit maken

van 1 overkoepelende organisatie.

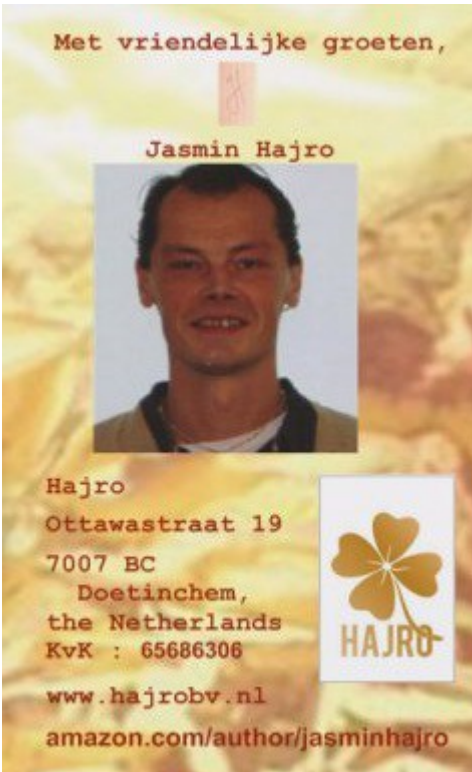
We hebben nou verschillende producten & diensten, en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajro bv.nl

en ontdek wat we nog meer voor jou kunnen betekenen.

Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval



veel voorspoed & geluk.

Meer boeken van Jasmin Hajro : Bouw jouw Fortuin

Moneymaker

Recept voor Geluk

de Reddingsboei voor banken "loyaal bankieren"

de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers Gedichten, grapjes en boek

Victorie

Victorie II

Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag Dingen die je Niet wil weten

Oprichting Hajro, het conglomeraat

Voor jou

Moeilijke tijden overwinnen

Double your profits

jouw Eigen Bedrijf starten & succesvol maken, in de keiharde realiteit waar 't niemand interesseert

Victorie III

Coole jongen

Te persoonlijk, handgeschreven

Te persoonlijk, handgeschreven II

Beveiligen & beschermen van jouw zaken & jouw bedrijf De kunst van goed advies geven

bundel Het grootse, beste & meest spectaculaire boek ter wereld

bundel Verdubbel je winst & je banksaldo in 4 maandjes

Altijd werk & altijd geld op zak,

iedere dag



Altijd werk & altijd geld op zak,
iedere dag

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN-13: 978-1721577637

ISBN-10: 1721577637

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

In dit boek ontdek je :

De bio van auteur Jasmin Hajro

&

boek Altijd werk & altijd geld op zak,

iedere dag

&

boek Het Recept voor Geluk

&

Een preview van boek Bouw Jouw Fortuin

&

Een kleine kennismaking met oprichting Hajro

&

boek Bouw jouw Fortuin



De bio van auteur Jasmin Hajro, even kennis maken Hallo beste lezer,
hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van boek Victorie.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming opgericht:
beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik weer als
ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes wenskaarten,
deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn 8 boeken :

boek Bouw jouw fortuin.

boek Moneymaker,

boek Recept voor Geluk,

boek De Reddingsboei voor banken"loyaal bankieren"

boek De Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers, boek Gedichten,
grapjes en boek,

boek Victorie,

boek Victorie II

De royalties van mijn boeken worden gedoneerd aan het Goede Doel :
stichting Giveth Life.

Mijn onderneming is tegenwoordig Hajro Groep, en bestaat uit 20
verschillende dochterondernemingen, die onderdeel zijn van 1
overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn onderneming &

de stichting, ga naar www.hajro bv.nl

Hoi beste lezer,

hoe gaat het ?

Ik ben Jasmin Hajro,

en je hebt zonet in mijn bio een aantal dingen kunnen lezen over mij.

Ik ben nou 32 jaar en woon in Doetinchem,

in Nederland. Ik werk als verkoper

namens oprichting Hajro.

Ik verkoop sets wenskaarten,

cadeaumokken en boekjes.

Een deel van de opbrengst gaat naar 40 Goede Doelen toe.

Je kunt er alles over vinden op

www.hajro bv.nl

Maar dat is wel eens anders geweest.....

Heel anders.....

Het was 2015 's avonds rond een uur of 10.

Ik liep buiten,

zonder geld,

met mijn telefoon waar geen beltegoed op stond.

Het begon te regenen,

dat kon ik er nog wel bij gebruiken....

Ik wist niet waar ik naar toe moest....

Ik kon niemand bellen.

Ik had wel een aantal vrienden gehad,

maar daar had ik nauwelijks contact mee.

Ik ging naar het speeltuintje in

onze wijk....

De vorige keer ben ik daar ook heen gegaan.

De vorige keer,

toen ik ook 's nachts op straat stond.

Het was this niet uit te houden voor mijn moeder, ze wou de huissleutel hebben.

Ik gaf haar de sleutel en ging weg...

Het is niet haar huis, maar zij betaalt de huur.

Daar stond ik dan,
dakloos,
op straat,
in de regen.....

Het begon kouder te worden.

In dat speeltuintje heb ik geschuild
in zo'n soort houten huisje

Ik was boos,
toen ik afgekoeld was,
begon ik helderder na te denken.

En me af te vragen waar ik heen moest
en wat ik moest doen ?

Toen het licht begon te worden
liep ik naar het centrum van de stad.

Alles was nog dicht, te vroeg.

De kerk zat ook dicht.

Ik had gehoord van zo'n opvang
waar een vriend van mij het over had gehad.

Hij is verhuist naar England.

Dus liep ik naar de Iris opvang toe.

Ik kon mijn verhaal doen,
en kreeg een kopje koffie met melk erin
(ik drink nooit melk in mijn koffie)
En ze hadden Geen plaats voor mij !
Dus de mensen die je horen te helpen,
kunnen je niet helpen.
Fuck de hulp.
Ik kon naar de dagopvang toe,
maar dat was alleen overdag.
's Nachts kon ik buiten slapen.
Onderweg naar de dagopvang,
dacht ik :
Ik moet naar Arnhem, naar Appco toe.
Om te gaan verkopen,
als energieadviseur
heb je altijd werk.
Bij de dagopvang
kon ik betalen voor een maaltijd.
Maar ik had helemaal geen geld.
Ik kon op de pof wel een maaltijd krijgen.

Ik moest me inschrijven bij de gemeente
voor een bijstand uitkering.

Even naar buiten om te roken,
eventjes gepraat met een paar daklozen,
die daar ook waren.

Weer naar binnen.

Er was telefoon voor me,
mijn zusje en haar toenmalige vriend belden.

Ze kwamen me ophalen.....

Eenmaal thuis gingen we eten, ik had honger als een beer.

Ik was zo pissig
dat ik mijn moeder niet kon aankijken.

Ik keek naar de tafel.

Omdat ik zo boos was,
tegen haat aan....

Zo nijdig.

De vraag of ik iets had geleerd ?

Eventjes gepraat,
sorry gezegd.

En ik ging naar bed,

uitgeput.

Ik had de hele nacht niet geslapen.

Die nacht was er niemand, ze stonden niet in de rij voor me om me te helpen.

Zelfs de mensen die me hoorden te helpen, wiens werk het is.

Konden niks voor me doen.

Nou,

de volgende keer dat iemand tegen je zegt dat geld niet zo belangrijk is.

Dan praat ie uit z'n reet en niet uit z'n verstand.

En dat moet je hem of haar ook duidelijk maken.

Als je geen geld hebt kun je geen eten en drinken kopen.

Heb je 3 maanden geen geld om je huur te betalen, dan sta je op straat en ben je dakloos.

Heb je 2 maanden geen geld om eten en drinken te kopen, dan ga je dood.

Ik zag in dat het huis waar we in woonden niet van mij is.

En de tuin ook niet.

Ik had bijna niks.

Behalve wat kleding,

300 boeken

en wat dingetjes.

Ik kreeg er een hekel aan om klusjes te doen in de tuin.

Want het is niet mijn tuin.

Ook, eerst zet ik je op straat

en daarna mag je klusjes voor me gaan doen.

Je bent niet goed wijs, dacht ik.

Maar omdat ik geen geld in het huis bracht, of mee betaalde in de vaste lasten,

kon ik door mee te helpen

enige inbreng laten zien.

Was de redenering.

Daarvoor,

voor die nacht op straat.

Was ik toen ik geen werk kon vinden,

behalve productiewerk (dat ik toch nooit lang volhield) Een eigen bedrijf begonnen.

Jasko genaamd.

Want ik hield van beleggen

en ik kon het ook.

Ik belegde voor mijzelf,

toen ik een vaste baan had als kok

bij Palestra/Landal stroombroek.

Dus kon ik het beleggen ook

professioneel voor andere mensen gaan doen.

Ik had geen ervaring met verkopen

of met jezelf verkopen.

Ik vond 5 klanten,

mijn vader, mijn moeder, mijn zusje,

mijn exvriendin en een vriendin van mijn moeder.

Plus mijn eigen geld belegde ik in de portfolio.

Ik belegde voornamelijk in beleggingsfondsen, waardoor het risico klein was.

En we in veel verschillende bedrijven

wereldwijd belegd waren.

Er zat zo'n 1600,- in de portfolio.

Het waren centjes van winst nemen

dagelijks bijna.

Ik keerde de beloofde 10% rendement uit.

En een bonus rendement van 2,5%

Ik doneerde een bescheiden bedragje
aan een Goed Doel,
namens Jasko.

Het was duidelijk niet genoeg om
van te leven.

Er zou een ton in moeten zitten,
zodat ik tientjes en honderdjes winst maakte.

Ik begon opties te kopen.

Ik had daar geen ervaring mee.

Verloor wat geld.

Maakte wat winst.

Verloor nog wat.

Mijn zusje trok weer in bij ons,
nadat haar relatie uit was gegaan.

Die jongen was niet goed voor haar geweest, ze kwam met schulden terug.

Dus er was niet genoeg geld thuis voor
3 mensen. Mama's minimumloon
onderhield 3 mensen.

Als er een rekening kwam voor de
gemeentebelasting (jaarlijks 500,- euro)

dan kon het niet betaald worden.

Ik geloofde erg in mijn bedrijf
en wou niet iets anders gaan doen.

Ik had ook patent aangevraagd
voor mijn financiële systeem en
mijn idee voor een fonds.

Waar mijn bedrijf op gebaseerd was.

Maar ik moest eigenlijk wel.

Ik begon toen met Hajro Klusjes,
voor mensen huishoudelijke taken doen
of de tuin, tegen betaling.

Ik kon bij een oudere man in de buurt
schoonmaken en stofzuigen,
afstoffen.

Toen ben ik ook naar werk gaan zoeken
via uitzendbureau's.

Ik kon beginnen bij Rabelink
als lader/losser.

Uiteindelijk heb ik me in 2015
bij de Kamer van koophandel uitgeschreven.

Ik was erg verdrietig.

En werd een beetje futloos.

Een soort hulpverlener wou dat ik een

toestemingovereenkomst

tekende,

waardoor weinig meer over mijn leven te zeggen had.

Kutwrijf

Kuthulp.

Ik geloofde niet meer in hulp.

Zelfhulp was de beste hulp,

zei papa een keer.

En de enige hulp denk ik

Mijn zusje had ondertussen al iets van 5 jaar ervaring met verkopen.

(Ze is maar 5 jaar jonger hoor,

geen klein kind ofzo)

Ze was een nieuw bedrijf begonnen met haar nieuwe vriend en een collega van vroeger.

Uw voordeel nu vof.

Met haar vriend waren ze ook een stichting aan het oprichten.

Stichting samen leven met een ander.

Ik heb de oprichtingakte gezien,

opgemaakt door 026notariaat te Arnhem.

En ik kreeg een kan om wenskaarten te gaan verkopen.

Oh ja,

dat laden/lossen baantje

is gegaan zoals alle andere baantjes,

die ik niet wou doen.

Ik kwam een aantal keer te laat,

en daarna kwam ik helemaal niet opdagen.

De wenskaarten verkopen,

zou een goede training zijn

om uiteindelijk als energieadviseur

langs de deuren te gaan.

Het verkoop proces is hetzelfde.

100 mensen spreken per dag,

3 rondjes lopen zodat je iedereen spreekt

in je terry(werkgebied)

De pitch (je presentatie)

is hetzelfde bij ieder persoon die

je spreekt.

Enz.

Ik kreeg training van hun,
Emina mijn zusje en haar vriend.

Ik begon ook seminars te kijken
over sales (verkoop)
op Youtube.

De pitch te oefenen.

Ik begon enthousiast te worden.

Op een dag zat ik thuis
naar de wenskaarten te kijken.

En dacht ik kan het,
ik kan wat ze doen.

En wat kan er nou gebeuren,
als ik de pitch vergeet,
of niet uit mijn woorden kom.

Emina zei dat het ergste
een doorslam was.

Als iemand de deur voor je neus dichtsmijt.

Ha, alleen dat ?

Dus ik nam mijn pitch op een briefje mee,
een geldtasje en een aantal sets wenskaarten.

En begon te lopen en te verkopen,

ik begon gewoon in mijn woonstraat...

Voor ik er klaar en wel voor was.

Ik verkocht een aantal setjes, de mensen waren veel aardiger dan ik had verwacht.

Ik denk dat veel mensen iets goeds willen doen.

Ook al is het een setje kaarten kopen

voor het Goede Doel.

De stichting mag beloningen geven aan haar bestuur en medewerkers.

De website van de stichting deed het even niet.

Emina en haar vriend gingen uit elkaar.

Hij had de nota voor de oprichtingsakte

nooit betaald.

De stichting was technisch nog niet opgericht.

Om van het gedoe af te zijn.

En lekker door te kunnen gaan met verkopen, wat ik ondertussen leuk begon te vinden.

Heb ik met de gespaarde opbrengst

van mijn kaartenverkoop

een eigen stichting opgericht.

Waarbij wel alles in orde was.

En dat is natuurlijk :

stichting Giveth Life

Een website ervoor gemaakt,

en ik ging vrolijk verder verkopen.

Toen kwam de politie een aantal keer,

want ze vonden dat ik aan het collecteren was.

Ik was aan het venten,

in mijn hoofd is collecteren :

met een geldbus langs de deuren gaan.

Ik verkocht een product.

Zij dachten anders....

Ik had me alweer ingeschreven bij de Kamer van koophandel,

om als onafhankelijk energieadviseur

te kunnen gaan verkopen.

Met onderneming Hajro.

Om van dat onnodige gedoe met de

politie klaar te zijn.

Besloot ik om namens mijn onderneming Hajro wenskaarten te gaan verkopen.

En een deel van mijn opbrengst aan Goede Doelen te doneren.

De kans zat erin dat in de toekomst de kaartenverkoop minder zou worden,

door Facebook, Whatsapp

digitale kaarten etc.

Dus ik moest wat verzinnen,

dat mensen altijd zouden gebruiken,

maar waar ik er wel een aantal van in mijn tas mee kon nemen.

Ik kwam op het handigsetje...

Een mok gevuld met snoepjes,

met een theelepeltje, een aansteker en een pen.

Ingepakt als een cadeautje.

Want de mensen zullen wel altijd hun koffie of thee uit een mok blijven drinken.

Ik wou het ook steeds groter

en beter doen. Een mooie winkel

wou ik van mijn onderneming maken.

Uiteindelijk was het dat ook op

www.hajro.nl

Daarna kocht iemand dat domein.

Toevallig. Volgens mij was er niks toevalligs aan.

Moest ik een nieuwe website maken,

het oude webadres staat op mijn

duizenden visitekaartjes,

op de flyers,

op mijn boeken.

Kon ik alles opnieuw doen.

Nou de nieuwe en verbeterde website

is natuurlijk www.hajro bv.nl

en heeft een leuke en unieke

E-winkel.

Met alleen maar Hajro producten.

Ik hou natuurlijk heel erg van mijn onderneming Hajro.

Het is als een kindje voor me.

We doen ook goed,

en steunen veel Goed Doelen,

en mijn boeken kunnen ensen echt helpen.

Om gelukkiger en rijker te leven,

en om hun bedrijf profitabeler te maken.

Ik verdien mijn geld met verkopen.

Dus de royalties (de opbrengst)

van mijn boeken gaan naar het Goede Doel

Een goede stichting,

namelijk stichting Giveth Life.

Die al gezinnen een steuntje in de rug heeft gegeven.

Ik zou je graag meer vertellen over Hajro, want het gaat veel goede dingen doen,

maar de bedoeling van dit boek

is om je iets anders te vertellen.

Je kan natuurlijk altijd

het eboek Oprichting Hajro,

het conglomeraat

Gratis downloaden

op www.hajro bv.nl

ga dan via de E-winkel

naar mijn authorspotlight bij Lulu.

Je komt daar vanzelf door op een van mijn

boeken te klikken in de E-winkel,

op www.hajro bv.nl

Zoals je ziet,

heb ik sinds die nacht op straat

altijd werk en altijd cash geld op zak,

iedere dag van de week kan ik verkopen en verdienen.

Dankzij de verkoop (sales)

Blogartikel :

Verkopers verkopen iets aan mensen,

de ondernemingen waar die verkopers voor werken maken winst.

Van die winst wordt een deel aan belastingen betaald, van dat geld betaalt de overheid voorzieningen die we allemaal wel eens gebruiken.

Voorzieningen zoals de brandweer, de politie, ziekenhuizen, wegen (infrastructuur).

Ook zijn ondernemingen degenen die het meeste doneren aan Goede Doelen.

En ondernemingen geven ook meer geld dan wie dan ook, uit aan sponsoring van sportclubs en sportverenigingen.

En ook niet onbelangrijk :

ondernemingen geven miljoenen mensen werk.

**Dus er is niks mis met commercie en
commerciele bedrijven.**

Hoe kunnen die bedrijven dat doen ?

Door de verkoop.

Door producten of diensten te verkopen aan mensen, komt er geld (omzet & winst)

die bedrijven binnen.

En door de verkoop komt er geld in jouw broekzakken.

' Trouwens, ik ben mijn eerste bedrijf begonnen in 2012.

Ik heb meer dan 700 sales gemaakt,

sinds 1 september 2015 tot nu toe.

Dus ik heb een trackrecord, en weet waar ik over praat. "

' Zoals je vast al begrepen hebt, verdien ik mijn geld door te verkopen voor mijn eigen bedrijf. Dat is mijn werk.

De opbrengst van mijn boeken gaat naar het Goede Doel.

Ik schrijf uit ervaring, ik schrijf om mensen vooruit te helpen. "

Nou 700 keer 5,- euro =

3500,- euro

Maar verkijk je niet op dat bedrag....

Voor iemand die dakloos was,

en nou werk heeft tot aan zijn pensioen.

Iedere dag werk & geld in de zak, iedere dag

Is het aardig.

Bedenk je dat als je iemand helpt overstappen van bijvoorbeeld de Nuon, naar EnergieDirect. Wat voordeliger is.

Jij 50,- euro verdient.

Als energieadviseur.

En 50 euro keer 700 klanten =

35000,- euro

Vind 20 mensen per maand,

die je helpt overstappen van energieleverancier, (dat betekent dat je een formuliertje invult) en je verdient

$20 \times 50,- = 1000,-$

Met 40 klanten per maand verdien je

2000,- euro per maand.

Je hoeft maar 1 of 2 klanten per dag te vinden.

Zie je wat de mogelijkheden zijn in de verkoop ?

Ook voor jou dus.

Je kan heel simpel beginnen

door pennen voor een eurotje te gaan verkopen.

Op zaterdag.

1,- per pen.

Daarna setjes wenskaarten.

5,- per set.

Daarna stroom&gas,

de overstap regelen,

door een formuliertje in te vullen.

50,- per klant.

Daarna stofzuigers of auto's

enkele honderden euro's

per klant.

Daarna huizen,

10.000,- euro of meer

per klant

Werk tot aan je pensioen!

Baanzekerheid.

Het beste is het als het bedrijf waarvoor je verkoopt iets goeds doet.

Dan doe jij ook iets goeds

en voel je je gewoon goed erover.

Omdat je iets meer doet,

dan een product of dienst verkopen.

Daarom verkoop ik graag voor Hajro,

omdat ik er 40 Goede Doelen mee steun,

en de klant ook.

Je kan bij Hajro vrijwilliger worden,

als je wil.

Dan loop je op zaterdag te verkopen.

En je krijgt er een vergoeding voor.

Je leert het vak.

En doet goed,

door Goede Doelen te steunen.

Kijk op www.hajro bv.nl

of je er een goed gevoel over hebt.

Neem dan contact op via post of email.

En anders kun je altijd ergens anders
beginnen in de verkoop.

Of je eigen webshop starten

Als je voor Hajro wil verkopen.....

Dan word je getraind door dezelfde persoon die mij heeft leren verkopen.
Mijn zusje.

Emina Hajro heeft inmiddels 8 jaar ervaring met verkopen (sales)

Ze heeft een trackrecord.

Ze heeft een kantoor gehad met 20
verkopers.

Ze heeft tientallen mensen getraind
tot verkoper.

En ze heeft duizenden sales gemaakt.

Ze is de eigenaar van EnergieNu,
dat is de overkoepelende organisatie
van Hajro en Hajro Groep.

Je vindt het op www.energienu.nl

Verkopen is een heel belangrijk beroep.

Zoals je in dat Blogartikel hebt kunnen
lezen draait de economie
dankzij verkopers.

Ambtenaren worden er ook van betaald,
door de belating op winsten van bedrijven.

Je kan trots zijn als je een verkoper wordt of bent.

Nou ik heb je verteld

hoe de verkoop letterlijk mijn leven heeft gered.

Dat ik nou werk heb tot aan mijn pensioen
en daarna nog als ik wil.

Ik heb je de mogelijkheden laten zien,
van wat de verkoop je kan opbrengen,
als je uiteindelijk duurdere producten en
diensten gaat verkopen.

Of makelaar wordt =

verkoper van huizen en bedrijfsruimten.

Je begrijpt dat ik met mijn onderneming Hajro, wat tegenwoordig Hajro
Groep is,

andere mensen

dezelfde kans wil geven.

Als de kans die ik heb gekregen

Ja ik heb ondertussen 4 keer 3

verschillende uitkeringen aangevraagd.

Allemaal afgewezen.

Ik kan niet rekenen op de gemeente of het UWV.

Maar ik kan wel rekenen op mijzelf en de verkoop!

Iedere dag.

Ik heb van maandag 18 september 2017 tot en met woensdag 27 september 2017,

10 dagen achter elkaar lopen verkopen,

en 22 sales in totaal gemaakt.

Dus iedere dag sales gemaakt & iedere dag winst gemaakt.

Iedere dag geld verdient.

Dat kan jij ook.

Hopelijk heb ik je kunnen enthousiasmeren

over de verkoop.

En begin je te verkopen.

Of je stuurt iemand die je kent,

die werk en geld nodig heeft

de verkoop in.

De verkoop, Waar altijd werk is.

Geef diegene dan ook een exemplaar van dit boek, zodat het hem of haar

vooruit helpt.

Je hebt nou

boek Altijd werk & altijd geld op zak,

iedere dag

gelezen.

Je hebt werk tot aan je pensioen aangeboden gekregen.

Baanzekerheid.

Hierna komt

boek Recept voor Geluk

zodat je gelukkiger gaat leven,

met minder stress

En daarna komt

boek Bouw jouw Fortuin,

zodat je rijk wordt

Wees wel bereid om de dingen te doen,

uit alle 3 boeken.

Klein beginnen,

stapje voor stapje.

Je kan het.

Zoveel waardevolle kennis, voor zo'n belachelijk lage prijs ???

Dit zou een BestSeller

moeten zijn !

Vind je ook niet ?

Dan maken we er een BestSeller van.....

Wil je zo vriendelijk zijn

om dit boek,

dat uit 3 boeken bestaat,

bij de mensen die je kent

aan te raden ?

Zodat zij ook een exemplaar kopen,

en hun leven verbeteren.

En ik zal het promoten.

Dan maken we er samen een BestSeller van, en doen we goed, want de opbrengst gaat naar het Goede Doel.

Naar die goede stichting,

stichting Giveth Life

Super bedankt alvast.

Bedankt voor het lezen

Ik wil je graag het volgende boek

cadeau doen.

Zodat je gelukkiger gaat leven,
met minder stress.

Boek Recept voor Geluk

kun je op de volgende pagina's lezen.

Veel plezier ervan.

Het Recept voor Geluk

Er is een boek geschreven over een waar gebeurd verhaal...

Een man die in een concentratiekamp zat ten tijde van Hitler, en gelukkig was.

Dus,

geluk heeft Niks te aken met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,

jouw keuze om gelukkig te zijn,

ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn er mindere periodes in het leven, zoals wanneer iemand waar je van houdt,

overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon verwerken.

Verwerken doe je het beste door erover te praten, je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,

als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft, dan staat het op papier, en zit het minder in je hoofd.

Schrijven is een goede uitlaatlepip.

Verwerken doe je ook goed door :

bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen : een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd om negatieve ervaringen beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor helpt je om het Recept beter voor je te laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,

en je kijkt vast regelmatig naar het journaal (het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99% Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is, om dagelijks een half uurtje naar het
journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte
door het te vervangen met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij
in plaats van dagelijks een half uurtje
naar de wereldellende op het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd, maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,

ontspan je &

lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,
met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,

is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,

maakt wanneer je lacht,

jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,

een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,

iedere dag,

totdat je er niet meer over na hoeft te denken, en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingrediënten op een rij :

—

Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur

—

Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje

—

Ga sporten, lekker van je afslaan met tennis of lekker hardlopen

—

Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je helemaal stuk)

—

Maak je geen zorgen, het leven is te kort daarvoor (door bezig te blijven, heb je geen tijd om je zorgen te maken)

—

Knuffel mensen waar je van houdt

—

Ga gezellig een kopje koffie drinken

—

Neem een kat of een ander huisdier

—

Als je geld ontvangt, spaar gelijk een deel ervan

—

Laat je niet bang maken door de media,

de wereld wordt niet slechter, de wereld wordt steeds beter.

—

Sex, need I say more

(als je sex hebt maak je ook endorfines = geluksstofjes aan) Misschien is het Recept anders dan je had verwacht, maar daar gaat het niet om,

het gaat erom dat het werkt &
jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,

het is makkelijker
dan zuur te kijken.

Als je dit 2 goede boeken vindt, wil je dan zo vriendelijk zijn
om ze aan te raden
bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Previeww Bouw Jouw Fortuin het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld ontvangt, je eerst jezelf betaalt door
bijvoorbeeld een tiende opzij te zetten.

Om het resultaat hiervan te verduidelijken, maken we een voorbeeld
berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,- euro.

Na 1 jaar heb je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,

ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

Preview Bouw Jouw Fortuin

10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer je eerst jezelf betaalt, door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van de fooi als je die krijgt, ook 10 % van je toeslagen,

ook 10 % van je cadeaugeld,

ook 10 % van je 13de maand,

ook 10 % van je bonus,

ook 10 % van je loonsverhoging,

ook 10 % van je belasting teruggaaf,

ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je geld ontvangt, het eerste wat je doet is jezelf eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde preview

Voor meer informatie over dit boek , ga naar onze verbeterde website :
www.hajrobv.nl

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers, geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR BOEKEN DIE GESCHREVEN

ZIJN DOOR MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF HEBBEN !!

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self discipline En is geschreven door Brian Tracy

En ja die heeft een eigen bedrijf. Anders stond zijn naam hier Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld, terwijl de meeste mensen tv aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag werkt, terwijl de meeste mensen weekend houden.

Als je op zondag een stap zet richting het bereiken van je doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn omdat je tanden afgebroken waren ?

Wel's gewerkt met 2 uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor ?

Het was vast makkelijker om toen, tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou een Bullshitter zijn, en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd aan MOET besteden Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales), dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in (direct marketing), dan komt er winst binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR JE TIJD

BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde previeww

Voor meer info over dit boek van mij, ga naar www.hajrobov.nl

Preview boek Victorie

We zijn weggegaan uit het dorp

en we zaten in een verlaten huis.

Ik weet niet meer hoe die plaats heet.

We hebben graan geoogst,
en aardappels verbouwd.

We pasten op de koe van oom Ibro,
Galava.

Ik moest Galava vastbinden aan een boom,
zodat ze gras kon grazen.

Maar ik had de ketting korter moeten
vastbinden, want ze had teveel
loopruimte
en ze had een aantal aardappelplanten opgegeten.

Ik kreeg weer klappen.

Je kon het schieten op afstand horen.

Een huis vlakbij dat waar wij inzaten werd opgeblazen.

We zijn daar 's avonds vertrokken.

Een hotel werd in die tijd een opvangplaats voor vluchtelingen.

Daar hebben we een tijdje gezeten,
en kregen voedselpakketten.

Ik ben daar ook gevallen op de trap
met een fles melk,
en had een snee in mijn pols.

Het is gehecht en het litteken

lijkt op een kruisje.

Het is nog steeds te zien,

op mijn linkerhand.

Mijn vader was niet bij ons

in die opvangplaats.

Ik herinner me dat we een keer stonden te wachten, met veel mensen,

waarschijnlijk op die vedselpaketten.

Het was zo benauwend...

Mijn tante Rahima was al naar Nederland gegaan, en ze hadden geregeld dat wij er ook naar toe konden.

Ik herinner me dat ik mijn zusjes hand moest vasthouden en niet mocht los laten. Toen we met de koe door het bos liepen.

Einde preview.

Kleine introductie met oprichting Hajro

Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland, door mensen aan het werk te houden,

door te doneren aan Goede Doelen,

en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro

een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20 verschillende ondernemingen, die allemaal deel uit maken

van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten & diensten, en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajro bv.nl

en ontdek wat we nog meer voor jou kunnen betekenen.



Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval

veel voorspoed & geluk.

P.S. Ik zal je eeuwig dankbaar zijn als je een

review wil schrijven over dit boek & het deelt.

Dank je.

Nou komt boek

Bouw jouw Fortuin

BOUW JOUW FORTUIN



Bouw jouw Fortuin

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018

Omslagontwerp Jasmin Hajro

4de druk

ISBN : 978-0-244-68044-2

In dit boek ontdek je :

- **Er is genoeg geld op de wereld**
- **het Pay yourself first principe**
- **10 % van alles**
- **het Geheim van succes**
- **Trend (die belangrijk is voor jou)**
- **Vorbereiding**
- **Systematisch opbouwen**

—

Jouw resultaat na 10 jaar

- **het 2de geheim van succes**

Het Goede Nieuws

Geld blijft binnenstromen bij jou.

Geld blijft binnenstromen.

Geld blijft circuleren.

Geld heeft dit honderden jaren gedaan.

Geld zal dit honderden jaren blijven doen.

Sinds jij voor het eerst zakgeld kreeg,

sinds jij voor je eerste bijbaantje betaald kreeg.

Sinds je studiefinanciering begon binnen te komen,

sinds jouw baan maandelijks je salaris begon te betalen.

Sinds jouw bedrijf winstgevend werd.

Geld bleef iedere maand bij jou binnen

komen.

Zelfs bij mensen met een bijstand of ww

uitkering.

Gelukkig.

Gelukkig blijft geld regelmatig binnen

komen.

Er is genoeg geld op de wereld.

Mocht het nodig zijn, dan wordt er meer geld bijgemaakt.



het Pay Yourself First principe Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld

ontvangt,

je eerst jezelf betaalt

door bijvoorbeeld een tiende opzij te

zetten.

Om het resultaat hiervan te verduidelijken, maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per

maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,-
euro.

Na 1 jaar heb je een heel maand salaris
opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,
hoeveel heb dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boekje,

ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks
opzij zet.

Harder kunt laten groeien.



10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer je eerst
jezelf betaalt,

door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van de fooi als je die krijgt, ook 10 % van je toeslagen,
ook 10 % van je cadeaugeld,

ook 10 % van je 13de maand,
ook 10 % van je bonus,
ook 10 % van je loonsverhoging,
ook 10 % van je belasting teruggaaf,
ook 10 % van je welkomst premie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je geld ontvangt,
het eerste wat je doet is jezelf eerst
betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.



het Geheim van succes

Het geheim van succes is DOORZETTEN.

Als het 20 jaar duurt,
voor jij miljonair bent.

Als dat betekent dat je 20 jaar,
ervoor moet werken en sparen & investeren.

Dan moet je wel 20 jaar DOORZETTEN met
werken en sparen & investeren.

En niet na 5 jaar ermee stoppen....

DOORZETTEN tot dat jij jouw doel bereikt.

Het 2de geheim van succes is : WAT JE MET JE TIJD DOET

Dus Niet uren tv gaan kijken,
maar geld gaan verdienen

&

omgaan met mensen die veel geld verdienen.

Zodat je van hun leert om nog meer geld te verdienen.

Dat geld laat je dan hard voor jou werken, volgens dit systeem, dat je aan
het leren

bent.

De persoon die jou rijk gaat maken,

degene die jouw Eigen Fortuin gaat opbouwen, ben JIJ.

Zorg daarom goed voor jezelf.

Zodat je lang kunt doorgaan en doorzetten, totdat jij jouw doel bereikt.



Trend

Omdat mensen tegenwoordig langer leven,
hebben ze voor langere tijd geld nodig.

Veel mensen bouwen inkomen op voor later,
met dividend uitkerende &
rente uitkerende beleggingen.

Hierdoor zal de waarde van deze beleggingen, in de loop der tijd stijgen.

Het deel van je geld

dat je gaat beleggen,

wordt dus meer waard.



Obligaties in het kort Als je een obligatie koopt, leen je in feite geld aan een bedrijf of overheid.

Je krijgt hiervoor rente, die jaarlijks wordt uitgekeerd.

Een obligatie kost meestal rond de duizend euro.

Sommige obligaties hebben een bepaalde loop tijd, bijvoorbeeld 10 jaar.

Als deze obligatie 5 % rente geeft, met een loop tijd van 10 jaar.

En je koopt deze obligatie.

Dan krijg je de aankomende 10 jaar,
ieder jaar 50,- euro aan rente.

Na die 10 jaar, krijg je je inleg,
die duizend euro terug.

Bij sommige obligaties staat geen jaartal.

Er staat een p bij, de afkorting voor

Perpetual,

wat eeuwigdurend betekent.

Deze perpetual obligaties keren jaarlijks
rente uit.

Zolang de organisatie die ze uitgeeft,
blijft bestaan.

Dat kan honderden jaren zijn.

Je koopt een keer een obligatie,
en krijgt ieder jaar 50 euro aan rente,
de aankomende 50 jaar.

Zonder dat je er iets voor hoeft te doen !

Dat is beter he ?



Vorbereitung

Voor jij begint met het opbouwen van je
Eigen Fortuin,
moeten we de voorbereiding eerst doen.

De voorbereiding bestaat uit 3 dingen.

1. Laat jouw testament opmaken
door een notaris.

Dit is niet leuk, maar wel belangrijk.

Zodat als je er niet meer bent,
er geen onduidelijkheden of misverstanden
zijn.

Over wat je na laat en aan wie.

2. Zorg dat je goed

verzekerd bent.

Sluit de verzekeringen die je nodig hebt,

en nodig denkt te hebben af.

Zoals een overlijdensrisicoverzekering en

een uitvaart verzekering.

Zodat als je er niet meer bent,

jouw nabestaanden niet worden opgescheept

met die kosten.

En nog dingen moeten regelen.

Maar dat alles nu al, goed geregeld is.

Probeer al je verzekeringen bij 1 of 2

aanbieders onder te brengen, zodat je

korting krijgt op je verzekeringenpakket.

3. Open de volgende 3

rekeningen :



Een spaar rekening,
een deposito rekening,
een beleggingsrekening.

Systematisch opbouwen

Op die 3 rekeningen ga je systematisch,
je Eigen Fortuin opbouwen.

Met het bedrag dat je van je inkomen,
iedere maand opzij zet.

Als je zoals in ons voorbeeld,
per maand 300,- opzij zet.

Dan verdeel je die 300,- euro ,

over je 3 rekeningen.

1/3 Sparen, dus je zet 100,- euro op je spaar rekening.

1/3 Deposito, dus je zet 100,- euro op je deposito rekening.

1/3 Beleggen, dus je zet 100,- euro op je beleggingsrekening.

Op je beleggingsrekening beleg je de helft in een dividend uitkerend aandelen

beleggingsfonds.

En de andere helft beleg je in een rente uitkerend obligatie beleggingsfonds.

Bijvoorbeeld :

50,-euro, NN Utilities Fund Dis

50,-euro, Triodos Sustainable Bond Fund

Je kunt dit dan het hele jaar zo laten staan.

Zonder ernaar te hoeven omkijken.

Na dat jaar, ontvang je rente op je spaar rekening.

En rente op je deposito rekening.

En dividend & rente op je
beleggingsrekening.



Dit geld werkt nou voor jou.

Zo laat je het groeien.

Je krijgt ook in de loop der jaren,

het rente op rente effect.

Waardoor het sneller groeit.

Iedere maand

Volgende maand betaal je jezelf eerst,

door een tiende van je inkomen,

opzij te zetten.

Dit bedrag van 300,- euro verdeel je weer over je 3 rekeningen. 1/3 Sparen, dus 100,- euro naar je spaar rekening.

1/3 Deposito, dus 100,- euro naar je deposito rekening.

1/3 Beleggen, dus 100,- euro naar je beleggingsrekening.

Op je beleggingsrekening beleg je de helft in een dividend uitkerend vastgoed

beleggingsfonds.

De andere helft beleg je in een rente uitkerend obligatie beleggingsfonds.

Bijvoorbeeld :

50,- euro, BNP High Income Property Fund

50,- euro, NN Global Obligatie Fonds

In totaal heb je nou :

200,- euro op je Spaar rekening

200,- euro op je Deposito rekening

200,- euro op je Beleggingsrekening

Het bedrag op je beleggingsrekening is gelijk verdeeld over 4 beleggingsfondsen.

Dit betekent voor jou,

dat je jaarlijks rente ontvangt op je spaar rekening.

En dat je jaarlijks rente ontvangt op je
deposito rekening.

En dat je jaarlijks dividend &



rente ontvangt op je beleggingsrekening.

**De volgende maand doe je weer dezelfde 3
stapjes**

Stap 1 : Van je inkomen zet je een tiende (
10 %) opzij.

Stap 2 : Dat een tiende, in ons voorbeeld

die 300,- euro verdeel je over jouw 3 rekeningen.

Een derde op je spaar rekening.

Een derde op je depositorekening.

En een derde op je beleggingsrekening.

Stap 3 : Het bedrag op je

beleggingsrekening,

deel je in twee.

De ene helft beleg je in een dividend

uitkerend

aandelen beleggingsfonds

of

een dividend uitkerend vastgoed

beleggingsfonds.

De andere helft beleg je in een rente

uitkerend obligatie

beleggingsfonds.



De maand erna doe je weer dezelfde 3 stapjes.

Daarna doe je iedere maand dezelfde 3 stapjes.

Waarom niet alles beleggen ?

Het is belangrijk dat jij,

je houdt aan de beschreven verdeling.

Met deze verdeling loop je alleen risico over een derde van je geld.

Door dat deel waar je risico over loopt, goed te spreiden.

Verminder je het risico.

Beleggingsfondsen zijn ook al gespreid in
zich zelf.

Een beleggingsfonds is zelf belegd in 50,
100 of meer bedrijven.

Het bedrag waarmee je maandelijks eerst
jezelf betaalt,
oftewel wat je opzij zet.

Verdeel je altijd over je 3 rekeningen

zoals hieronder :

1/3 sparen

1/3 deposito

1/3 beleggen

Het is verstandig om je beleggingen in

beleggingsfondsen

ook te spreiden per categorie,

zoals hieronder :

1/3 aandelen

beleggingsfondsen

1/3 obligaties beleggingsfondsen

1/3 vastgoed beleggingsfondsen

Kies voor beleggingsfondsen die dividend of



rente uitkeren.

Verschillend

Het kan zo zijn,

dat je spaar rekening de rente per maand

uitkeert.

Of per jaar.

Dat verschilt per bank en spaar rekening.

Het kan zo zijn, dat je beleggingsfondsen

het dividend per kwartaal uitkeren.

Of per jaar.

Dat verschilt per beleggingsfonds.

Als je bij de Rabobank een deposito rekening opent,
het zogenoemde Doelsparen.

Dan kun je zelf bepalen,
hoe vaak je er geld in zet,
en hoeveel.

Dat is een erg handige deposito rekening.

Het kan zo zijn dat andere banken,
een minimum inleg vragen voor een deposito rekening.

Bijvoorbeeld 500,- euro.

Als de bank waar jij je deposito rekening
opent,
een minimum inleg vereist.

Dan kun je dat maandelijks opsparen,
totdat je genoeg hebt om het in een deposito vast te zetten.

In ons voorbeeld,
heb je na 5 maanden (5 x 100,-) = 500,-
euro,



genoeg opgespaard.

Je voldoet aan de minimum inleg.

En je kunt 500,- euro in je deposito vast
zetten,

voor bijvoorbeeld 10 jaar.

Na 1 jaar

Na 1 jaartje heb je in totaal 3600,- euro
opzij gezet.

(12 maanden x 300,- = 3600,- euro)

Maandelijks heb je de 3 stapjes gedaan.

Nou heb je :

1/3 van 3600,- is 1200,- euro en dat zit op je spaar rekening.

1/3 van 3600,- is 1200,- euro en dat zit op je deposito rekening.

1/3 van 3600,- is 1200,- euro en dat zit op je beleggingsrekening.

Op je beleggingsrekening heb je gespreid per categorie,

dus :

1/3 van 1200,- is 400,- euro en dat zit in aandelen beleggingsfondsen.

1/3 van 1200,- is 400,- euro en dat zit in obligatie beleggingsfondsen.

1/3 van 1200,- is 400,- en dat zit in

vastgoed beleggingsfondsen.

Je hebt belegd in dividend uitkerende en

rente uitkerende beleggingsfondsen.

Dus op je beleggingsrekening ontvang je

rente en dividend.

Op je deposito rekening ontvang je rente.



En op je spaar rekening ontvang je ook rente.

Stap 4 en 5

Stap 4 : Als je 1200,- euro in beleggingsfondsen hebt staan, verkoop je 1100,- ervan.

In ons voorbeeld, heb je ieder jaar 1200,- euro in beleggingsfondsen belegd.

Dus ieder jaar verkoop je 1100,- euro

uit je beleggingsfondsen.

Zodat je 1100,- euro cash hebt,

op je beleggingsrekening.

Stap 5 : Met die 1100,- euro cash op je beleggingsrekening, koop je 1 individuele obligatie.

Een obligatie die een hoge rente aan je uitkeert, en een lange loop tijd heeft.

Of een perpetual obligatie die een hoge rente aan je uitkeert.



Na 10 jaar

Als je de beschreven stapjes doet,

iedere maand en ieder jaar.

De aankomende 10 jaar.

Dan heb je :

$1200,- \times 10 \text{ jaar} = 12000,-$ euro op je spaar rekening.

$1200,- \times 10 \text{ jaar} = 12000,-$ euro op je

deposito rekening(en)

$1200,- \times 10 \text{ jaar} = 12000,-$ euro op je

beleggingsrekening

Iedere keer als je 1200,- euro in

beleggingsfondsen had,

heb je 1100, euro daarvan verkocht.

En daar 1 obligatie van gekocht.

Dus na 10 jaar heb je 10 obligaties.

Als je perpetual (eeuwigdurende) obligaties, die 10 % rente per jaar uitkeren,

hebt gekocht.

Ontvang je ($10 \times 100,-$) = 1000,- euro aan rente per jaar.

Nou kun je 2 obligaties per jaar bijkopen.

Van wat je opzij zet op je

beleggingsrekening

& van de rente opbrengst van je obligaties.

Hierdoor wordt je jaarlijkse totale

opbrengst,

steeds groter.



Steeds grotere totale opbrengst per jaar voor jou

In de loop der tijd wordt je totale

opbrengst per jaar,

aan rente & dividend steeds groter.

Hierdoor kun je steeds meer obligaties per jaar bijkopen.

En daardoor wordt je totale opbrengst per

jaar nog groter.

Bijvoorbeeld na vele jaren :

Je hebt 10 perpetual obligaties die 10 %
rente uitkeren,

je ontvangt per jaar 1000,- euro aan rente.

En je hebt 100 obligaties die een loop tijd van 20 jaar hebben,
en die 8 % rente uitkeren.

Je ontvangt per jaar 8000,- euro aan rente.

Plus de rente die je ontvangt op je spaar
rekening

& plus de rente die je ontvangt op je
deposito rekening(en)

In totaal is je jaarlijkse opbrengst meer
dan tien duizend euro.

En daarmee kun je nog meer obligaties
bijkopen,

zodat je totale jaarlijkse opbrengst nog
groter wordt.



Door dit proces maandelijks en jaarlijks te herhalen,
wordt de te herinvesteren opbrengst steeds groter.

En kunnen er jaarlijks meer obligaties en
dividenduitkerende beleggingsfondsen gekocht worden.

Waardoor de jaarlijkse opbrengst groter
wordt en

het systeem zichzelf versterkend is.

Hoe nu verder ?

Als je dit boekje begrijpt,

en je begrijpt alle stapjes die je moet
doen.

Als je alles zelf gaat doen,
dan is dat prima.

Ga aan de slag.

Begin met het opbouwen van jouw Eigen
Fortuin.

Als je vindt dat je wel wat hulp kunt
gebruiken,

kun je dat vragen aan iemand.

Je kunt het aan je adviseur bij de bank
vragen.

Of je zoekt een onafhankelijk adviseur.

Dan ga je samen jouw Eigen Fortuin opbouwen.

Leg dit boek op een plaats, zodat je het iedere dag ziet.

Zodat het je herinnert aan jouw doel :

jouw Eigen Fortuin opbouwen.

En zodat het je herinnert aan de stapjes die je iedere maand & ieder jaar
moet doen.

Bedankt voor het kopen van dit boek

&

succes met het opbouwen van

jouw Eigen Fortuin

Dit boek is geschreven in simpele taal,

zodat iedereen het kan begrijpen.

En de beschreven stapjes makkelijk kan doen.

Dit boek leert je om systematisch,

met simpele stapjes,

jouw Eigen Fortuin op te bouwen.

"Hoe je met simpele stapjes jouw Jouw

Eigen Fortuin opbouwt

is het resultaat van

jarenlange zelfstudie en

praktische ervaring "

Jasmin Hajro,

de auteur van dit boek &
het boek Moneymaker,
is beleggingsexpert & serie ondernemer.

Voor meer informatie, ga naar :

www.hajro bv.nl

Wees zo vriendelijk om boek

Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag bij je bekenden aan te raden
& te delen op Facebook

Super bedankt.

Succes met je werk, geluk en fortuin



Gewoon doorgaan



Gewoon doorgaan

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN :

978-0-244-47933-6

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2019

In dit boek ontdek je :

De bio van auteur Jasmin Hajro

&

boek Gewoon doorgaan

&

boek

de Pen die je

100.000,- euro oplevert

(ja de "magische" pen, voor je fieldmarketing &
extra winst)

Hey hallo

beste lezer...

Hoe gaat het met jou ?

Het is dinsdag 24 april 2019

om 02:43 uur

Sommige programma's reageren niet op mijn laptop zoals Openoffice

waarop ik schrijf...

Vanmiddag duurde het ook 45 minuten voordat ik eindelijk normaal kon
internetbankieren.

Ik was te laat op...

Ik snap er geen zak meer van ..

Ik ga vroeg naar bed om 21:00 uur

word wakker na 1 of 2 uurtjes

en kan niet meer slapen..

Als ik uiteindelijk toch weer in slaap val slaap ik als een beer in z'n winterslaap

tot in de middag...

Voel me na 12 uur slapen ...

niet helemaal uitgerust...

Nou ,zo gaat het al ongeveer 1 week of iets langer...

Ergens aan het begin van deze maand werd ik wakker en was het alsof ik alles was vergeten...

Kon nauwelijks op gang komen

en daarna

kon ik nauwelijks rechtop zitten...

Voelde dat ik weer geprikt werd in mijn vingers...

M'n shag werd ook weer steeds gejat...

Ik was zo op dreef man...

Filmpjes maken voor op youtube...

Waarin ik het eerste deel van mijn boeken voorlees aan je.

Ook een wat langer filmpje gemaakt

over mijn eerste boek en mijn eerste onderneming..

Het is in het Engels,

en is wat langer geworden dan ik dacht dat het zou duren En het werden uiteindelijk 2 video's..

genaamd Your money Expo

Het gaat over mijn studie van geldzaken

door boeken te lezen,

cursussen te volgen,

te beleggen als particulier

en als onderneming voor investeerders...

En over mijn financiële systeem...

waar ik patent op heb.

Ik vertel je alles erover en laat je alles zien...

Als je wel 's afgevraagd hebt

of boek Bouw jouw Fortuin

wat voor je is ?

Dan moet je zeker video : Your money Expo

bekijken...

(op youtube staat de video)

Dus ik was lekker bezig...

Kaartjes verkopen (onze gouden verjaardag wenskaarten), schrijven,

en video's maken....

Om weer halfdood wakker te worden...

Ik heb ook gewerkt aan onze fanpage

op facebook...

Voor de lezers van mijn boeken

en fans van mijn werk....

(aan het einde van dit boek staat de link naar onze books & fans community. Je komt wel een keertje langs toch?) Ik heb ook een bundel gemaakt van mijn meest gelezen en best verkopende boeken, (op Kobo Plus)

genaamd Triumph

het is in het engels.

En die gepubliceerd op Amazon Lulu, Barnes & Noble en nog andere internetwinkels & eboekenshops Eigenlijk wou ik dit boek niet schrijven

omdat ik niet zo goed wist waar het over moest gaan....

Maar ook weer wel,

om te delen met je hoe het echt is

als je een eigen bedrijf hebt

&

om dat winnende gevoel...

Dat ik toch weer iets heb gepresteerd...

Ik ben maar gelijk met de deur in huis gevallen zoals je hebt kunnen lezen

vanaf de 6de pagina...

Dat is misschien wel waar het over moet gaan...

Maar wordt het niet een soort soap ? Dan?

En een cover maken,

ging ook sloom en lukte maar niet...

Ben er ondertussen wel uit denk ik,

welke het wordt.

Ik heb ook een andere video gemaakt het heet :

Challenges in having your own business

in real life.

Misschien moet daarvan ook wat in dit boek staan...

Die video is in het engels,

ja ik wil graag een internationaal publiek aanspreken..

Ik wil dat mensen uit de hele wereld

mijn boeken en producten kopen...

Dus dan is het het beste als

ik veel dingen in het engels doe en heb.

Video's in het engels maken

en mijn boeken vertalen naar het engels.

Onze fanpage op facebook is ook

in het engels,

maar je begrijpt het vast wel.

De meeste mensen hebben wel engels gehad op school.

Ik had dus wat gaatjes in m'n vingers
en later bleek ook wat wondjes in m'n nek.

Weet je wat het is ...?....

De realiteit blijkt toch anders te zijn,
dan ik dacht...

Mijn 2 achterste kiezen zijn kapot,
die in mijn onderkaak.

Ik heb wel dat audioboek geluisterd van
Bill Zanker & Donald Trump genaamd
Think big and kick ass.

Ze zeggen dan :

' People will try to steal from you
and destroy you.

Just for fun"

Blijkt het gewoon de waarheid te zijn.

Kun je het fucking geloven ? Serieus ?

Het is fucking gebeurt...

Ze hebben me 1 doos net gedrukte nieuwe
unieke wenskaarten gestolen...

En ik kon niet goed zien toen...

Dus ik was gedrogeerd rond mijn ogen,

en mak als een lammetje

blijkbaar...

Daar heb je dat 'steal from you'

en er is waarschijnlijk ook geld gejat.

Alweer

ik verdiende honderden euro's per maand

met het verkopen van mijn sets unieke wenskaarten, de belangrijkste dingen werden niet betaald, zoals de nota voor onze website www.hajrobov.nl maar het geld raakte wel op.

Ook had ik dat nare slechte gevoel weer,

nadat mijn shag werd gejat...

Net als vorige zomer

Ontwenningsverschijnselen

Dus mensen proberen een junk te maken

van onze goede kaartjesverkoper

en schrijver

Daar heb je dat 'destroy you'

(waar ze het over hebben in dat audioboek)

Dat boek is een goed & eerlijk boek, uit de realiteit.

Ik vind Trump een goed voorbeeld.

Ik heb hem dat zelfs gezegd

via Twitter...

Ik weet niet of hij z'n tweets leest,

hij zal wel erg druk zijn.

Maar gewoon van :

I think you'll do great as a president

because you have employed 20.000 people

at the Trump organization..

And by becoming rich you can take good care of your family,

that's why you are a great example for people.

Zoiets was het..

Ik was ook mijn boeken aan het publiceren

met nog meer selfpublishing bedrijven,

zodat ze beschikbaar komen te staan

in veel meer internetwinkels en boekhandels.

De kans is dan groter dat mensen ze vinden.

De afgelopen 3 weken

waren geen rust,

ik leek wel kapot te gaan....

Ik had in de eerste week van april 6,5 sales en in de tweede week 6 sales
en in de derde week 5 sales

plus een aantal verkochte pennen

Vandaag begon ik rond 18:00 tot 20:00

en maakte 4 sales

Ik bedacht me,

als ik mijn moeder niet had,

dan zat ik zonder eten

en

op straat.....

Ik heb nauwelijks kunnen werken.

Ik zit ook te denken

aan wat als ik vandaag of morgen sterf ?

Ik moet wel eerst mijn Vision board realiseren, voordat ik in vrede kan
sterven...

Maar wie sterft er in vrede ?

Ik heb ook 2 van mijn bundels in de uitverkoop gezet, voor Gratis.

bundel Work to shine serie (10 boeken)

en bundel Victorious series (10 boeken)

En er zijn 4 stuks gratis aangekocht of gedownload..

Ik ben erg blij dat mensen mijn boeken lezen..

Wat een goede deal...

10 boeken in 1

Vind je niet ?

En mijn bundel in het engels

de Victorious series,

gaat naar Ingram book company,

dan wordt het beschikbaar

in nog meer boekhandels

Yeeej.

Nou het nog kan, zou je die bundels gratis moeten downloaden....

Bij Kobo.com of Barnes & Noble...

Doe het gewoon & vertel je vrienden erover.

Ik heb die dingen wel gemeld bij de politie natuurlijk, en ik heb ook 2 camera's inmiddels...

Hier kun je een aantal meldingen lezen :

Hallo meneer Mastebroek,

het blijkt stroom te zijn...

Dat verklaart ook dat knetterde geluid, dat ik hoorde.

Ik mis weer shag.

Stroomschokken tegen het hoofd, en ik ben 1 week of 2 maanden uit de running....

Zoals is gebeurd.

Blijkbaar gebeurt dit ieder jaar, zo niet vaker.

Je begrijpt hopelijk, dat als ik 1 maand nodig heb om te herstellen.

Er 1 maand geen geld binnenkomt, want ik ben niet aan het verkopen.

Dit heeft grote gevolgen...

Emina's dochter is maar 2 maandjes oud.

Ik vind het geen fijn idee, dat ze bij haar in de buurt komen.

Ik neem aan dat je de klantenlijst kan opvragen, bij een leverancier van tasers.

Dan weet je wie er mee rondloopt.

Voor de hand liggend is dat zo'n iemand niet alleen werkt.

Misschien komen ze uit de buurt, maar dat hoeft niet per se.

Hopelijk kun je iets doen.

Een goede zomer gewenst.

Jasmin Hajro

Ma 7-5-2018 13:35

Beste heer Mastebroek,

ik ben van de week naar het politiebureau geweest, maar ik kwam niet uit mijn woorden daar.

Ik heb gaatjes in mijn rechter ringvinger en rechter duim.

Ook heb ik gaatjes in mijn benen.

Ik heb een tijdje mank gelopen, zonder dat er iets met mijn been was.

Ik heb een tijdje niet goed kunnen horen, en had bloed op de oorwattestaafjes, uit beide oren.

Ik denk dat iemand me herhaaldelijk heroine heeft toegediend.

Toen er de eerste keer wat geld misste, dacht ik : ik ga gewoon verdienen en koop camera's,

dan kan ik tenminste laten zien of er iemand ons huis binnenkomt. Maar dat duurt te lang.

Ik weet niet wat ik moet doen..

Melding

Jasmin Hajro

Do 13-9-2018 21:55

Beste heer Mastebroek,

dinsdag heb ik 50 gram shag gekocht,

dag erna was de helft op.

Ik neem aan dat zo'n persoon niet alleen maar voor mijn shag langskomt.

Wilt u iets doen aan deze herhaaldelijke diefstal ?

Bij voorbaat dank.

Melding

Jasmin Hajro

Za 27-10-2018 01:05

Hallo heer Mastebroek,

hoe gaat het ?

Ik had woensdagavond om 20:30 een pak shag gekocht bij de Dekamarkt, de volgende dag was de helft op.

Toen ik ongeveer 2 weken geleden bij de Dekamarkt bij de shagbalie afrekende,

zag ik een zwarte schaduw de kassala open en dichtdoen.

Ik ben meerdere keren geprikt in mijn linkervoet.

Een tijdje geleden ben ik volgens mij getaserd, terwijl ik aan het werk was aan de Leernkstraat.

Een andere keer kreeg ik een klap tegen mijn hoofd volgens mij.

Hopelijk kun je er iets aan doen.

In ieder geval een goed weekend gewenst.

(Er waren een aantal keren dat ik niet goed zag, terwijl er niks mis is met mijn ogen)

Melding

Jasmin Hajro

Di 22-1-2019 17:25

Beste Guus,

hoe gaat het ?

Helaas moet ik weer iets melden...

Ik heb wenskaarten zelf ontworpen (5 verschillende designs) voor verjaardagen. Ze zijn gedrukt door Drukland en bezorgd.

5 dozen wenskaarten, 1000 wenskaarten per doos & per design plus 2 doosjes enveloppen.

De wenskaarten zijn goudkleurig, net als mijn website. En uniek.

Echter, kort na de levering

mistte ik 1 doos wenskaarten.

De leverancier zegt zich niet vergist te hebben, en de bezorgdienst ook niet.

Als je iemand ergens gouden verjaardagskaarten ziet verkopen, wil je hem/haar dan in de kraag vatten ?

Ik wil m'n voorraad graag terug.

Kaarten zien er zo uit :

Het zijn gevouwen kaarten, op de achterkant staat het Hajro logo &

www.hajro bv.nl & www.hajro.shop

Graag je hulp,

dit is niet de eerste keer dat ik voorraad mis.

Ik werk momenteel in de buurt van Jumbo en de moskee in Doetinchem.

Op zondag werk ik wel eens in Didam bij het treinstation.

Als iemand mijn producten ergens anders verkoopt,
valt het hopelijk op.

Groeten,

P.S. Voor 1 eurotje per kaart is het toch 1000,- euro zonder inkoopkosten en belastingen.

Melding

Jasmin Hajro

Za 2-2-2019 14:56

Hallo Guus,

hoe gaat het ?

Ik had zondag shag gekocht,

dag erna was de helft weg.

Misschien begrijp je het probleem niet helemaal...(omdat het maar shag is en geen prioriteit heeft)

De helft ervan is E 3,- euro keer iedere week (52 weken) = E 156,- euro

per jaar

x 2 keer per week is E 312,- euro per jaar...

Net als jij, moet ik ook werken voor mijn geld.

Ik loop niet in de regen, in de sneeuw en in de kou te werken, voor
anderman's shag en koffiepads.

Ik ben weer een aantal keren statisch wakker geworden, een keer met
verslapte armen.

En word regelmatig geprikt in mijn linker middelste teen.

De kamer heeft een nieuwe vloer en is gestofzuigd, geen ongedierte dus.

Kun je niet gewoon een maand gaan posten voor mijn huis in een
Klusjesman busje

zodat je weet wie er langskomt ?

Heb je al enig idee waar dit Echt om gaat ?

Ik kan me herinneren dat ik verslapte armen had, toen ik bij Palestra
werkte

en dacht dat ik gestoord werd en niet wist wat ik had. Hetzelfde als
afgelopen zomer!

10 jaar is een ERG lange tijd, om dit soort psychologische oorlogvoering
tegen iemand te doen. (Gewoon geen rust gunnen) Ik heb niemand invalide
gemaakt, of zoiets dergelijks, dat ie denkt : Ik maak hem kapot door er een
junk van te maken.

Waar gaat het om ?

En ik wil je niet demoraliseren, maar misschien moet je meer ipv opsluiten
in de cel

opsluiten in een dwangbuis met dwangverpleging gaan denken.

Als je honderden of duizenden euro's buit kan maken door mensen te
drogeren,

dan verandert een paar maanden cel je niet van je lucratieve business.

Ook is mijn laptop onnodig traag en doet raar.

Ik neem aan dat niet de overheid iedere week,

in mijn laptop zit te loeren of ik bommen aan het maken ben.

Kun je uitzoeken welk ip adres me hackt &

hun internet afsluiten ?

Hopelijk kun je er iets tegen doen.

Di 22-1-2019

Aan : guus.mastebroek@politie.nl

Beste Guus,

hoe gaat het ?

Helaas moet ik weer iets melden...

Ik heb wenskaarten zelf ontworpen (5 verschillende designs) voor verjaardagen. Ze zijn gedrukt door Drukland en bezorgd.

5 dozen wenskaarten, 1000 wenskaarten per doos & per design plus 2 doosjes enveloppen.

De wenskaarten zijn goudkleurig, net als mijn website. En uniek.

Echter, kort na de levering

mistte ik 1 doos wenskaarten.

De leverancier zegt zich niet vergist te hebben, en de bezorgdienst ook niet.

Als je iemand ergens gouden verjaardagskaarten ziet verkopen, wil je hem/haar dan in de kraag vatten ?

Ik wil m'n voorraad graag terug.



Kaarten zien er zo uit :

Het zijn gevouwen kaarten, op de achterkant staat het Hajro logo

&

www.hajro bv.nl & www.hajro.shop

Graag je hulp,

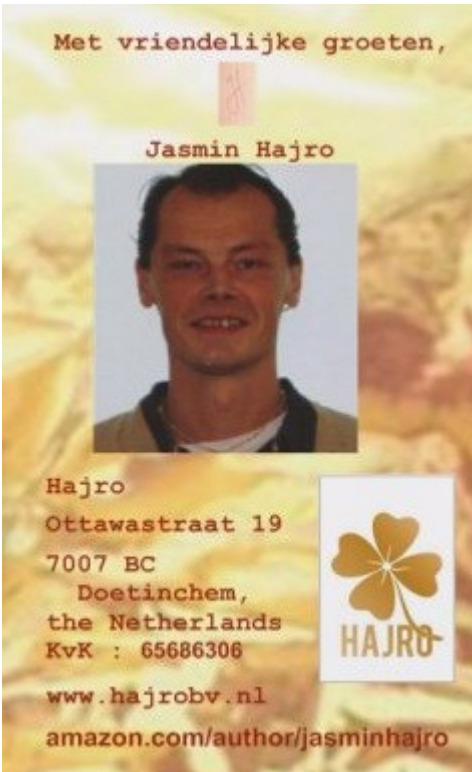
dit is niet de eerste keer dat ik voorraad mis.

Ik werk momenteel in de buurt van Jumbo en de moskee in Doetinchem.

Op zondag werk ik wel eens in Didam bij het treinstation.

Als iemand mijn producten ergens anders verkoopt, valt het hopelijk op.

Groeten,



P.S. Voor 1 eurotje per kaart is het toch 1000,- euro zonder inkoopkosten en belastingen.

Hallo Guus,

hoe gaat het ?

Ik had zondag shag gekocht,

dag erna was de helft weg.

Misschien begrijp je het probleem niet helemaal...(omdat het maar shag is en geen prioriteit heeft)

De helft ervan is E 3,- euro keer iedere week (52 weken) = E 156,-

euro per jaar

x 2 keer per week is E 312,- euro per jaar...

Net als jij, moet ik ook werken voor mijn geld.

Ik loop niet in de regen, in de sneeuw en in de kou te werken, voor anderman's shag en koffiepads.

Ik ben weer een aantal keren statisch wakker geworden, een keer met verslapte armen.

En word regelmatig geprikt in mijn linker middelste teen.

De kamer heeft een nieuwe vloer en is gestofzuigd, geen ongedierte dus.

Kun je niet gewoon een maand gaan posten voor mijn huis in een Klusjesman busje

zodat je weet wie er langskomt ?

Heb je al enig idee waar dit Echt om gaat ?

Ik kan me herinneren dat ik verslapte armen had, toen ik bij Palestra werkte en dacht dat ik gestoord werd en niet wist wat ik had. Hetzelfde als afgelopen zomer!

10 jaar is een ERG lange tijd, om dit soort psychologische oorlogvoering tegen iemand te doen. (Gewoon geen rust gunnen) Ik heb niemand invalide gemaakt, of zoiets dergelijks, dat ie denkt : Ik maak hem kapot door er een junk van te maken.

Waar gaat het om ?

En ik wil je niet demoraliseren, maar misschien moet je meer ipv opsluiten in de cel

opsluiten in een dwangbuis met dwangverpleging gaan denken.

Als je honderden of duizenden euro's buit kan maken door mensen te drogeren,

dan verandert een paar maanden cel je niet van je lucratieve business.

Ook is mijn laptop onnodig traag en doet raar.

Ik neem aan dat niet de overheid iedere week, in mijn laptop zit te loeren of ik bommen aan het maken ben.

Kun je uitzoeken welk ip adres me hackt &

hun internet afsluiten ?

Hopelijk kun je er iets tegen doen.

Deze melding heb ik op 2-2-2019 gedaan.

Ik zit zowat iedere maand dingen te melden...

Hoe krijg ik de schade vergoed ?

Al die verloren tijd...

dagen dat ik niet kon werken....

Hoe was het nou begonnen ?

Het was 2015....

Ik had daarvoor mijn eerste bedrijf Jasko gestopt, omdat ik er bijna niks mee had verdient....

Met pijn in het hart natuurlijk....

Daarna zocht ik werk

en vond wat uitzendwerk

bij Rabelink

als lader/losser

van vrachtwagens

vol met pinda's vaak

verschillende noten, soms rozijnen

een enkele keer snoepgoed.

Dat komt uit het buitenland

en wij moeten de vrachtwagens uitpakken...

Best fysiek zwaar werk,

dozen van 10 of 20 of 25 kilogram

tillen, 8 uur op een dag.

Ik werd er niet gelukkig van,

maar had wel wat geld en

kon dingen betalen.

Kwam een paar keer te laat,

en op een gegeven moment niet meer opdagen.

Baantje kwijt....

Weer werk zoeken...

Had mijn cv uitgeprint en

ging honderden bedrijven langs...

Hadden geen werk voor me...

Kreeg een kans om wenskaarten te verkopen namens stichting samen leven met een ander.

Was van mijn zusje en haar vriendje...

Kreeg verkooptraining

en ben uiteindelijk zelf

gaan verkopen...

Was misschien niet helemaal klaar met training...

Maar ik zat thuis,

en dacht ik kan dit...

Ik neem de pitch (de verkooppresentatie)

mee op een papiertje

en als ik vergeet wat ik hoor te zeggen...

Dan kijk ik gewoon even op het papiertje..

En wat is het ergste dat er kan gebeuren ?

Een doorslam ...

Iemand gooit me de deur voor mijn neus dicht ...

Dus ik ging op pad in onze buurt...

(De wenskaarten verkoop zou goede training zijn, om daarna als energieadviseur aan het werk te gaan) Ik sprak wat mensen,

vertelde (de pitch) de verkooppresentatie

en sprak er nog een aantal

en toen kocht iemand een set wenskaarten

mijn eerste sale

mijn eerste klant...

Daarna ging ik verder,

sprak nog meer mensen

en verkocht meer setjes wenskaarten.

Ik kreeg een beloning,

voor mijn werk.

Later deed de website het niet van die stichting en nog later bleek die man

de nota aan de notaris niet te hebben betaald en was die stichting technisch

niet opgericht.

Dus heb ik met de verdienste van mijn wenskaarten verkoop mijn eigen stichting opgericht,

genaamd stichting Giveth Life.

En die nota was wel betaald

en die website deed het wel...

Ik ging verder met het verkopen van sets wenskaarten namens stichting Giveth Life.

De politie kwam een aantal keer,

want je moet een vergunning aanvragen

als je wil collecteren

Dus geld ophalen

voor een Goed Doel

ook al doe je dat door door to door selling.

En ja er zitten 3 l's in het laatste woord van de vorige zin...

Is dit daarom een slecht boek ?

Ook zijn er bepaalde tijden wanneer je kan gaan collecteren, dus niet 's avonds om 21:00

zoals ik deed.

Nou,

om van dat gedoe af te zijn..

Besloot ik gewoon verder te gaan

met het verkopen van sets wenskaarten

namens mijn onderneming Hajro.

Ik had me ingeschreven bij de Kamer van Koophandel.

Ik was die gestart

om als energieadviseur te gaan werken..

Want ik stapte bij ons thuis ieder jaar over van energieleverancier...

Dan was het of iets geodkoper

of je kreeg een welkomstpresentje...

Dus ik dacht : dat kan ik ook wel voor andere mensen doen.

Ik ging dus verder met wenskaarten verkopen namens onderneming Hajro en ik besloot een deel van de opbrengst te doneren aan Goede Doelen.

Natuurlijk aan stichting Giveth Life,

maar ook aan veel andere stichtingen en verenigingen (Goede Doelen)

Ik maakte sales, ik verkocht iedere maand setjes wenskaarten.

En ik ging gewoon door,

het voelde goede,

sprak verschillende mensen,

beweging,

frisse lucht

en het doneren , voelde gewoon goed.

Ik kreeg zo een raar bericht van de Kamer van Koophandel...

Alsof de onderneming Hajro niet van mij was, heel raar.

Ik heb ze een bericht gestuur en later kreeg ik excuses, foutje.

Misschien,

misschien probeerde iemand te frauderen.

Raar in ieder geval.

Dus ik ging verder met het verkopen van sets wenskaarten voor mijn onderneming Hajro.

En doneerde een deel van de opbrengst aan Goede Doelen.

Ik maakte een website : hajro.nl

en een flyer.

Ik wou wat meer doen

dus iedereen die iets kocht kreeg een cadeautje.

Een cadeauenvelop

met een visitekaartje en een pagina uit een boek dat ik waardevol vond.

Ik werd dus erg enthousiast

omdat ik iedere dag kan verdienen

en werk heb tot aan mijn pensioen...

In de verkoop,

voor mijn eigen bedrijf nog wel.

Dus ik werd geïnspireerd

om een leuke internetwinkel

ervan te maken..

Zoals Bol.com of Amazon.com

En ik ging aan de slag...

Verschillende sets wenskaarten,

wenskaarten voor verschillende gelegenheden.

Grote sets van 10 wenskaarten,

kleine sets van 3 wenskaarten.

Beetje luxere sets en

goedkope budget sets wenskaarten.

Schaal chocola en snoepgoed

als product.

Een abonnement voor iedere maand een setje wenskaarten bij je thuis bezorgd. Super handig.

Kleding, gedrukte kleding

met Hajro logo erop.

Zelfs laptops uit China

Ik dacht ook aan

wat als er minder wenskaarten worden verstuurd en verkocht in de toekomst..?

Ik heb een backup product nodig,

dat mensen altijd gebruiken,

maar waarvan er wel een stuk of 10

in mijn werktas passen..

Dus ik kwam op de mok,

want mensen blijven altijd

hun koffie of thee uit een mok drinken.

We vulden het met snoepgoed,

zuurtjes met verschillende fruitsmaken

en pakten het in

met doorzichtige folie...



Als een cadeautje..

Een cadeaubeker,

noemden we het uiteindelijk.

Dat is de cadeaubeker...

Ik had er 1000 van besteld

en 1000 pennen en 1000 aanstekers.

Op de mok staat het Hajro logo & "Enjoy life"

De pennen en aanstekers waren ook bedrukt met mijn logo.

Ik kon wel 8 cadeaubekers of 10, meenemen in mijn werktas.

Had ook een werktas met Hajro logo erop besteld, een tijdje later.

Wel zo professioneel toch ?

Ik had mijn website bij Vistaprint

en betaalde iedere maand ervoor.

Had een maand niet betaald

of 2 maanden,

en iemand kocht het domein

en webadres hajro.nl

Godverdomme...

Ik had mijn internetwinkel bijna klaar....

Dat webadres stond overal,

op mijn visitekaartjes, op onze duizenden flyers, zelfs achterop de boeken

die ik toen had geschreven...

Ik bedacht me : wat moet je ermee

als jouw bedrijf niet dezelfde naam heeft ?

Had mijn winkeltje bijna klaar...

Had er zoveel tijd in gestopt...

Die gene wou het waarschijnlijk aan mij terugverkopen om aan me te verdienen...

Fuck you

Fuck de website

Fuck the whole damn deal

Ik hoef het niet

Ik heb het niet nodig

Dat dacht ik, om eerlijk te zijn.

Vreemd eigenlijk,

ik verdiende iedere maand...

Maar had geen 10,- euro

of 20,- euro

om de website te betalen

????

Mischien werd er toen ook al wat geld gejat....

Ik maakte een tijdelijke website,

zodat het bedrijf toch vindbaar was online..

En daarna...

Zocht ik naar een andere aanbieder van websites, en maakte een nieuwe website...

www.hajrobov.nl

De website die we nog steeds hebben..

Omdat er een aantal keer storing was

met de website vroeger..

Heb ik ook een backup website gemaakt www.hajro.shop

Zodat het bedrijf altijd vindbaar is online, ook tijdens een storing etc...

Daarna heb ik een Bbz uitkering aangevraagd..

voor ondernemers die niet genoeg verdienen met hun bedrijf..

Gewoon wat steun om toch de vaste lasten

als eten en huur en electra te kunnen betalen,

totdat ze genoeg verdienen met hun bedrijf.

Eerst komt er dan iemand van IMK instituut om de onderneming en de cijfers te bekijken en een gesprek met de ondernemer te hebben..

Kijken of er potentieel in het bedrijf zit...

Ik was het vergeten dat ie kwam

en had me verslapen..

Begon half wakker een het gesprek...

Liet hem alles zien...

Zei dat ik wat boeken heb geschreven,

maar dat het een tijd zou duren

voordat dat iets opbracht.

Omdat weinig mensen ervan af weten,

dat ik een aantal boeken heb geschreven.

Ook had ik er nauwelijks marketing voor gedaan.

Ik had dus om 200,- euro per maand gevraagd voor 2 jaar.

Erg weinig toch.

Dacht als ik 300,- of 400,- euro per maand verdien met verkopen van wenskaarten en mokken.

En daar 200,- euro bij op krijg,

heb ik zo'n 500 a 600,- euro per maand...

Geen vetpot, maar kan de belangrijkste dingen wel ermee betalen.

En kan wat fijner werken,

met meer rust in mijn hoofd.

Tijdelijk wat steun van de gemeente...

Uiteindelijk kreeg ik dat rapport...

Negatief

Er waren iets van 3 punten Een ervan was dat het niet zo'n sterk bedrijfsconcept was Een ervan was dat er geen animo voor mijn boeken was..

Bullshit...

Ik wist zeker dat ik veel meer kon verkopen en dat ook zou doen...

Gewoon omdat je meer ervaring krijgt,

in de loop der tijd.

En andere bedrijven die hetzelfde product verkopen, (wenskaarten dus)

waren succesvol,

betaalden hun werknemers en de eigenaars

leefden ervan.

En kijkend in mijn Kobo account,
ontving ik maandelijks wat royalties
voornamelijk van Kobo Plus.

Heb die IMK gast een email gestuurd.

Die punten verteld,
en gezegd dat ie me niet hoefde te contacteren, hij geloofde er toch niet in,
en het zou tijdverspilling zijn.

Als jij een eigen bedrijf hebt of wilt hebben....

Sommige ervaringen zullen pijnlijk zijn..
en ontmoedigend..

Mensen zullen niet geloven in wat je doet
en probeert te bereiken...

Sommige mensen in je familie zullen
er dus ook negatief over zijn...

en dat zal pijnlijk zijn

En ze zullen niks bij je kopen...

Klote is dat.

Maar laat je niet ontmoedigen
en blijf er niet te lang over nadenken...
over die negatieve ervaringen..

Laat al die shit

je drive opvoeren...

Om harder te werken..

Om slimmer te werken..

En ze te laten zien, dat JE HET WEL KAN !

Ben ook gewoon aan het werk gegaan..

Verder met kaartjes verkopen...

6 a 7 dagen per week

en had mijn beste maand ooit...

103 sets wenskaarten verkocht en

37,- euro aan royalties

Samen 552,- euro aan omzet in september 2017.

Vreemd genoeg werd het belangrijkste niet gekocht toen van die
verdiensite...

Namelijk een nieuwe voorraad wenskaarten

voor de aankomende maanden..

Maar het geld raakte wel op...

Iemand gebruikte mijn bankpas volgens mij...

Toen we in die periode een nieuwe keuken kregen en een nieuwe
laminaatvloer hebben gelegd

voor mama

omdat ze er altijd is voor ons.

Voor mijn zusje en mij...

Dede we dat als cadeautje, voor mama...

Het was irritant,

want ik had gepland om te gaan werken...

Maar ik deed het toch maar,

want het was voor mama...

En ik ging ook wel een beetje wenskaarten verkopen...

Tussendoor..

Werd enorm uitgeput,

kon dat niet verklaren door alleen werken en klussen...

Had gaatjes in mijn vingertoppen,

bleek later...

Werd gedrogeerd,

gemeld bij de politie...

Ben altijd blijven verkopen..

We hebben gelukkig iedere maand

klanten kunnen vinden,

die wenskaarten of cadeaubekers

bij ons kopen...

Ik wou graag eenheid,

het was me een keer geadviseerd..

een huisstijl zeg maar...

Waarmee de kleuren en lettertypes van je website, flyers, folders en al het andere hetzelfde is...

beter herkenbaar..

Dat moest dus goud zijn, en bruine letters...

Ik wou al een hele tijd eigen unieke wenskaarten, had ze daarvoor al ontworpen,

maar wou er nog even mee wachten.

Uitindelijk heb ik 5000 unieke gouden wenskaarten besteld met mijn logo en webadressen achterop.

5 designs voor verjaardagen.

Ik was erg enthousiast,

eindelijk mijn eigen kaarten, en uniek...

Kort nadat ze geleverd waren,

werd 1 doos met 1000 wenskaarten gejat...

1000,- euro aan verkoopwaarde kwijt.

Het ondermijnt ook de geloofwaardigheid,

horen gewoon 5 wenskaarten te zijn, 5 verschillende...

En niet 4 verschillende en 1 dubbele...

Hoe krijg ik die schade vergoed ??

Op de folder, ons krantje

dat "Jouw Krant"

heet staan ook 5 gouden wenskaarten met 5 verschillende designs afgebeeld...

Als iemand ze bestelt,

dan krijgen ze 4 verschillende en 1 dubbele Snap je,

ondermijnt ook de geloofwaardigheid van 2500 folders...

Ik voelde ook statisch...

werd zo wakker soms,

soms voelde ik dat ik getaserd werd

maar zag niemand...

goed moment om na te denken

of je wel goed bij je hoofd bent

vind je niet ?

Hoe the fuck kan dat nou ?

Ook was er een tijd dat ik gewoon niet goed zag...

terwijl er niks mis is met mijn ogen

????

Iemand had me ook 2 stoten gegeven,

maar ik kon niet zien wie

Dat zijn wat negatieve dingen...

Want het ondernemen,

net als het leven...

het een positieve en een negatieve kant...

Maar aan de andere kant ..

is het geweldig

reuze spannend...

Ik hou van mijn werk,

en heb geen idee wat ik anders zou moeten doen, als ik dit niet deed.

Wat zou ik doen , als ik 1 miljoen euro had ?

Goede vraag..

Ik zou iets van 800.000,- euro in een deposito voor 30 jaar vastzetten

tegen een goede rente...

Dan zou ik iets van 900,- euro per maand aan rente ontvangen en was ik financieel vrij...

Hoef niet meer te werken

Ik zou wat rekeningen betalen,

aan wat mensen die al een tijdje wachten..

Ik zou wat geld geven aan mijn moeder en zusje, omdat ze er altijd voor me zijn...

Ik zou op vakantie gaan...

misschien wat dagen naar Bosnie om mijn familie te bezoeken,
en daarna lekker naar het strand
in Croatie...

Ook zou ik een week slapen...

Daarna...?.....

Uitgerust en financieel vrij

Financieel onafhankelijk...

en goed uitgerust....

Dan zou ik mijn werktas pakken,

vullen met mijn unieke sets wenskaarten

en lekker gaan verkopen

Gewoon wat ik nu ook doe, dus

Ik ben wel op purpose,

wat dat betreft...

Mijn roeping, mijn calling

Zo kan ik de meeste mensen ontmoeten en spreken en helpen

en zie de helft van

of heel Nederland

voor ik met pensioen ben

En ik zou natuurlijk nog meer boeken schrijven, zoals ik nu ook doe.

Wat zijn dan de lessen hiervan of de gouden adviezen,
uit mijn jaren van ervaringen..?..

1. Be persistent

Zet gewoon door

Ga gewoon door

2. Keep fighting

blijf vechten voor wat je wil

blijf ervoor werken

3. Koo wat beveiligingscamera's

een die je voordeur filmt

en een die je achterdeur filmt..

Dan weet je in ieder geval hoe de mensen eruit zien, die bij je komen stelen.

Bespaar jezelf heel wat hoofdpijn

en koop die camera's

ook al zijn het goedkope, budgetdingen

in het begin.

Zorg dat je ze hebt.

4. Vraag om hulp

Ik had dus weinig geloof in hulp...

na een nacht p straat,

hadden ze geen plek bij de opvang

‘’de hulp’’

had 4 verschillende uitkeringen aangevraagd werden allemaal afgewezen

‘’hulp’’

had wat rare ervaringen

kreeg tabletten van de dokter

waar ik dood aan kon gaan

en de rest van de bijwerkingen

daar woude je ook niet beter van

en zo waren er nog wat dingetjes

en uiteindelijk moet je het zelf doen

dus geloofde ik niet in hulp

Maar ik heb mijn houding verandert,

en gewoon hulp gevraagd

aan verschillende mensen

en verschillende instanties.

Zoals Les Brown zegt :

‘’Ask for help

and don’t stop untill you get it.

Not because you’re weak, but to remain strong’’

Het is de waarheid...

Er gebeuren gewoon dingen die je nooit van je leven verwacht....

Of kon bedenken....

Dus vraag gewoon om hulp..

Als mensen jou om iets vragen,

dan help jij ze ook...

(zonder te denken dat ze zwak zijn, toch ?) En wat nu verder ?

Nou helaas duren al die dingen,

1 a 2 maanden...

dus als ze me willen helpen aan een fatsoenlijk inkomen, dan heb ik pas over maanden

wat concreets...

wat euro's

eigenlijk krankzinnig,

gewoon gestoord,

mensen moeten de eerste week al eten,

en niet pas over 6 tot 8 weken...

Dus ik ben ook lang een uitzendbureau geweest om wat werk gevraagd,

kan aankomende vrijdag een dagje werken,

vrachtwagens lossen....

Maar ik blijf natuurlijk ook mijn wenskaartjes verkopen....

Wat dacht jij dan ??

Ik heb gewoon mijn houding verandert,
misschien mijn denken wat verbreed,
ik kan een baan en een bedrijf hebben

Note to self :

ik zal doen wat nodig is

Dus hulp , dokter, bedrijf, baan, uitkering Wat er ook nodig is...

To remain strong

en mijn geweldige onderneming

nog sterker te kunnen voortzetten...

Om er uiteindelijk ruim van te kunnen leven...

En veel goeds mee te doen,

zoals veel mensen

werk tot aan hun pensioen geven.

En wat miljoenen doneren aan Goede Doelen.

Help je mee ??

Ik zie je wel op www.hajro.v.nl of www.hajro.shop

Met vriendelijke groeten,

je vriend

de gewoon doorgaan

doorzetter

Jasmin Hajro

Dus wat doe je na al die shit ?

GEWOON DOORGAAN

Zoals ik je heb verteld,

ben ik gewoon weer gaan werken

en heb vandaag 4 sets wenskaarten verkocht en ik ben begonnen aan een nieuw boekje...

Dus wat doe je na al die shit ?

GEWOON DOORGAAN

Als ik mijn Vision realiseer,

dan help ik miljoenen mensen wereldwijd..

Misschien koop je wat boeken van mij

en helpen ze je om je leven te verbeteren.

Of je koopt een Hajro Franchise

en kunt iedere dag van de week geld verdienen door een Uniek product te verkopen.

Dus wat doe je na al die shit ?

GEWOON DOORGAAN

‘ Ik heb in mei 2019

8 sets unieke wenskaarten verkocht...

we hebben dus 41 maanden achter elkaar

iedere maand sales”

(Hierna heb je nog een bonus boekje) boek

De pen die je 100.000,- euro oplevert

Voor mijn zusje Emina,

die me leerde verkopen.



De bio van auteur Jasmin Hajro, even kennis maken Hallo beste lezer,
hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van boekje Recept voor Geluk.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming opgericht:
beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes wenskaarten,
deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met de verkoop van mijn boeken, waaronder : Moneymaker & Bouw jouw
fortuin.

De royalties van mijn boeken worden gedoneerd aan het Goede Doel :
stichting Giveth Life.

Mijn onderneming heet tegenwoordig Hajro Groep, en bestaat uit 20
verschillende dochterondernemingen, die onderdeel zijn van 1
overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn onderneming &
de stichting, ga naar www.hajro bv.nl

Hallo beste,

hoe gaat het ermee ?

Bedankt voor het kopen van dit boekje,

waarmee je doneert aan 40 Goede Doelen.

Hoe dat werkt ,

kun je allemaal vinden op www.hajrobv.nl

Ik heb het ook beschreven en bewezen

in mijn boek Victorie III

Wat is dit voor boek,

en wat is die magische pen,

die zoveel geld moet opleveren ???

Goede vraag.

Dit boek geeft daar antwoord op,

en biedt een oplossing.

Basis training verkoop (sales) **I Intro** : SEE principe

Staat voor

Smile

Eyecontact

Enthusiasm

Mensen houden van lachende mensen,

dus als je aanbelt bij een potentiële klant en die doet open, laat je je mooiste glimlach zien.

Om vertrouwen op te bouwen,

maak je veel oogcontact.

En enthousiasme : je praat met passie

Je werk is je liefde

Ijsbreker (om het gesprek vloeiend te laten verlopen)

→ hotspots (interesses)

→ gebruik je zintuigen bij het ijsbreken

Zien, horen, ruiken, voelen

Zien : Wat een leuk hondje/ katje (huisdier), hoe oud is ie ?

Ruiken : Wat ruikt het lekker uit de keuken, wat maakt u ?

→ Bodylanguage / lichaamstaal

Als de potentiële klant positief reageert, ga je dichterbij hem staan. Of je buigt een beetje voorover naar de persoon toe.

→ Sheepfactor (mensen zijn kuddedieren)

Het is geruststellend voor mensen, als de burens meedoen.

Mensen willen niet de eerste zijn om ergens aan mee te doen.

II Short story

In het kort vertellen wat je komt doen

Kort & krachtig vertellen,

mensen houden niet van langdradigheid.

Sheepfactor gebruiken in de shortstory.

Je vertelt de short story om interesse op te wekken bij de potentiële klant

III Presentatie

KISS

staat voor

Keep

it

short

&

simple

Hou het kort & krachtig

→ Relaten : praten over van alles behalve werk vriendjes worden met de klant

Hoe beter je de eerste 3 stappen doet,

hoe beter het closen gaat.

IV Close

De close is wanneer je de potentiële klant vraagt om bij je te kopen.

Wees aannemelijk en gebruik je bodylanguage

V Rehash

Kort samenvatten :

vertellen wat er gaat gebeuren, kort samengevat Dat de klant weet wat er gaat gebeuren,

dat ze zonder vragen zitten.

Klant met goed gevoel achterlaten,

om cancels (annuleringen) te voorkomen

Dit zijn in het kort de 5 steps van de verkoop.

Ongeacht het product of dienst die je verkoopt....

In feite

verkoop je jezelf !

Selling yourself

→ omdat voor jou al 10 of 100 andere verkopers zijn langs geweest.

→ je eigen uniek maken

zodat je leuk bent voor de mensen

Je hele presentatie kan dan zo zijn : Goedemiddag,

sorry voor het storen,

ik hou het kort.

Mijn naam is _____

van _____

Wij zetten ons eigen in voor de mensen in onze provincie.

Dat doen we door mensen aan het werk te houden &

door Goede Doelen te steunen.

Hoe we dat verder doen

de burens uit uw wijk nemen bij ons een of twee pennen af De pen is gloednieuw, van goede kwaliteit &

er staat een leuke boodschap op.

Eentje is eenmalig een eurotje

Ik kan ondertussen ook wisselen.

Vriendelijk bedankt.

Tot ziens

Nou,

op je pen kunnen je laten bedrukken wat jij wil.

' Lach vandaag" bijvoorbeeld

Omdat je het netjes gaat doen, geef je de mensen ook een visitekaartje waar je naam & website opstaan.

Op 1 dag hoor je 100 mensen te spreken.

En tegen die 100 mensen

vertel je je verkooppresentatie.

Je loopt dan 3 rondjes,

want sommige mensen zijn pas aan het eind van de middag thuis, en sommige pas 's avonds.

Je blijft natuurlijk aardig tegen iedereen (ook al zijn ze dat niet voor jou)

Als iemand onaardig is tegen je,

dan heeft dat vaak weinig te maken met jou als persoon.

Iemand kan net voordat jij kwam

ontslagen zijn waar ie 10 jaar heeft gewerkt.

Of zijn moeder kan vanochtend zijn overleden.

Dus blijf je aardig tegen iedereen.

Je weet natuurlijk dat je pennen kan laten bedrukken.

Bijvoorbeeld bij Vistaprint of ergens anders.

Je kan er 10 laten bedrukken,

of 10.000

Je weet nou hoe je pen moet gaan verkopen.

Dus als je er 1000 laat bedrukken,

kost het je ongeveer 300,- euro

inclusief btw en verzending.

Als je ze verkoopt voor 1 eurotje per stuk...

Heb je nadat je alle duizend stuks hebt verkocht, 1000,- euro

minus je kosten van 300,-

hou je 700,- euro over.

Nou laat je er weer 1000 stuks bedrukken,

kost je 300,- euro.

Hou je nog 400,- euro over.

Verkoop je je 2de partij van duizend stuks.

Heb je 1000,- euro plus

de 400,- die je nog over had.

In totaal 1400,- euro

Dit proces kun je zovaak herhalen als je wilt.

Je kan dan een grotere partij laten bedrukken voor een betere prijs.

Bijvoorbeeld 5000 pennen voor 25 cent per stuk.

Dan betaal je 250,- euro voor 1000 pennen

scheelt je 5 keer 50,- euro

Als je 5000 pennen verkoopt heb je 5000,- euro minus (5 x 250,- =) 1250,-

Hou je nog 3750,- euro over

Je kan dan 10000 stuks laten bedrukken

voor 20 cent per pen.

Kost je 2000,- euro in totaal

Als je alle 10duizend pennen verkoopt

hou je na kosten :

8000,- euro over

En ja

ik heb ook pennen lopen verkopen.

Had er 17 verkocht in Doetinchem

en nog 4 setjes wenskaarten in Didam.

Op 1 dag.

Dus als je 10duizend pennen laat bedrukken kost het je 2000,- euro

Als je ze allemaal verkoopt,

heb je 10000,- euro verdient

minus je kosten :

Hou je 8000,- euro over.

Met ongeveer het simpelste werk ter wereld.

Genoeg lichaamsbeweging en frisse lucht
goed voor je gezondheid.

Je ontmoet steeds andere mensen,
dus je gaat je ook niet vervelen.

Plus je kan maandag,

dinsdag,

woensdag,

donderdag,

vrijdag,

zaterdag

en

zondag

je pennen gaan verkopen.

Iedere dag.

Dus als je 10duizend pennen laat bedrukken kost het je 2000,- euro

Als je ze allemaal verkoopt,

heb je 10000,- euro verdient

minus je kosten :

Hou je 8000,- euro over.

Als je dit 13 keer herhaalt.

Dus 10.000 pennen laten bedrukken

voor 2000,- euro

Ze alle 10duizend verkopen.

Je houdt 8000,- euro over

En je herhaalt dit 13 keer.

Dan heb je 13000 duizend pennen laten bedrukken, je hebt 130.000 pennen verkocht

Je hebt 130.000,- duizend euro verdient

Je hebt (13 x 2000,- =) 26000,- euro aan kosten 130.000,- aan verdiensten minus 26.000,- aan kosten : Hou je in totaal 104.000,- Euro over

Je hebt 1 ton verdient

plus 4000.

Als je 130 duizend pennen in 1 jaar verkoopt verdien je 104.000,- euro

Als je er 2jaar over doet

(om 130.000 stuks te verkopen)

verdien je 52.000,- euro per jaar

Als je er 3 jaar over doet

verdien je 36.666,- euro per jaar

Als je er 4 jaar over doet,

verdien je 26.000,- euro per jaar

Als je er 5 jaar over doet,

verdien je 20.800,- euro per jaar

Als je er 6 jaar over doet,

verdien je 17.333,- euro per jaar

Als je er 7 jaar over doet,

verdien je toch 14.857,- euro per jaar

Tegen die tijd ben je ook Goed geworden in verkopen.

Daarna herhaal je het proces en verdien je 1 ton in veel minder tijd, want je hebt veel geoefend.

Zorg dat je verkooptraining krijgt,

lees boeken over verkopen &

luister naar audioboeken over verkopen.

Zorg dat je namens een goede onderneming verkoopt.

Als je zegt dat je Goede Doelen steunt,

zorg dan ook dat dat op je bankafschriften te zien is.

Of begin je eigen bedrijf.

Bedenk dat miljarden mensen schrijven, en daar gebruiken ze een PEN voor.

Oh ja,

voor je heel Nederland bent afgelopen

met je pennenverkoop.

Ben je na je pensioen

nog steeds bezig.

Dus behalve dat je 1 ton gaat verdienen,

heb je ook werk tot aan je dood.

Bedankt voor het kopen en lezen van dit boek.

Ik hoop dat het je vooruit helpt in je leven.

Succes.

Hierna volgt een hoofdstuk voor werkgevers & ondernemers.

Daarna krijg je een cadeautje..

Voor ondernemers/werkgevers Wil je meer naamsbekendheid voor je onderneming ?

Wat fieldmarketing,

die je niks kost,

maar winst en naamsbekendheid oplevert.

Pas het voorgaande toe in je business.

Geef iemand werk,

laat die persoon pennen voor je verkopen,

met jouw logo of website erop bedrukt.

Betaal die persoon salaris en

hou zelf ook winst over.

Je houdt dan iemand aan het werk,
voldoet je onkosten,
houdt winst over &
krijgt meer naamsbekendheid.

Je flyer gooien ze in de papierbak,
maar niet je pen.

Zoals beloofd,
een cadeautje voor jou...

boek Recept voor Geluk kun je op de volgende pagina's lezen.

Veel plezier ervan.

Groeten,

Jasmin

boek Het Recept voor Geluk Er is een boek geschreven over een waar
gebeurd verhaal...

Een man die in een concentratiekamp zat ten tijde van Hitler, en gelukkig
was.

Dus,

geluk heeft Niks te aken met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,

jouw keuze om gelukkig te zijn,

ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn er mindere periodes in het leven, zoals wanneer iemand waar je van houdt,

overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon verwerken.

Verwerken doe je het beste door erover te praten, je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven, als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft, dan staat het op papier,

en zit het minder in je hoofd.

Schrijven is een goede uitlaatlepip.

Verwerken doe je ook goed door :

bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen : een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd om negatieve ervaringen beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor helpt je om het Recept beter voor je te laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,
en je kijkt vast regelmatig naar het journaal (het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99% Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,

om dagelijks een half uurtje naar het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte

door het te vervangen met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij

in plaats van dagelijks een half uurtje

naar de wereldellende op het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd, maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,

ontspan je &

lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,

met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,

is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,

maakt wanneer je lacht,

jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,

een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,

iedere dag,

totdat je er niet meer over na hoeft te denken, en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingrediënten op een rij :

—

Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur

—

Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje

—

Ga sporten, lekker van je afslaan met tennis of lekker
hardlopen

—

Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je helemaal stuk)

—

Maak je geen zorgen, het leven is te kort daarvoor (door bezig te blijven,
heb je geen tijd om je zorgen te maken)

—

Knuffel mensen waar je van houdt

—

Ga gezellig een kopje koffie drinken

—

Neem een kat of een ander huisdier

—

Als je geld ontvangt, spaar gelijk een deel ervan

—

Laat je niet bang maken door de media,

de wereld wordt niet slechter, de wereld wordt steeds beter.

—

Sex, need I say more

(als je sex hebt maak je ook endorfines = geluksstofjes aan)

Misschien is het Recept anders dan je had verwacht, maar daar gaat het niet om,

het gaat erom dat het werkt &

jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,

het is makkelijker

dan zuur te kijken.

Als je dit een goed boek vindt, wil je dan zo vriendelijk zijn

om het aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Previeww Bouw Jouw Fortuin het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld ontvangt, je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld een tiende opzij te zetten.

Om het resultaat hiervan te verduidelijken, maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,- euro.

Na 1 jaar heb je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,

ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

Preview Bouw Jouw Fortuin 10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer je eerst jezelf betaalt, door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van de fooi als je die krijgt, ook 10 % van je toeslagen,

ook 10 % van je cadeaugeld,

ook 10 % van je 13de maand,

ook 10 % van je bonus,

ook 10 % van je loonsverhoging,

ook 10 % van je belasting teruggaaf,

ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je geld ontvangt, het eerste wat je doet is jezelf eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde preview

Voor meer informatie over dit boek , ga naar onze verbeterde website :
www.hajrobv.nl

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers, geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door een ondernemer.....

**JIJ LEEST ALLEEN MAAR BOEKEN DIE GESCHREVEN
ZIJN DOOR MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF HEBBEN !!**

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self discipline En is geschreven door
Brian Tracy

En ja die heeft een eigen bedrijf. Anders stond zijn naam hier Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld, terwijl de meeste mensen tv aan het kijken
zijn.

Als je op zaterdag werkt, terwijl de meeste mensen weekend houden.

Als je op zondag een stap zet richting het bereiken van je doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn omdat je tanden afgebroken waren ?

Wel's gewerkt met 2 uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor ?

Het was vast makkelijker om toen, tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou een Bullshitter zijn, en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd aan MOET besteden Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales), dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in (direct marketing), dan komt er winst binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR JE TIJD
BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde previeww

Voor meer info over dit boek van mij, ga naar www.hajrobv.nl Kleine
introdactie met oprichting Hajro

Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland, door mensen aan
het werk te houden,

door te doneren aan Goede Doelen,

en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro

een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20 verschillende ondernemingen, die allemaal
deel uit maken

van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten & diensten, en we steunen meer
dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajrobv.nl

en ontdek wat we nog meer voor jou kunnen betekenen.



Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval

veel voorspoed & geluk.



Meer boeken van Jasmin Hajro :

Bouw jouw Fortuin

Moneymaker

Recept voor Geluk

de Reddingsboei voor banken"loyaal bankieren"

de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers Gedichten, grapjes en boek

Victorie

Victorie II

Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag Dingen die je Niet wil weten

Oprichting Hajro, het conglomeraat

Voor jou

Moeilijke tijden overwinnen

Double your profits

jouw Eigen Bedrijf starten & succesvol maken, in de keiharde realiteit waar 't niemand interesseert

Victorie III

Coole jongen

bundel Het grootse, beste & meest spectaculaire boek ter wereld bundel Verdubbel je winst & je banksaldo in 4 maandjes bundel Work to shine serie

bundel Victorious series (engels)

Hi how are you ?

My name is Jasmin Hajro, I am the

founder of establishment Hajro, Hajro

Group & foundation Giveth Life.

And the author of 23 books, which are
available (in
Dutch & English)
in 190 countries worldwide.

Establishment Hajro specializes in direct selling sets of birthday
greetingcards.

We now have self designed gold colored Unique ones.

And donates part of it's proceeds to more than 40 charities in the
Netherlands.

Before becoming an entrepreneur, I've had a successful career as a cook.

After 10 years of reading, studying, taking courses, investing personally &
professionally....

I became a selftaught financial improvement specialist & share my patented
financial system

with you, in my first book Build Your Fortune.

In my other books I share my knowledge, life experiences and business
strategies,

to help people improve their personal & professional life.

Part of the proceeds of my books go to charity, namely Foundation Giveth
Life.

You can see this proven at our blog, where we published some
bankstatements.

Go to : <https://www.hajro bv.nl/doen-wat-je-zegt-of-schrijft> For more information about me, establishment Hajro & the foundation, please visit : www.hajro bv.nl, www.hajro.shop or hajro-global.webnode.nl (English website)

To give You a incomparable reading experience...

I've created a bundle called : the Greatest, biggest & most spectacular book in the world.

Which gives you a varied summer read or winter read, including 11 books (the Victorious series), makes you a donator to more than 40 charities (that's where my royalties go to),

includes a mystery book & a free membership to the Victorious Club, as a member you receive exclusive gifts sent to you anywhere in the world,

for Free.

My first series of books (Victorious Series) is finished and you can get all 10 books in 1 convenient bundle :the Greatest, best & most spectacular book in the world.

My second series (Work to shine series) is also finished and you can get all 10 books in

1 bundle : Work to shine serie (in Dutch)

I am still working on my third series (Mama Azema series) 1 book : Voor jou, is finished,

the rest you can get as preorder. (in Dutch) Being a workaholic I have also started working on my forth series of books (You legend series) and have written and published 2 titles :Grote ballen & Vrede religie, the 3rd book Legendo you can get as a preorder. (in Dutch)

I am committed to giving you my best & to helping as many people as I can.

I have a longer introduction video, where I show you my desk, and 2 others in which I read the first part of 2 books to you, watch them at

:

https://www.youtube.com/results?search_query=jasmin+hajro For free

Get in touch with me at :[facebook.com/jasminhajro](https://www.facebook.com/jasminhajro) books & fans Shop in your favorite store, for my books as Paperbacks, Ebooks, Audiobooks, or even as Videobooks,

and you can also order a set of unique birthday greetingcards

<https://payhip.com/JasminHajro>

<https://gumroad.com/jasminhajro>

<http://www.lulu.com/spotlig.../jasminhajro>

<https://www.kobo.com/nl/nl/search...>

<https://jasminhajro.selz.com>

ht

[tp://www.amazon.com/author/jasminhajro](http://www.amazon.com/author/jasminhajro) ht

tps://

www.barnesandnoble.com/s/jasmin...

<https://itunes.apple.com/.../id1416858921...>

<https://leanpub.com/u/jasmin-hajro>

(at Leanpub, you donate directly to some international charity, by buying a book of mine, like Collective Scholarships & Oxfam america)

<https://books2read.com/ap/nlBj7w/Jasmin-Hajro> (at books2read, click on the book and you will see it available at different stores, libraries and also subscription services like Scribd)

<https://store.streetlib.com/en/search...>

http://www.click2sell.eu/affiliate_page.do?productId=46986

(here at click2sell you can earn with me, get 50% of the bookprice,

by becoming an affiliate, share with people you know that like books

and in some bookclubs and bookgroups, well worth a couple of clicks)

https://348515.fatfreeshop.com/?_source=admin (Ejunkie)

https://ridero.eu/en/books/victorious_series/

(At Ridero In Russia)

<https://www.scribd.com/author/444372916/Jasmin-Hajro>

<https://play.playster.com/boo.../author/106800737/jasminhajro>

<https://pothi.com/.../bo.../ebook-jasmin-hajro-victorious-series>

(at Pothi in INDIA)

You can also subscribe for free to my youtube channel at :

<https://www.youtube.com/channel/UC8X8Oct-XzossfEErhgs43g> More great stuff coming up there...



like me reading to you the first half of my other books for free... You can always enjoy something Kind regards,

Get in touch with me at our books & fans community :

[https://www.facebook.com/JasminHajro-booksfans-338471553443954/?](https://www.facebook.com/JasminHajro-booksfans-338471553443954/?modal=admin_todo_tour)

[modal=admin_todo_tour](https://www.facebook.com/JasminHajro-booksfans-338471553443954/?modal=admin_todo_tour)

Double Your Profits



Double Your Profits

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN : 978-0-244-69953-6

Cover design by

Jasmin Hajro

First english edition 2018

In this short but powerfull book you'll discover : The bio of entrepreneur & author Jasmin Hajro

&

How to show up like no one else

(in a cost effective way)

&

How to get people to visit your business & website

&

How to easily standout

&

The Ultimate Winning Strategy

for entrepreneurs

With all of this, you'll double your profits.

My results in august 2017 : 32,5 sales

in september 2017 : 43,5 sales

in october 2017 : 18 sales

in november 2017 : 86 sales

If I can double my profits, so can You.

&

Plus a Bonus



The bio of author Jasmin Hajro, nice to meet you Hello dear reader, how are you ?

Thank you for buying one of my books.

My name is Jasmin Hajro,

I was born on July 6, 1985 in Bosnia.

As refugees, we came to the Netherlands 21 years ago.

After having completed school & worked at several jobs ...

On 17 December 2012, I founded my first company: investment firm Jasko. After a successful first year, I unfortunately had to close that company.

After a short period of rest, unemployment and temporary work.

I started again as an entrepreneur.

On September 1, 2015, I founded establishment Hajro.

(We say establishment instead of company, because we do a bit more then just sell stuff.

Like providing jobs,
donating to 40 different charities,
and helping people to live richer.)

Since the beginning the core activity is,
selling sets of greeting cards,
door to door.

Nowadays the product range has been expanded.

With, among other things, the selling of my 12 books.

The royalties of my books are donated to the charity: foundation Giveth Life.

From there more than 40 other charities
receive donations.

And by buying this book, so do you.

Thank you.

My company is now part of Hajro Group,
which consists of 19 different subsidiaries, that are part of 1 umbrella
organization.

Called Energy Now (Energie Nu)

For more information about my company
& the foundation, go to www.hajro bv.nl

How to show up like no one else Do you have a flyer, a salesletter

some offers on your website &

some Blogarticles ??

Great.

Bundle everything....

Find a printing company.

With all your writings combined,

have them print your very own Newspaper.

Include in it a few articles about some good things, that are happening in your community.

To make it a good news newspaper.

In your own newspaper you have plenty of space to introduce yourself.

And to present your company in the best way possible.

You also have space for fullpage ads for all your offers.

You can even sell advertising space to other companies (That printing company will print about 5000 copies of Your newspaper for about 200 dollar)

Negotiate a sweet deal.

Now find someone to deliver Your newspaper to your prospects.

&

Enjoy showing up like no one else.

How to get people to visit your business & website Are you doing any marketing & advertising ?

Knock it off.

Stop doing it.

Stop everything.

Now you have saved yourself some money.

Then order about 13 books on copywriting.

Study them, 1 book a month or 1 book a week.

After you've read them all 13...

Now write a 1 or 2 pagesalesletter

Introduce yourself,

introduce your company,

tell what you can do for the prospect :

Your offer & the benefits they will enjoy from having or using it.

Then give them a reason to visit your website; for example because your giving away a free report or free Ebook

Give them a reason to visit your store by adding

a discount coupon,

which they can only use for a limited time.

Because no one can tell about your company and offer,

as enthusiastically as you...

You have to write your persuasive sales letter.

Then have it printed & delivered to your prospects.

If you want people to look at it,
put your letters in envelopes.

If you want to get their attention,
repeat the process several times.

How to easily stand out

Write your book or booklet.

And position yourself as an expert.

If you know more about a subject than I do, then you are an expert to me,
regarding that subject.

So write about what you are good at,
or what you know a lot about.

Describe your experiences as a salesperson, or as an entrepreneur.

Describe your life lessons.

Then you publish your book,

via [barnes&noble press](#) & [lulu.com](#) &

[createspace.com](#) & [kobo.com](#)

Your book will then be available for sale in various bookstores in several
countries.

Including [Amazon.com](#) & [barnes&noble](#)

Your book becomes a marketing tool for you, and for your company.

Mention in it or on your book, your web address or that of your company.

Make yourself a familiar person.

People prefer to buy from a celebrity /
well-known person.

That's why you see celebrities and wellknown people in advertisements,



praising products.

If you want to very easily create & publish your first book....

Then put all the texts on your website,
in a pdf.

Write and add some things, like your flyer and blogarticles.

And your first book is ready
to be published.

The advantage of this is that you have copyright on the texts on your website and your other writings.

And,

you have went through the process of creating &
publishing a book already once.

So you can now more easily create your 2nd book .

Write down how your last year went.

And publish that as your second book.

Do the same for 8 other years of your life.

Write down how that year of your life went for you and publish it as a book or booklet.

Keep a journal, so you can easily make a book out of this year This is my businesscard :

Go to www.hajrobv.nl

and check out the background of my website.

Then go to my books

and check out the covers.

Now give your businesscards,

your website &

your books the same corporate identity .

SelfPublish your books with amazon's

kindle direct publishing & create space

+

with barnes and noble press

+

kobo.com

You now have a recognizable brand, that stands out.

(In your books you can ask the readers to visit your website for a promotional freebie)

With your company you can start to support 20 local charities, to differentiate your business even more..

Don't get overwhelmed

Put all the mail you get in a drawer.

Once a month, open and read your mail.

Only once a month.

And your email,

leave it.

And open your mailbox once a week and read it.

Don't worry nobody is gonna die,

while you create peace in your mind

& life.

Thus creating more free time,

to do the important things.

Like earning money.

' By the way, I started my first company in 2012.

I have made more than 700 sales since

1 September 2015 so far.

So I have a track record

in sales and business,

and I know what I'm talking about. "

"" As you have probably already understood, I earn my money by selling for my own company.

That's my work.

The proceeds from my books go to charity.

I write from experience,

I write to help people move forward

in their lives and business "

The Ultimate Winning Strategy for entrepreneurs How do we measure success in business?

With monetary points, with earned euro's or dollars.

What is a successful business?

Successful entrepreneurship =

selling a lot

We are therefore successfully running our business, if we sell a lot.

So success in doing business = selling a lot (many sales realized / many sales closed)

Because sales means profits.

So what is the Ultimate Winning Strategy in business?

First we start with the concept,

then you get 2 examples from real life

Have you noticed that supermarkets are open 7 days a week?

Supermarkets may be a less good example,

because we just have to eat and drink.

Have you been to the Esso gas station?

(Part of Exxon mobil corporation)

The Esso gas station has a shop with staff, and is open 24 hours a day, 7 days a week.

And no, even if it seems that we need petrol, the Esso could also have become a self-service gas station, where you fill your tank and pay with a creditcard.

But the Esso has a shop with staff, 24/7 .

What do the supermarkets do every day?

They make sales and profits.

Every day !

What does the Esso do every day and night?

The Esso makes sales day and night,

every day.

So the Esso makes profits,

every day and night of the year

The supermarkets and the Esso are successful because they realize sales every day

and thus make profits every day.

The Ultimate Winning Strategy for entrepreneurs is

making profits every day.

Make a profit every day of the year.

You do that by selling every day,

and by daily closing sales.

Your advantage over your competition If you sell every day & make profits every day, do you than have an advantage over companies who only make

profits 5 days a week?

Example 1 from real life

I have been selling from Monday, September 18, 2017

untill Wednesday, September 27, 2017,

10 days in a row,

and made 22 sales in total.

So every day I made sales & I made profits everyday.

That is the Ultimate Winning Strategy for entrepreneurs in action.

(in the real life of running your business) Well if we are honest,

then we know that the transaction value

of sets of greeting cards is modest.

And therefore the profit per sale is also.

But do not be turned off by those numbers ...

You will soon receive a real life example from someone who made 1 million.

This was to make you understand the successful Concept of the Ultimate Winning Strategy for entrepreneurs and that you see proven that it works.

You now understand that Concept, you have seen some examples of companies

applying the Ultimate Winning Strategy.

You have seen a real life example

from me I have proven to you that it works.

And you are 100% assured that the Ultimate Winning Strategy works.

People do not need greeting cards

like they need food and drinks,

but they bought every day

and I made profits every day.

So it does not matter what kind of product or service you sell.

The Ultimate Winning Strategy also works for you.

Next step

You understand the Ultimate Winning Strategy for entrepreneurs, and you know it works.

So now you are going to do it.

You are going to implement it.

I'm not asking you to work 7 days a week,

although you should do it once.

(That will boost your confidence)

You can sell from Monday to Friday &

hire someone who sells for you

from Saturday to Monday (a part-timer)

Then you will already have

sales every day and profits every day.

If I can do it alone,

then you can certainly do it with 2 people!

Are there any other ways how you can

make sales everyday & profits ever day?

Consider, think and find 20 ways, with which you can make sales everyday

and therefore make profits everyday.

Write them down.

1 Hire a salesperson

2 Create a team of salespeople

3

4

5

6

7

8

9

10

11

12

13

14

15

16

17

18

19

20

Example 2 from real life

Go to www.youtube.nl

and watch the video of Walter Bergeron,

GKIC marketer of the year.

The video lasts about half an hour.

Pay close attention when he says: that means also on Saturdays and Sundays.

(that he was selling 7 days a week and

making profits every day)

Have you seen

what the Ultimate Winning Strategy for entrepreneurs can do for you?



Go to work,

go out selling every day & making profits every day.

Apply your 20 ways,

give your sales a boost,

make lots of profits.

Every day of the year.

I wish you a lot of succes.

Selling is the lifebreath of your business.

If you set everything aside,

and just Focus on this 1 thing everyday.

Focus on making sales everyday,

you will soon double your profits.

If I can, so can You

Say : I CAN

and get to work.

P.S. If you have liked this book and got good value from it, than would you be so kind

to recommend it to people that you know.

So that it also helps them forward.

Thank you.

I would like to give you another book as a gift

It's called Recipe for Happiness,

and it can help you achieve your

sales and businessgoals.

Beacuse If you are more relaxed and happy, you will be more productive

You can read it on the following pages.

Enjoy.

The Recipe for Happiness

A book has been written about a true story ...

About a man who was imprisoned in a

concentration camp at the time of Hitler,

and happy.

So, Happiness has nothing to do with your circumstances.

It has everything to do with,

your choice to be happy,

regardless of circumstances.

Choose to be happy.

Of course there are tougher times in life, like when someone you love, dies.

That's part of life.

Those times of grief you just have to go through and process.

Processing is best done by talking about it, to get it off your chest regularly.

Or by writing about it,

if you write down a situation or your feelings about it, then it's on paper,

and it is less in your head.

Writing is a good outlet.

Processing is also done well by: staying busy.

Whether that is in your work or your hobby.

They say: a rolling stone does not collect moss.

So stay busy

Okay, now you have learned a good lesson about how to better process negative life experiences.

But you're here for the Recipe for Happiness, right?

Well, the lesson you've learned will help

to make the recipe work better for you.

Here it comes then ...

You have probably read a local newspaper, and you regularly check the news.

(the daily news on television)

Have you noticed that about 99% of it is bad news?

Only misery ..

If you did not know better,

you would think that the whole world is going to perish.

If it's a habit for you,

to watch the news every day for half an hour ...

Have you ever wondered if it's healthy for you?

Does it make you happy ?

Of course not !

The easiest way to change a habit is by replacing it with a new habit.

So from today on, instead of watching the worldly news half an hour a day
.....

Watch COMEDY for half an hour a day.

Mandatory.

Every day.

Well, now at half past eight in the evening it's not news time, but Comedy time.

If you watch comedy, you relax & you laugh.

Sounds healthier, doesn't it?

Well, laughing every day is easy to do, right?

And replacing your old bad habit in this way, with a nice, healthy new habit,

is probably easier than you thought.

Except for the fact that relaxation is good for you, when you laugh, also your body makes endorphins.

Those are natural happiness substances.

Well, after 21 days of daily watching comedy, you will have formed a new habit.

So watch Comedy every day.

You can watch a lot of standup comedy on Youtube for free.

Simple?

Sure,

but you have to do it,

every day,

until you don't have to think about it anymore, and you start doing it automatically.

Some Happiness Ingredients in a row:

—

Watch comedy every day, at least one hour.

—

Eat ice cream, treat someone with an ice cream.

—

Work out, throw out your frustration by playing tennis or go for a run.

—

Pee in the yard (and if you get a fine for urinating, laugh your ass off)

—

Do not worry, life is too short for that (by staying busy, you do not have time to worry)

—

Hug the people that you love

—

Go enjoy a cup of coffee or tea

—

Buy or save a cat or some other pet

—

When you receive money, immediately save a part of it

—

Don't let the media scare you, the world is not getting worse, the world is getting better.

—

Sex, need I say more

(when you have sex your body also

—

produces endorphins =

those natural happiness substances)

Maybe the Recipe for Happiness is different than you had expected....

But that doesn't matter,

the point is that it works &

that it will help you to live happier.

Do it,

it is easier

then looking with a sour face.

If you liked this book & got some value from it.

Would you then be so kind,

please,

to recommend it

to the people that you know.

So that they too can enjoy it

and live happier.

Thank you very much.

It was my pleasure to write and translate this book (my third one) for you.

I hope it helps you to live happier.

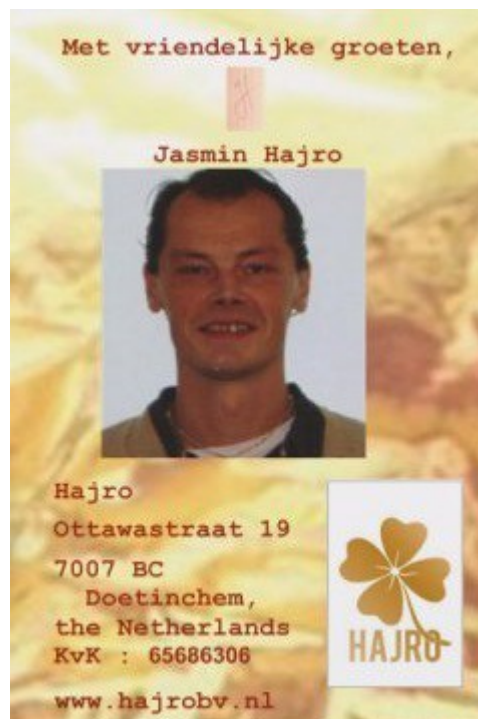
(I know it will, if you do the things it teaches) And I hope, that we can together make a contribution to more happiness in the world.

We can.

If you recommend this book and share it.

Then I will promote it.

And together we will make a contribution to a happier world.



I would appreciate it if you would write a short review.

Thank you for your effort.

Kind regards,

Jasmin Hajro

Preview book Build your fortune the Pay yourself first principle

It means that when you receive your money, you first pay yourself, by for example, setting aside a tenth.

To clarify your result, we will make an example calculation.

For example, you earn 3000 euros or dollars per month.

And you pay yourself first, in other words: you put aside a tenth (10%) of your income.

So you save 300, - euros per month.

A year has 12 months,

So after 1 year you'll have $(12 \times 300) = 3600$, - euros.

After 1 year you have put a whole month's salary aside.

If you put aside a tenth every month,

how much will you have after 10 years?

$(3600 \times 10) = 36000$, - euro.

So after 10 years you have 36000 euros or a whole year's salary in your saving account.

Later on in this book: Build your Fortune, you'll see how to make that amount that you put aside each month.

Grow faster.

Preview book Build your Fortune 10% of everything

It is important that when you first pay yourself, by setting aside 10%.

That you put 10% of everything aside.

Of course 10% of your income.

But also 10% of the tips if you receive any, also 10% of your surtax,
also 10% of the money you receive as a gift, also 10% of your 13th month,

also 10% of your bonus,

also 10% of your wage increase,

also 10% of your tax refund,

also 10% of your welcome bonus,

also 10% of your holidaypay.

No matter from which angle or from whom you receive money, the first
thing you do with it,

is to pay yourself first.

By setting aside a tenth of it.

End of preview.

Preview book Moneymaker

Moneymaker 3

The bible for entrepreneurs, written by an entrepreneur. So your daily
reading.

No, it's not about GOD.

It says, written by an entrepreneur

YOU READ ONLY BOOKS WHICH ARE WRITTEN BY
PEOPLE WHO HAVE THEIR OWN COMPANY !!

Do you understand ?

This way you prevent feeding your mind with BULLSHIT.

And that you will model BULLSHIT.

So you save yourself time and money.

Ok, then a bit about that Entrepreneurial Bible.

It is called No Excuses, the Power of self discipline And is written by Brian Tracy

And yes, he has his own company.

Otherwise his name would not be here.

It comes down to self discipline.

And self discipline makes you feel very good about yourself.

When you exercise, for example, while most people watch TV.

When you work on a Saturday, while most people have a weekend. When you take a step towards achieving your goals on Sunday.

The above 3 examples require discipline from you.

But 1, 3, 5 years from now

where will you wind up ?

And where will most people wind up ?

Have you ever worked a day with pain because your teeth were broken?

Have you ever worked with only 2 hours of sleep, the night before?

Have you ever worked without having slept the night before?

It was probably easier to watch TV then

But if I did, then I would be a Bullshitter for you, and not someone who you respect.

I disciplined myself and went to work.

Oh yeah, buy the entrepreneurial bible.

NOW.

Preview book Moneymaker

Moneymaker 2.

Two things that you have to spend your time on daily Which 2 are they?

Watch TV and be on Facebook?

Without B.S., so:

SALES & DIRECT MARKETING

If you sell something (sales), then profit comes in.

If you become good at (direct marketing), then profit comes in.

With marketing you save yourself time while selling. You do not have to explain who you are and what your company does during your presentation.

How many hours per working day do you spend on sales?

How many hours per working day do You spend on Direct Marketing?

WHAT HAPPENS IF YOU ONLY SPEND YOUR

WORKINGTIME ON SALES & DIRECT MARKETING ??

Will you have more profits and therefore more money?

End of preview

For more information about this book by me, go to www.hajrov.nl



Small introduction with establishment Hajro Establishment Hajro is committed to helping the people in the province of Gelderland,

by providing jobs and keeping people working, by donating to more than 40 Charities,

and by helping people to live richer.

Today Hajro is a subsidiary of Hajro Group.

The Hajro Group consists of 19 different companies, who are all part of 1 umbrella organization.

Called Energy Now (Energie Nu)

We now have several products & services, and we support more than 40 charities.

Visit us at www.hajrobv.nl

and discover what more we can do for you.



Hopefully you will become a raving fan & customer of us.

However you choose,

I wish you

a lot of prosperity & happiness.

Kind regards,

Jasmin Hajro

P.S. For more timesaving & profitmaking strategies, get a copy of my book Moneymaker.

Thank you for reading my books, I hope they help you a lot.

To know what's the most important thing

to do, every day....

Which is ofcourse Selling

I hope you double your sales & profits

and then double it again.

How about a gift ?

As a gift to you,

for being one of my appreciated readers.

I want to give you book Moneymaker,

free of charge.

It will help you to save time

&

make more money.

Enjoy...

Kind regards,

Jasmin Hajro

In this book you will discover 17 strategic actions: the Moneymakers, that you can implement immediately.

Which help you to earn more money & have more free time.

Moneymaker 1. How to create multiple incomes.

Moneymaker 2. How to do well, by only doing 2 things Moneymaker 3. What is your daily reading ?

The entrepreneurial bible of course.

Moneymaker 4. How to Build your Fortune, and still have enough time for yourself, your family and your company.

Moneymaker 5. Orient yourself Globally

Moneymaker 6. How to save time with groceries.

Moneymaker 7. How to get into the Top 20%

Moneymaker 8. You & Direct mail

Moneymaker 9. How to fund yourself & save on your taxes

Moneymaker 10. How to connect your company to your community

Moneymaker 11. Your communication

Money maker 12. your blank book, the seminar Money maker 13. how to use Social media correctly Money maker 14. your email on autopilot

Money maker 15. How SEO isn't for you

16. Bonus money maker

17. Extra Bonus money maker

MONEYMAKER

more money & more free time

for you

From experience and

ready to implement ,

without BULLSHIT!

(So without theory

which looks great on paper & that in real life maybe might work)

Only suitable for Entrepreneurs & self-employed written by :



Jasmin Hajro, entrepreneur & author of: Book How to Build up your own Fortuinje with simple steps, first edition.

Book Moneymaker.

Book Recipe for Happiness.

Book the lifebuoy for banks

" loyal banking "

book the Ultimate Winning Strategy

for entrepreneurs.

Book Poems, jokes and book.

Book Victory

Book Establishment Hajro, the conglomerate.

Book Victory II

book Always employment & always money in your pocket, every day.

Book Build your fortune, 3rd edition

Book Things you do not want to know.

Book Overcoming tough times

Book For you

Hi

my name is Jasmin Hajro.

I am the founder of Hajro Group (www.hajrobv.nl) And the author of 13 books.

I am also the founder of the Giveth Life foundation.

Why is this Moneymaker for you?

Because I wish that when I started as an entrepreneur, on December 17, 2012. That someone told me these things.

**So that I had not wasted so much time,
and left so much money on the table.**

This is for you, to save you time and money.

**Briefly summarized, this book consists of 17 strategic actions,
with which you gain more profits and
more free time.**

Moneymaker 1.

Your company's daughters.

**Give your current company a
number of subsidiaries.**

Offer totally different

products & services.

This makes your company look

bigger in the eyes of the people.

And you can generate different income

streams for yourself.

Moneymaker 2.

The two things

on which you Must spend your time on, everyday.

Which 2 are they?

Watch TV and be on Facebook?

Without BULLSHIT, so:

SALES & DIRECT MARKETING

If you sell something (sales),

then profits comes into your business.

If you become good at (direct marketing), then profits comes into your business.

With marketing you save yourself time while selling.

You do not have to explain who

you are and what your company does.

How many hours per working day do you spend on sales?

How many hours per working day do You spend on Direct Marketing?

**WHAT HAPPENS IF YOU ONLY SPEND YOUR TIME ON
SALES &**

DIRECT MARKETING ??

**Will you have more profits
and therefore more money?**

Sales & marketing are core of every business.

**If you set everything aside and
just spend your workingdays on sales & marketing You'll do good.**

Moneymaker 3.

the bible for entrepreneurs, written by an entrepreneur.

So it's your daily reading.

No, it's not about GOD.

It says, written by an entrepreneur

**YOU READ ONLY BOOKS WHICH ARE WRITTEN BY
PEOPLE**

WHO OWN A COMPANY !!

Do you understand ?

This way you prevent feeding your mind with BULLSHIT.

And prevent yourself from modelling BULLSHIT.

So you save yourself time and money.

Ok then, now a bit about that Entrepreneurial Bible.

It is called No Excuses, the Power of self discipline And is written by Brian Tracy

And yes, he has his own company.

Otherwise his name would not be here.

It comes down to self discipline.

And self discipline makes you feel very good about yourself.

If you are going to exercise, for example, while most people are watching TV.

If you to work on a Saturday,

while most people

have weekend.

If you take a step towards achieving your goals on Sunday.

The above 3 examples,

require discipline from you.

But 1, 3, 5 years from now where will you wind up?

And where will most people wind up?

Have you ever worked a day with pain because your teeth were broken?

Have you ever worked with only 2 hours of sleep, the night before?

Have you ever worked without having slept the night before?

It was probably easier to watch TV then

But then I would be a Bullshitter for you, and not someone who you respect.

Oh yeah, buy the entrepreneurial bible.

NOW.



Moneymaker 4.

Build your Fortune, and still have enough time for yourself, your family and your company.

I'm not going to tell you this is the only way, nor that it is the best way in the world.

I'm just telling you it's a way that works, and with which you put money to work for you.

Because it takes little time, it is ideal.

So you'll still have plenty of time for yourself.

for your family. And of course enough time for your company.

(This valuable book is for sale in 190 countries, on 6 continents, worldwide. Get a copy at Kobo.com, Amazon.com or at [Barnes&Noble](http://Barnes&Noble.com))

Moneymaker 5.

Orient yourself globally

Why would you have a region oriented company?

Like there is only a market for you in your city or state?

And like there are no prospects in other cities and states?

Who also spend money.

Think Global

The whole world is full of people who have money and spend money.

So you are going to orient yourself Globally.

Oh yeah, in those other places

they also have email and mailboxes.

So with this we give birth to

(Your Company) GLOBAL

What did Donald Trump say?

If you're gonna do some thinking. Think BIG

Moneymaker 6.

Save time with groceries.

You know and have been through it:

making a shopping list,

going to the store,

**searching for everything on your list and putting it in your shopping
Cart,**

standing in line at the cash register,

waiting,

putting everything from the shoppingcart into your car, driving home,

putting everything in the right spot.

Doing shopping every week.

Is a total of 8 hours that you spend per month.

Recognizable ? Of course, everyone does.

How do I say this neatly to you?

You're wasting your time, einstein.

From now on, you order your groceries.

When the Groceriestruck arrives at your door, you feel rich and smart.

**The 8 hours that you have saved,
you now spend on making profits.**

Moneymaker 7.

the Top 20%

Some of them have purchased a set of greeting cards from me.

They live in those big, beautiful houses.

And often they have their own company.

You can read more about them in your entrepreneurial Bible.

Make sure that you get into that top group.

By becoming the best

in what you do.

Moneymaker 8.

You & Direct mail

Do you want to reach everyone?

Everyone has a mailbox.

So become very good at copywriting (selling in writing) Learn and practice writing good sales letters.

Many people don't want to receive offers in the mail.

But you also deliver your sales letters to them, because it is IMPORTANT that they know who you are, what your company does. And that you REALLY exist.

**After you have been sued,
then you can exclude them from your delivery list.**

Only then.

**Your mail is also Measurable,
you send out 100 letters, 20 people go to your website, 1 buys. That is
measurable.**

**(Or you can have 1 million likes &
1 million engaged on social media.**

**Which is not measurable and brings you 0 dollar, so it only costst you
time)**

Moneymaker 9.

**Fund yourself & save money on your taxes Go to a notary,
and make your company a Private Limited Company.**

Then you pay less tax.

And you can sell shares, to fund yourself.

**If you already have a Private Limited Company, also go to the notary
to establish a foundation.**

**A foundation for your family,
to build a fortune in it.**

**Without having to pay taxes,
on that fortune.**

Your foundation can also contribute to a better world, in a way that you choose.

Moneymaker 10.

Connect your company to your community

When I buy from company A, I get a product and a receipt.

When I buy from company B, I get the same product and I support 20 charities.

Where would you buy?

Support with 10% of your profits, the local charities and good causes.

For your PR or for your soul.

(So that the people who work for those charities, Become your customer.

Or so that you just feel great about yourself.

Or for both)

Moneymaker 11.

Your communication

Stick to mail & email.

Everyone has a letterbox &

almost everyone has an email address

Social media platforms can

lose their popularity.

Like Hyves did.

Give people in your mail and email marketing a reason to go to your website.

For example by giving away an ebook for free.

Repetition is the name of the game.

So you must Repeat at least every month your mail & email marketing.

Moneymaker 12.

your blank book, the seminar

Why would you pay 20 dollar for an empty book?

Because you are going to put some great ideas in it.

Do you know that 1 good idea can make you rich?

Buy an empty book. A journal

Then go to Youtube and listen to:

How to use a journal

from Jim Rohn.

To learn how to use your blank book,

and more information about your benefits from using it.

(Yes, he also has his own company, which still exists after his death)

Moneymaker 13.

how to use Social media correctly

Social media is a waste of time

You can only use it as Leadgenerating Pages.

So on your facebook or linkedin you write : A brief bio about you, a brief bio about your business, the what you & your business can do for the visitor/prospect and

a link to your website.

Just that,

after that you do not have to spend time on your social media platforms anymore.

Never again.

Find me on LinkedIn, and you see an example of the text that you will put on your social media.

If you're smart, you can spend your saved time meaningfully

on those 2 things that will give you money.

Do you remember which 2 ???

SALES & MARKETING, Einstein

Moneymaker 14.

Your email on autopilot

If I receive a short email from you every week, which states: hey, how is it?

How was your week ?

Have a nice weekend.

Greetings, You

There is a chance that after a certain period of time, I will be open to buy something from you.

You know email marketing, look for a provider, for example Mailchimp, set it up for the whole year.

And keep in touch with your potential customers.

Build stronger relationships &

send them offers.

On autopilot.

Without having to spend time on it.

Moneymaker 15.

SEO is Not for you

Why not ?

If your website is: www.yourcompany.com And someone opens his browser, and types into the address bar

www.yourcompany.com

Then he comes to your website, right?

If someone goes to google.com and in Google types : www.yourcompany.com , then he finds in

the search results a link to your website, right?

How did you want to measure SEO?

With a straightedge ?

When you become a medium-sized or large company, with a large budget.

Go big,

with seo and other similar things.

But not now.

And you would spend your time on 2 other things, right?

Sales & marketing, remember?

Are the Moneymakers valuable to you ?

Are you going to have more money and more free time?

Are you already implementing ????

If you are not serious about doing these things, how will you make more money &

have more free time ?

Bonus Moneymaker 16.

Gratitude.

Be grateful for what you already have.

Thank your customers &

thank the people who do something for you.

Also thank the people

who are always there for you.

Bonus Moneymaker 17.

Write your book or booklet.

And position yourself as an expert.

If you know more about a subject than I do, then you are an expert to me,

regarding that subject.

So write about what you are good at,

or what you know a lot about.

Describe your experiences as a salesperson, or as an entrepreneur.

Describe your life lessons.

Then you publish your book,

via barnes&noble press & lulu.com &

createspace.com & kobo.com

Your book will then be available for sale in various bookstores in several countries.

Including Amazon.com & barnes&noble

Your book becomes a marketing tool for you, and for your company.

Mention in it or on your book, your web address or that of your company.

Make yourself a familiar person.

People prefer to buy from a celebrity /

well-known person.

That's why you see celebrities and wellknown people in advertisements, praising products.

If you want to very easily create & publish your first book....

Then put all the texts on your website, in a pdf.

Write and add some things, like your flyer and blogarticles.

And your first book is ready

to be published.

The advantage of this is that you have copyright on the texts on your website and your other writings.

And,

you have went through the process of creating &

publishing a book already once.

So you can now more easily create your 2nd book .

Bonus Moneymaker 18.

Become really good at selling.

Read books about selling and

Go out selling door to door.

Become a master.

It does not matter that it takes years, for you

to becomean expert salesperson or

to achieve mastery at selling.

If you become a 1000 times better at selling.

Then you will also earn a 1000 times better.

(What if you eventually build a team of 1000

salespeople and earn on every sale they make ?) Thank you for reading these Moneymakers.

I know you will benefit from them, if you implement them.

I wish you a lot more money &

a lot more free time.

God bless you,

Jasmin Hajro

© 2018

P.S. Money is just paper, ink and metals.

P.P.S. Success in business can only be measured with dollars.

Have you sold things and earned 2000 dollar this month, then you're having a successful month. And you are successful.

P.P.P.S Hopefully money and success are no longer mysterious to you.

By buying this book,

you made a donation to

foundation Giveth Life

&

40 other charities.

Thank you.

I wish you a lot moneymaking.

Recommended books to read:

the books of Joe Girard the books of Brian Tracy

the books of Dan S. Kennedy

all books about sales that

you can find.

The Ultimate Winning Strategy,

for entrepreneurs by Jasmin Hajro

Only taking action will give you :



the End

Recommended books :

Build you fortune – Jasmin Hajro

Secrets of closing the sale – Zig Ziglar 21 great ways to become a sales superstar – Brian Tracy Joe Girards 13 essential rules of selling – Joe Girard

Jouw Word een schrijver gids



jouw Word een schrijver gids

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN :

978-0-244-73945-4

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

In deze gids staan 3 boeken voor jou, om je te helpen om een professionele schrijver van boeken te worden.

Waaronder :

(De bio van auteur Jasmin Hajro, even kennis maken)

&

boek Te persoonlijk, handgeschreven

(ja het is voornamelijk handgeschreven &

omdat het de pagina's uit mijn journal (dagboek) zijn is het ook waarschijnlijk te persoonlijk.

Maar goed,

je kan een goed kijkje nemen

in mijn hoofd &

en in mijn leven

boek Te persoonlijk, handgeschreven II

boek Tieten, hoe schrijf ik een boek ?



De bio van ondernemer & auteur Jasmin Hajro, even kennis maken

Hallo beste lezer,

hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van boekje Recept voor Geluk.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming opgericht:
beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes wenskaarten, deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn 2 boeken :

Moneymaker & Bouw jouw fortuin.

De royalties van mijn boeken worden gedoneerd aan het Goede Doel :
stichting Giveth Life.

Mijn onderneming heet tegenwoordig Hajro Groep, en bestaat uit 20
verschillende dochterondernemingen, die onderdeel zijn van 1
overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn onderneming &

de stichting, ga naar www.hajrobv.nl

boek Te persoonlijk, handgeschreven Hallo vriend,

hoe gaat het ?

Met mij gaat het goed.

Toen ik me aan het douchen was,

schoot het idee weer door mijn hoofd.

Van mijn journal,

een boek maken.

Van mijn boekje (een soort dagboek)

dat ik ook als agenda gebruik.

Voorin beginnen de dagen en weken, maanden en ik noteer de dingen die ik op een dag doe.

Het field is werken,

verkopen in het veld, en ik noteer mijn aantal sales aan het eind van de dag.

En ik plan mijn werk vooruit.

Achterin schrijf ik van me af,

noteer een goed idee,

noteer quotes,

maak aantekeningen van webinars,

en stort mijn hart uit.

Die pagina's schrijf ik van rechts naar links, omdat ik aan het einde van het boek begin.

Nou ik schrijf tegenwoordig in mijn Journal X

mijn tiende boekje.

Heb er al 9 vol.

Elk ervan kan in principe wel een boek worden.

Ik ben nou de pagina's aan het inscannen.

Het wordt 's een keer een langer boek,

bereik ik weer een van mijn doelen.

Ik heb nou ook nog niet een definitieve titel ervoor..

Omdat het nu een werk in progress is.

(tegen de tijd dat jij dit leest,

heb ik al wel een titel gekozen)

Het is inmiddels 23:53 uur

wordt weer nachtwerk.

Het is zondag 25/11/2018, ben rond 2 uur opgestaan vandaag Ik heb besloten om vandaag vrij te nemen.

We hebben samen gegeten,

ik heb mijn gebruikelijke liter koffie gedronken, en de nodige shaggies gerookt.

Het is altijd leuk om tijd door te brengen met de kleine prinses, mijn nichtje Esmina.

Ik heb Mehmet, de man van mijn zusje
even voorgedaan hoe je een pen verkoopt.

Ze gingen tv kijken,
rond 7 of 8 uur 's avonds besloot ik toch maar even naar buiten te gaan.

Ik heb een stuk of 100 flyers +
visitekaartje bezorgd,
in de stad.

In een flat,
waar ik vroeger wenskaarten heb lopen verkopen.

Ik werd er ook een keer getaserd, maar ik zag niet door wie.

Zag alleen iemand in een grijze broek,
weglopen.

Ik heb daar in die flat,
waar veel ouderen wonen,
3 klanten gemaakt.

Een van de bewoners,
zag me graag vertrekken.

Terwijl ik mijn werk zo netjes mogelijk deed.

Altijd aardig,
en zoveel visitekaartjes als mogelijk achterlatend, bij de mensen.

Ben er ook een keer daarna geweest
om te verkopen, In de zomer of lente.
Niemand deed open,
het is zo'n flat met een cameraintercom geval.
Daarna kwam iemand naar beneden,
en zei iets in de trant van
zie je niemand zit erop te wachten.
Het was raar,
omdat ik daar dus die 3 klanten heb.
Ben verder gegaan in die straat,
met mijn werk.
En maakte een sale,
een paar deurtjes verder.
Nou,
daar in die flat heb ik dus mijn flyers en visitekaartjes bezorgd.
Die visitekaartjes doe ik erbij
want daar staat het webadres op
van onze nieuwe website
www.hajrobov.nl
en die staat niet op de oude flyer.

Het wordt ook tijd om een nieuwe flyer te maken.

Maar ik heb in ieder geval wat frisse lucht en beweging gehad. En heb wat productiefs gedaan.

Ik moet alweer plassen.

Ik heb al 70 bladzijdes ingescand,



en zodadelijk

kun je zien hoe mijn journal is,

en hoe mijn dagen waren

vanaf november 2017.

De laptop deed traag,

dus ik heb het internet uitgezet.

Ok dan,

ik heb lege boekjes van verschillende formaten en kleuren, als mijn journal gebruikt.

Mijn huidige, de 10de , ziet er zo uit :

Laten we maar beginnen,

(ik had er ook een vleidend verhaal

van kunnen maken.

Maar misschien heb je er op deze manier

veel meer aan.

Je ziet hoe ik mijn tijd heb besteed.

En dat jij ook een jurnal moet bijhouden,

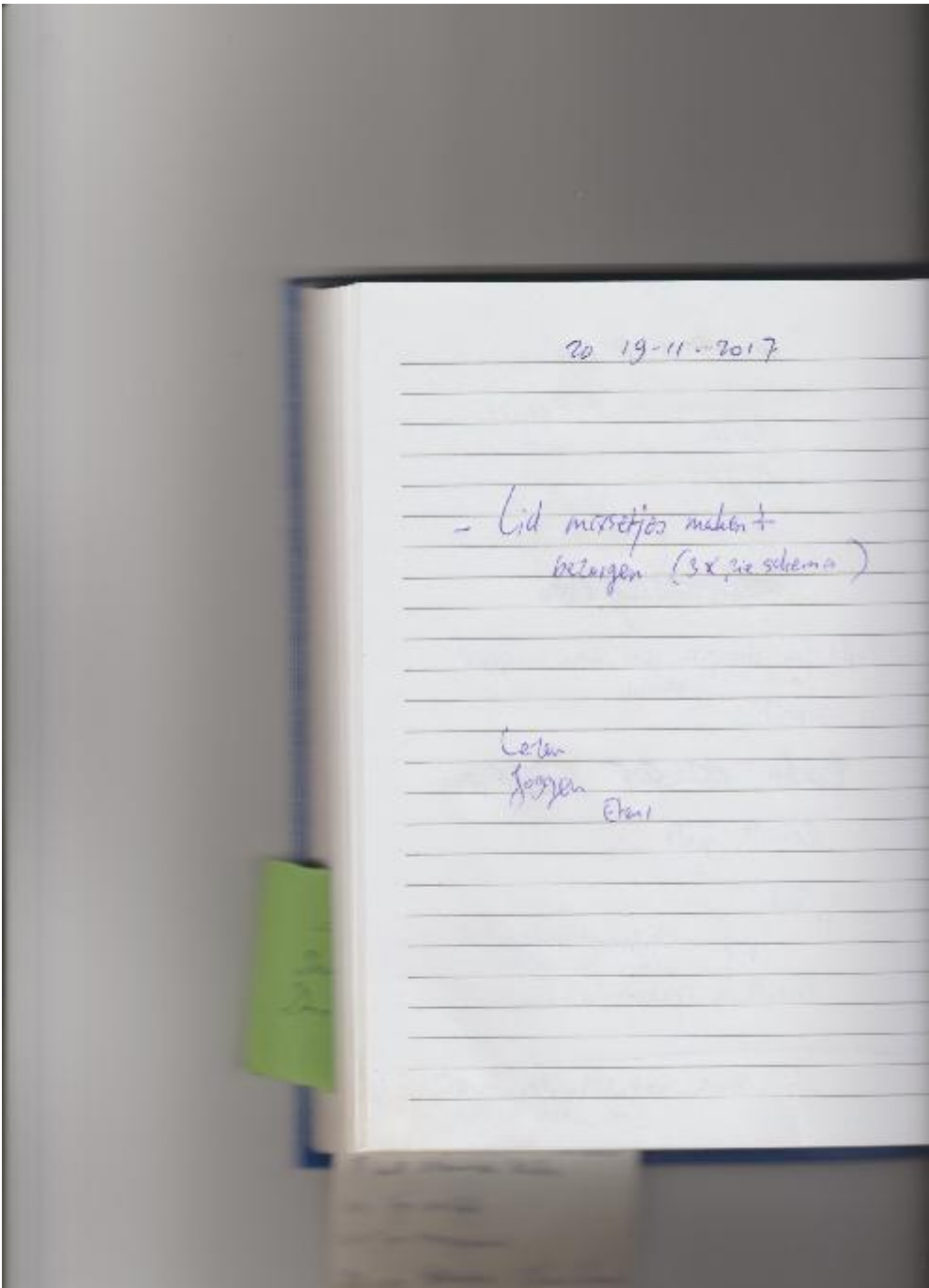
scheelt je een psycholoog

want het is een goede uitlaatklep.

Ook zie je hoe het je enorm kan helpen

om je eerste boek

of je volgende boek te schrijven)



We beginnen dus op zondag 19 november 2017.

Je ziet staan dat ik een mixset heb gemaakt en bezorgd naar een Lid.

Dat is een klant van mij,

die een Lidmaatschap heeft,

dat houdt in dat ze iedere maand

3 wenskaarten plus enveloppen ontvangt,

plus vaak een extraatje.

Een briefje of een kaartje

met de nieuwtjes van Hajro,

wat snoepjes en

af en toe een bedankje van een van de Goede Doelen die we samen steunen.

Zoals een nieuwsbrief van UAF

of een pen van stichting Dierenlot.

Ze heeft al 3 keer een Lidmaatschap gekocht een Lidmaatschap loopt voor 12 maanden.

Ma 20-11-2017

Ete 11

Gesamt 50 → 8 kWh

Field

(8)

di 21-12-2017

field

(10 gr)

K €55,-

- Cadeautjes

PP
ad
Boekjes gift

Ik maak 8 sales op 1 dag,

En 10 sales op 1 dag.

Hoera

Wed 21-11-2017

1st Bab

↓ Field

↓

13th Kund

mer se wife ke Ga

leppa

Teerthganga ke mien

kepa jagged glecth

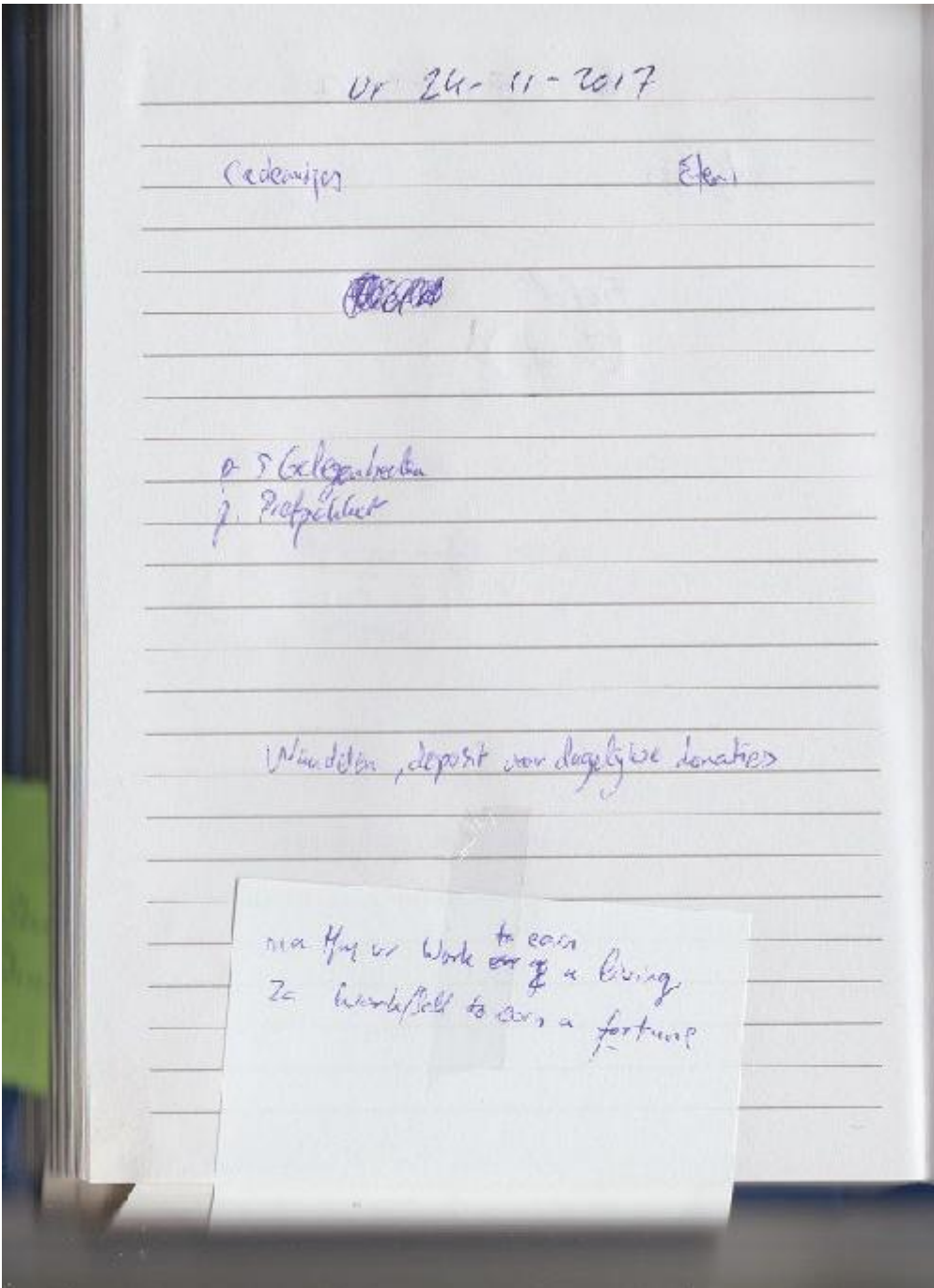
de 23-11-2017

-sunday

Field

(3-9)

opportunity disguised
as a problem
Guts gift



Als er een g bijstaat,
dan betaalt een klant achteraf,
giraal,
via internetbankieren bijvoorbeeld.

za 25-11-2017

Hmm...

vrije dag ?

20 26-11-2017

Steg, papa ha. gehalt Baby Spaan pot
glocht

→ Honest advice
→ Do what you said,
you would do

1 = genseg
12 - p/m

Ik moet denk ik 1 pagina uit mijn journal, op 1 pagina van dit boek zetten,
met 2 pagina's wordt het minder goed leesbaar.

ma 27-11-2017

~~Field~~

Cadeau's

et Grande

Because of the buyers
I can eat & support
clearities

Treat them well!

Zie je wat er staat, als note ?

Wees goed voor je klanten, dus.

di 28-11-2017

~~Field~~

WDE 29-11-2017

Field

do 30-11-2017

~~Feld~~

vr 1 december 2017

Etui

~~Fidd~~

p. investeren in Hajra

Homepage foto's bevestigjes

Ik heb een website pagina gemaakt.

Pagina Investeren in Hajro.

Za 2-12-2017

Het is maandag. Ik heb weer helemaal terug
voor de 5^e keer in ongeveer 1 week
het lange weekend dat ik vrij was,
is meer dan 1 week gemiddeld

Het was geen rust

Het was alsof ik daar een heil ging

Ik voelde me slecht

Ik weet niet of ik me ooit zo naar
hele gevoeld

Alsof alle discipline en vreemde van
mijn beste vriend, in de afgelopen 2 jaar
er niet meer was.

Ik dacht als ik meer rust, dat het dan
beter zou gaan. Het werd slechter
te gaan. Ik ging vroeger naar bed, maar kon nu
moeilijk opstaan

Ook lijkt er iets niet te kloppen met mijn
geld

Ik heb lang niet meer geschreven, blijft maar stilstaan

Ma 4-12-2017

~~Fidel~~

di 5-12-2017

Jaggen, reweite goals

Etter

Field
(8 g)

30 2017 sur 8 dec 2017
41 2016 sur 5 dec 2016

13⁵, 20 dec, Lund

wol 6-12-2017

Field

J 11:30 Paper komt

J 13¹⁵ Rond sender weggaan → 14⁰⁰

↓

J 14¹⁵ Paper afspraak Jankecoach

→

Waar te bsd?

Hele nacht niet geslapen

do 7-12-2017

Handbinder; vaat, container

~~Field~~

Etens

Mixsel maken & te zegen

joegen

Comedy

Ur 8-12-2017

~~Field~~

Eten 1

Jogger

Kuk met Eten 1

29 9-12-2017

~~Blauwke~~

P. Hainhorke
baelje bla gebra WC
Joggen
Eten 11

rawrite goals

Field
(6)

7-2 Brood gekocht

E.S. baby spoorpot

20-10-17-2017

Alle klanten zie brief Eten!!!

+ in handen; eten maken

Lunch, shoven

Field

(5)

-
- Speak to more people (make up in numbers what you lack in skill (Jim Rohn))
 - Study selling → breken Mymanagement.nl
 - How do I provide better/excellent service??
to get referrals/more customers from my customers?
 - bijzo. of jaarbetaling Vita print!
(maandelijkse door laten gaan!)

SAVE %

Boeken

Direct mail Copy that sells by Herschell Gordon Lewis
the craft of copywriting by Alastair Crompton
the Copywriter's Handbook by Bob Bly
the Perfect Sales Piece by Bob Bly
Power Packed Direct mail by Bob Bly
How to promote your own business by G. Blake & B. Bly
Gary Blake

Mastering the art of selling Real Estate Tom Hopkins
Million Dollar Mailings Denison Hatch
When buyers say No Tom Hopkins
Secrets of peak performers Bill Glazer, Kennedy
Brilliant Copywriting Roger Horberry
Making them believe Kennedy

Je eigen PR
Het geheim van een goede strategie
Succesvol schrijven A. Paise
Succesvolle verkoopgesprekken

Dit is dan vanaf de achterkant

van mijn journal.

Je ziet een lijst van boeken, die ik wil lezen.

Secrets of online entrepreneurs

Can I change your mind
(craft of persuasive writing)

write papers for dummies

writing copy for dummies

Advanced selling strategies - Garvin Tracy

No BS Business Success in the new economy

No BS Crossroads marketing

✓ No BS Trust based marketing

} Dan S. Kennedy

Book the business - John Witty & Dan Kennedy

No BS Ruthless management of people and profits

No BS Guide to maximum referrals and customer retention

} Dan S. Kennedy

Time Traps

- Todd Duncan

who stole my sale

- Todd Duncan

Values Based Selling - Bill Bachrach

Jonathan Livingstone Seagull

Born to run

The better angels of our nature

Books

- How to write letters that sell - Christian A. Godfrey
- Stand apart - Dan S. Kennedy
- Marketing Miracles - Dan S. Kennedy
- the Bacon Letters - Gary C. Halbert
- How to make maximum money in minimum time Gary Halbert
- Break through Copywriting - David Garfinkel
- Money in your mailbox - C. Perry Wilbur
- Greatest direct-mail sales letters of all time - Richard Hodgson
- Money making secrets of marketing genius Jay Abraham - Jay Abraham
- How to get rich rich writing red hot sales letters ^{that} - Mark Bradley
- Marketing Secrets of a mail order ~~millionaire~~ - Joseph Sugarman
- Direct mail copy that sells Herschell Gordon Lewis
- Mail Order millionaire copywriting secrets - G. Gilbert & Carlson
- Direct mail & mail order handbook - Dick Hodgson
- Billion Dollar Marketing Secrets - Ted Nicholas
- How to publish a book & sell a million copies - Ted Nicholas
- Ultimate No BS Guide to entrepreneurial success - Valine & Kennedy
- The mechanics of a mail order business

g 8vt ihxe p787
backup Twitter

Programs

Mailbox millions - GKIC

Million dollar direct mail system - Craig Simpson

BGS marketing - Bill Glazer

Extreme Productivity Blueprint - Dan Kennedy

Magnetic marketing - GKIC

Careers

HQ: Sales & Account Management NTI

Field/office writers NTI

Copywriter NHA

Commercial television writers NHA

Sales A NHA

Ownership/partnership

Het is 07:50, maandag 6 maart 2017
Een tijd geleden dat ik heb geschreven,
dit is nu mijn 7^{de} journal
Ik had deze periode echt anders gepland

Ik herinner me dat ik een aantal
keer wakker werd, met een vreemd
gevoel aan mijn hiel, binnentert
Heb er verder niet op gelet

Ik zou eind december 2016 t/m begin
januari 2017 enkele weken vrij
nemen. Vertrusten, de website is
voorbereid klaar, en aan de slag
gaan op 't veld. Meer tijd voor
sales.

Eigently zou ik de post met Nieujaar-
wensen voor klanten verzonden moeten
hebben. Maar goed, dat kan ook in
mijn vrije tijd.

Ik heb nog enkele dingen die me tijd
kosten, gestopt
Zoals sociale media, de andere website
mailboxen en de Blog.

Kortom: veel meer tijd voor sales

Ik had gerekend op iets van € 13000,- vld
Belastingdienst

Daarmee kon ik aardig wat dingen
afbetalen. Helaas krijg ik dat niet,
waarschijnlijke ontvang ik een nota
om een x bedrag te betalen

Nou ook geen al te grote ramp, also ik
dit jaar de meeste tijd op 't veld
doorbreng, dan betaal ik alsnog veel
af, hetzij met vertraging.

Het kutte is dat ik 2 maanden
bijna thuis zit en me niet uitgerust
voel.

Die crantjes zijn niet van een beetje of
iets, dat maakt geen stroomachtig,
knetterend geluid

Ik had een orcamid gevoel, alsof ik
fast had van mijn lever & begreep niet
waarom ik zo krom stond

Gisteren voelde ik alsof iemand
een naald in mijn lever steek,
en ik zie een klein rond puntje,
een gaatje waarschijnlijk

Ik voelde toen ik lag, links op
mijn voorhoofd, dat knetterende stukje

Ik had voor 't slapen een seminar
op youtube laten afspelen en mijn
telefoon op opnemen gezet.
Iemand had 't uitgeret & gewist

Weer zat iemand mijn laptop te
hacken, bestanden waren zichzelf
aan het openen

Ik denk dat als je andermans huis
binnenkomt, niet een kleerhanger door
de brievenbus, En die kleerhanger
in Jesmin's kast achterlaat.
Het spoor naar Jesmin leidt en niet
naar jou

Wat heeft me zo vaak opgericht onder mijn kin
mijn wedding heeft trouwen scherpe randjes

Er zijn ook wel wat goede dingen,
uit eraan.

De E-mailing gaat automatisch, het
hele jaar. Scheelt me tijd.

Ik heb de directmail campagne E.F.
berhaald.

Ik heb ook een aantal boekjes weggegeven,
aan enkele ondernemers.

Urenndat dat niemand een boekje koopt,
uitprobeert. Er staat 3 maanden
garantie op.

Mischien omdat maar 1100 mensen ervan af weten,
Neder-land telt +17 miljoen mensen.

HijroInternational.com staat online, als backup
van de andere site.

Abschik de omgekeerde Blog, het Gastenboek
plus 2 aanbiedingen: Atvewenskaarten &
shag en luffiepact door de brievenbus.

De zomer komt eren

Het is misschien tijd om een leuke zomer
te ervaren

Nieuw Brabant gaan, chiedo in bitini's kijken

Dinsdag 18 april 2017, 01:12 uur

Het plan was laatste week dec 2016 +
1ste week jan 2017 vrij.
Daarna vertoepen + post
De site + backje was klaar.

Had gerekend op meer dan 3000,-
en wat dingen besteld
Krijg ivp dat een nota

Dus 3000 plus wat ik zou verdienen
in jan, feb etc.

Je detective id Belasting re:
Je hebt geen bedrag

Omdat re weg waren begon ik boos te
worden

Krij re oth wat als je dat allemaal
met id kreden aftersigbetaalen wat
je had ontvangen id Belasting. Leids

In re ik overteef het wel. ik kom uit een
oorlog

Hij wist inmiddels dat ik mensen aan het
geplachten was vanwege mijn flyer
Hij zei ^{dat} met andere woorden

Die goede doelen hebben wel een
deel van de opbrengst ontvangen,
en dat is te zien op mijn zakelijke
bankafschriften.

Als de transactiewaarde €5,- euro is
kun je niet veel doneren

Omdat je kosten, loonfurst,
belasting + donaties ervan
moet betalen

Ik word bedankt door de goede doelen

Ik heb de BTW aangifte over het
eerste kwartaal 2017 gedaan, en
dit is de laatste keer

Want mijn bedrijf wordt een BV en
dan kan een boekhouder het doen

Het is niet hun werk om mij
uit te maken voor een oplichter
Insinuerend, zonder het zo letterlijk
maar met andere woorden te
zeggen

Het is ook niet hun werk om te
zeggen dat ik geen bedrijf heb.

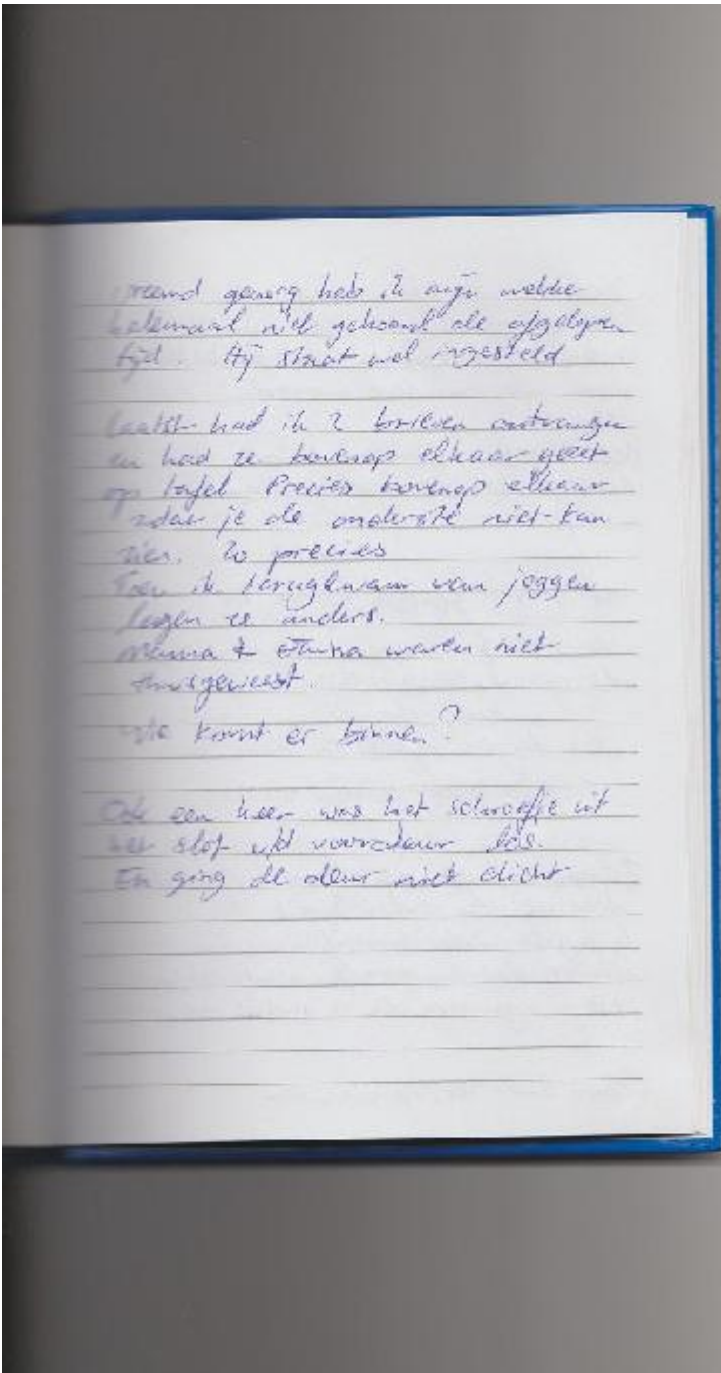
Het is 4 uur 's nachts en ik zit

een uur of langer met moeite
te praten ^{en} wat ik ga doen als
ik koning ben.
Veel dingen opgeleest

Er kwam nogal wat slijm los vanavond,
door de thee is het zwart.

Ze krijg ik minder rookstof binnen
Behalve dat ik minder moet roken.
heb ik mijn raam ook 's nachts open

Waarom duurt het 3 1/2 maanden



En,

vind je het wat tot nu toe ?

Het is in ieder geval anders,

dan alle andere boeken

die ik gelezen en gezien heb.

Wil je graag weten hoe het allemaal verder ging ?

Laat het me weten.

Misschien moet er een 2de deel komen.

Super bedankt voor het kopen en lezen

van mijn boek.

Het geld wat ik ervoor zou krijgen betaald, de royalties dus, gaan naar het Goede Doel, stichting Giveth Life,

en vandaar uit wordt het gedoneerd

aan meer dan 40 Goede Doelen.

Je kan alles over de stichting vinden

op www.hajrobov.nl en de gepubliceerde bankafschriften met die donaties kun je ook zien op de nieuwtjes Blog.

Maar ik hoop vooral,

dat dit boek jou

aan het schrijven heeft geholpen.

Dat je ook een journal(een leeg boekje)

koopt en daar in gaat schrijven.

Je kan er dan makkelijk een boek van maken, dat je kunt publiceren.

Je kan mensen helpen door je levenservaringen te delen en je expertise.

Ik wens je veel geschrijf

en veel succes.

Met vriendelijke groeten,

Jasmin

Hierna een klein presentje voor jou...

Veel plezier ervan

boek Het Recept voor Geluk Er is een boek geschreven over een waar
gebeurd verhaal...

Een man die in een concentratiekamp zat ten tijde van Hitler, en gelukkig
was.

Dus,

geluk heeft Niks te aken met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,

jouw keuze om gelukkig te zijn,

ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn er mindere periodes in het leven, zoals wanneer iemand
waar je van houdt,

overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon verwerken.

Verwerken doe je het beste door erover te praten, je hart te luchten,
regelmatig.

Door erover te schrijven, als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft, dan staat het op papier,

en zit het minder in je hoofd.

Schrijven is een goede uitlaatlepip.

Verwerken doe je ook goed door :

bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen : een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd om negatieve ervaringen beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor helpt je om het Recept beter voor je te laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje, en je kijkt vast regelmatig naar het journaal (het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99% Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,

om dagelijks een half uurtje naar het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte

door het te vervangen met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij

in plaats van dagelijks een half uurtje

naar de wereldellende op het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd, maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,

ontspan je &

lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen, met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,

is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,

maakt wanneer je lacht,

jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,

een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,

iedere dag,

totdat je er niet meer over na hoeft te denken, en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

—

Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur

—

Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje

—

Ga sporten, lekker van je afslaan met tennis of lekker hardlopen

—

Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je helemaal stuk)

—

Maak je geen zorgen, het leven is te kort daarvoor (door bezig te blijven, heb je geen tijd om je zorgen te maken)

—

Knuffel mensen waar je van houdt

—

Ga gezellig een kopje koffie drinken

—

Neem een kat of een ander huisdier

—

Als je geld ontvangt, spaar gelijk een deel ervan

—

Laat je niet bang maken door de media,

de wereld wordt niet slechter, de wereld wordt steeds beter.

—

Sex, need I say more

(als je sex hebt maak je ook endorfines = geluksstofjes aan) Misschien is het Recept anders dan je had verwacht, maar daar gaat het niet om,

het gaat erom dat het werkt &

jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,

het is makkelijker

dan zuur te kijken.

Als je dit 2 goede boeken vindt, wil je dan zo vriendelijk zijn

om ze aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Preview Bouw Jouw Fortuin het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld ontvangt, je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld een tiende opzij te zetten.

Om het resultaat hiervan te verduidelijken, maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,- euro.

Na 1 jaar heb je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,

ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

Preview Bouw Jouw Fortuin 10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer je eerst jezelf betaalt, door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van de fooi als je die krijgt, ook 10 % van je toeslagen,

ook 10 % van je cadeaugeld,

ook 10 % van je 13de maand,

ook 10 % van je bonus,

ook 10 % van je loonsverhoging,

ook 10 % van je belasting teruggaaf,

ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je geld ontvangt, het eerste wat je doet is jezelf eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde preview

Voor meer informatie over dit boek , ga naar onze verbeterde website :
www.hajrobv.nl

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers, geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR BOEKEN DIE GESCHREVEN

ZIJN DOOR MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF

HEBBEN !!

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self discipline En is geschreven door Brian Tracy

En ja die heeft een eigen bedrijf. Anders stond zijn naam hier Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld, terwijl de meeste mensen tv aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag werkt, terwijl de meeste mensen weekend houden.

Als je op zondag een stap zet richting het bereiken van je doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn omdat je tanden afgebroken waren ?

Wel's gewerkt met 2 uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor ?

Het was vast makkelijker om toen, tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou een Bullshitter zijn, en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd aan MOET besteden Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales), dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in (direct marketing), dan komt er winst binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR JE TIJD

BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde previeww

Voor meer info over dit boek van mij, ga naar www.hajrobov.nl

Kleine introductie met oprichting Hajro Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland, door mensen aan het werk te houden,

door te doneren aan Goede Doelen,

en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro

een dochteronderneming van Hajro Groep.

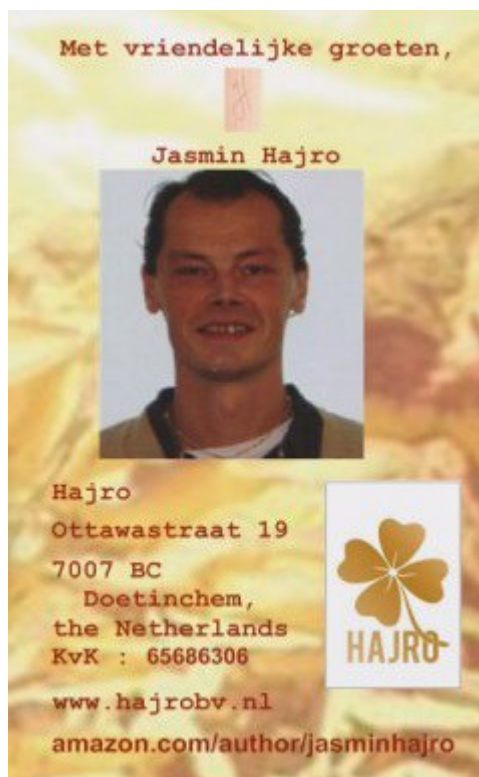
De Hajro Groep bestaat uit 20 verschillende ondernemingen, die allemaal deel uit maken

van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten & diensten, en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajrobv.nl

en ontdek wat we nog meer voor jou kunnen betekenen.



Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval

veel voorspoed & geluk.

Meer boeken van Jasmin Hajro : Victorious serie :

Bouw jouw fortuin

Moneymaker

Recept voor Geluk

de Reddingsboei voor baken"loyaal bankieren"

de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers Gedichten, grapjes en boek

Victorie

Victorie II

Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag Dingen die je Niet wil weten

Oprichting Hajro, het conglomeraat

Work to shine serie :

Moeilijke tijden overwinnen

jouw Eigen Bedrijf starten & succesvol maken, in de keiharde realiteit waar t niemand interesseert Victorie III

Coole jongen

De pen die je 100.000,- euro oplevert

Tieten, hoe schrijf ik een boek ?

Double your profits

—

bundel : Het grootse, beste & meest spectaculaire boek ter wereld

Te persoonlijk, handgeschreven II



Te persoonlijk, handgeschreven II

Jasmin Hajro

Auteur Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

Alle rechten voorbehouden

ISBN : 978-0-244-43791-6

Omslagontwerp door :

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

Te persoonlijk, handgeschreven I & II zitten erbij om jou te helpen,
om makkelijker jouw serie boeken te schrijven/maken.

Het kan helpen om nationaal en internationaal zaken te doen. Want ze
kunnen je wereldwijd vinden.

Je kan een van je boeken naar iemand in Amerika en iemand in China
sturen, als visitekaartje.

Plus,

een extra inkomen aan royalties,

zal je ook goed doen.

In dit boek ontdek je : introductie met oprichting Hajro

&

het vervolg op boek Te persoonlijk, handgeschreven in deel II

gaat het boek verder

met pagina's uit mijn journal (dagboek)

dat ook mijn agenda is.

Je ziet hoe ik mijn dagen doorbreng,

en leest mijn aantekeningen,

en mijn ziel,

wanneer ik mijn hart uitstort.

(Het is een van mijn uitlaatkleppen, van me af schrijven uit het hoofd, op
papier

zeggen we dan)

Je kan even goed rondkijken in mijn hoofd &
in mijn leven.

Je ziet hoe ik dit boek maak,
en als je zelf een boek wil schrijven,
kan dit je ermee helpen

(een boek schrijven hoeft niet ingewikkeld te zijn, hoor) Misschien is het
wel net dat laatste zetje dat je nodig hebt, om aan je boek te beginnen & je
doel te bereiken,

of je droom waar te maken.

Als je begrijpt : Als het zo simpel is, dan kan ik het wel

Het is nou woensdag 28 november 2018,

het is 3 uur 41

Ik heb geslapen van zo'n middernacht tot
ongeveer 3 uur

Ik werd wakker, waarschijnlijk omdat ik
moest plassen.

Daarna heb ik na weer in bed te gaan
liggen,

een audioboek opgezet op mijn telefoon.

Het heet 10 x rule van Grant Cardone.

En ik raad het je aan,

om het te gaan lezen of te beluisteren als audioboek.

Het is een productieve week

geweest,

de afgelopen 7 a 8 dagen.

Zal ik je erover vertellen ?

Eigenlijk ben ik van plan 2 boeken te

schrijven,

eigenlijk 3.

Nou om helemaal eerlijk te zijn,

is een van mijn doelen om ieder jaar 1 boek te schrijven.

Ken je mijn boeken Victorie I, Victorie II & Victorie III ?

Ik dacht, ik kan vast wel ieder jaar een nieuw deel schrijven.

Aan het eind van het jaar heb ik mijn journal meestal vol, dat is al een verhaal of boek op zich.

Als je zelf graag een boek wil schrijven, of hebt geschreven, en het smaakt naar meer.....

Dan heb ik je zonet verklapt

hoe je je eigen serie boeken

eenvoudig kunt schrijven.

Namelijk,

ieder jaar eentje
waarin je beschrijft
hoe het afgelopen jaar voor je was,
hoe je het hebt ervaren.

Je journal (dagboek)
helpt je daar enorm bij.

Je hebt intussen wel een journal, toch ?

Oh ja
dat over de afgelopen 7 a 8 dagen,
wou ik dan opschrijven in dat andere boek.

Ik denk dat het
Actie als strategie
gaat heten.

Maar vooruit....

Ik kan die 7 a 8 dagen
ook wel in dit boek
even voor je samenvatten.

Maandag 19-11-2018

Gewerkt, 3 sales gemaakt.

Sets kerstkaarten klaar gemaakt voor de verkoop Mijn post gedaan

Internetbankieren, wat dingen geagendeert, zodat het automatisch wordt overgeboekt

Mijn doelen herschreven

De bank gebelt over nog een spaarrekening

Email gecheckt

Mijn vader een kaartje gestuurd, met de resultaten van vorige maand.

Hij krijgt iedere maand een wenskaart van me.

Hij wil liever geen post ontvangen volgens mij, maar zo hou ik contact. En ik hou niet zo van bellen.

De cadeautjes en visitekaartjes klaar gemaakt.

Als iemand een set wenskaarten bij ons koopt, ontvangt ie altijd een cadeauenvelop

(cadeautje) waar een visitekaartje inzit + een waardevolle pagina uit een van mijn boeken.

Op mijn visitekaartjes staat het oude webadres, we hebben nu een nieuwe website en nieuw webadres, dus moet ik labeltjes plakken op mijn visitekaartjes zodat mensen naar de goeie website gaan.

Het is nogal tijdverspilling,

maar ik had te veel visitekaartjes om ze weg te gooien.

Dan los ik het maar zo op.

Dinsdag 20-11-2018

Gewerkt, 2 sales gemaakt

Vieren boekensales.

Ik kreeg 104,- euro aan royalties betaald.

Dat is voor mij recognition (erkenning voor mijn werk) Dus ik heb even getrakteerd op

een gebakje en drankje.

Gewoon bij ons thuis.

Het was simpel,

wat brownie gebakjes en wat blikjes sap.

Maar ik vond het geweldig om mijn succes te delen.

Met de mensen die er altijd voor me zijn.

En ik had een bosje bloemen gekocht voor mama en een bosje bloemen voor mijn zusje.

Ik heb die dag ook meteen wat van dat royaltygeld gedoneerd aan een aantal Goede Doelen.

Dat heb ik ook gezegd (eigenlijk geschreven) dat mijn royalties naar Goede Doelen gaan.

Nou, ik doe wat ik zeg.

Je kan een bankafschrift ervan vinden op de Nieuwtjes blog van www.hajrobov.nl

Woensdag 21-11-2018

Gewerkt, 2 sales gemaakt

Email gecheckt

Goals herschreven

Mijn boeken gepubliceerd op nog een selfpublishing platform genaamd Smashwords.

Ik was er nog tot laat mee bezig.

Donderdag 22-11-2018

Nog een boek gepubliceerd op Smashwords.

Gewerkt, 5 sales gemaakt

Naar de supermarkt geweest, wat boodschappen gekocht boek Tieten, hoe schrijf ik een boek

geschreven

&

gepubliceerd.

Daar was ik ook tot laat in de nacht mee bezig.

Tot 4 of 5 uur in de ochtend.

(Tjah, dat zien mensen niet,

7 of 14 dagen achter elkaar lopen werken,

zonder vrije dag ertussen.

En het hele nacht doorwerken

om iets gedaan te krijgen.

Wat ze volgens mij wel zien,

is dat Jasmin in de middag pas opstaat,
en een liter koffie drinkt
voordat ie aanspreekbaar is.)

Maar jij weet nou wel beter, toch ?

Vrijdag 23-11-2018

Bankafschrift publiceren op de Blog

Gewerkt in het veld (verkopen van sets kerstkaarten), 4 sales gemaakt.

Naar de supermarkt geweest, shag, water met bubbels (koolzuur), melk en een knuffel voor mijn nichtje Esmina gekocht.

Een groen konijn (het knuffeldier)

Ik moest het ding gewoon kopen,

ze had alleen maar een 2de handse koe (kleine knuffel) van me gekregen,
sinds ze geboren is.

Boek Verdubbel je winst & je banksaldo in 4 maandjes deel 5

gepubliceerd op Kobo.

De vergoeding voor de bezorger over gemaakt.

Email gecheckt

en mijn doelen herschreven.

Zaterdag 24-11-2018

Gewerkt, 4 sales gemaakt.

Email gecheckt.

(Normaal gesproken check ik mijn email minder vaak)

Mijn auteurs profiel op Smashwords bijgewerkt, video toegevoegd en linkjes naar

waar je me kan vinden op Facebook, LinkedIn etc (social media)

Zondag 25-11-2018

Ik was toen laat wakker, in de middag.

Uiteindelijk heb ik om toch maar wat productiefs te doen, wat flyers + visitekaarjes bezorgd in een flat in de stad.

Voor wat beweging en frisse lucht.

Op de website 3 opties gemaakt bij de aanbieding voor een set verjaardagswenskaarten.

3 keuzes.

Kies uit gewoon een set van 5 verjaardagskaarten voor 4,95, een set van 5 verjaardagskaarten plus postzegels voor 8,95, of 2 keer een set van 5 verjaardagskaarten plus postzegels voor 14,95

gratis bezorging.

Boek Te persoonlijk, handgeschreven

geschreven/gemaakt en gepubliceerd.

Maandag 26-11-2018

Gewerkt, 5 sales gemaakt

Naar de winkel geweest : brood, shag, snoep, paracetamol gekocht.

Hajro Groep fotoboek herzien,

met nu lege ruimtes voor je eigen foto's.

Visitekaartjes & cadeautjes klaar gemaakt.

Een nieuwe flyer geschreven, gemaakt en besteld.

Het was hoog tijd,

op de oude flyer stond nog het oude webadres op.

Dinsdag 27-11-2018

Dag vrij

Een productief weekje is het geweest he ?

Ok, maar ik ben volgens mij helemaal afgedwaald.

Dit zou het vervolg zijn

op boek Te persoonlijk, handgeschreven

en het zou verder gaan met de handgeschreven pagina's uit mijn journal.....

Laten we daar verder gaan...

we waren gebleven op :

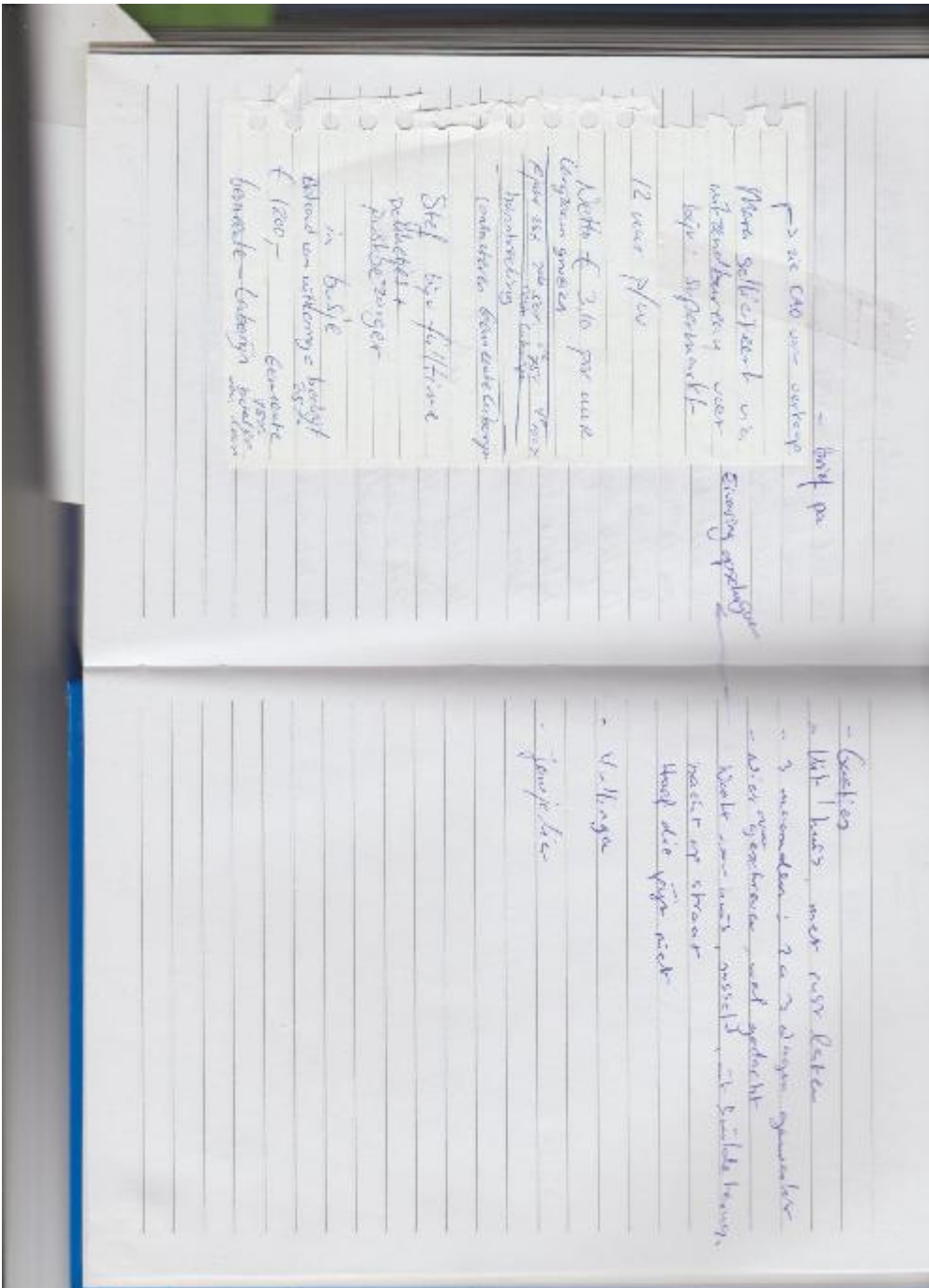
vreemd genoeg heb ik mijn welke
keukerij niet geleend als afgelopen
tijd. Hij staat wel ingesteld

Laatst had ik 2 korven vasten
en had ze bevestigd elkaar naast
op tafel. Precies bevestigd elkaar
zodat je de onterste niet kan
zien. In precies

Ten ik terugkamen van joggen
lezen is anders.
Mama & papa waren niet
ingezwenst.

Wie komt er binnen?

Als een heer was het schone uit
een slot uit voordeur los.
En ging de deur niet dicht



Nou, dat was het.

Bedankt voor het kopen.

Grapje

(Flauw grapje misschien, maar goed.

Ik moest het toch 'n keertje maken)

My notities:

3^{de} week v/d maand

→ Vrij nemen

→ Campaigne direct mail herhalen

→ Follow up nieuwe klanten

→ Reward pot

mezelf belonen; biefstuk eten

Understand the Fact that you only
have so much time in your life
to create wealth and stability

I got people counting on me,
for their retirement!
Here and in Bosnia.

GET IMPLEMENTING

Het is woensdag 19-04-2017, 03:23 uur

Ik had gister besloten om gewoon om 12 uur naar bed te gaan. Ik werd na 2 uur tjes wakker, heb een broodje gegeten en gerucht. Ben weer naar bed gegaan.

Ik weet niet waarom ik vandaag pas om 17⁰⁰ uur wakker werd.

Dan heb ik meer dan 14 uur geslapen.

Ik heb papa gebelt, ik weet niet of ik hem dit jaar nog had gesproken, behalve toen ik belde en Emira de hoorn gaf.

Ik blijf nou op en ga vanavond of vanmiddag pas slapen.

Zodart mijn slaap en waakritme normaal wordt.

Ik heb mijn kantoor geordend en afgestift.

Ik heb even wat slijm opgehoest, dat er zwart uitziet, van de teer..

Tjah, als je rookt, dan krijg je dat soort dingen.

How do I create what banks do?

Save & get 1 or 2%

Invest it and get 5 to 10%

House earns 3 to 8%

Performance drivers + dividend obligations

Earn € 1500,- p/m

Iedere 2 maanden € 1000,- in

deposito voor 10 jaar

Na 24 jaar,

heb ik € 1000,- per maand,
10 jaar lang.

€ 1020,- per maand verdienen

34 penningen verkopen x 30 dagen

300 seffes verstuken

of

102 boekjes x € 10,-

Dat over die boekjes,

gaat over de eerste editie van mijn eerste boek : Hoe je met simpele stapjes
jouw eigen fortuintje opbouwt.

Daarvan zijn er wel zo'n 90 stuks verkocht, vaak met een set kaartjes.

Ik heb de titel ingekort en tegenwoordig is de 3de editie : Bouw jouw Fortuin

De 2de editie draagt nog wel de eerste titel, en die kun je ook kopen,

Als je wil zien hoe mijn eerste boekje was, koop dan de 2de editie genaamd : Hoe je met simpele sapjes jouw Eigen Fortuin opbouwt

Als voorbeeld...

Het is kort & krachtig

En jouw eerste boek of je volgende boek

mag ook best kort & krachtig zijn.

Het gaat erom dat je aan het schrijven gaat, en geboorte geeft daarna kun je altijd nog een 2de of 3de editie maken, die wat langer is.

Ik denk dat ik een paar keer
aangefallen ben, omdat ik dat
mensje precies kon beschrijven
Die met juwelen tander,
juwelen gebit

Ik hoorde een keer: mijn broer heeft
een juwelier geopend.

Ik hoorde als hij doodgraat hoeft
er nietland naar de baik.

Doel Bereikt:

Ik heb van mijn onderneming
een kleine winkel gemaakt

The formless substance is more
anxious to give you what you want,
than you are to receive it.

Your prayers are answered while you work
wallare wattle

Selling 24/7

Marketing : post

videocampagne € 365,- p/j

Emailing

Inkoop : by Groothandels

Find the ones who will date you

Find the ones who will lend you money

Find the ones who will invest in you

Find the ones who will buy from you

(Don't waste time on the others)

Search and ye shall find

Dat was toen nog toen hajro.nl de website was en ik er van allerlei aanbiedingen op had gemaakt, met laptops en bedrukte kleding.

Je zult lezen dat ik een aantal "vreemde" ervaringen beschrijf...

Het kan zijn dat iemand me had gedrogeerd, en het ik daarom vreemde ervaringen had.

Ja, we leven in de realiteit

en dat soort dingen gebeuren nou eenmaal.

Pas goed op jezelf en ga met goede mensen om !

Het kan ook zijn dat ik visioenen had..

Die krijg je dan van God...

Het kan ook zijn dat ik Remote Viewing heb, je kan op youtube en internet wel vinden wat dat is.

(Ze noemen dat pseudowetenschap,

omdat ze het niet kunnen herhalen in een testruimte.

Dat komt doordat het je overkomt, en je niet op commando remote viewt, net als inspiratie je opeens overkomt.

Je ziet dan voor even gebeurtenissen, die misschien wel honderden kilometers bij je

vandaan gebeuren.

Zoals Napoleon Hill zegt : the mind is a sending and receiving station

Take life on

(es Brown,

Do All you can

Jim Rohn

Imagine what this All will do for
your family & your life

Uroeg naar bed, vroeg opstaan

Rust = ontspanning

Investeren in mezelf

Gezondheid

40 uur per week werken

Systematisch

Maar je mag ook wel denken dat ik gek ben...

Je mag denken wat je wil.

Net zo gestoord als Walt Disney

en Sam Walton ben ik wel.

Action Plan

Kaarten verkopen	handigsetjes verkopen	Repeat process x10
↳ € 200,-	↳ € 500,-	↳ € 700,-

Best position: Independent

Doorzetten

Business success = High Sales
(Brian Tracy)

Focus on sales & marketing (that bring the money in) (Lee Wilkerson)

Do whatever it takes

Think of how to grow a highly profitable business

Dat heb ik van Brian Tracy geleerd...

Business success = high sales.

Ik raad je ook aan om de boeken van Brian Tracy te lezen, zeker als je verkoper bent.

De echte secret van succes is:

Doorzetten

Doorzetten maakt mensen en bedrijven
succesvol

Doorzetten maakt miljonairs en
miljardeuses

Soms duurt het 5 jaar, soms 10 jaar,
soms 15 en soms 20 jaar

Dat maakt niet uit.

Die tijd gaat toch voorbij

Na die tijd kun je beter je succes
hebben, dan niks.

Dit werd dan een van de geheimen van succes en ik heb erover geschreven
in

mijn boek *Bouw Jouw Fortuin Altijd doorzetten*,

iedereen die succes heeft,

heeft doorgezet,

hoe moeilijk het ook was.

Als je schrijver wil worden,

moet je ook doorzetten.

Het kan zijn dat je boek niet wordt gekocht, of dat het maar een paar exemplaren per maand verkoopt.

Maakt geen zak uit !

Zoals Jim Rohn zegt : Discipline your disappointments.

Zet je erover heen..

en begin je 2de boek te schrijven en je 3de boek.

Door oefening (schrijven van meerdere boeken, word je beter) Zoals Brian Tracy zegt : Time is going to pass anyway Tijd gaat toch voorbij,

dan kun je na die tijd beter wat boeken hebben geschreven en door oefening beter zijn geworden in het schrijven.

Winning Strategy = Selling 24/7 internationally

Habits

Early to bed → early rising
Start work early → more money
Save 1/2 of everything → more money left

I website + backup site

- I Direct mail
- II Personal selling
- III Follow up

Increase sales

- Double facetime (bringa Tracy)
- build team
- Continuous study selling
- systematically keep in touch (je Gmail)
- Create more sales in wintertime, in winter people don't go out and have more money to spend
- Selling 24/7

Goal

1 miljoen setjes verkopen

&

keep half

Oh jah,

als je met sprongen vooruit wil in het leven....

Spaar dan meteen de helft van al het geld

dat je verdient en

ontvangt.

Goed advies ?

Ik ben dan ook een onafhankelijk adviseur.

Dat betekent, dat ik win als eerst de klant wint.

Als jij nou de helft van je inkomen gaat sparen, iedere maand, vanwege mijn advies.

Heb je na 1 jaartje, de helft van je jaarsalaris gespaard.

Kaching!

De klant wint eerst.

En vervolgens raad je mij en mijn boeken aan bij de mensen die jij kent.

Dan kopen meer mensen mijn boeken en kan ik betaald advies geven.

De adviseur wint ook. (Nadat de klant gewonnen heeft.) Een gewone adviseur zou het misschien andersom doen.

De klant betaalt eerst voor het advies,

en daarna ziet ie maar hoe ver ie ermee komt....

Ik heb liever een onafhankelijk adviseur,

die in mijn belang adviseert !

Met 1000 klanten die ieder jaar kopen,
heb ik € 5000,- ieder jaar

Met 2000 klanten die ieder jaar kopen,
heb ik € 10.000,- ieder jaar

Met 3000 klanten die ieder jaar kopen
(Lifetime) heb ik € 15000,- ieder jaar

Met 4000 klanten die ieder jaar kopen,
heb ik € 20.000,- ieder jaar

Met 10.000,- klanten die ieder jaar kopen,
heb ik € 50.000,- per jaar (Lifetime)

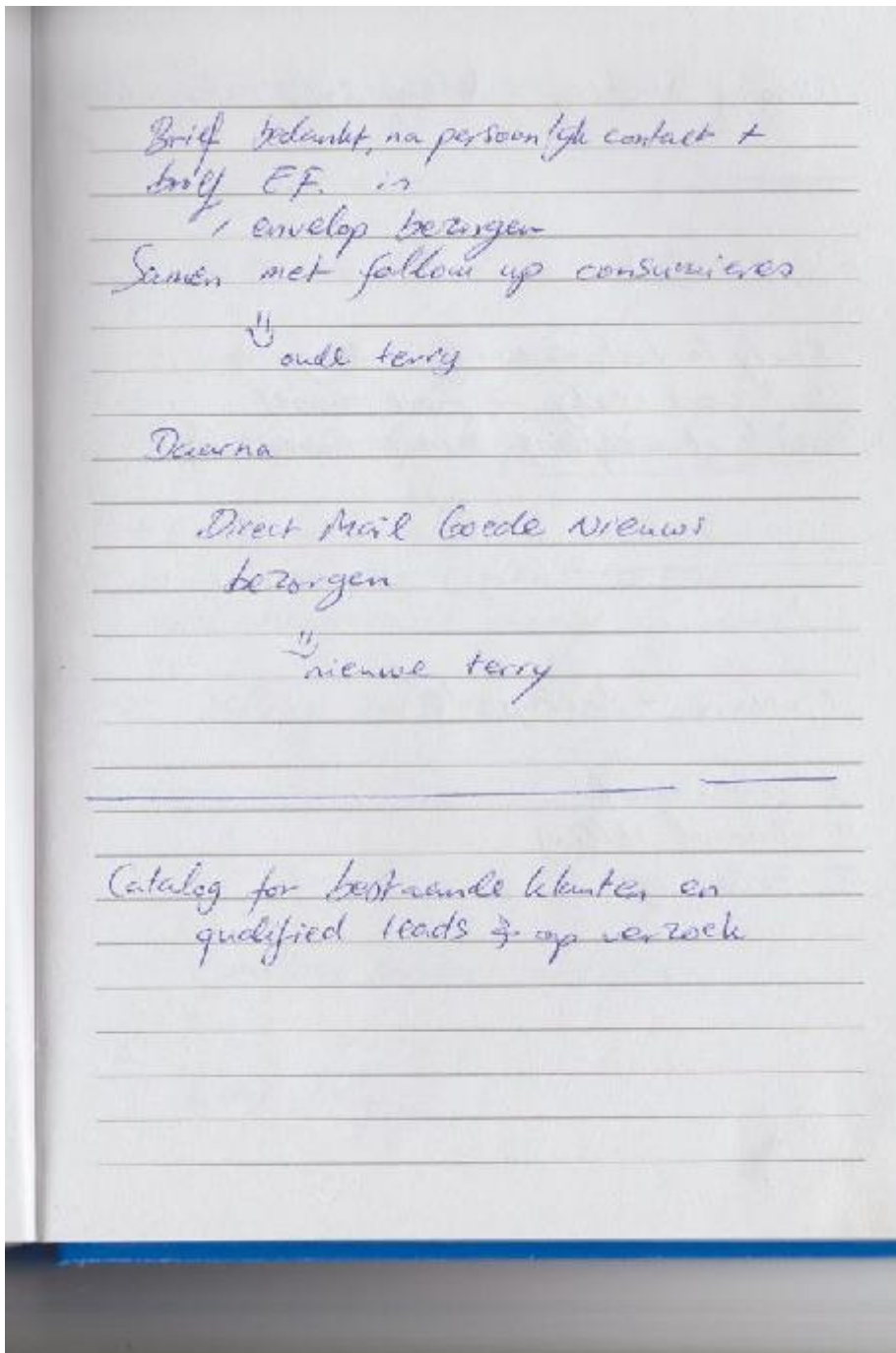
(Met transactiewaarde €5,- alleen al ?)

Take excellent care of your customers.

Je ziet wat ideeën om meer te verdienen,
en mijn sales te verhogen.

Als jij iets verkoopt,
kun je er misschien

ook wat implementeren.



Het idee van een catalogus waarin al je producten staan, is niet per se nieuw.

Maar mijn nichtje Aldina

kwam met dat idee,
zodat mensen iets kunnen uitkiezen.

Toen ze op bezoek was,
hier in Nederland.

Je ziet een mooie foto van haar op de Facebook pagina van stichting Giveth Life.

Closing sales everyday, 365 days of the year

IMPLEMENT

→ ↓ ↓

- Individuals benaderen, verkoop boedje
- ongoing direct mail campagne (business in case)
- ongoing videocampagne
- ongoing email campagne
- ongoing advertorial + mailorder advertising
- Personal selling
- 2 callcenters selling
- Build 2 teams: crews selling
- Salesletter for every sitepage: plain, friendly, personal pitch
- People who qualify themselves follow up with direct mail + catalog
- Eigen Fortuinje salesletter in kranten
- Small ads in newspapers, engersig, visitekaartje
want only purpose to lead to the website
zijn. Rijk worden?
Koop het boedje op
www.hajro.nl/EigenFortuinje

Daar ontstaat het idee voor boek de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers Iedere dag sales maken en dus iedere dag winst.

E-mailing

- ✓ Gezond Leven
- ✓ Fijne feestdagen, december
- ✓ Boekje Eigen Fortuinje

Januari, Gelukkig nieuwjaar

Investor relations; sell an investment
Kleine lettertjes
Blogartikel: ode aan verkopers

If people buy people
If they buy me, I can sell
anything

Google Analytics:
website verbeteren door te zien welke
pagina's worden bezocht, hoe lang,
op welke pagina mensen de site verlaten

Pitch, aangegeest door Emna

Intro

Goede middag / avond (SEE)

Sorry voor het storen, ik hou 't kort
(beeld uit met je vingers)

Mijn naam is Jasmin (hand op je borst, beweging
met je hoofd) van de oprichting Hajro
Wij zetten ons eigen in voor de mensen
in provincie Gelderland

Presentatie

Hoe we dit doen, is in uw wijle nemen beuren
een setje kaarten of (maak een halve draai
de wijle in) (kaarten kort laten zien)

Short story

Hierin zitten 5 verschillende in zoals felicitatie,
beterschap, geboorte (laten zien snel/specifiek
per kaart)
Over elke gelegenheid eentje

Close

Inclusief enveloppen is een setje eenmalig 5 eurodjes
S.E.E. Ik kan ontbieden ook wisselen (wisselgeld laten horen)

Behash

Als dank namens iedereen wil ik u een waardeloos cadeau
aanbieden.

Plicht voor #2 op website

Hallo beste,

Ik ben #2, de mooiste set wenskaarten
in deze E-winkel

Deze E-winkel zet zich in voor de
meesten in provincie Gelderland

Wat we dat doen is, in uw wijle bestellen
buren een setje kaartjes.

hierin zitten 5 verschillende in, zoals:
verjaardag, groetjes, opkikkerijtje
Voor elke gelegenheid eenetje

Inclusief enveloppen is een setje
aanmalig 5 eurotjes
Ik word gratis bij jou thuisbezorgd

Als dank namens iedereen
ontvang je er een waardevol cadeautje
bij.

Snoepgoed bekrult bij Stravers promotions
of bij Henos bestellen

Nieuw bestel, glazen, theelichten, twin-
verlichting, pannen

✓ Voorbeeld EF portfolio + deposito

Direct mail

lage responsdrempel

(maak het de ontvanger zo makkelijk
mogelijk om te reageren)

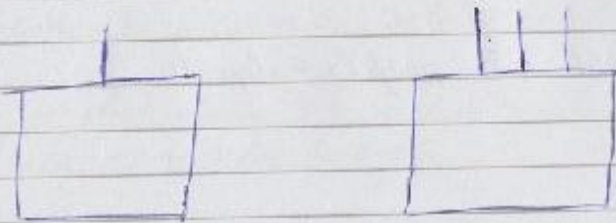
bijv.

Ja, stuur mij gratis meer informatie over
uw producten (Lage Responsdrempel)

Ja, stuur mij gratis uw nieuw verschenen
catalogus met de nieuwe collectie (Zeer Lage
Responsdrempel)

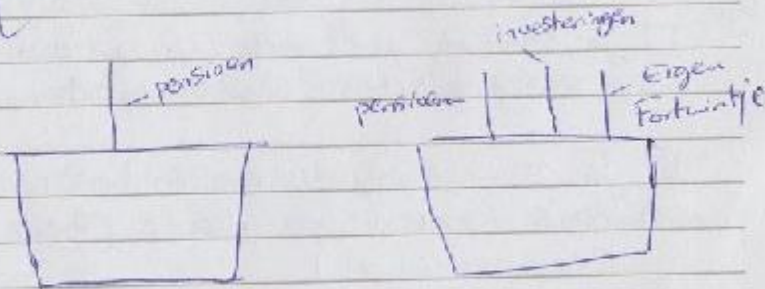
Verwerken in brief Eigen Fortuinje,
salsalotte

- Garantie
- Deadline
- Copydoodles
- P.S.



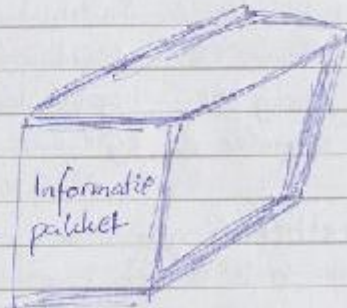
Als er een aardbeving komt,
in welke lift zit je dan liever?

9



Bestel Pagina bij Traditioneel bestellen

Bij ieder setje wenskaarten ontvangt
u de postzegels + een
handig setje cadeau



Inhoud: Bedankbrief
Goede Nieuws
Bestel Pagina + Antwoordevelop met post-
zegel
~~postzegels~~ Koffie, thee,
ferrero & rafaello

Aboud them

Sawe 1/2, only de Profitwork

To do

- ✓ Beedschappen, thermoleiding, multivitamine
Camera's, slaapsupplementen, ginkgo biloba
- ✓ Inkjet, ivory papierplum, postzegels
- Enveloppen 750 stuks D.P., snijpegel ^{straw's} ^{promotions of} ^{honor}

- ✓ Facturen betalen, vouchertjes, flyers, Alexander, Dieter
- ✓ In plaats Van deactiveren social media, marktplaats
etsy etc → gebruiken als Leadspagina's,
zonder er tijd aan te hoeven besteden

Deelbetalingen doen (georganiseerd)
Jasno recht zetten investeerders + Emailing Justie
investeren in Hajro

Kleding, sportschoenen, thermoleiding

Verkeerde overboekingen recht zetten

40 uur per week verkopen € 1350,- plus verdienen,
(1 nota per maand afbetalen, na 24 maanden)
(allemaal afbetaald, alleen D.K. over)

Vakantie

40 uur per week verkopen € 1350,- plus verdienen
D.K. aflossen, na 24 maanden D.K. afbetaald

Vrij / vakantie

€ 1st

Werkten, Sparen, Investeren
Werkten, Sparen, Investeren alles nieuw kopen & leukstige
Werkten, Sparen, Investeren, nieuw kopen

ligt zou ik anders hebben gedaan, vanaf het begin om betere resultaten nu te hebben.

- Selling 24/7
- Attracting buyers (marketing)
- Sell, then buy, then deliver
- meer dan 1/10 de spenen van omzet/falles
- Controle over mijn tijd (1 of 2 keer per week post & email lezen, geen toegang tot mij via telefoon)
- Negativiteit blokkeren
- Organiseren. lijst maken alle taken, dan taken inplannen
Rus is mijn hoofd & niks wordt vergeten
- Cameras + goede internet beveiliging
- Goede documentatie: voorraad, tijd besteed aan activiteiten etc
- Close bij iedere aanbieder Pitch op iedere pagina
- Programmering welvaart
- Bedrijven bestellen om tijd te besparen
- Altijd een aanbod (offer) ~~dat~~ ieder stuk marketing doet ik verzend
- Prijs & schijven in voordelen voor klanten, over klanten en wat er in zit voor klanten (W.I.F.M.)
- USP
- Systematisch & regelmatig contact houden met klanten
- Meer comedy kijken, meer ontspannen, beter zorgen voor mijn ster-speler

2017

To do

- Usta jaar vooruit betalen
- BV
- Stak
- Zakelijke internetbeveiliging
- Camera's
- 1/2 sparen van alles wat er binnenkomt in Gueth
- 9 maandenlijks geld vastzetten in deposito
- 2^{de} boekje
- Pitch iedere pagina site
- selling 24/7
- Inkoop bij Groothandels, eventueel lokaal
- Oktober beginnen met Feestlagen setjes verkopen

Operationeel Plan t/m 23 december 2017

Verkepen op field Doetinchem, Groenlo

Marin oefenen field

3de week uit maand vrij

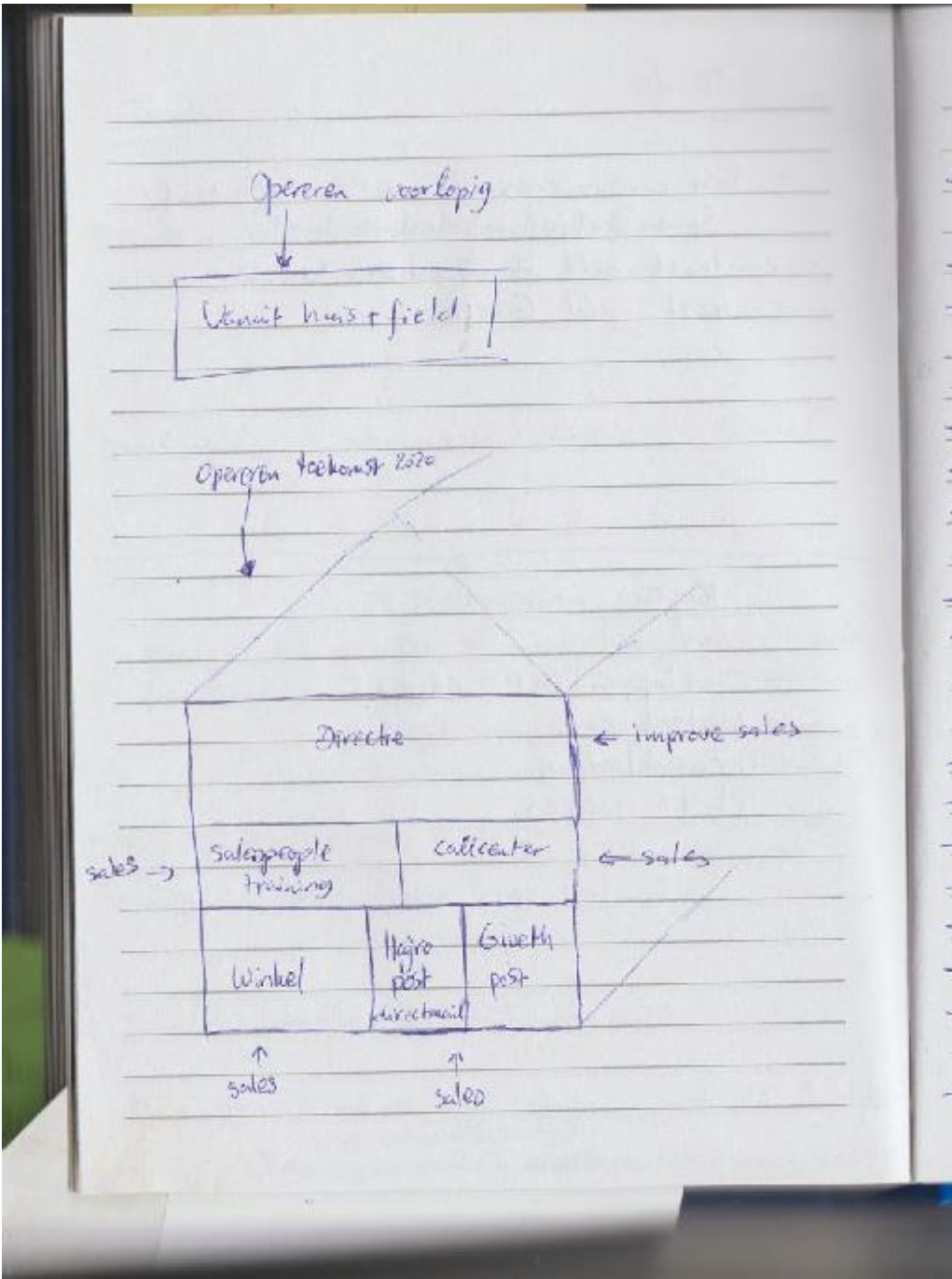
✓ Afspraak belasting

Afspraak Fechner

Meer tijd besteden aan Sales & Marketing

Strategisch Plan 2018-2023 (Paper position in 2023 of 2015)

- Implementeren winning strategy 24/7 selling internationally
- Team bouwen i leger verkopers + postbezorgers
- Investeren in mezelf & team mastering sales + copywriting
- Stake
- Boek per jaar schrijven
- Inkopen bij producenten
- Coach windeu
- Mentor windeu
- Trainen sportschool
- 1/2 sparen v/d winst in Groeth
- Emailing op autopilot bijv: 12 relationshipbuilding messages and 1 x pitch
- Direct mail - Personal Selling - Follow Up
- Double profits every year
- Upgrade website (my design)
- Upgrade boekje + layout boekje ✓
- Everything Systemized
- Betalen met Ideal & overboeking
- Verbeteren conversie (example pitch, productpage GKK product)
- Bigger transactionsize, consulting



Hier zie je hoe Hajro in de toekomst eruit ziet.

To do

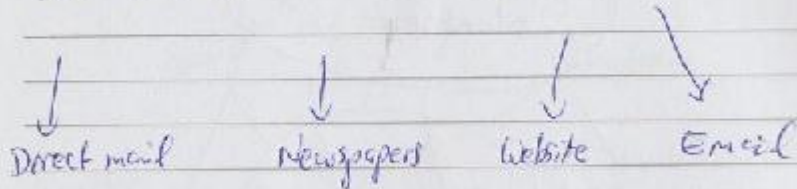
- Post consumeren tekenzetten inclusief
Span Boeljes + salesletter
- contract geld Hajo + besluitvorming
- contract geld Givette

Kopen

- Enveloppen DCP c6 + c5
- Sportschoenen
- Thermobekleding
- Plastic zakjes

To do

Assemble a Salesletter that produces sales,
that can be used over and over



1/2 Reservering

Bestedingen : sales & marketing (materiaal + medewerkers)
financiering gebouwen
bedrijfswagens (post & publicitatie bereiking)
advertenties (postorderacties + achtergrond)

Met 2 fulltime postbodegers & 2 fulltime verkopers gaat sales & marketing 7 dagen per week door & iedere dag winst.

↳ Oorspronk : Rechten bekleje Eigen Fortuinje,
onderneming

Financieringsbehoefte : € 2 miljoen euro

Forecast : ① met een leger verkopers wordt de dagelijkse winst verhoogd

② met computerisering ~~van de~~ commissies € 400,000 & 20.000,-

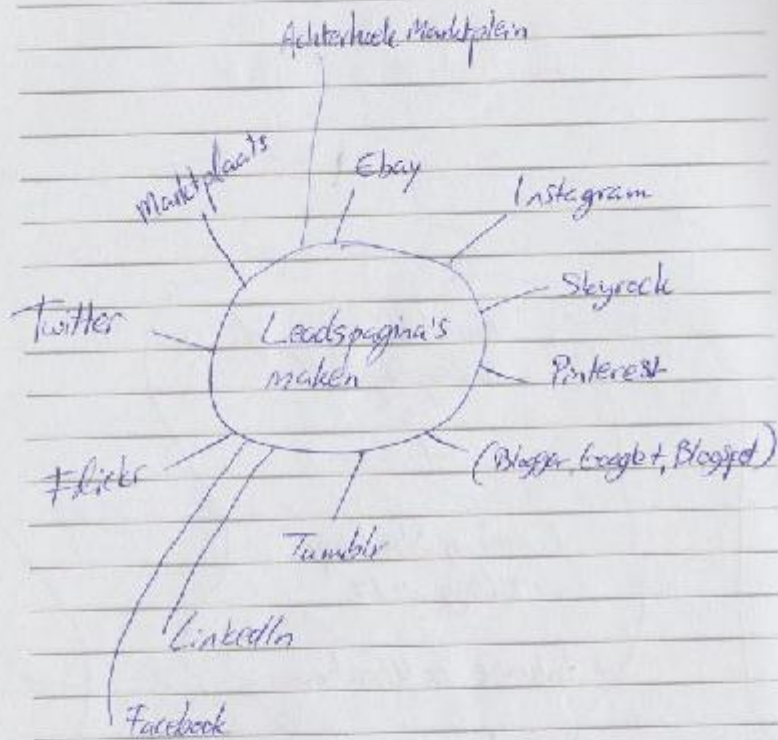
personal Advertisements
plaatsen

werplein

Indeed

Monsterboard

Uitendourecan's



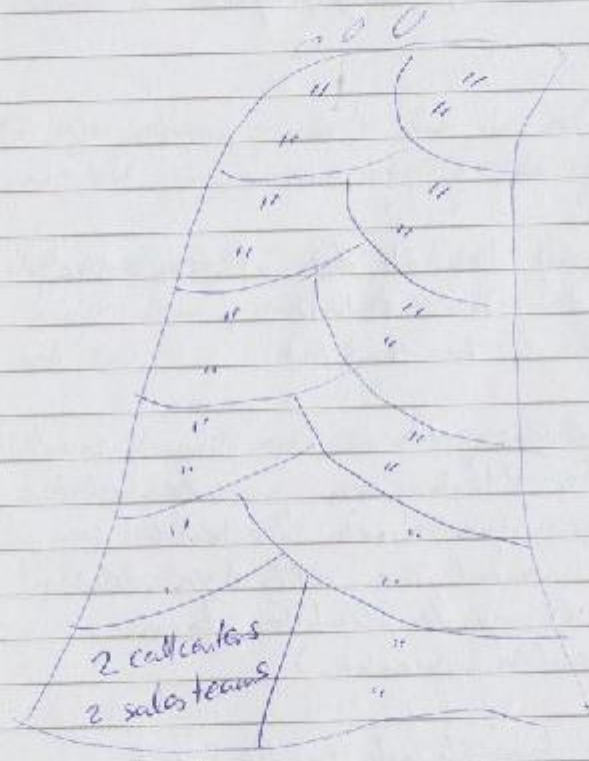
Bijv: 20 social media leadpagina's

Build an army of
salespeople

+

Winning Strategy
selling 24/7

+ Inhouse callcenter



2 call centers
2 sales teams

woensdag 3-mei 2017

Narcis kwam op bezoek
soort van begeleidingstraject

Volgens mij heb ik dit al een keer
afhad, na Palestina,
dat ik zo thuis zat

Ik heb bij Palestina een periode
3 dagen per week gewerkt
(Na een aantal jaren altijd in de
weekends, op de drukste dagen,
te hebben gewerkt.)

Na Palestina toen ik ook zo thuis zat
had ik een nikkering, 1 zondagden,
daarna heb ik Jaska gestart

do 28 September 2017

Ben vrij vandaag, na 10 dagen achtere
elkaar te hebben gewerkt. (Cami Walter) (3)

Er zijn dagen geweest dat ik als eerste
naar bed ging, maar als laatste opstond.

Het was alsof ik 1; en een trackshiet
bruyt ben. Dan dan is het waarschijnlijk
ook zo.

Ik was iemand met een doorgesneden rechter
achilleshiel

Ik was iemand die een branderig gevoel heeft
tijdens het plassen

Vrij 10-7-2017

Ik ben jong geweest

Mijn stey wordt weer ziek

Werd wakker met een kutstrip in mijn mond & tripte
weer niet of ik mezelf was

Ben 2 of 3 dagen uit mijn deor

Misschien wordt er ook geld gijnt

Net als die €200 die ik kreeg van papa &
niet meer wist waar het gebleven was
*leef na het jagen wel ik was niet zo goed, als vroeger
Waarom heb ik nog niet €200 verdient?

Wat is een werk verkopen ongeveer

voor (aanman)

Waarom kan ik in een uitgaan niet goed bij?

Er is al een half jaar voorbij

Ik ben wel's hieldbinder geweest

Ik heb zoveel dingen verbeterd aan de site

en ik voel geen euforie, insimp

Waarom kreeg ik zo snel een blaas van een heip hieldbinder

Waarom zwart ik zoveel tijd aan het jagen

ik denk NIET

Zondag 22-10-2012

Het was alsof ik werd geprikt naast mijn
rechtvoering, in dat blauwe gedeelte

Daar na 1 jaar of meer, zag steeds
blauw is

En in mijn linker oog werd geprikt,
door mijn ooglid heen, terwijl ik
lag

Er waren een aantal keren dat ik niet
goed zag. Als ik in de halder naar de
gele kant keek zag ik maar 4 of 5 gele
baan, terwijl er bijna 20 in zitten.

Wen ik die visus baan tegen me aan kreeg
gevoeld zag ik Emma ook niet goed.

Ik heb de boordsluipen zo vaak vervat inmiddels
hoe frustrerend. Hoe kan ik na 10 dagen achtere
elkaar spreken te hebben met iedere dag
gallen, vlak raken. En die Erv. die ik

had geland van Salsodipje was voor boord-
sluipen. Hoe is dat zo snel opgegaan?

Help de betalingen voor de verzekering & websites
zijn teruggevoerd $\pm 70,-$

Ik heb meer discipline dan dat met geld!

Ik heb bijna 1 weken uitgegeven. Eerste week was
alleen bijkomen, 2de uitrukten

← zonder geld is het stuk geweest maar moet rusten

28-7-2017

Iemand is zijn linkerhand lelijk
Een ander is zijn linkerbeen lelijk
Iemand iets langer dan mij heeft zijn rechterbeen
geïld tot aan de knie

Iemand is geprikt en zijn rechterhand is opzwollen

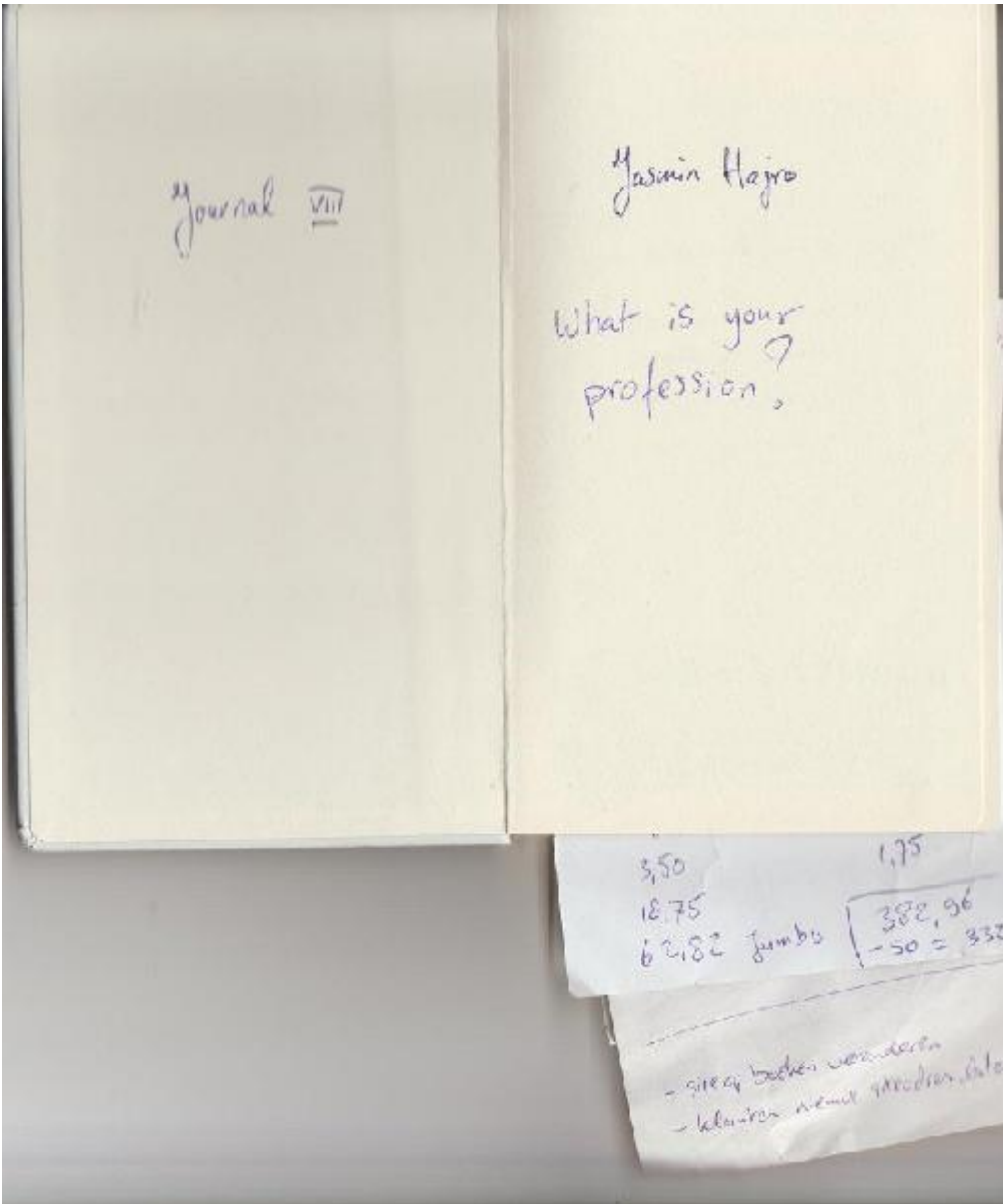
Ik hoorde: je bent een kale kip aan het pluukken
& je pluukt een kale kip.

Ik was hier eveneens

Ik dacht dat ik pas uitgezakt ben en me ontgroot
voel als ik €1000 op mijn rekening heb. En dan
een week vrij nemen en leuke dingen die
knaar de McDonalds, biefstuk eten, naar massage,
koffie & wafel bij Chico

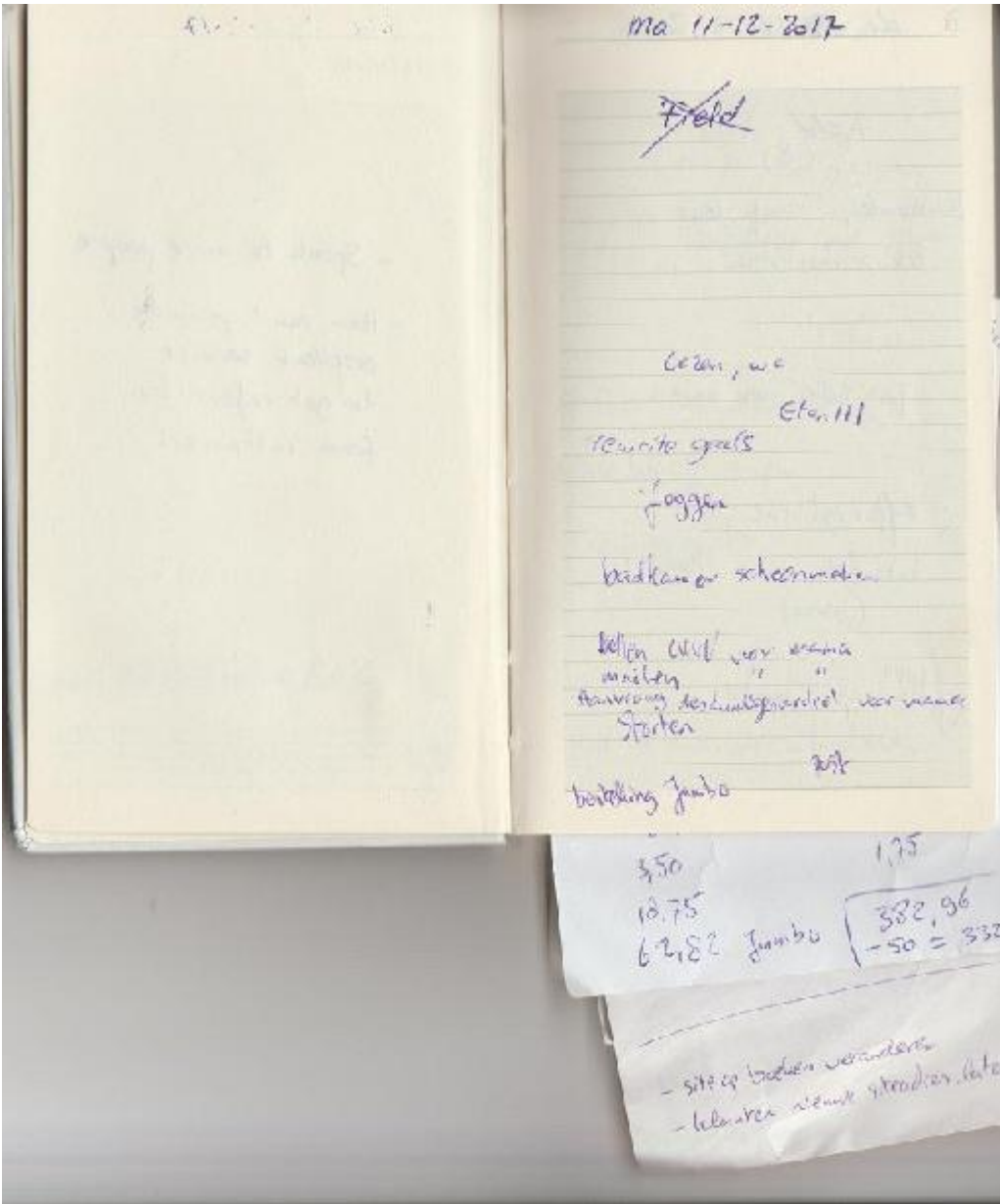
En dan na zo'n week, met nog €500 op mijn rekening
lekker aan het werk gaan!

Vraag zijn ik al bij met bijhouden en erbij zijn om lekker
Dus is na het reis bij de bank maar vergeet maar een maand om te krijgen?



Mijn 7de journal was vol.

We beginnen nou met Journal #8



Vind je het erg om het boek een kwart linksom te draaien ?

Dank je

di 12-12-2017

Field (8)

Handwritten, wet, foggy
Slight snow return

- FNV sollte vor mir sein →

Wetter schlecht
Landschaft mit Mischwald
Gesamt

1600-2100 Punkte

we 13-12-2017

Field (11) mit FNV

12:30 ~~Start~~ mit FNV

Etwa 11

+ FNV beibehalten

Nicht stark mehr

sehr gute

Auf die selbigen Ergebnisse

350	(175)
1875	
6282 Punkte	
38296	
- 30	= 38266

- stetig werden weiter
- immer neue Methoden finden

do 14-12-2017

1:30pm
Ebn11

Field (2)

rewrite goals
retest Col notes & exchange
? eggs
dustbin

brody idempot & baby spawnt

K € 97.
Cash deposit

ur 15-12-2017

write goals

Field

rewrite goals
retest Col notes & exchange
? eggs
dustbin

brody idempot & baby spawnt

350
18.95
62.82

382.96
- 50 = 332.96

spieg boden veränderung
- Abwehr gegen Insekten, Algen, etc.

22 16-12-2017

Lezen
Rechte gouds

Eke-11

Widen v/hen/rit

~~Boed~~

hant foygen

Nalogen in/ynen nou wng

Alle capital/tygen x overbankings
mogeliken
kon €80, net fruce.

22 17-12-2017

Lezen
reuzie gouds

van foyge

Huistanden; steen onder-

valen suessen; wtygelen

8	cash
650	
19	70,50 + grand
15	352,96
18	
24	403,46

50% cadban
skyn; bloemen; kuffie

- smyk boden wvanden
- blenste wvane wvanden sikh wvte-

Oct 19-12-2012

rewrite goals

James Luffe

~~Field~~

Ekoff

Costs
Katie: three hour / first speaker

1/2 the better site phone

meetings

2nd
minutes
notes
order

high school

inter-plant

90 - minutes 5 -
450 1.35
18.75
62.82 2 hours
382.96
- 50 = 332.96

Nov 20-12-2012

Ekoff

~~Field~~

13:15 Round

15:30 Marc

meeting w/

James

- hours of private meeting
meetings

site of Indian reservation
- 4 hours around reservation, take notes

Mo 20-12-2017

Etha II
revrite goals

~~Field~~
2)

- kuisialisasi pangan, air, energi
- air / industri pangan, air, energi

kegiatan

kegiatan

kegiatan: pangan, air, energi

Mo 22-12-2017

Etha II
kegiatan: pangan, air, energi

~~Field~~

+ kuisialisasi pangan

kegiatan: pangan, air, energi

20- kuisialisasi	5,-
550	1,18
1875	
62,82	
Gambar	
	882,96
	-50 = 832,96

- 50 kg bahan makanan
- kuisialisasi pangan, air, energi

2a 23-12-2017

Fried
(4) su

Franz

Green
we
ma. D. U. H.

SAB originaly klavirista

1-€ 30.

2a 24-12-2017

Big Fran 7 jamen 108

Sleeping & shovels
pencil

the slummen, Peter, kurt
personal kaart + foto's

206 207
Sag mku Sag mku

92- kanten 8-
\$50
1075
67.82 kanten
802.94
-50 = 552.94

- spreuk boeken verzamelen
- kanten met en meten in de water

Mon 25-12-2012

1st birthday

Erin

Levin

Shayla

Poppy

First Saviour
with names: Peter
Michael, Emma

Tue 26-12-2012

2nd birthday

By the window

90-	knit	5-
\$50		1.75
18.75		
62.122	knit	
		382.96
		-50 = 332.96

- site of "bed" - "uncovered"
- "bed" - "uncovered" - "uncovered"

Wed 27-12-2017

new genetic engineering
for 1-10 2017 (and others)

Hybrid vigor
+ Hybrid vigor
over the

Allyle

Leak

Space area

Scheme conference

Hybrid vigor

Gene selection of hybrid

ETC 11

Set of characters

1992

↔

Wed 28-12-2017

- Linné King is still
can 2018 + 2019
in first round winter +
is space reminder

← people

ETC 11

← Hybrid vigor, etc make

← Contact site 'your research'

← Field

(97)

(10)

90	10000	50
850		1.78
18.75		
62.82	10000	3500.96
		-50 = 3450.96

stop looking at the
- where some studies like with

29-12-2017

08:00-08:54

11:00-11:30 Labours better
by hand

14th working by
Molinet

Upper Humber
middle ground
recovery

29 30-12-2017

Apartment

Forest

Even

Field

(S)

Upper ground

90: kanten 5:
8:50
18:25
62:02 kanten
-50 = 8:50

Site by bridge: water level
- between above ground side with

26. 31-12-2017

p-E-nitro

reagent: FeSO_4

Amid

na 1 januari 2018

Styrene, diazo

Labo: 100%

Methoxy Ethyl

reagent: FeSO_4

+ butiro, H_2SO_4 , HNO_3 oplossen

+ 120% cel. NaNO_2 \rightarrow Guai

act. NaNO_2 \rightarrow Guai

+ Forming

oxidation: H_2O_2 \rightarrow H_2O

- Hydro is E-nitro \rightarrow hydrolysis

product: H_2O \rightarrow H_2O

Meer, Hydro \rightarrow H_2O

product: H_2O \rightarrow H_2O

90 - kwartier 5 -
 4.50
 12.35
 6.25.2
 1.18
 5.22.96
 - 50 = 5.32.96

- 50% NaNO_2 \rightarrow H_2O
 - 100% NaNO_2 \rightarrow H_2O

04-02-1-2018

809/An

+ Casberg's bell

✓ IV replacement of car

✓ taken wedding golden

✓ change insurance the car

✓ Kas plastic input of

OK: we have some more
graduate

Asperung still focusing

04-03-1-2018

106, 02/10

Elm/1

+ Nama's administrative

Site workshop

Group

Ura ground level

90-	kurban	5,-
1075		1,75
67-82	jumlah	576,06
		-50 = 526,06

street building construction
- kitchen around kitchen table with

do ~~04-1-2018~~ 4-1-2018

811,500 Ltd maken sluiting

mit Peter

Yogya

Eben

Field
(5,31)

90 - kwanten 5-
350
1075
67,82 Junto

350,00
- 50 = 300,00

wa ~~05-1-2018~~ 5-1-2018

~~gou~~ tabrya

Site
+ Link website E2 in
+ Inquiries op Google Post
+ Google Earth website

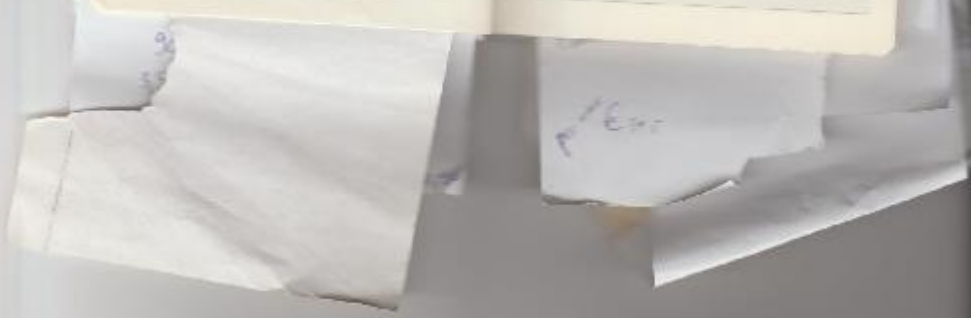
- site op twitter was anders
- kwanten nieuw strekken data wete

29 6-1-2018

lee
f. Diergans: inkomsten vorige
periode van 11.12
+ misgat lid
Nieuw lid

30 7-1-2018

Stadler
Steenbergh
9⁰⁰ opstart beream
10⁰⁰ beginna
lenen van 2 kassa's a ca
ca 20000



ma 8-1-2018

Field

~~ly. to sign~~

disch 9-1-2018

Field

1/2

wo 10-1-2018

~~gale~~ ~~titel~~ ~~boek~~ ~~over~~ ~~... ..~~
Houding,

Field

Leven
Jogje
etc. 11

Stufanger

Weggen des
? klopt

Hier staat er
... ..
1st 283 u0 4??

do 11-1-2018

Field

Verzorging: van niet-
normaal wij zijn
ieder weekend
+ teke ontspannings-
dingen doen

1600

01-12-1-2018

Field
(3)

Power of Charan Singh

20-13-1-2018

lekin
= mat

Jogya

Prize Calendar 2018
published of
hulu.com

3rd edition G.F.

1600

20.14.1 - 20.18

f. Embryonale wickeln

- Dr. Schwanke
pawer, better and pleat?

Mangonade produktivität
E.F. produktivität
Mangonade produktivität
transmangonade
Lulu.com

Saturday 20.1.2018

He has been seen today with
garden.
Lupinus are much long
about 10 cm more light color
Sund 1.5 finger height. It
is rather more yellow
smaller than it would be
productive, still much in the
field has to do.

As we in the weekend my
name
to see how well are their
now some government

to see how they react.

10.11.18

ma 15-1-2018

~~Feld~~

Jaggen

Hirschfelder, eter, malen, und

Einmal mit der Jaggen

di 16-1-2018

~~Feld~~ Jaggen

- Erste Jaggen

Deba (er) - Jaggen

← Er

Wed 17 1-2018

Hier!

√ 14⁰⁰ Rand

+ Workshop heute

Field

(7)

haben Money mebel?

Sow ja zu Fortin's Low

papa bestell



+ G. ...

do 18 1-2018

√ 12⁰⁰ Mr. Schuman
€10

Eten !!

mark

← hier

vr 19-01-2018

Eten III

Joggen

Field

(3)

Bread, thee, koffie Smeep gebak
8,60

cadeautjes

kaarten primairlands order

Beschaffen besteld

Emilia 25- kerunggajeh
toeken voor carpark Eten
kerung jawa

za 20-01-2018

Eten II

toele

koffie, thej, brood gebak
€ 15,-

Lora

1600

di 23-1-2018

Heffes, shag, sleuphorde £25;

- ~~1/160~~ ~~1/200~~

Heffes, shag, sleuphorde
containing Order

Field

(*)

$\sqrt{1600} = 40$ Jumbo

wed 24-01-2018

post

Jogge

~~Field~~

Etall

1600
←

do 25-01-2018

12⁰⁰ Schumacher

~~Feld~~

Joggen

Sive: bastochappen & waaier

vr 26-01-2018

+ Luligan 3^{de} editie F.T.
kanalen Gbblenack
instellen
17-1-2018 goetman

~~Feld~~

Feld

Schijf klaarzetten

← Eror: Aard (B)

+ Distortie (B)

→ Pooker voor familie

~~...~~

← 1600

27.01.2018

28.01.2018

Conteiner onktopt. hankinta

Conteineri-sijainti webstre.

Verinarkki. Katsanta.

Luola Spottlight in NL

EF&MM ohjeus KAP-omien

1/6/18

ma 29-01-2018

Jaggen

Field
(4)

~~bedkane sjhaonmeter~~

di 30-01-2018

+ Vær + jaggen, sjhaonmeter med H6
+ bedkane sjhaonmeter

~~1st anmøngør (Anordninger)~~

er tørt
(map 106)

Jaggen

Field
(5)

Etanv1

← Eos

woe 31-01-2018

Field
(7)

Eten 1/1

klaringen
foggen
Energie voor de
Sales franchise tijd 7m8

do 01-02-2018

Mixset lid bezorgen
12^{uu} Jella Schuurman
✓ ~~Field~~

+ naar 1100 ¹⁴⁰⁰ ~~1200~~ ¹³⁰⁰ ~~1100~~
+ subto checken
+ 1100 klaringen inkomsten
januari

post, email

~~Kasst. Bureau~~

✓ Bericht naar Klaring? gestand
~~uitwerking best. financing of~~
~~markt uit, uitwerking?~~

* nu beklagen gaan opkopen

2x buffie & 2x sheet 35,- steden

← 1600

07-02-2018

~~Feld~~

- Mama Euro
- Emma Euro

Grüne helfen

Samar Buchstaben by
Junbo

blauen maus + Emma
€ 5,-

03-02-2018

+ Schokolade
Schokolade
Schokolade

Deuren € 30,-

1 Euro

20.09.02 - 2018

Washburn, et al. norden
mit
st. f. norden

Etan!!

Kalenders, fotos, anpassung

Toshiko, was
wird mit geburtst
sic papier in snatige

mai 5. 2 - 2018

14⁰⁰ / Teheranweg 136
sp. nach UUV,
w. Willemssen
↓
ID + CV
manieren
↓
17⁰⁰

+ Bystand anfragen

Email
ERIC webinar

← Etan

20 21

Utah

Stamps

Site, allan Hayes production

ma 22.1.2018

Jorge

Field

(10)

~~His deposit~~

1/600

da 6-3-2018

Geo:

+ Labirijn belan 654654
Kant 1^{ste} - 13^{de}

~~Field~~

schelt landarts
L. terpolder

17⁰⁰

Joggen

Cadenatjes u kantjes klan-
ratten

wol 7-3-2018

Field
(6)

Etall

- Schuurde belan, verra
over verra

met Brief Dine. L. terpolder, 101, 11, 12, 13
Bure fit & Centraliteiten spogging
Jumbo bestelling computer
formulier AOV
L. terpolder
L. terpolder
L. terpolder

Geo:

do 8-2-2018

+ Schmecker ballen
wegen inkoop of
uitgeleide week
~~Field~~

Huisdieren; vaak, vaak

Joggen

Overdag naar Ziggo Zaterdag
internet + tv

vr 9-2-2018

Ziggo taken
Dokter werken

Field
(8)

EX mee, Shag huffe,
1x we fysiek
€ 28,-

- Rond werken - verzellen
afspraken

1600
←

do 8-2-2018

+ Schweden balle
vorige woensdag of
vorige woensdag
~~Field~~

Handen, was, was

Jogge

Overtrek naar Ziggo
internet + tv

vr 9-2-2018

Ziggo beken
Bata-maten
Field
(8)

2x thee, shag, koffie,
1000 papieren
20,-

~~Ruim wisten, zetten
afspreek~~

22 10 2-2018

Huishouden: vaat, etc. wasser

Start

13⁰⁰-15⁰⁰
Jumbo

Feld na Jumbo

+ Cadeautjes

20 11-2-2018

Huishouden: eten, wasser, was

- Leuke wintertjes &
formalisen invullen &
opsturen

- Reuk maten
verzetten of opruimen

www.bejrogroep.com
vikaantjes

← Euc

ma 12-2-2018

ansvarig forskning Rato 2^{de}
væretten Lund & Lohr'sen email

~~Fiksel~~

Slaagtbletter + sikkerheds
etc

Apotek bella

etnif

Jogger

Er et i-mænd
med te lyke →
op i nye rek.

Håber kop snart kan

di 13-2-2018

Jogger

~~Fiksel~~

Etanif

Administrativ

email

post

+ Lohr'sen formale

ophæfta Lab vore.

sigge bella

← Etnif

wo 14-2-2018

10⁰⁰ / Lubrijn Terbiggung 11.0

~~10.00~~

Field
(3/14)

14⁰⁰ Bureau

Werd langzaam in de
Sleypth. blotte

Pa brief, Rasid kaart
opheffen Kato + later pak 3

200 x 12 = 2400

2200

Hajira agendaren → Giveten

do 15-2-2018

~~10.00~~

Field
(5)

12⁰⁰ Schipman

Ehri

Berjien

voor stroom 2 was lopen
om naar te verhuizen

20.16.2.2018

fippen
sopfrigen

Field
(5)

etc.

- deposit Smith

- ~~to string~~

20.17.2.2018

Deposit Covert

Mama 100 } gaagendert
Emina ~~10000~~
45
70

13^{me} id in ~~globe~~

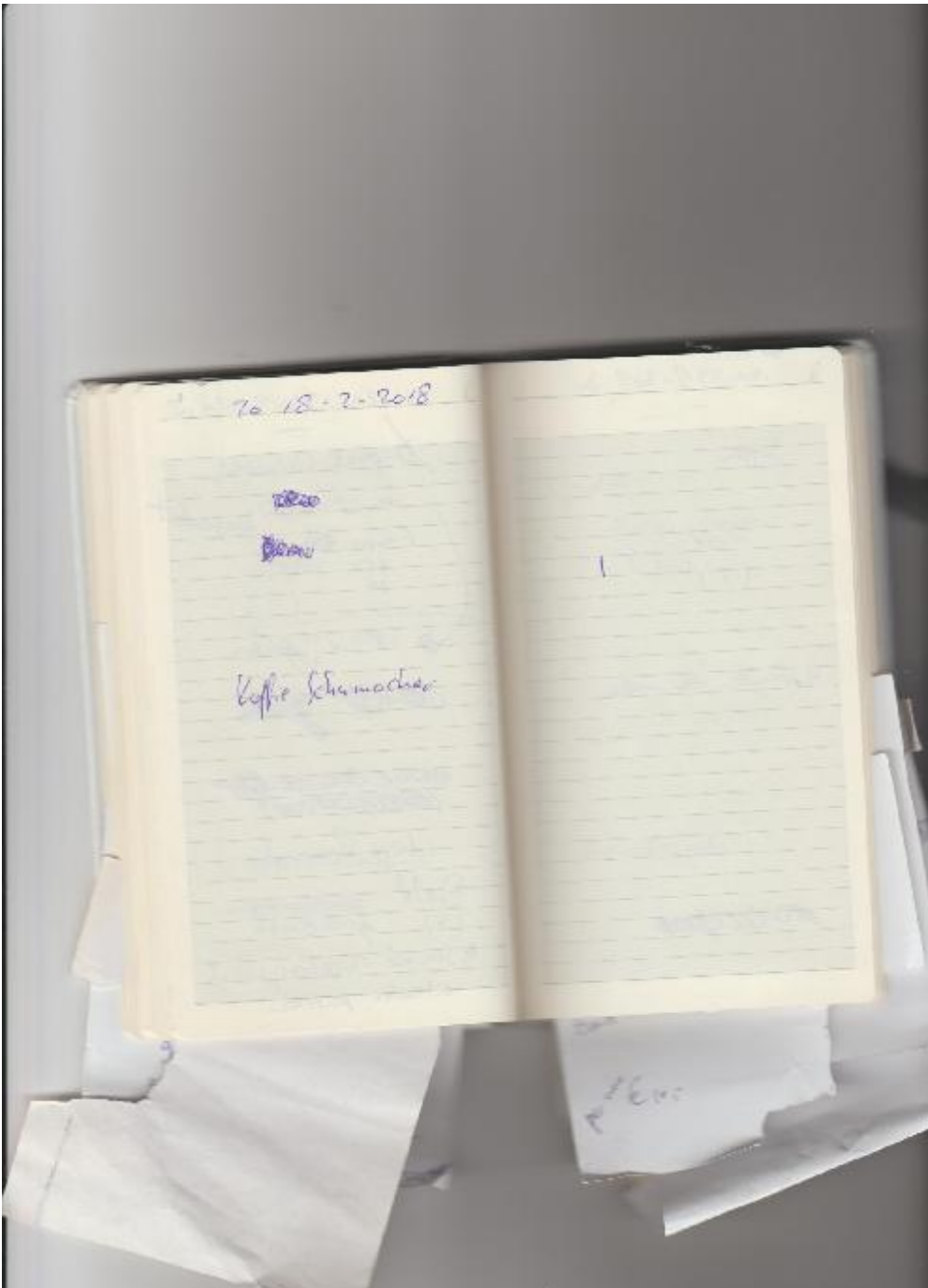
~~globe~~ Jacks

~~globe~~ (globe)

Chico Howard

Field
(4) go & burt
* Sociale Verzekeringsbank
utroba pscia

1600
←



ik ben erg excited,

ik zal je dadelijk vertellen waarom....

Ik heb zonet ook even een korte pauze gehouden, bakje koffie gedronke, shaggie gerookt en geplast.

76 18. 2. 2018

1800

1800

Kopie Schmachter

1

1800

mi 17-7-2018

Jogger

Estanil /

Field

(7)

Handmade, also made

~~all these things~~

di 20-7-2018

Field Arnhem

(2)

CV

+ fresh sheets

Hand

wo 21-2-2018

Geval 1

~~Geval~~

☺

Feelstan site & antwoepen
jescopyrighted, ludo
com

t.o.

Postzegels, brood gekocht

Bieren web, cvv, kikkergoed

Website bijzaken in een kerke
Fotoboek - Angro Group

do 22-2-2018

~~Geval~~

jo 2018

14 Leden

Etas

↑
↓ pasta

Recept voor Geluk
boekje + ebook

← 1600

vr 23-2-2018

Jumbo anpassen

Field
(4)

broedtoespraak gebeld

Victorious serie

Wendie liet
kruis tralid
Goups op rug

- Deposit Giveth
- Wapenboek
Egide jacobus

za 24-2-2018

Jumbo anpassen

+ Postzegels kopen
brouwen pasten
notulen notitie

~~Wendie liet~~

Mare kaart
verjaardag

Chico Keward

Field
(5)

Huisvuur, ~~een~~ stropwaaier,
eten maken, uit

1/2 uur

To 25-2-2018

'55

+ 1.00

smep. felt, shoge?, huffe
brood gebreuk f. 25

Vrij

/

Jogge

Film Lyka
Sman

Review

1600
←

To 25-2-2018

'55

+ 1.00

smep. felt, shoge?, huffe
brood gebreid f25

Vrij

/

Jugge

Film Lyka
Sman

Review

1600
←

Ma 26-2-2018

Jaeger
Etc 11/

Field
(6)

17⁰⁰-21⁰⁰ Jan 18

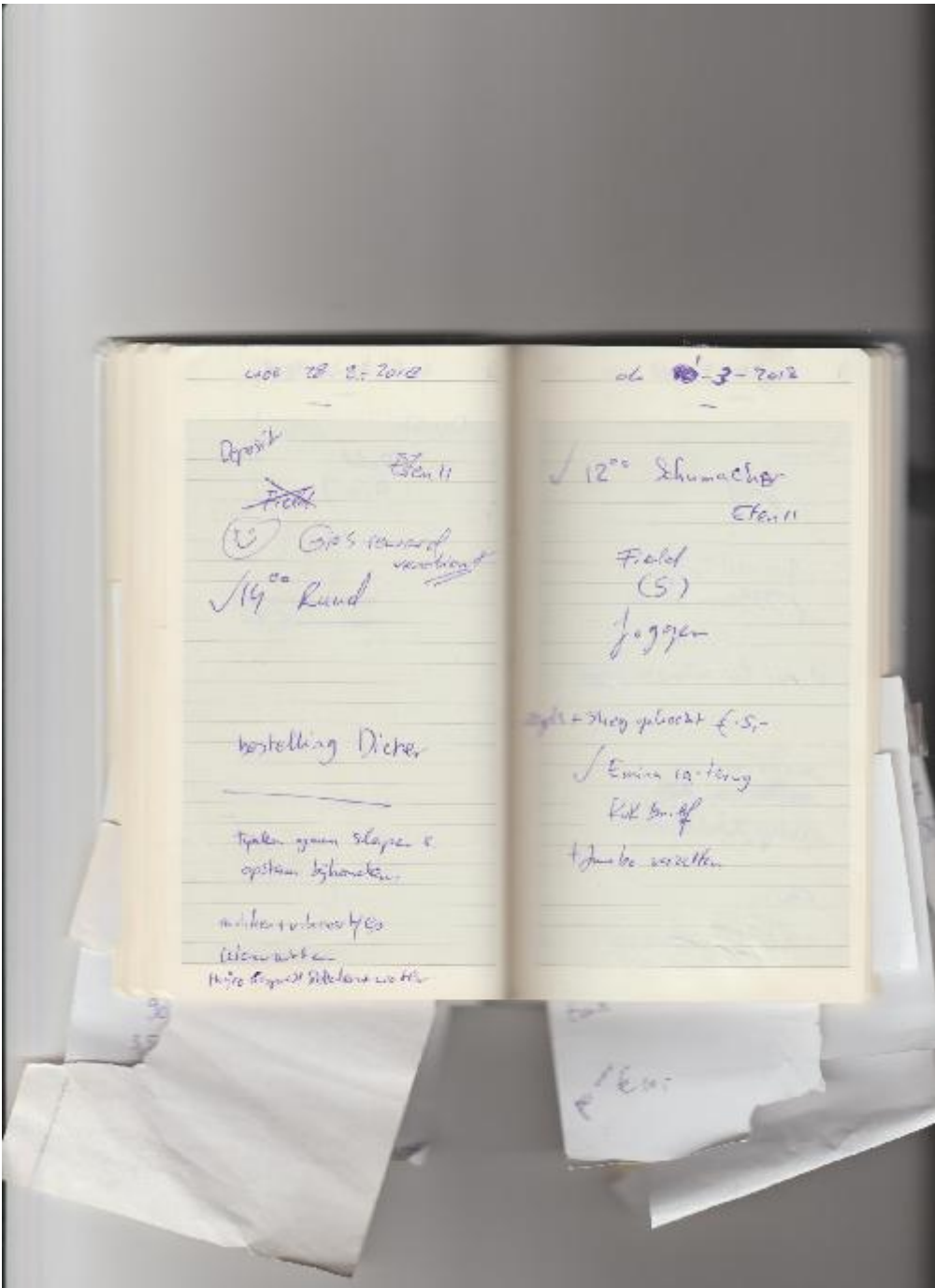
Ma 27-2-2018

Deposit

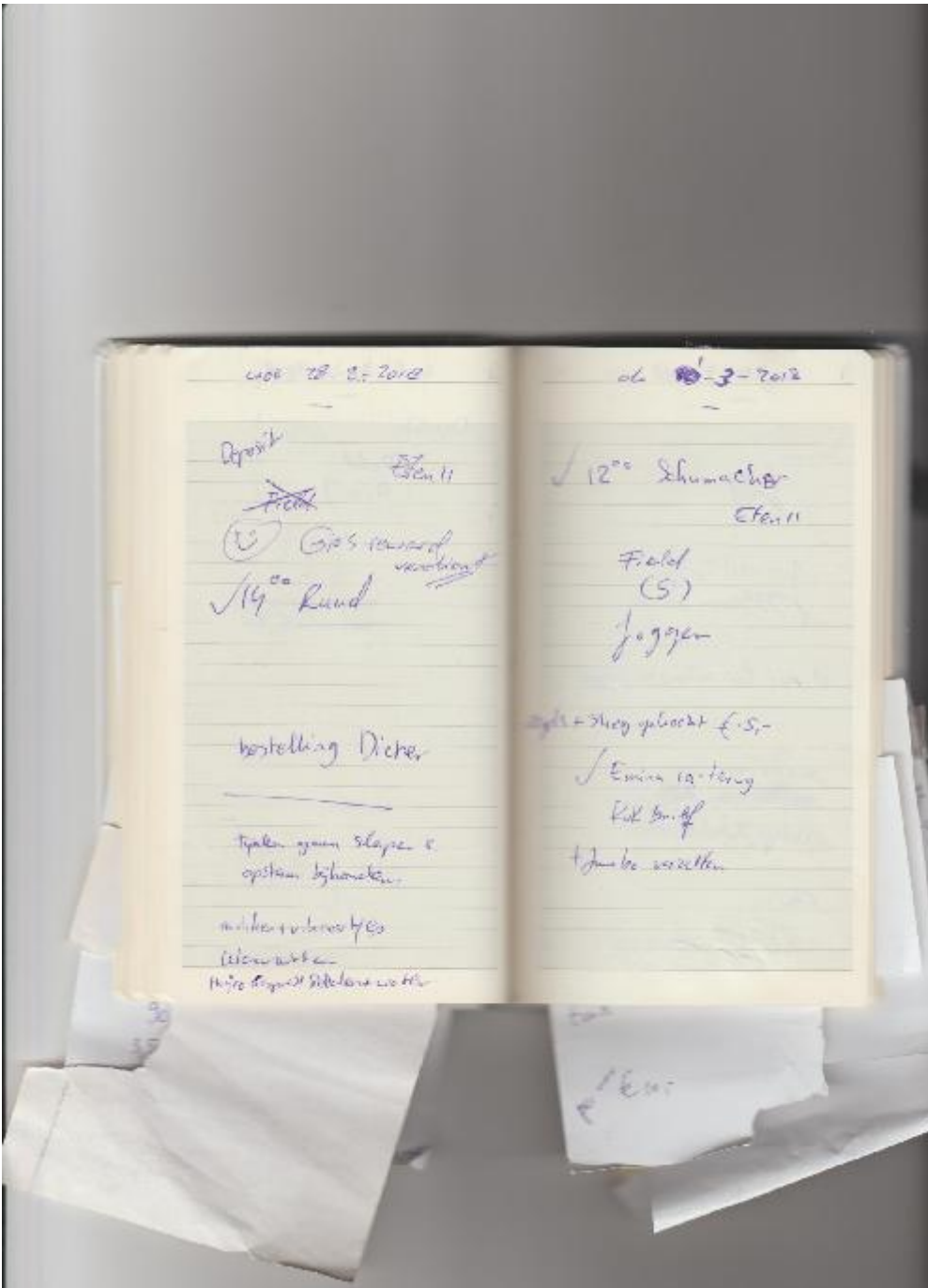
Field
(10/3) Etc

Jaeger spread
subochant 5-

16:00
←



Banaan



Banaan ?

Ik keek even of je nog wel oplet...

vr 2-3-2018

25

~~Deld~~

Joggen

Mixen lid rechtsborst

Regen

Witte ~~...~~ felle, die
gheacht
←

Eten 11

za 3-3-2018

Chu werd

Wandjes binnenin
beide oren

opgelezen
- Achmen. ~~...~~
✓ verscharingen opheffen

Dobc buidje boudjeleppen

1600
←

20 4-3-2018

Erano fu. p. ca
m. k. k. v. k. k. k. k.
k. k. k. k. k. k.

They go back to 43-

Jogger

Sito: biov. d. l. i. g. f. m. u. l. o. r.
d. k. i. e. r. l. e. t. t. e. r. e. s. m. i. l. l. e.
m. y. o. l. e. m. e. n. o. e. d. u. l. t.
- ~~Ag. d. e. t. e. r. A. k. e. n. e.~~

+ Ag. p. n. e. r. e. n. d. e. n. t. i. e. s.

20 5-3-2018

Jogger Ethol.

ful. v. e. r. z. e. t. a.

Field

(7)

← E. u. i.

di 6-3-2018

Jogya

Etno 1/

Field

(4)



di 7-3-2018

kebayu jekelt

+ Repetitor amirata

Field

(5)

Deposit, buffie, mag, shag
gk klorin

Etno 1

di 8-3-2018
Etno 1

Do 8-3-2018

+ cactos, molles, huaca
+ scrub

Field
(2)

Estanil

Wick

Agave

Ur 9-3-2018

Estanil

J. g. g.

Agave

huaca, cactos

Estanil

20 10-3-2018

post
email

13⁰⁰ - 16⁰⁰ Jumbo

het rekt van Giveth
op pagina Belangrijke
Nieuws heeft een
gedachtelijke een blauwe kleur?

Enkele Edge. Iyünong
welke pagina vertraagt
de browser?

13
16

Laatle 2 eboete

20 11-3-2018

Reddingsoefening
"Lijf en Limbieren" TV

Waarom zit er een BRAVIA
KDL52W7000, tussen
apparaten en printers??
we hebben een Sony tv

Door de 2de keer wordjes
in mijn keel over
bestand niet of iemand die
een interesse of hoeveel is het?
wordt bijna overgerekend, hoorde
hier weer niet.

in maanden later
begrijp ik nu waarom
in juli was in
assemblee, kwam uit in
assemblee, kwam bij Philips

in het laatste pijn vullen
mijn schouderblad rechts &
links. Heb goudjes om
beide handen

13
16

16 sloop githere- p... on 7...

Floodbach
dat 'n stream breeg
toegen v... be... 13

Laatst land 'n al p...
met haften

12-3-2018

Eten 11

Field
(5)

1200 grond, hater gebrekk

7-30km ✓

Ruiter, ontsperren

Bin brengt flat de... v... of
dome v... 13

350

167

600

1600

di 13-3-2018

Friedrich Dicks

(8)

Siege, Staatspfl., Leins
pflucht 12-

18''

→ vbaortjen

→ m. zick → memory

wo 14-3-2018

phaffen 146 rek.

Bestellung Diener + annil

Site, p. Belangryle m. r. m. s. post
Leins l. m. s. p. r. e.

→ vbaortjen

SWS

m. Ulen

→ m. zick → memory

18''

Bildfelder:
Der gegenw. 18. Printes e.
Stimulus wie br. m. s. p. r. e.

18''

→ m. zick → memory

do 15-3-2018

Field
(4)

Strog, en brood, wat gekocht

Contacten Rijk
48 van
opproep nu nog schiedstand

vr 16 3-2018



milieu, raden, en
verwijzen, 1000 bewaard

enkel op een, maar niet
luka

18⁰⁰ naar dit is de



Site at Glastonbury geen
link te zijn

aan

18⁰⁰ 16:00

2017-3-2018

Rustan

cont

2018-3-2018

Bigg- bella

small

Elvis Victorius + Gessert

Hyacinth Kik water

Side: Hjo bett work etc

Elvis

Elvis

mit 19-3-2018

Joggen

Field

(5)

di 20-3-2018

Ultimate
book de Winnende
Strategie von ander-
mannen
+ book

Strategiebuch gekauft
€ 12,00 + € 2,50 Post

Mars unal

Fun

€ 12,00

wo 21-3-2018

Jogg
Eten 11

Field
(18)



do 22-3-2018



de Ultieme Winnende Strategie
voor ondernemers recepten van belaki
Global Reach
LinkedIn account
omit 2017-2018

pagina 200000 blog

handpasta handbovenwiel. schair-
mesjes. brood gebakken d. 5,50

Yea dinnar
Jumbo varzet

Even



23-3-2018

Eden!!!

Field
(4)

18th - 25th mit dem roten
an Feldgeld in Höhe

- vicantjes
- schuldigen p. Eigenarbeit

24-3-2018

[Redacted]

[Redacted]

Buch Galichten gruppen
an buch

Blood, hoffi. hater, u. lous
fo. - 1. yelous

Eden

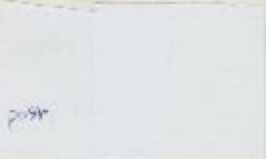
R¹⁰⁰ E. 10. -

Zo 25-3-2018

Jaggen

o kamfjes

etwa!!!



post

Twitter

+ laag foto's van eigen foto's
+ laatste Guest life

aan

per kw.

ma 26-3-2018

Field
(2)

Eten 1

Jack Victoria

toyle

Marketing - post about Energy!
Hilf Davis

Winnipeg

Geeky prouder of FB

ma 27-3-2018

Field
(3)

17/09 Ratschling
Wild Zerkow

Pe apoll

toyle

post Eten

0300 18-3-2018

14⁰⁰ Rond



Reward Bio's verbruikt



Snoeprevelappen gekocht
€ 3.50

Logge

Broeken naar school

0600 29-3-2018

10 x Linobol bijwerken
kruisje plaatsen
naam benoemen

Field
(6)

€ 6.111

Strog gekocht € 7.60

Koffie gekocht bij van Cyfer
boekje gekocht € 1.50

€ 1.100, - Grooth

€ 100

€ 100

vr 30-3-2018

Field

(9)

Sta 11

Koffie geleukte ds.

voek Victoria II

za 31-3-2018

uilewants
cadetwants
mrolaken

Jogjan

Ecabaret

(geel, wit, bruin, vlees)

☐	—	tabel
☐	+	foto
☐	—	man

Felis, onsp., brand, v. w. sp. v. w.,
spray, kaas, gebak
€ 11,-

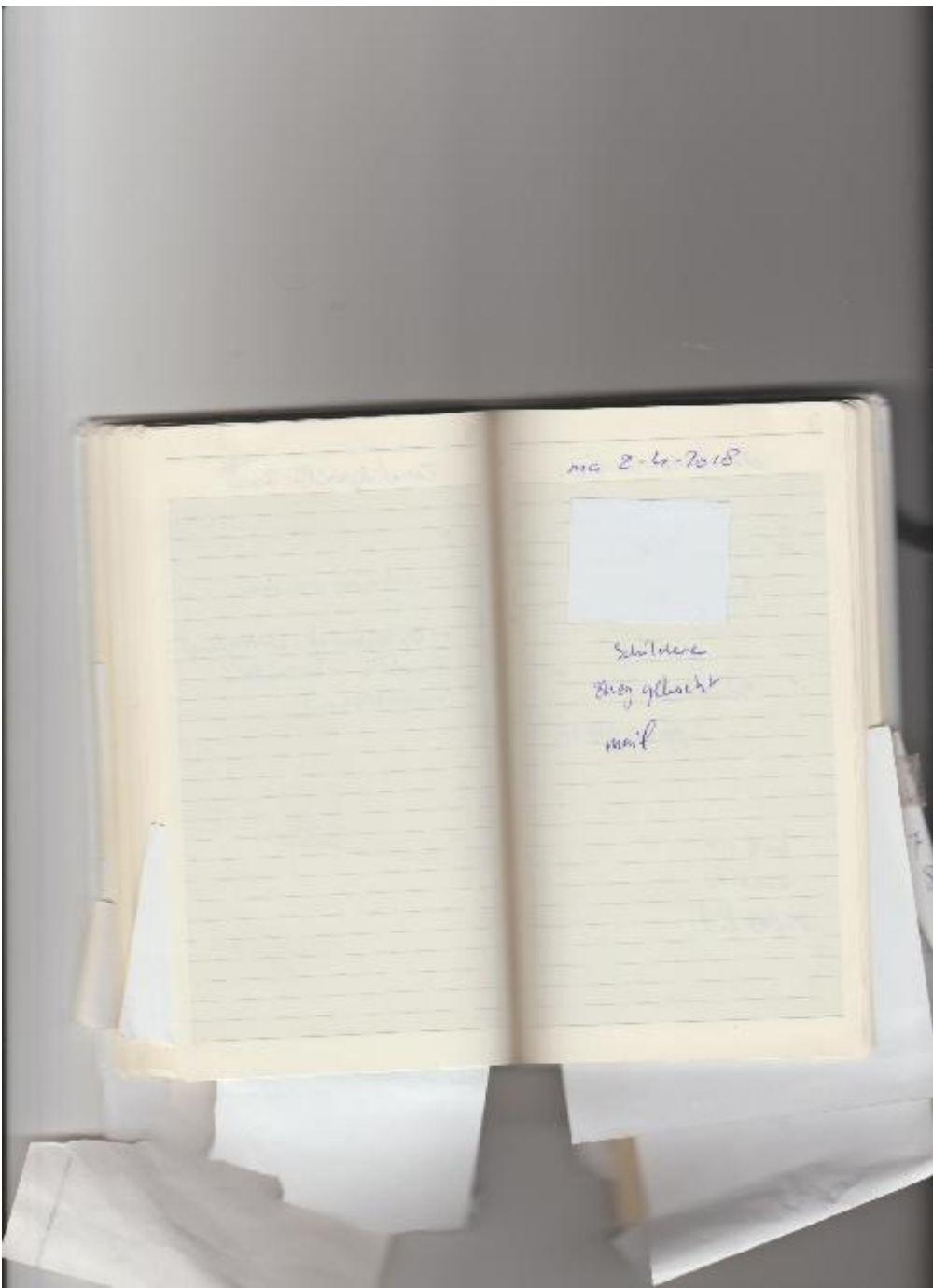
tuin

10.000

20 / april 2018

na 1 april 2018 Schumacher
Om de 2 weken
dorkoten schimmelen
gras maaien
kleine kluisjes
fun

10/10/18



[Faint handwriting]

ma 2-11-2018



Schulden
hier gelocht
mit

di 3-4-2018



Schilderen

2000 aangebracht

Brilf cvr
kunst Pa
mixer lid

wol 4-4-2018

~~10^{de} Maart, uitbreiding~~

- Uloer



da 5-4-2017

7:00 - 8:00

Joggen

Field

(2)

Wäntje

05. 6-4-2018

[REDACTED]

we 2 bad schwimmbecken
Seelentafel

20 2-4-2018

(1)

20 8-9-2018

✓ post + email

20 9^{de} 8 5^{de} op kinde/ouwen
publicatie

Joggen

2

Angewende Rekenen Dik & Budget
overloop

Angewende Oudland Hojo

Nieuwjaar uitgaven overzicht 2018

ma 9-11-2018

Field

(5)

...winter in een bosje →
met enkele kleine oplichting blaas
het song to overroep

1600, brood, spijes, twee
getuigen etc

enkel, verlost, overblijft
henny, henny, acht overblijft
Polsgroep

+ fructuueits

- waartjes

- pingu schildje

di 11-4

boek Altijd werk &
altijd geld op rek.
iedere dag

14³⁰ Marc Wels
Near Bunschoten
Hof van Rome

Baby foto's

Mega Promotie
Promotie op FB

+ Michael's boek

woe 11-4

Postzegels + Emine
Amsterd. Gids 2016

~ 10 kaartjes
- papier schilderijen

do 12-4

Landstrijden
Toggen

10.1.1 boek ^{het goede}
beant op
weest sportieve
Intro video Amazon ^{boek te}
wilt

Met mama naar
hulppark

Homepage link Grand Prix

- uitbouwplan
- papier schuifdeur

28.5.2020

di 13-4

Toggen
Ester

Intro video Amazon.com

Toggen overloeking
Intro video op Youtube

- Wasrek last.com
- sletken kappen Jyck

2a 14-4-4

~~Foto~~

voor
keuring afgeef te maken
binnen hand opname
wanneer de vooraf afgeef is
geplaat wordt in mijn rechte
schouder

overtrennende hand

2b 15-4-4

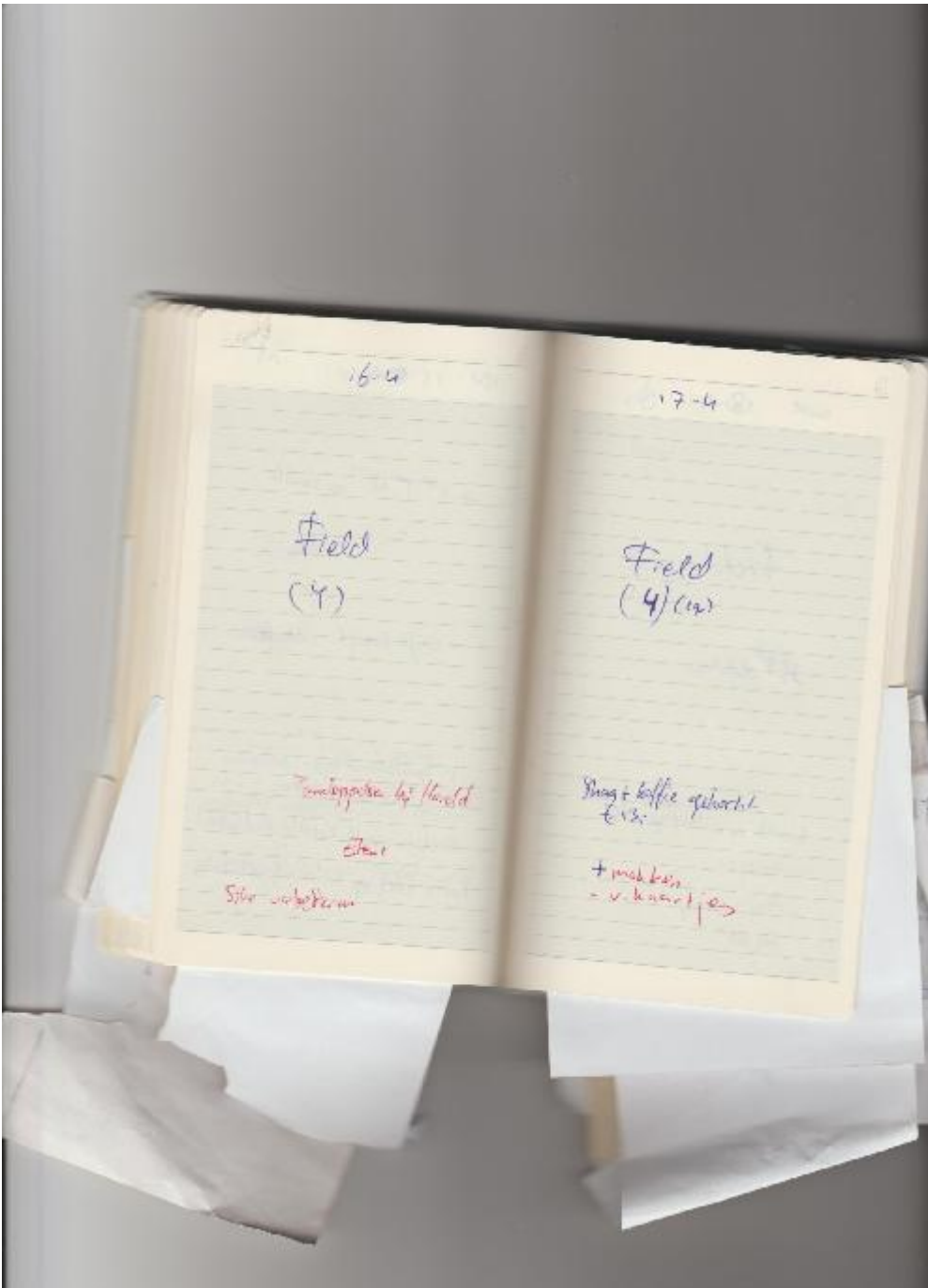
+ 5^{de} positie op kindle

- wifi kastje installeren

+ Spullen naar schuur
keuringsoorden

Belien voor kindle Unlimited!

Korte film op Nieuwjaar blaas



Voila,

een boek van meer dan 100 bladzijdes.

Ik heb mijn doel bereikt.

En daar ben ik enthousiast over.

Maar wat nog belangrijker is,

ik heb jou

als toekomstig auteur

laten zien

hoe jij het ook kan doen.

Zoals je ziet,

helpt een journal (dagboek)

bijhouden je enorm.

En zoals ik zei :

Het belangrijkste is dat je begint met schrijven !

Ik hoop dat ik je heb geholpen om je eerste boek of je volgende boek te schrijven.

Om heel eerlijk te zijn,

is boek Oprichting Hajro, het conglomeraat een 2de editie van boek

Website www.hajrobov.nl in een boekje

De 2de editie is gratis,

en het is alsof je onze website bezoekt,

terwijl je dat boek leest.

Om toch wat meer aan de lezer te geven.

Ontvangt ie boek Recept voor Geluk er gratis bij.

Boek Victorie III

is een beetje aan de korte kant,

maar het bevat boek Victorie I en Victorie II plus boek Moeilijke tijden overwinnen

dus heeft de lezer (koper)

toch een vet goede deal.

En dat kun jij straks ook doen,

aan het einde van je boek

een bonus

aan de lezer cadeau doen.

Misschien een van je kortere boekjes

of een gedicht.

De rest van mijn boeken zijn beter,

en bij sommige zit dan toch een bonus boek bij als verrassing voor de lezer.

Kun jij ook doen.

En als je een website hebt,

en flyers,

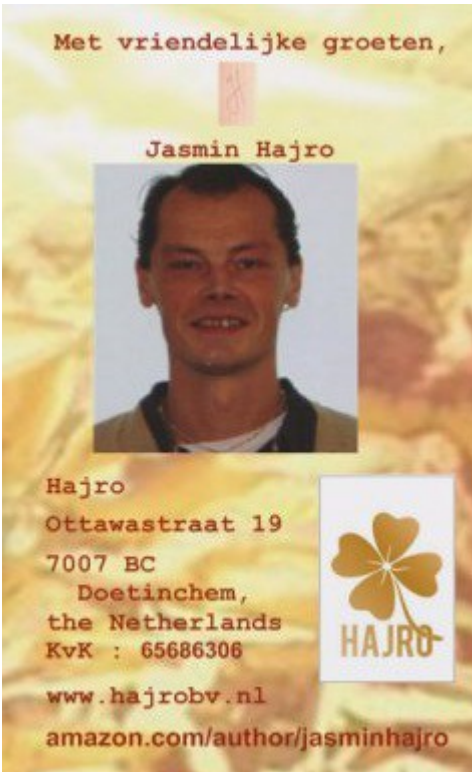
maak daar ook een boekje van.

Dan hou jij het auteursrecht op jouw werk.

Succes met het schrijven van je bestseller !

Je vriend,

Jasmin Hajro



Zie je....

Jij kan ook je visitekaartje
aan het eind toevoegen.

Oh ja,

over die bonus nog

Komt ie dan.....

Boek Het Recept voor Geluk

Er is een boek geschreven over een waar gebeurd verhaal...

Een man die in een concentratiekamp zat ten tijde van Hitler, en gelukkig was.

Dus,

geluk heeft Niks te maken met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,

jouw keuze om gelukkig te zijn,

ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn er mindere periodes in het leven, zoals wanneer iemand waar je van houdt,

overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon verwerken.

Verwerken doe je het beste door erover te praten, je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,

als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft, dan staat het op papier,

en zit het minder in je hoofd.

Schrijven is een goede uitlaatlepel.

Verwerken doe je ook goed door :

bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen : een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd om negatieve ervaringen beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor helpt je om het Recept beter voor je te laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,

en je kijkt vast regelmatig naar het journaal (het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99% Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,

om dagelijks een half uurtje naar het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte

door het te vervangen met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij

in plaats van dagelijks een half uurtje

naar de wereldellende op het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd, maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt, ontspan je &

lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,

met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,

is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,

maakt wanneer je lacht,

jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,

een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,

iedere dag,

totdat je er niet meer over na hoeft te denken, en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

—

Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur

—

Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje

—

Ga sporten, lekker van je afslaan met tennis of lekker hardlopen

—

Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je helemaal stuk)

—

Maak je geen zorgen, het leven is te kort daarvoor (door bezig te blijven, heb je geen tijd om je zorgen te maken)

—

Knuffel mensen waar je van houdt

—

Ga gezellig een kopje koffie drinken

—

Neem een kat of een ander huisdier

—

Als je geld ontvangt, spaar gelijk een deel ervan

—

Laat je niet bang maken door de media,
de wereld wordt niet slechter, de wereld wordt steeds beter.

—

Sex, need I say more

(als je sex hebt maak je ook endorfines = geluksstofjes aan) Misschien is
het Recept anders dan je had verwacht,

maar daar gaat het niet om, het gaat erom dat het werkt &
jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,

het is makkelijker

dan zuur te kijken.

Als je dit een goed boek vindt, wil je dan zo vriendelijk zijn

om het aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Zie je ..zo kun jij ook een bonus boek cadeau doen.

Previeww Bouw Jouw Fortuin

het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld ontvangt, je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld een tiende opzij te zetten.

Om het resultaat hiervan te verduidelijken, maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden, dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,- euro.

Na 1 jaar heb je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,

ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

Preview Bouw Jouw Fortuin

10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer je eerst jezelf betaalt, door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van de fooi als je die krijgt, ook 10 % van je toeslagen,

ook 10 % van je cadeaugeld, ook 10 % van je 13de maand,

ook 10 % van je bonus,

ook 10 % van je loonsverhoging,

ook 10 % van je belasting teruggaaf,

ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je geld ontvangt, het eerste wat je doet is jezelf eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde preview

Voor meer informatie over dit boek , ga naar onze verbeterde website :
www.hajrobov.nl

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers, geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR BOEKEN DIE GESCHREVEN

ZIJN DOOR MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF

HEBBEN !!

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self discipline En is geschreven door Brian Tracy

En ja die heeft een eigen bedrijf. Anders stond zijn naam hier Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld, terwijl de meeste mensen tv aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag werkt, terwijl de meeste mensen weekend houden.

Als je op zondag een stap zet richting het bereiken van je doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn omdat je tanden afgebroken waren ?

Wel's gewerkt met 2 uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor ?

Het was vast makkelijker om toen, tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou een Bullshitter zijn, en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd aan MOET besteden Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales), dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in (direct marketing), dan komt er winst binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR JE TIJD
BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde previeww

Voor meer info over dit boek van mij, ga naar www.hajrobv.nl Kleine
introdactie met oprichting Hajro

Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland, door mensen aan
het werk te houden,

door te doneren aan Goede Doelen,

en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro

een dochteronderneming van Hajro Groep.

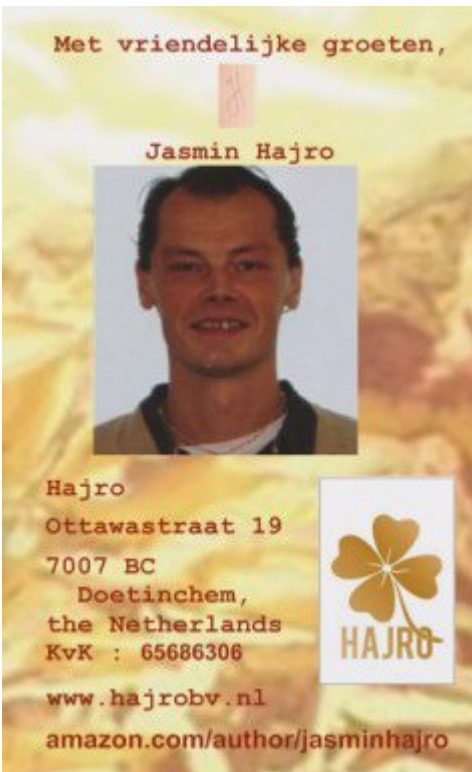
De Hajro Groep bestaat uit 20 verschillende ondernemingen, die allemaal
deel uit maken

van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten & diensten, en we steunen meer
dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajrobv.nl

en ontdek wat we nog meer voor jou kunnen betekenen.



Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval

veel voorspoed & geluk.

En zet een lijst van je boeken, aan het eind.

Als iemand genoot van je boek,

wil ie wel meer van je lezen.

Zoals hieronder :

Meer boeken van Jasmin Hajro :

Bouw jouw Fortuin

Moneymaker

Recept voor Geluk

de Reddingsboei voor banken "loyaal bankieren"

de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers Gedichten, grapjes en boek

Victorie

Victorie II

Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag Dingen die je Niet wil weten

Oprichting Hajro, het conglomeraat

Voor jou

Moeilijke tijden overwinnen

Double your profits

jouw Eigen Bedrijf starten & succesvol maken, in de keiharde realiteit waar 't niemand interesseert

Victorie III

Coole jongen

De pen die je 100.000,- euro oplevert

Tieten, hoe schrijf ik een boek ?

Te persoonlijk, handgeschreven I

bundel Het grootse, beste & meest spectaculaire boek ter wereld

bundel Verdubbel je winst & je banksaldo in 4 maandjes

Succes.

En onthou :

You can do it

If I can do it,

you can do it too

Wat was het belangrijkste ook al weer ?

Ga aan het werk, begin met schrijven.

De bio van ondernemer & auteur Jasmin Hajro, even kennis maken



Hallo beste lezer,

hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van dit boek.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming opgericht:
beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes wenskaarten,
deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn 13 boeken zoals : boek Moneymaker & boek
Bouw jouw fortuin.

De royalties van mijn boeken worden gedoneerd aan het Goede Doel :
stichting Giveth Life.

Mijn onderneming is tegenwoordig Hajro Groep, en bestaat uit 20
verschillende dochterondernemingen, die onderdeel zijn van 1
overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn onderneming &

de stichting, ga naar www.hajro bv.nl

Tieten,

hoe schrijf ik een boek ?

Tieten,

hoe schrijf ik een boek ?

Jasmin Hajro



Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN : 978-0-244-73642-2

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

In dit korte boekje ontdek je : De bio van auteur Jasmin Hajro

&

boek :

Tieten,

hoe schrijf ik een boek ?

&

Wijsheid

&

Interview met auteur van 17 boeken

De hoofdstukken zijn niet in deze volgorde en er staat vast wel her en der een spelfoutje



De bio van auteur Jasmin Hajro, even kennis maken Hallo beste lezer,
hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van boekje Recept voor Geluk.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming opgericht:
beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes wenskaarten,
deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn 17 boeken.

De royalties van mijn boeken worden gedoneerd aan het Goede Doel :
stichting Giveth Life.

Mijn onderneming heet tegenwoordig Hajro Groep, en bestaat uit 20
verschillende dochterondernemingen, die onderdeel zijn van 1
overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn onderneming &

de stichting, ga naar www.hajro bv.nl

Hallo beste lezer,

hoe gaat het met jou ?

Bedankt dat je een van mijn boeken hebt gekocht.

Je doneert daarmee aan 40 Goede Doelen.

(Je kan een bankafschrift daarvan vinden in de Nieuwtjes blog van Hajro op www.hajro.v.nl) Met mij gaat het goed.

Ik heb vandaag gewerkt,

heb setjes kerst & nieuwjaar wenskaarten lopen verkopen.

Ik ben een beetje later begonnen,

want daarvoor heb ik mijn boeken gepubliceerd op nog een platform.

Je kan ze nou ook vinden op :

<https://www.smashwords.com/profile/view/rizingstar>

Ik heb 5 sales gemaakt.

(Dus 5 setjes verkocht)

Ik zit steeds te denken aan een nieuw boek...

Mijn boeken zijn kort,

wat aantal bladzijdes betreft.

Het is natuurlijk zo, dat je geen encyclopedie hoeft te schrijven om iemand iets te leren.

Maar ik wil ook wel eentje van + – 100 bladzijdes schrijven.

En het moet ook wel een goed boek zijn,

zodat jij,

de lezer

er wat aan hebt.

Nou is het avond,

het is 22 : 38 uur.

En ik ben maar begonnen.....

Eigenlijk weet ik niet waar ik 100 bladzijdes mee moet vullen.

Vanmiddag bedacht ik een titel :

Geslagen, gedrogeerd, getaserd &

toch weer aan het werk.

Vanavond dacht ik ...

Misschien moet de titel gewoon : Tieten

zijn.

Tjah, 's een keer wat anders

Nou daar zitten we dan,

jij hebt geld betaald voor een boek,

en ik weet niet eens wat er in komt te staan...

Ik heb wel een aantal dingen opgeschreven

op een briefje...

—

Interview met auteur van 17 boeken

—

Wijsheid

—

En misschien kan ik mijn ondernemingsplan
erin zetten.

Plus een notitie,

dat ik het 5de deel van mijn Winstgroei serie moet maken (Dat zijn al mijn
boeken over ondernemen,

zaken doen & verkopen in een serie)

Nou,

ongeveer een uur geleden

bedacht ik me :

Tieten, hoe schrijf ik een boek ?

En dat is dan de titel geworden.

Ik heb er wel 's eerder aan gedacht om een boekje te schrijven

over hoe je een boek schrijft.

Maar ik had het al beschreven

in boek Double your Profits

volgens mij.

Kort & krachtig.

Zo :

Ga er lekker voor zitten.

Rol je mouwen op.

En begin te schrijven

of te typen.

Beschrijf hoe je het afgelopen jaar hebt ervaren.

En publiceer je boekje.

Daar komt het in feite op neer.

Zo schrijf je heel eenvoudig je eerste boekje.

Als je boek ergens anders over moet gaan, dan kun je je gaan verdiepen in dat onderwerp en aantekeningen maken tussendoor.

Of je schrijft gewoon op

wat je ervan afweet.

Het belangrijkste is dat je gewoon begint

met schrijven (of typen)

Je kan later van alles veranderen,

of er een vloeiend verhaal van maken.

Mama deed mijn deur open en maakte een foto met haar

telefoon.

Om die te sturen aan tante in Bosnie.

Bij voorkeur zorg je ervoor dat je niet gestoord wordt, terwijl je schrijft.

Wijsheid

Ik heb een tijdje met mijn dochteronderneming Hajro Klusjes huishoudelijk werk gedaan bij een oude man.

Stofzuigen, afstoffen, dweilen etc.

Hij is meer dan 80 jaar oud.

Na een beetje over mijn toenmalige situatie te hebben verteld heb ik hem gevraagd :

Meneer, heeft u wat wijsheid ?

Gewoon werken,

zei hij.

Dus daar heb je wat wijsheid.

Ik ben eind 2015 begonnen met het verkopen van sets wenskaarten, namens een stichting.

Daarna heb ik een stichting opgericht,

de goede Stichting Giveth Life.

En daarna ben ik verder gaan verkopen,

namens mijn onderneming Hajro.

Dat doe ik nog steeds.

Ik heb iedere maand sales gemaakt.

Al 3 jaar lang, achter elkaar.

Daarnaast heb ik nog 17 boeken geschreven.

Gewoon werken.

Om eerlijk te zijn,

heb ik wel's een weekend vrij genomen..

En dan wist ik niet zo goed

wat ik moest doen.

Vreemd genoeg.

Misschien noemen ze dat een workaholic...

Maar ik voel me altijd beter

als ik productief ben.

Maak je geen zorgen,

ik kan heus wel een dagje vrij nemen

en gaan joggen,

en languit films kijken enzo.

Interview met auteur

Ik heb een interview van mij op Smashwords, het is wel in het Engels.

Het is mijn enige interview,

en ik vond het wel leuk om te doen.

Het zijn een aantal vragen die aan de auteur gesteld worden, die geeft daar dan antwoord op,

en het interview staat dan op de auteurspagina, naast de auteurs boeken.

Zodat lezers de auteur wat beter leren kennen.

Her komt het dan.....

Her ?

Ik bedoelde :

Hier komt het dan :

(Zie je... Een spelfoutje maakt niet zoveel uit, je kan het altijd achteraf corrigeren)

Hierzo :

Interview with Jasmin

Hajro

How do you approach cover design?

I wanted to create a recognizable brand...

So my businesscard, the background of my website and most of my books have the same colour : Gold **What do you read for pleasure?**

Most of what I read is about sel ing & business.

But I do have a bunch of novels, waiting for me...

What book marketing techniques have been most effective for you?

Offering some of my books for free

Describe your desk

On it stands my laptop and printer.

Before me, above the laptop screen, is my plan for this year.

On the left, is my visionboard. Next to it the first edition of my first book.

A birthday greetingcard. A thank you greetingcard from a charity.

My patent.

A clock.

And of course my journal, which is also my agenda

Where did you grow up, and how did this influence your writing?

In Bosnia until my 10th year, from then in the Netherlands.

It adds more excitement & drama to my life story...

That I've written about in my autobiography : Victory & Victory II

When did you first start writing?

If I'm correct I've received my first blank book (journal) in 2008

as a gift. Now I write in my 9th journal.

Before that I have written a few poems

What motivated you to become an indie author?

That you can read in my first book : Build your fortune

How has Smashwords contributed to your success?

People are getting my book Double your profits from Smashwords, which is a great way to get to know my work.

Smashwords helps me to reach more readers,

" Thanks a lot Smashwords people".

What is the greatest joy of writing for you?

Creating something that can improve and change lives **What do your fans mean to you?**

For them I have created the Free TEASER

What are you working on next?

the Greatest, biggest & most spectacular book in the world will be released on July 6th 2019

&

Victory III

also.

Who are your favorite authors?

Brian Tracy, Dan S. Kennedy, Jim Rohn

Do you remember the first story you ever wrote?

The beginning of my autobiography, called Rebel But the pages went missing...

Published 2018-07-18.

Aan het interview kun je zien dat een beetje witte ruimte niet zo erg is.

Want het had misschien ook wel op 1 pagina gepast.

En nou staat het op 4 pagina's.

Ik zeg niet dat je een boek moet schrijven met half lege pagina's.

Maar een beetje witte ruimte tussen je tekst is niet erg.

Heb je al wat aantekeningen gemaakt ?

Ik heb je wel wat goede tips gegeven ondertussen.

Oh ja,

als je je aantekeningen gaat uittypen,
zodat je een pdf bestand hebt van je boek...

(Ik gebruik OpenOffice om mee te typen)

Op pagina 1 , staat alleen de titel van je boek Pagina 2 is leeg

Op pagina 3 staat je voor en achternaam plus de titel Pagina 4 is leeg

Op pagina 5 zet je :

Het copyright teken, jaar van schrijven en je naam Zet het ISBN nummer erbij.

Vermeld wie de omslag (de cover) heeft ontworpen En welke druk het is.

Zoals ik heb gedaan :

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN :

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

Op pagina 6 kun je een inhoudsopgave neerschrijven.

Met aparte hoofdstukken.

Zoals ik heb gedaan

Of gewoon een samenvatting van je boek,

in het kort.

Op 1 a4tje of een half A4tje.

Daarna begin je met je verhaal.

Of je doet helemaal geen inhoudsopgave

of samenvatting,

maar begint gewoon met je verhaal.

Hoe jij wil.

Zie je dat ik een punt ben vergeten

aan het einde van een zin

op de vorige pagina

?

Zie je dat dat weinig uitmaakt.

Het gaat erom dat je het verhaal kan volgen.

Hoe lang zijn we nou aan het werk ?

Het is 23:43 uur

Meer dan een uurtje..

Ik heb trouwens wel wat snoepjes (zuurtjes) en een flesje water met
bubbels.

Naast me.

Waar ik van snoep en drink,

tussen het schrijven door.

(Het is een budgetversie van Spa rood,

het water met koolzuur, genaamd Dalphin)

De point is,

zet ook wat te drinken en een snack naast je.

Zodat je door kan blijven schrijven.

We hebben wel een pauze verdient, ik ga even roken
en plassen.

Hey,

ik ben weer terug.

Die foto die mijn moeder zonet had gemaakt.

Is misschien wel leuke

voor op de cover van dit boek.

Wat de omslag (cover)

van je boek betreft..

Ben je helemaal vrij om het te maken zoals jij wil.

Je kunt een plaatje, een foto

een stuk uit de krant gebruiken.

Of je kunt het iemand laten ontwerpen.

(ik heb die van mij altijd zelf gemaakt,

door foto's te maken en die te gebruiken.

Misschien sta je er een beetje raar van te kijken dat de covers van mijn 2de
serie : Work to shine Een foto van wat aluminiumfolie zijn.

Dat er uit ziet als zilver)

Beveiliging

Ik heb dit al een keer beschreven in een van mijn boeken.

Maar ik vertel het je nog een keer.

Want het is belangrijk.

Vervang de sloten van je huisdeuren.

Laat ze vervangen door een slotenmaker of beveiligingsbedrijf.

Koop 2 bewakingscamera's

en zet ze in je huis. De een filmt wat er door je voordeur binnenkomt. De ander filmt wat door je achterdeur binnenkomt.

(Bij Staples kun je ze voordelig kopen)

Koop een goede internetbeveiliging,

zoals van Bitdefender of Kaspersky,

die een beveiligde browser heeft voor

internetbankieren en internetwinkelen.

Zo zorg je dat je geld bij je blijft.

Zoals ik al had gezegd zou de titel van dit boek eerst Geslagen, gedrogeerd, getaserd &

toch weer aan het werk zijn.

Dat is niet zomaar.

Die dingen zijn gebeurt.

Heeft me de hele zomer gekost.

Had gaatjes in mijn vingertoppen.

Van naalden waarschijnlijk.

Misschien komt het omdat op ons adres 2 ondernemingen staan
ingeschreven, waarvan 1 er 20 dochterondernemingen

heeft. Plus een stichting. En de boodschappen werden wel eens bezorgd met
het busje van de supermarkt.

Daarnaast heet een van mijn boeken :

Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag.

Kortom, er valt wat te halen.

Tjah, we leven in de realiteit.

En dingen gebeuren.

Om dat soort dingen te voorkomen,

wil ik dat je alles doet

uit mijn hoofdstuk Beveiliging.

Wel doen he !

We zitten al op 34 pagina's...

Best goed,

aangezien ik niet helemaal wist

wat erin zou staan.

Als je maar eenmaal begint

(Dat is het belangrijkste)

Nou even iets anders.....

Aanvraag financiering voor onderneming Hajro, KvK

64025772.

Door eigenaar Jasmin Hajro.

Ik kon de aanvraag niet via internet afronden, omdat mijn situatie om een opmaat oplossing vereist.

Ik zal hier mijn aanvraag beschrijven,

zodat in een gesprek snel duidelijk wordt of we een deal hebben of niet.

Mijn naam is Jasmin Hajro,

Ik ben bijna 5 jaar ondernemer en

Hajro is mijn 2de bedrijf.

Ik zou leren om als energieadviseur aan het werk te gaan en heb

me daarvoor op 1 september 2015 bij de KvK ingeschreven.

Jaarlijks overstappen deed ik al voor ons thuis, dus wou ik leren om dat ook voor klanten te kunnen doen.

En als verkoper zou ik altijd werk hebben.

Ik zou getraind worden door de eigenaren van vof Uwvoordeelnu.

Hun zijn getrainde en ervaren verkopers.

Zij zijn ook de oprichters van Stichting samen leven met een ander.

Als training kon ik setjes wenskaarten gaan verkopen, namens de stichting.

Hiermee deed ik dan praktische ervaring op.

Qua verkoop is alles hetzelfde als energie, behalve het product.

Ik heb ongeveer in een training van 1 a 2 uur de basisbeginselen van verkoop geleerd.

En ben daarna op eigen initiatief wenskaarten namens die stichting, gaan verkopen.

Helaas was de website van die stichting niet altijd vindbaar, en was de nota van de notaris nog niet voldaan.

Waardoor de stichting technisch niet was opgericht.

Ook zijn de eigenaren van de vof uit elkaar gegaan, en kwam er weinig verdere training.

Om van het gedoe af te zijn, heb ik met de opbrengst van mijn wenskaartenverkoop, namens die stichting,

mijn eigen Stichting opgericht.

Waarbij ik wel alles in orde had.

Namelijk stichting Giveth Life.

Nou was er gedoe omdat ik geen vergunning had.

En zelfs met een vergunning kon ik maar 2 weken per jaar gaan verkopen in onze gemeente.

Om van het gedoe af te zijn, besloot ik toen namens mijn onderneming Hajro wenskaarten sets te gaan verkopen.

Daarna heb ik besloten om maandelijks een deel van mijn opbrengst aan Goede Doelen te doneren.

Om niet dezoveelste webshop, of webwinkel zoals alle andere webwinkels te zijn,

heb ik er tijd en moeite in gestoken om iets unieks neer te zetten.

De 2 boeken die ik heb geschreven helpen hierbij, en Hajro is een unieke E-winkel.

Dat is in het kort het verhaal & ik wil er graag aan toe voegen : Ik ga ondernemen & verkopen tot aan mijn pensioen.

Daarna blijf ik wel werkzaam met het geven van seminars, boeken schrijven,

en voor de voortzetting van Hajro ,

het trainen van mijn broertje en/of mijn kinderen.

Dus Hajro blijft bestaan de aankomende 100 jaar.

Ik heb een operationeel en strategisch plan.

De kern ervan is : iedere dag winst maken

Iedere dag winst maken bereik ik door 4 mensen fulltime aan het werk te zetten,

2 marketingmedewerkers en 2 salesmedewerkers.

(Hajro is altijd open en er wordt gewerkt van maandag tot en met zondag, iedere dag.)

Met deze 4 mensen gaat de sales en de marketing 7 dagen per week door, wat resulteert in iedere dag winst.

(Hoe iedere dag winst maken = wat ieder ondernemingplan moet bevatten, de rest zijn details)

De kern van het operationeel plan = direct mail bezorgen, persoonlijke verkoop,

follow up bezorgen (bedankje + spaarboekje voor klantenbinding)

Dit doe ik al samen met mijn huidige personeel.

De kern van het strategische plan =

een upgrade van huidige bedrijfsvoering, inclusief bedrijfspand, bedrukte bedrijfsauto.

2 salesmedewerkers en 2 marketingmedewerkers in vaste dienst,

zodat sales & marketing 7 dagen per week doorgaan, resulterend in iedere dag winst.

Meer personeel employeren, genoeg voorraad hebben staan, genoeg geldreserves.

Alles sytematiseren.

Ideal integreren.

Omzetten naar bv rechtsvorm, wat bespaart op de belastingen kostenpost.

Alles op orde hebben, om beter internationaal zaken te kunnen doen.

Hiervoor wil ik een financiering van 3 miljoen euro.

Het betreft een Flexfinanciering.

Dat betekent dat maandelijks de helft van mijn omzet, de aflossing is.

Bijvoorbeeld : januari 2019 is de omzet 1200,-

dus de aflossing in jan 2019 is 600,

februari 2019 is de omzet 900,

dus de aflossing in feb 2019 is 450,

Boetevrij extra aflossen toegestaan.

(Logischerwijs zal het maandelijkse aflossingsbedrag in het begin klein zijn en steeds groter worden.

Totdat iedere cent plus rente is terugbetaald.) De financiering wordt als volgt gebruikt : 345000,- Bedrijfspannend inclusief winkelruimte en woonruimte, zoals Misterstraat 158 158A in Winterswijk.

Wonen en werken in 1 bespaart tijdverspilling aan reistijd.

Een fysieke winkel plus een internetwinkel samen gehuisvest, hebben meer geloofwaardigheid en aantrekkingskracht voor toekomstige klanten en personeel.

Na 20 a 30 jaar is het eigendom en bespaart op de kostenpost huur.

1680000,-

Extra geld om 4 mensen vaste banen te geven en ze te kunnen betalen tot hun pensioen.

2 fulltime Salesmedewerkers en 2 fulltime marketingmedewerkers,

hiermee gaan sales & marketing 7 dagen per week door, en wordt er iedere dag winst gemaakt.

Door de zekerheid blijven ze lang voor me werken, dit bespaart op personeelverloop/trainingskosten en tijd.

6000,- Ik wil een bedrukte bedrijfsauto die zorgt voor herkenbaarheid en waar genoeg post en

producten inpassen.

Die ik niet op de fiets hoeft mee te slepen, als ik in omliggende steden en dorpen ga werken.

8000,- Inkoop sales : zodat er genoeg wenskaarten & cadeaumokken te verkopen zijn.

Inkoop marketing : zodat er genoeg flyers, enveloppen en kranten te bezorgen zijn.

Inkoop overig : bedrijfskleding, zakelijke internetbeveiliging, camera's & nieuwe sloten.

961000,- Reserve in kas, voor pensioenen, onvoorzien, en eventueel mindere kwartalen.

Mijn cijfers : 2016

Jan 9 sales = 45,

Feb 25 sales = 125,

Maa 19 sales = 102,-

(1 sale betreft een Lidmaatschap,

transactiewaarde 12,- p/s) Apr 24 sales = 60,-

(15 sales betreffen aansteker/pen, transactiewaarde 15,- totaal) Mei 28 sales = 132,-

(2 sales betreffen aansteker/pen, transactiewaarde 2,- in totaal) Jun 43 sales = 236,-

(1 sale betreft pen/aansteker + sales overig 30,-) Jul 35 sales = 176,-

(2 sales betreft aansteker/pen + sales overig 9,-) Aug 64 sales = 320,-

(1 sale betreft bestelling , transactiewaarde 10,-) Sept 23 sales = 111,-

(1 sale betreft pen/aansteker)

Okt 27 sales = 145,-

(1 sale betreft bestelling, transactiewaarde 15,-) Nov 42 sales = 206,-

(1 sale betreft pen/aansteker)

Dec 5 sales = 25, –

Cijfers 2017

Jan 6 sales = 30,-

Feb 10,5 sales = 52,50

Maa 4 sales = 20,-

Apr 1 sale = 25,-

(sale betreft verlenging Lidmaatschap, transactiewaarde 25,-) Mei 30 sales = 138,-

(3 sales betreffen pen/aanstekers, transactiewaarde 1,- p/s) Jun 33 sales = 165,-

Jul 23 sales = 115,-

Aug 33,5 sales = 163,50

Sept 43,5 sales = 217,50

Uitleg cijfers :

als de verkoper vanaf 1 januari 2016, 40 uur per week aan het verkopen was, dan was er een solide 1000,- per maand omgezet.

Echter heeft deze verkoper ook de E-winkel uniek gemaakt,

en alle marketing geschreven,

iedere aanbieding gemaakt,

de emailmarketing geschreven en ingesteld zodat het het hele jaar doorgaat op autopilot,

het Spaarboekje voor klantenbinding gemaakt, de administratie bijgehouden,

de belastingaangiftes gedaan, zelf ook direct mail en follow up bezorgd.

5 Websites gemaakt zodat Hajro altijd

vindbaar is voor mensen.

2 boeken geschreven, gepubliceerd en gepromoot etc.

Plus door toediening van stroom in jan2017 in elkaar gezakt.

Nodige tijd gekost om te herstellen.

Vandaar de bestedingen voor beveiliging in het plan.

Aangezien de meeste van bovenstaande werkzaamheden klaar zijn en sommige door het personeel gedaan worden.

Kan de verkoper fulltime gaan verkopen.

De cijfers inclusief kosten zijn aan de Belastingdienst doorgegeven.

Omdat ik de kleineondernemersregeling ben vergeten toe te passen,

ook bij het vorige bedrijf,

heb ik dat alsnog gedaan plus alle gemaakte kosten.

Ik had tot en met het 1ste kwartaal 2017 meer kosten dan winst.

In het 2de en 3de kwartaal van 2017 heb ik meer winst dan kosten.

Omdat ik een al betaalde voorraad heb staan van ongeveer 700

mokken, transactiewaarde bij verkoop per mok is 5,- euro.

Omdat het 6 of 12 maanden duurt voor ik mijn voorraad heb verkocht, zijn mijn maandelijkse zakelijke kosten de

aankomende 6 tot 12 maanden erg laag.

Specificatie maandelijkse zakelijke kosten : 17,- verzekeringen

20,- materiaal : snoepgoed, enveloppen etc 20,- websites

10,- overig : bankkosten etc

Totaal 67,- p/m

Door in de toekomst grotere voorraad in

te kopen bij leveranciers, bijvoorbeeld uit China, zullen de jaarlijkse zakelijke kosten ook lager zijn.

Bewijs A :

ik heb een Positief trackrecord van 21 maanden achter elkaar, met iedere maand sales & iedere maand winst.

Bewijs B :

ik heb van maandag 18-09-2017 t/m woensdag 27-09-2017, 10 dagen achter elkaar lopen verkopen

en 22 sales gemaakt.

Iedere dag sales & iedere dag winst.

Bewijs A & B laten zien dat ik het kan.

Het is logisch dat ik door continu studie en praktische oefening steeds beter word in verkopen,

en dus meer sales en meer winst ga maken.

Bewijs B laat zien dat mijn plan om iedere dag sales te maken

&

dus iedere dag winst haalbaar is.

Als ik het alleen al kan, dan zullen met 4 vaste medewerkers de sales & winst drastisch verhoogd worden.

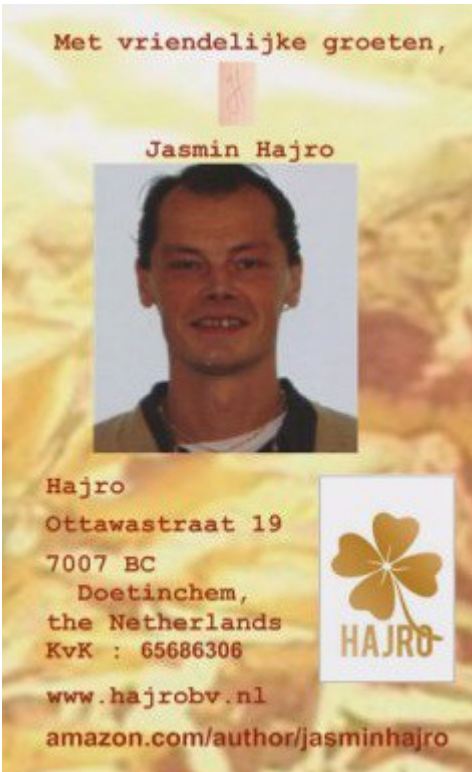
De voorzichtige forecast is :

door de kosten laag te houden en door de grotere bekendheid &

bouw van reputatie & consistentie.

En iedere dag sales & winst.

Worden hogere winstmarges mogelijk,



door duurdere producten te verkopen .

(transactiewaarde Kickstarter 6000,-

en van Winstbooster 40000,-)

En door het bouwen van een leger van distributeurs (partners) en verkopers, zal de winst enorm toenemen .

Hierdoor wordt de financiering voor mijn pensioen terug betaald.

Onderpand : de onderneming & de rechten van mijn 2 boeken.

Plus dat ik dit ga doen, tot mijn pensioen en een beetje erna.

Dit is trouwens de laatste keer dat ik iemand vraag om geld te lenen.

Vaak is gebleken dat ik mijn tijd beter kan besteden aan het verkopen.

Dus graag jullie hulp om een goede sprong vooruit te maken, zonder uren te hebben verspild aan het schrijven hiervan.

Ik zal jullie eeuwig dankbaar zijn.

Bij voorbaat dank, ook namens mijn familie.

©

Dat was mijn aanvraag

en is mijn plan.

Ik vind het een goed plan.

Zie je dat ik altijd heb doorgezet ?

Met al die magere maanden.

Ook heeft het me veel tijd gekost om een mooie internetwinkel te maken,

met kleding en laptops

natuurlijk allerlei soorten wenskaarten.

En toen kocht iemand dat domein,

dat ik een maand niet had betaald

(hajro.nl)

En kon ik weer opnieuw beginnen.

Een hele nieuwe website maken.

Kostte ook weer tijd.

Dat is natuurlijk www.hajro bv.nl geworden.

Het is minder uitgebreid, dan toen. Maar het is goed.

En het doet het ook altijd en
is altijd bereikbaar.

Mocht je zelf ook een website gaan maken,
bijvoorbeeld je auteurswebsite...

Dan raad ik je mijndomein.nl aan.

Oh ja

trouwens als

je iemand kent

die wil investeren.

Kun je hem of haar over mijn plan vertellen, dat je zonet hebt gelezen.

En het is een goed plan hoor.

Iedere dag omzet en iedere dag winst maken, is de beste manier.

Jij mag ook investeren in Hajro,

ga naar www.hajro bv.nl

en begin met 100 eurotjes.

Hajro keert je iedere maand dividend uit. Bewezen.

Misschien vond je het een beetje raar,

een ondernemingsplan

ertussendoor.

Maar jij mag ook best creatief zijn met jouw boek.

Als je een gedicht ooit eens hebt geschreven, zet het in je boek.

Ken je een goed recept voor een lekker gerecht, zet het in je boek.

Heb je een leuke foto,

zet het in je boek.

Ken je een goede mop,

of heb je iets grappigs meegemaakt,

waar je helemaal van dubbel lag of

moest huilen van het lachen,

zet het in je boek.

Het ene voordeel is

dat je boek dikker wordt.

Het andere voordeel is,

dat nadat jij je boek hebt gepubliceerd,

jij het auteursrecht hebt

op jouw werk.

Het zou zonde zijn als iemand anders geld verdient, aan jouw werk.

Waar je voor gezwogd hebt.

Waar je tijd en energie in hebt gestoken.

Je hebt dan bijvoorbeeld een Standard licentie, en je werk is 50 jaar beschermd.

Vind je dat ik je help

om jouw boek te schrijven ?

Heb je wat aan alle tips in dit boek ?

Ik heb je verteld hoe ik boeken schrijf, en hoe jij het kunt doen.

Weet je nog wat het belangrijkste is ?

Gewoon beginnen met schrijven !

We zitten nou aan pagina 51

En ik lust wel wat koffie eigenlijk.

Maar het is wel een beetje erg laat voor koffie nu.

Het is 19 minuten over 1

in de nacht.

Maakt het uit dat het 50 pagina's is geworden in plaats van 100.

Je weet ondertussen,

dat dat niet zoveel uitmaakt.

Dit boek is in feite klaar.

Ik heb het opgeslagen als bestandje en straks zal ik het ook opslaan als pdf bestand.

Daarna zal ik het boek publiceren

bij lulu.com

bij kobo.com

bij amazon.com

en bij barnes and noble

Dat kun jij straks ook gaan doen met jouw boek.

Ja, het is selfpublishing.

Ik ben dan ook mijn eigen uitgever.

Je zou eventueel een gewone uitgeverij kunnen benaderen. Zodat je boek ook bij fysieke winkels te koop komt te staan.

Dat moet je zelf weten.

Maar selfpublish het eerst maar.

Je krijgt dan ook een gratis isbn nummer,
dat je dan in je boek op pagina 5 kunt zetten.

Ok ?

Dan breien we er nu een eind aan.

Nogmaals bedankt voor het kopen van een van mijn boeken.

Ik hoop dat je hebt genoten van dit boek,

maar ik hoop vooral

dat je ervan hebt geleerd.

En dat het je helpt om

eenvoudig

jouw eigen boek of boekje te schrijven.

En hopelijk vele boeken daarna.

Ik wens je veel succes.

Met vriendelijke groeten, je vriend

Jasmin Hajro

Waarom tieten ?

Misschien omdat toen ik net geboren was,

tieten een van de eerste dingen waren die ik zag en voelde.

Misschien omdat ik al een poosje alleen ben, en wel zin heb om te spelen met wat tieten.

Misschien zodat de titel opvalt

tussen alle andere

hoe schrijf je een boek boeken.

Waarschijnlijk een mengeling van

alle 3 bovenstaande redenen.

Weet je wat je ook kan doen ?

Als je een verhaal of

een kort verhaaltje

of een soort werkstuk hebt gemaakt.

Dan kun je dat

aan het einde van je boek,

cadeau doen

aan de lezer.

Zoals ik nou ga doen.

Beste vriend,

ik heb nog een cadeautje voor jou.

Op de volgende pagina's kun je

boek Recept voor Geluk lezen.

Veel plezier ervan.

Het Recept voor Geluk

Er is een boek geschreven over een waar gebeurd verhaal...

Een man die in een concentratiekamp zat ten tijde van Hitler, en gelukkig was.

Dus,

geluk heeft Niks te aken met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,

jouw keuze om gelukkig te zijn,

ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn er mindere periodes in het leven, zoals wanneer iemand waar je van houdt,

overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon verwerken.

Verwerken doe je het beste door erover te praten, je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,

als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft, dan staat het op papier,
en zit het minder in je hoofd.

Schrijven is een goede uitlaatlepip.

Verwerken doe je ook goed door : bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen : een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd om negatieve ervaringen beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor helpt je om het Recept beter voor je te laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,

en je kijkt vast regelmatig naar het journaal (het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99% Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,

om dagelijks een half uurtje naar het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte

door het te vervangen met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij

in plaats van dagelijks een half uurtje

naar de wereldellende op het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd, maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,

ontspan je &

lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,

met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,

is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is, maakt wanneer je lacht,
jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,
een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,

iedere dag,

totdat je er niet meer over na hoeft te denken, en je het automatisch gaat
doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

—

Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur

—

Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje

—

Ga sporten, lekker van je afslaan met tennis of lekker hardlopen

—

Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je helemaal stuk)

—

Maak je geen zorgen, het leven is te kort daarvoor (door bezig te blijven, heb je geen tijd om je zorgen te maken)

—

Knuffel mensen waar je van houdt

—

Ga gezellig een kopje koffie drinken

—

Neem een kat of een ander huisdier

—

Als je geld ontvangt, spaar gelijk een deel ervan

—

Laat je niet bang maken door de media,

de wereld wordt niet slechter, de wereld wordt steeds beter.

—

Sex, need I say more

(als je sex hebt maak je ook endorfines = geluksstofjes aan) Misschien is het Recept anders dan je had verwacht, maar daar gaat het niet om,

het gaat erom dat het werkt &

jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,

het is makkelijker

dan zuur te kijken.

Als je dit een goed boek vindt, wil je dan zo vriendelijk zijn

om het aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Preview Bouw Jouw Fortuin het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld ontvangt, je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld een tiende opzij te zetten.

Om het resultaat hiervan te verduidelijken,

maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,- euro.

Na 1 jaar heb je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,

ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

Preview Bouw Jouw Fortuin

10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer je eerst jezelf betaalt, door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van de fooi als je die krijgt, ook 10 % van je toeslagen,

ook 10 % van je cadeaugeld,

ook 10 % van je 13de maand,

ook 10 % van je bonus,

ook 10 % van je loonsverhoging,

ook 10 % van je belasting teruggaaf,

ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je geld ontvangt, het eerste wat je doet is jezelf eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde previeww

Voor meer informatie over dit boek , ga naar onze verbeterde website :
www.hajrobv.nl

Previeww boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers, geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR BOEKEN DIE GESCHREVEN

ZIJN DOOR MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF

HEBBEN !!

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self discipline En is geschreven door Brian Tracy

En ja die heeft een eigen bedrijf. Anders stond zijn naam hier Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld, terwijl de meeste mensen tv aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag werkt, terwijl de meeste mensen weekend houden.

Als je op zondag een stap zet richting het bereiken van je doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn omdat je tanden afgebroken waren ?

Wel's gewerkt met 2 uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor ?

Het was vast makkelijker om toen, tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou een Bullshitter zijn, en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Preview boek Moneymaker Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd aan MOET besteden Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales), dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in (direct marketing), dan komt er winst binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR JE TIJD
BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde preview

Voor meer info over dit boek van mij, ga naar www.hajro bv.nl Kleine
introdactie met oprichting Hajro

Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland, door mensen aan
het werk te houden,

door te doneren aan Goede Doelen,

en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro

een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20 verschillende ondernemingen, die allemaal
deel uit maken

van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten & diensten, en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajrobv.nl en ontdek wat we nog meer voor jou kunnen betekenen.

Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval

veel voorspoed & geluk.



Als je straks dan meerdere boeken

hebt geschreven,

maak je er een serie van.

Of je begint gelijk met een serie, een boek dat steeds een vervolg heeft.

Maar je kan ook van verschillende boeken
die over verschillende onderwerpen gaan
een serie maken.

Hoe jij wil.

Aangeraden boeken van Jasmin Hajro, Victorious serie :

Bouw jouw fortuin

Moneymaker

Recept voor Geluk

de Reddingsboei voor baken"loyaal bankieren"

de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers Gedichten, grapjes en
boek

Victorie

Victorie II

Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag Dingen die je Niet wil weten

Oprichting Hajro, het conglomeraat

Work to shine serie :

Moeilijke tijden overwinnen

jouw Eigen Bedrijf starten & succesvol maken, in de keiharde realiteit waar
t niemand interesseert Victorie III

Coole jongen

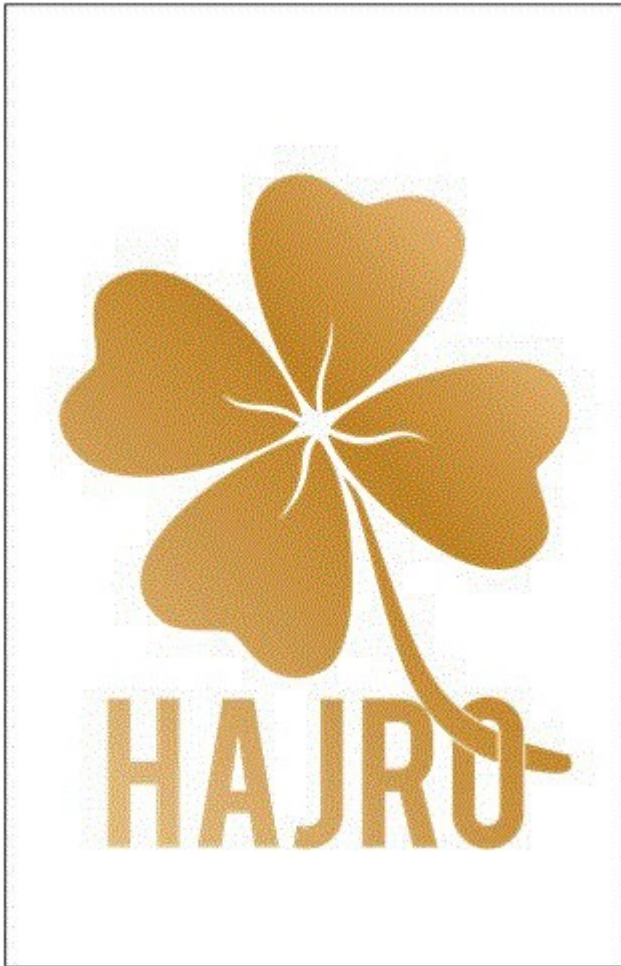
De pen die je 100.000,- euro oplevert

Double your profits

—

bundel : Het grootse, beste & meest spectaculaire boek ter wereld





Hallo,

hoe gaat het met jou ?

Misschien ken je Hajro al....

Hajro zet zich in voor de mensen in onze provincie Gelderland, door mensen werk te geven en ze aan het werk te houden, door te doneren aan meer dan 40 Goede Doelen, en door mensen te helpen om rijker te leven.

Voor een betere regio, waar jij woont en misschien ook werkt.

Maar we hebben inmiddels een nieuwe website gemaakt.

Dat is www.hajro bv.nl

En het is onze verantwoordelijkheid om aan de mensen die we hebben bezocht,

te laten weten dat we er nog zijn.

We hebben ook een aantal bankafschriften gepubliceerd op de Nieuwtjes blog van onze website.

Daarop kun je met je eigen ogen zien,

dat we iedere maand doneren aan sportclubs en Goede Doelen in onze regio.

Momenteel werken we met 4 vrijwilligers,

en worden onze bancaire transacties gedaan door de goede stichting Giveth Life.



Daarover vind je ook alles op onze nieuwe website.

Als je je inschrijft voor onze SpaarEmail (een soort gratis nieuwsbrief) dan krijg je 1 emailtje aan het einde van de maand, die je eraan herinnert om even wat geld opzij te zetten.

Aan het einde van de maand heb je je geld ontvangen, en het eerst wat je doet, is een gedeelte sparen.

De spaarEmail zorgt ervoor dat je het niet vergeet te doen.

(We hopen zo een nieuwsbrief te hebben gemaakt, waar je werkelijk wat aan hebt.

Je houdt erdoor altijd geld over)

Plus, je krijgt 5 gratis Eboeken,

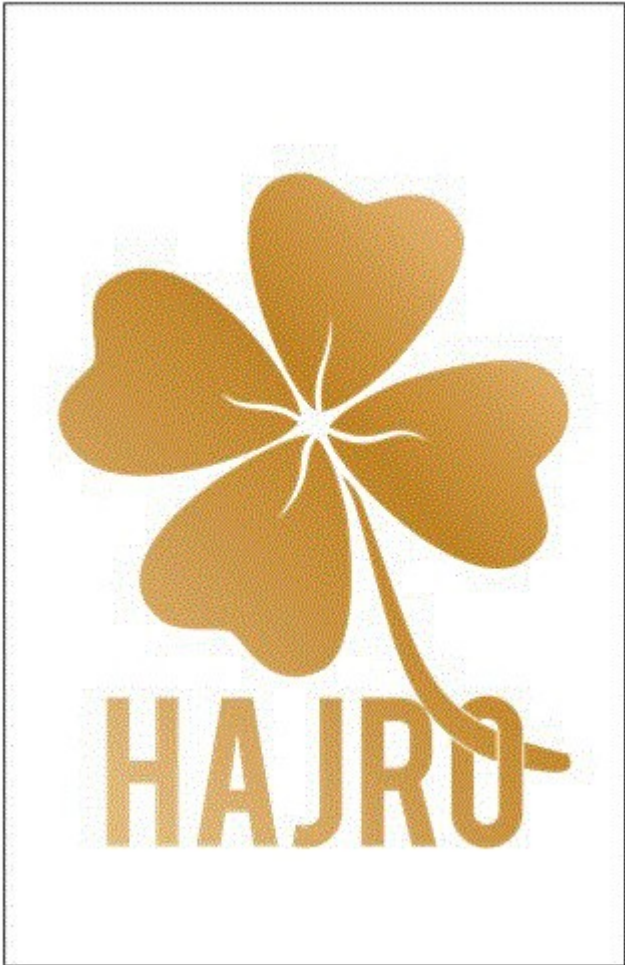
er zit vast wel een leuke voor je bij.

En als je iemand kent, die van lezen houdt, kun je 't Eboek heel makkelijk dooremailen &

cadeau doen.

Maak je er nog iemand blij mee.

(En als je genoeg krijgt van de SpaarEmail schrijf je je gewoon uit)



Hajro zet zich in voor de mensen in onze provincie Gelderland, door mensen aan het werk te houden,

door te doneren aan 40 Goede Doelen,

en door mensen te helpen om rijker te leven.

Onze adviseur Jasmin,

heeft al 19 boeken geschreven,

die in 190 landen te koop staan wereldwijd, jij vindt ze ook in onze E-winkel op www.hajro bv.nl In onze E-winkel hebben we ook een kalender voor volgend jaar,

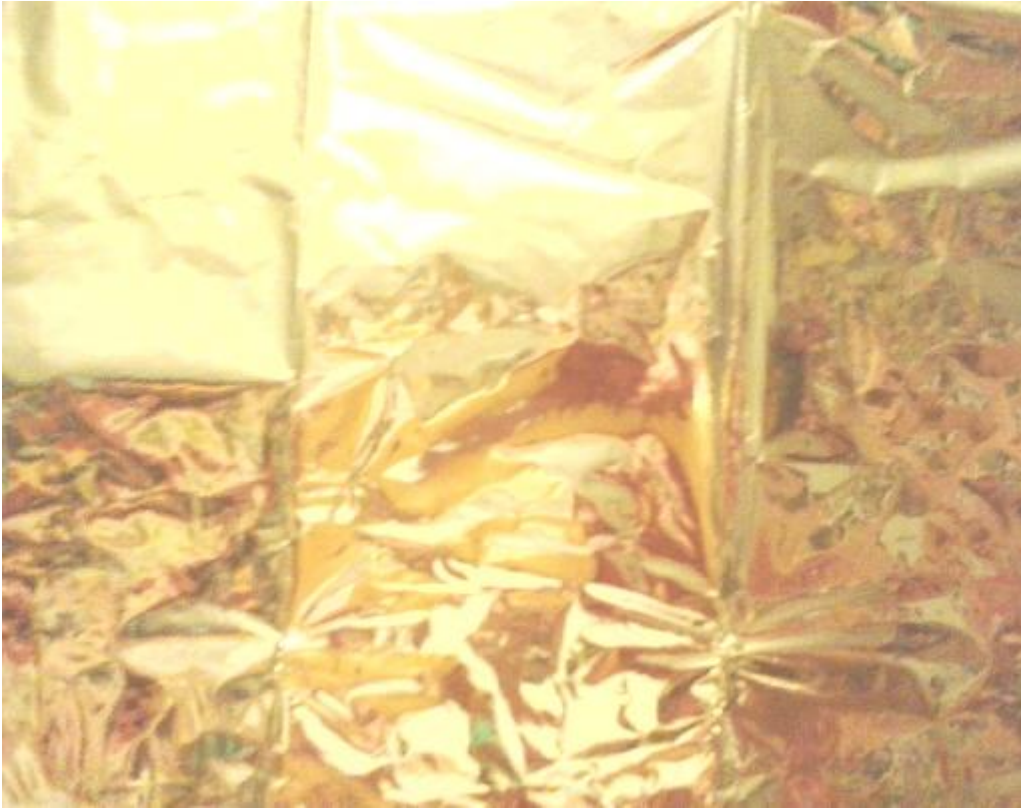
een fotoboek en album in de aanbieding.

We willen je het volgende graag vertellen : Een van de doelstellingen van Hajro is iets terug doen voor Nederland.

Omdat de opRichter van Hajro (roepnaam Jasko) een immigrant is &

goed ontvangen is in Nederland door Nederlanders.

Doordat zijn boek Bouw jouw Fortuin



(wat ieder huishouden hoort te hebben)

gratis beschikbaar is voor iedereen in Nederland.

Om een fortuin mee op te bouwen of een goed pensioen.

Heeft Hajro dit doel Bereikt !

Om mensen aan het werk te houden,

te doneren aan 40 Goede Doelen

en mensen te helpen om rijker te leven,

gaan we bij mensen langs de deuren en vragen of ze eenmalig een setje wenskaarten, een cadeaubeker of een pen willen afnemen.

We komen maar 1 keertje per jaar langs.

Als je niet wil wachten & gewoon een keertje wil meehelpen, mag je ook iets bestellen in onze E-winkel, je kan ieder product ook bij iemand laten bezorgen, zie pagina Een cadeautje sturen.

We zien je graag op www.hajrov.nl

Groetjes,

Jasmin, Mara, Jana, Dennis & Beamy de mascotte



Persbericht - voor onmiddellijke publicatie

‘Hoe je met simpele stapjes jouw Eigen Fortuin opbouwt’: Een nieuw boek van Jasmin Hajro

Bouw jouw fortuin &

word levensgenieter,

zonder geldzorgen.

Dit boek is geschreven in simpele taal, zodat iedereen het kan begrijpen. En de beschreven stapjes makkelijk kan doen. Bouw jouw fortuin & word

levensgenieter, zonder geldzorgen. Dit boek leert je om systematisch, met simpele stapjes, jouw Eigen Fortuintje op te bouwen. " Eigen Fortuin is het resultaat van jarenlange zelfstudie, en praktische ervaring "

'Hoe je met simpele stapjes jouw Eigen Fortuin opbouwt' (40

pagina's, ISBN: 9789463422727) is gepubliceerd via het self-publishingplatform Mijnmanagementboek.nl.

Het boek is onder andere te koop bij

www.mijnmanagementboek.nl. Prijs: €29,50.

Over Jasmin Hajro

Jasmin Hajro is geboren op 06-07-1985 in Sarajevo, Bosna i Hercegovina (ex Jugoslavie) Als vluchteling naar Nederland gekomen, 21 jaar geleden. Op 17 december 2012 voor zich zelf begonnen, beleggingsbedrijf Jasko opgericht. Na een succesvol eerste jaar als ondernemer, helaas het bedrijf moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en uitzendwerk, weer als zelfstandig ondernemer begonnen. Op 1 september 2015

onderneming Hajro opgericht. Sinds 1 september 2015

voornamelijk door to door setjes wenskaarten aan het verkopen, recent zijn de activiteiten fors uitgebreid. Met o.a. de verkoop van het door Jasmin Hajro zelf geschreven boek : Hoe je met simpele stapjes jouw Eigen Fortuintje opbouwt. Het tweede boek : Moneymaker is voor ondernemers en zelfstandigen. Het bevat 16 Moneymakers, die gelijk te implementeren zijn. Waarmee je tijd bespaart en meer geld verdient. Voor meer informatie, ga naar www.hajro.nl Over Mijnmanagementboek.nl

Mijnmanagemenboek.nl stelt iedereen in staat om op een professionele wijze een managementboek uit te geven.

Mijnmanagementboek.nl ondersteunt de schrijver bij het schrijven, opmaken en publiceren van zijn boek. Daarnaast biedt

Mijnmanagementboek.nl de schrijver een scala aan promotiemogelijkheden. Mijnmanagementboek.nl betreft nadrukkelijk de schrijver bij het verkoopsucces: 15 – 60% van de bruto verkoopprijs gaat naar de schrijver. Informatie over Mijnmanagementboek.nl:

Email: j.hajro@hotmail.com Website:

<http://www.mijnmanagementboek.nl/jasminhajro> Contact: Peter Paul van Bekkum Email:

info@mijnmanagementboek.nl Website:

www.mijnmanagementboek.nl Adres: Delftseplein 37, 3013

AA, Rotterdam

jouw Word een schrijver gids

deel II



jouw Word een schrijver gids

deel II

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN : 978-0-244-43951-4

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

In dit boek ontdek je :

De bio van auteur Jasmin Hajro,

plus mijn autobiografie die je helpt om jouw eigen te schrijven.

&

boek Victorie I

&

boek Victorie II

&

boek Victorie III

&

Een preview van boek Bouw Jouw Fortuin

&

Een kleine kennismaking met oprichting Hajro

&

Bonus boek : Moeilijke tijden overwinnen



De bio van auteur Jasmin Hajro, even kennis maken Hallo beste lezer,
hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van boekje Recept voor Geluk.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming opgericht:
beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes wenskaarten, deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met de verkoop van mijn 14 boeken waaronder : Moneymaker & Bouw jouw fortuin.

De royalties van mijn boeken worden gedoneerd aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Mijn onderneming is tegenwoordig Hajro Groep, en bestaat uit 20 verschillende dochterondernemingen, die onderdeel zijn van 1 overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn onderneming &

de stichting, ga naar www.hajro bv.nl

Hallo boekenliefhebber,

hoe gaat het ?

Bedankt dat je hebt besloten om een van mijn boeken te lezen.

Als je het via koboPlus leest of als individuele titel hebt gekocht, dan gaat wat ik er aan zou verdienen (mijn royalties) naar het Goede Doel. Namelijk stichting Giveth Life, vanuit daar ontvangen meer dan 40 Goede Doelen donaties.

Dus jij doneert nu ook aan meer dan 40 Goede Doelen.

Supertof van je.

Bedankt.

Je wilt nou Victorie III gaan lezen.

Wat dacht je ervan om bij het begin te beginnen ?

Eerst boek Victorie I,

daarna boek Victorie II,

en daarna boek Victorie III

Hoe lijkt je dat ?

Je krijgt ze in ieder geval cadeau van me.

Als je Victorie deel I en deel II al hebt gelezen, blader dan door naar boek Victorie deel III.

Zoals je al hebt gelezen ontvang je er nog een Bonus boek bij.

Nee ik ben niet de Kerstman (voor zover ik weet) maar ik maak mensen wel graag blij.

Door ze een cadeautje te geven.

Veel plezier ervan.

Boek Victorie I

Hoi beste lezer,

hoe gaat het ?

Ik ben Jasmin Hajro,

en je hebt zonet in mijn bio een aantal dingen kunnen lezen over mij.

Maar je hebt dit boek gekocht omdat je het hele verhaal wil weten.

Mijn levensverhaal....

Ik heb het Victorie genoemd,

omdat ik wel het een en ander heb overwonnen.

Ik ben nou 32 jaar en woon in Doetinchem,

in Nederland. Ik werk als verkoper

namens oprichting Hajro.

I verkoop sets wenskaarten,

cadeaumokken en boekjes.

Een deel van de opbrengst gaat naar Goede Doelen toe.

Je kunt er alles over vinden op

www.hajro bv.nl

Ik woon nu dus in Nederland.

Maar op 6 juli 1985 ben ik geboren in Sarajevo, in Bosnie.

Toen ik klein was, woonden wij in Gora.

Dat is een dorp in Bosnie.

Het ligt op een berg.

Een bergdorp zeg maar.

Het uitzicht is geweldig,

veel natuur. Schone, frisse lucht.

Ik herinner het me als een gelukige tijd.

Het huis waar we in woonden
was een soort 2 onder 1 kap.
In het andere gedeelte had tante Rahima gewoond.
Totdat haar huis was gebouwd.
Mijn ouders werkten allebei,
en ik ging dan naar Biba toe,
een oudere vrouw in het dorp,
die op mij pastte.
Ik weet nog dat ze een ouderwets kacheltje had,
die op brandhout werkte.
En onrijpe walnoten deden we
achter de kachel, om te rijpen.
Onder ons huis,
had je een steil gedeelte,
en daaronder een vlak stuk land.
Op dat vlakke stuk land,
verbouwden we groenten,
aardappels en hele kleine tomaatjes.
Er waren perenbomen en walnotenbomen.
Mijn moeder werkte bij Tas,

een automobiel fabriek,
waar ze kleine auto onderdelen
maakten of verwerkten.

Je merkt al dat het erg lang geleden is geweest.

Ik weet niet niet meer

wat voor werk mijn vader deed toen...

Ik was altijd erg blij om hem te zien,

als ie thuiskwam.

En vroeg een keer of ie niet 2 dagen per week kon werken, en 5 dagen per week vrij zijn.

Mijn oom Ibro woonde vlak bij ons, met tante Sevda en mijn nichtjes

Sanela en Amela.

Zij hadden een rode schommel.

Daar heb ik ingezeten en geschomeld

zo hoog mogelijk,

totdat ik zo'n gevoel in mijn maag kreeg.

Ik weet niet hoe je dat gevoel moet beschrijven.

We deden wel's spelletjes zoals verstoppetje.

Ik heb een keer geworsteld met mijn vader

en toen kwam ik raar terecht op mijn pols, het deed pijn.

Toen zei papa : hajmo kod Ibre rostiljat

Laten we gaan barbequen bij oom Ibro.

Ik ging naar de moskee,

en leerde gebeden

en hoe je moet bidden.

Ik vroeg aan de hodza

dat is een soort dominee,

hoe je kan weten of iemand liegt.

Hij zei dat je het aan het voorhoofd kan zien.

Dat het een beetje rood wordt.

Het is erg vredig in de moskee,

dat vind ik nog steeds.

Al is het wel een tijdje geleden dat ik er een heb bezocht.

Het is nu 27 maart 2018,

00:44 uur 's nachts.

De laatste tijd sta ik weer kater op

Ik word wakker om 9 of 10 uur 's ochtends

van de wekker. Ik zet de wekker dan uit.

En val weer in slaap.

Als ik daarna weer wakker word is het al middag.

Ik heb een aantal weken geleden slaaptabletten gehad, voor 2 weken..

Het ging goed

ik begon eerder naar bed te gaan,

en eerder op te staan. Voor de middag.

Misschien is midden in de nacht een vreemde tijd om een boek te schrijven.

Maar ik vond dat ik er toch maar een keer aan moet beginnen..

Ik zei toen ik bij Schaak Vereniging Doetinchem speelde, tegen Frans dat ik een boek wou schrijven over mijn leven.

Dat kan wel in 2009 zijn geweest.

Biba, de vrouw die op mij paste toen mijn ouders werkten, was ook de oppasser van een wees.

Ik weet niet meer hoe die heet.

Maar we gingen samen naar de moskee.

Daar liet ie een scheet...

En werden we er allebei uitgezet.

Mijn vader reed een Fico,

dat is een soort oud model Fiat 500.

Als we naar opa en oma reden,

mocht ik bij pap op schoot

achter het stuur.

De eerste keer dat ik sneeuw zag,
ben ik in mijn pyama naar buiten gelopen.
Ik stond helemaal versteld ernaar te kijken.
Amazing.

Het zal wel koud zijn geweest, buiten.
De winters in Bosnie zijn strenger dan hier.

Mijn vader werd erg boos,
en ik kreeg ervan langs met de riem.

Ik weet nog dat ik over de grond rolde
en riep : nemoj babo

Niet doen, papa

Mijn wijsvinger was helemaal opgezwollen,
want ik werd ook daar geraakt.

Ik hou er nog steeds van
om naar buiten te kijken
als het sneeuwt.

Alles lijkt dan zo vredig.

O, die klappen waren normaal.

Dat was hoe je straf kreeg,
en hoe andere kinderen straf kregen

in Bosnie.

Ik was 6 jaar toen ik voor het eerst naar school ging.

Toen mijn zusje, Emina werd geboren en ik haar voor het eerst zag zag ze er getint uit. En ik dacht dat zij mijn zusje niet was.

Mijn vader had een keer in een boze bui,

de tv uit het raam gegooid.

Rond mijn twintigste jaar heb ik dat ook

een keer gedaan.

Een keer ging mijn vader naar tante Rahima, en ik mocht niet mee.

Toen ben ik naar buiten gegaan

en keek door het raam bij ze naar binnen.

Mijn vader werd boos,

en ik moest naakt voor het huis zitten.

Als ik klappen wou,

dan kon ik het vragen

aan papa.

Mijn vader dronk,

mama zegt dat ie haar ook sloeg.

De oorlog was uitgebroken

tussen Bosnie en Servie.

We zijn verhuisd

omdat ze te dichtbij kwamen.

Een aantal keer zijn we verhuisd.

Mijn vader moest vechten voor Bosnie,
naar het slagveld. En was niet altijd bij ons.

We zijn weggegaan uit het dorp
en we zaten in een verlaten huis.

Ik weet niet meer hoe die plaats heet.

We hebben graan geoogst,
en aardappels verbouwd.

We [asten op de koe van oo Ibro,
Galava.

Ik moest Galava vastbinden aan een boom,
zodat ze gras kon grazen.

Maar ik had de ketting korter moeten
vastbinden, want ze had teveel
loopruimte

en ze had een aantal aardappelplanten opgegeten.

Ik kreeg weer klappen.

Je kon het schieten op afstand horen.

Een huis vlakbij dat waar wij inzaten werd opgeblazen.

We zijn daar 's avonds vertrokken.

Een hotel werd in die tijd een
opvangplaats voor vluchtelingen.

Daar hebben we een tijdje gezeten,
en kregen voedselpakketten.

Ik ben daar ook gevallen op de trap
met een fles melk,
en had een snee in mijn pols.

Het is gehecht en het litteken
lijkt op een kruisje.

Het is nog steeds te zien,
op mijn linkerhand.

Mijn vader was niet bij ons
in die opvangplaats.

Ik herinner me dat we een keer stonden te wachten, met veel mensen,
waarschijnlijk op die voedselpakketten.

Het was zo benauwend...

Mijn tante Rahima was al naar Nederland gegaan, en ze hadden geregeld
dat wij er ook naar toe konden.

Ik herinner me dat ik mijn zusjes hand moest vasthouden en niet mocht los
laten. Toen we met de koe door het bos liepen.

Ik weet niet hoe lang we liepen.

Mijn vader bleef bij een grens achter.

En zei tegen mama

bereid voor vandaag voor morgen

bereid voor morgen voor overmorgen

We hebben in Croatie hulp gehad van een vrouw.

Uiteindelijk werden we ergens opgewacht

door tante Rahima.

We schreven ons in als vluchtelingen.

En gingen naar een asielzoekerscentrum,

een tijd in Alkmaar..

En een tijd in Kampen bij Dronten.

Ik keek film Lion king voor het eerst en moest bijna huilen,

omdat ik mijn vader mistte.

We gingen naar school en leerden Nederlands.

Na de asielzoekerscentra kregen we een Roahuis in Doetinchem,

aan de Leliestraat.

(een Roa huis hield in dat we een huis hadden en de overheid de vaste lasten betaalde,

als ik het goed heb)

Na 5 jaar kregen we de Nederlandse nationaliteit.

Het was een rode flat aan de Leliestraat,
waar we woonden.

We leerden Zihra kennen,
die woonde in de blauwe flat.

Ook uit Joegoslavië.

Er woonden 3 broers in onze rode flat,
een paar woningen verder.

Een van hen had zich opgehangen.

Mijn vader kwam gewond naar Nederland.

We hadden van die spaarpotten,
waarin we geld spaarden.

Zodat papa bij ons kon komen.

Het zou weer zijn zoals vroeger,
ons gezin samen.....

Ik speelde een vechtspelletje met papa op de Nintendo.

En hij maakte gebakken ei in de ochtend.

Erg lekker.

De hereniging heeft niet lang geduurd.

Mijn vader ging weg bij ons.

Mijn ouders zijn daarna gescheiden.

We kregen een huurhuis in Doetinchem,
aan de Ottawastraat 19.

Daar wonen we nu nog steeds.

Alhoewel mama nu een vriend heeft,
en in het weekend bij hem is.

En mijn zusje Emina,
nu hoogzwanger is.

Ik word oom,
over een aantal weken.

Ik had vroeger een keer
dit stuk van mijn leven beschreven:

mijn tijd in Bosnie en
de vlucht naar Nederland.

En het Rebel genoemd.

Met meer details,
maar ik ben het kwijtgeraakt.

Of iemand heeft het meegenomen.

Na groep 8 ging ik naar de MAVO.

Op het Rietveld lyceum in Doetinchem.

Ik heb het Mavo diploma gehaald.

De Mavo duurt 4 jaar,

volgens mij heb ik in het 3de jaar

van de Mavo,

een tijd bij mijn vader gewoond.

In Smilde, provincie Drenthe.

Daarna kwam ik terug naar mama.

Heartbroken.

Dit wordt denk ik een serie.....

Kijk je uit naar het vervolg ?

To be continued.

Bedankt voor het lezen

van het eerste deel van mijn levensverhaal.

Ik wil je graag het volgende boek

cadeau doen.

(Boek Victorie II)

Veel plezier ervan.

Boek Victorie II

Hoi beste lezer,

hoe gaat het ?

Ik ben Jasmin Hajro,

en je hebt zonet in mijn bio een aantal dingen kunnen lezen over mij.

Maar je hebt dit boek gekocht omdat je het hele verhaal wil weten.

Mijn levensverhaal....

Ik heb het Victorie genoemd,

omdat ik wel het een en ander heb overwonnen.

Heb je genoten van Victorie ?

Sorry voor de spelfout.

Welkom bij Victorie II

Ik ben nou 32 jaar en woon in Doetinchem, in Nederland. Ik werk als verkoper

namens oprichting Hajro.

Ik verkoop sets wenskaarten,

cadeaumokken en boekjes.

Een deel van de opbrengst gaat naar Goede Doelen toe.

Je kunt er alles over vinden op

www.hajro bv.nl

Het is nou 31 maart 2018,

23:52 uur.

Op deze zaterdag ben ik vrij....

Nou ja,

ik heb vandaag de cadeautjes voorbereid,

en de visitekaartjes en de mokken.

Ik heb wat boodschapjes gekocht,

gestofzuigd. En 3 keer gegeten.

Daarna heb ik even gejogt.

Het was half 10.

Het begon ook te regenen en ik was kletsnat na mijn rondje joggen.

Daarna heb ik een shaggie gerookt en

een kop thee gedronken.

Maar niet verder vertellen hoor.

Ja, ik rook zware shag,

en ik jog.

Er zijn geen smoesjes om niet te gaan sporten.

Als een roker het kan,

dan kan jij het zeker ook.

Na het douchen,

at ik mijn midnight snack.

Een stuk of 6 boterhammen met kaas

en een glas melk.

Mijn zusje en haar man zijn terug geomen
van een bruiloft en zijn naar
bed gegaan.

Beamy onze kat, kwam ook thuis.

Misschien vind je dat ik aardig wat boeken,
in een korte tijd heb gepubliceerd....

Dat is geen mysterie.

Ten eerste zijn mijn boeken kort.

Ik vind dat je geen encyclopedie hoeft te
schrijven, om iemand iets te leren.

We hedden vroeger bij Hajro een aanbieding, de VIP. Dat is een luxe
wenskaartenabonnement, waar je allerlei extra's bij krijgt.

Het Recept voor Geluk zou daar gratis bij zitten.

En zou ongeveer 1 a4tje lang zijn.

Maar het is nu een uitgebreide
waardevolle gids,
en leuk boekje geworden.

Je kent de periode toen er zoveel mensen
werden ontslagen bij de banken...

Ik kreeg toen een goed idee

Door middel van een programma,

kon de bank mensen helpen om rijk te worden en in plaats van medewerkers te ontslaan,

nieuw personeel aannemen.

Moe en koortsig had ik mijn programma netjes uitgetypt.

En ik ging ermee naar de ING.

Die wouden het niet.

En dat programma werd mijn boek

de Reddingsboei voor banken"loyaal bankieren"

Zoals je ziet, was het boek in principe al klaar.

Ik heb vele jaren geleden

een aantal gedichten geschreven.

Het is ook jaren geleden dat ik berichtjes en grapjes via Facebook aan Rietje stuurde.

Ik had al die berichtjes uitgeprint

en in een map gedaan.

Dus mijn boek Gedichten, grapjes en boek,

was ook grotendeels klaar.

Als ik jou vraag om me te beschrijven

hoe je dag was vandaag...

Dan zou dat niet zo moeilijk voor je zijn.

Als ik je vroeg om te beschrijven hoe je

maand was.

Dan zou dat ook niet moeilijk voor je zijn.

Dus voor mijn boek Victorie,

was het een kwestie van ervoor gaan zitten en beginnen met schrijven.

Ik heb erin gewoon beschreven hoe

mijn leven is geweest in die periode.

Dus zodoende,

nou weet je hoe ik in een korte tijd

een aantal boeken heb kunnen publiceren.

Ok, en waar waren we gebleven ?

Toen ik de MAVO opleiding deed,

heb ik een tijdje bij mijn vader gewoond.

En kwam heartbroken terug bij mama.

Het heeft me veel verdriet gedaan,

toen mijn vader bij ons wegging.

We hadden hem zolang gemist,

en hadden in van die spaarpotten

geld gespaard,

zodat papa bij ons kon komen.

En na zo'n korte tijd herenigd te zijn,

ging ie bij ons weg.

Misschien dacht ik toen als kind,

dat hij ons niet wou,

en mij niet wou.

Hij ging dus in Smilde wonen,

wij bleven in Doetinchem.

Ik miste hem heel erg,

en wou bij hem gaan wonen.

Mijn moeders toenmalige vriend heeft

me toen naar papa gereden volgens mij.

Mijn vader had een nieuwe vrouw,

zij is Nederlands,

en heeft 2 dochters uit haar vorige huwelijk.

Ik ging daar naar het Nassau college,

in Assen. Ik moest iedere ochtend een

uur fietsen naar school.

Ik vond het vooral leuk om naar mijn tante Kasema te gaan, en tijd met mijn neven door te brengen.

Tante Kasema is de jonge zus van papa.

Ze heeft 2 zonen en 1 dochter.

We speelden super mario

op een spelcomputer.

Op school ging het wel goed.

Thuis kon ik mijn vader moeilijk delen
met hun.

In principe waren we wel aardig tegen elkaar.

Ik begon te puberen toen, denk ik.

Ik werd stil en terug getrokken.

Ik luisterde naar rap muziek.

Op school kon ik het goed vinden met Robert, die zich Skip noemden.

In de pauze zijn we op zijn scooter gaan
rondrijden. Ik zat achterop.

Een beetje door de stad,
en voor het politiebureau langs,
zonder helm.

Daarna zijn we onderuit gegaan in de bocht.

Mijn vader was niet blij.

Zo bouwden de spanningen thuis zich op..

Uiteindelijk kon ik kiezen
veranderen of terug naar mijn moeder.

Dus ging ik terug naar mama, verdrietig.

De 4de klas van de Mavo heb ik
op het Ludger college doorlopen.
Ik ben toen begonnen te roken.
Sigaretten. Om te proberen hoe het was.
De eerste keer werd ik duizelig.
Toen werd het een gewoonte.
Daarna begon ik te blowen.
Om het te proberen.
Ik heb de geur nooit lekker gevonden.
Het was in het begin wel grappig,
met lachkicks.
Daarna werd ook dat een gewoonte.
En leek het alsof ik minder actief was.
Ik had op karate gezeten, langer dan een jaar.
Het werd ieder weekend blowen.
Films kijken, chips eten.
Rondhangen.
Ik werd vrienden met Kai,
een klasgenoot.
We hadden wel lol.

We kregen een keer
een blok hasj,
om te verkopen.

We hebben het zelf opgerookt.

We hebben die film, Pulp Fiction
wel 20 keer gezien.

Knetterstoned.

Gewoon zo vaak,
dat we de dialogen uit de film hadden onthouden.

Zoals :

Ezekiel 25:17

the path of the righteous man

is beset on all sides

by the enequeties of the selfish

and the tirrorany of evil men

Blessed is he

who in the name of charity

and goodwill

Shepperds the weak

through the valley of darkness

And I will strike down upon thee

with great vengeance

and furious anger

Those who attempt to poison and destroy my brothers And you will know

that my name is the lord

When I lay my vengeance

upon thee

Ik weet het gewoon nog steeds.

Belachelijk toch.

Mischien hebben we die film wel 30 keer gezien.

Later kwam het experimenteren met andere drugs.

Xtc tabletten en speed.

Ik had natuurlijk mijn eerste biertje,

al een tijd geleden gedronken.

Dus vaak dronk ik bier en rookte wiet

om stonken te worden.

Stoned en dronken.

Ik ging over mijn grenzen heen,

en moest wel een kotsen

van de drank.

Ik begon vaker hard te gaan
met die pillen.

Je voelde je fijn,
je kreeg er energie van,
en ging veel koffie drinken
zodat het effect langer duurde.

Uiteindelijk was ik na 5 pillen de hele nacht wakker, en ging gewoon door
met nog meer te nemen.

We zaten in een parkje met wat lui die ik
niet kende.

Ik en Pino. Zo noemde iedereen hem.

Ik snoof ook wat speed en dronk rode vodka.

Op een gegeven moment,
lipen we naar huis.

En was het alsof ik de wind kon zien.

Ik had wel 10 of 15 tabletten op.

Ik begon te hyperventileren.

Thuis aangekomen was het al ochtend geworden...

Ik was lijkbleek,
en wou water drinken maar dat lukte niet zo.

Ik liep heen en weer,

kon niet stoppen.

Ik dacht dat mijn borst zou ontploffen.

Ik zag zo'n zwart gat,

dacht dat ik doodging

en piste in mijn broek.

Mijn moeder en zusje waren naar beneden gekomen en in paniek geraakt.

Volgens mij had iemand de politie gebelt

en werd ik tegenstribbelend in een busje gezet.

Daarna ging het licht uit,

ik verloor het bewustzijn....

Ik werd wakker in een ziekenhuisbed.

Mijn vader kwam en vroeg of ik wist hoe ik eruit zag.

Ik zei nee.

Mijn gezicht was gezwollen.

Ik had een aantal uren in coma gelegen.

Ze zeiden tegen mijn moeder :

als ie niet wakker wordt,

dan overleeft ie het niet.

Het was in de tijd dat ik

in de horeca werkte bij restaurant de Spiegel.

Ik ben daarna best snel weer aan het werk gegaan.

Ik kwam een aantal keer te laat op 't werk en werd daar ontslagen.

Ik heb de Havo opleiding geprobeert,

volwassenen educatie,

maar dat is niet gelukt.

Ik heb me ingeschreven bij uitzendbureau's en deed werk dat ik kreeg aangeboden.

Voornamelijk productie.

Ik heb na die coma,

een keer een joint gerookt.

Geprobeert.....

Ik werd niet goed,

kreeg hartkloppingen.

Dat was de laatste keer.

Klaar met drugs.

Ik dronk nog wel.

En nou ook wel's whisky.

Met die baantjes ging het vaak

hetzelfde..

Ik deed het een tijdje.

Ik werkte, verdiende.

Begon te laat te komen.

En werd ontslagen

of

kwam niet meer opdagen.

In 2007 solliciteerde ik

bij Palestra/ Landal,

en begon te werken als afwasser.

Ik kwam daar ook wel's te laat,

al hoefde ik pas in de middag te beginnen met werken.

Er was een positieve sfeer,

en we deden altijd een drankje na het werk.

Eenmaal thuis dronk ik verder.

Ik mocht meehelpen aan de koude kant,

voorgerechten en desserts maken.

Daarna stond ik aan de koude kant.

Uiteindelijk leerde ik ook de warme kant,

soepen maken. Vis en biefstuk bakken.

Lunch en diner draaien.

Ik werkte hard,

ik wou beter leven.

Op een dag na mijn verjaardag,
nadat ik flink had lopen zuipen.

Ben ik in elkaar gezakt.

Ik ben daarna gestopt met drinken van alcohol.

Ik had daar een vaste baan.

Het werk ging minder,
totdat het helemaal niet meer ging.

Ik kreeg ontslag.

Toen zat ik thuis en had het gevoel
dat ik kapot ging.

Ik kreeg een ww uitkering.

In de laatste jaren dat ik daar had gewerkt, begon ik van die motiverende
video's te kijken op youtube.

Van Jim Rohn en Brian Tracy.

Ik kreeg ook een journal, een leeg boek om in te schrijven.

Terwijl ik bij Landal werkte,
verdiende ik goed en had weinig uitgaven.

Ik spaarde en deed een cursus

Wijzer met geld.

Daarna leerde ik mezelf beleggen.

Door een cursus beleggen,
boeken te lezen over beleggen
en door zelf te beleggen.

Ergens las ik over pensioenen
en de pensioenkorting.

Als je een aantal jaren in het buitenland hebt gewerkt of immigrant bent en
geen 67 jaar arbeidsverleden hebt, dan krijg je minder pensioen.

Mijn ouders zouden dan een half pensioen krijgen, ze hebben een probleem.

Sinsdien wou ik rijk worden.

Zodat ik ze een goed pensioen kon geven.

Ik heb boeken gelezen over rijk worden.

Naar audioboeken geluisterd.

Uiteindelijk heb ik een financieel systeem bedacht.

Om systematisch een fortuin op te bouwen.

Ik heb er patent op aangevraagd.

En ik heb het systeem beschreven in mijn eerste boek: Hoe je met simpele
stapjes jouw eigen fortuintje opbouwt.

Inmiddels heb ik de 3de editie van dat boek gepubliceerd, met de titel Bouw
jouw Fortuin.

Ik kon na die ww uitkering geen werk vinden.

Ik heb veel sollicitaties gemaïld.

Uitzendbureau's langs gegaan.

Persoonlijk met mijn cv,

wel meer dan 100 bedrijven langs geweest.

Ze hadden geen werk voor mij.

Wat kon ik doen ?

Ik wou niet meer de horeca in.

Ik hield veel meer van beleggen.

Dus starte ik mijn eerste bedrijf

genaamd Jasko,

op 17 december 2012

Een beleggingsbedrijf.

Het sparen en beleggen dat ik voor mezelf deed, kon ik ook voor andere mensen gaan doen.

Ik heb een aantal keer verkering gehad met een meisje.

Ik heb op mijn 16de voor het eerst geneukt met Hilde.

Later heb ik ook een vriendin van

mijn moeder geneukt.

Die iets van 20 jaar ouder is.

Kijk je uit naar het vervolg ?

To be continued.

Bedankt voor het lezen

van het tweede deel van mijn levensverhaal.

boek Victorie III

Hallo vriend,

hoe gaat het ?

Is het raar, dat ik vriend tegen je zeg ?

Als je Victorie & Victorie II hebt gekocht en gelezen, en je hebt Victorie III gekocht,

om te lezen.

Dan stel je zoveel vertrouwen in mij,

als een vriend doet.

Bedankt dat je een loyale lezer bent,

ik waardeer het enorm.

Ik heb gezegd dat de opbrengsten (royalties) van mijn boeken naar stichting Giveth Life gaan, en dat van daaruit meer dan 40 andere Goede Doelen donaties ontvangen.

Dus, door het kopen van dit boek,

steun jij nu ook,

meer dan 40 Goede Doelen.

Bedankt & gefeliciteerd.

Ik zou dit eigenlijk niet moeten doen...

Maar jij hebt zoveel vertrouwen in mij

gesteld & en laten zien.

Het zou dan goed zijn,
om aan jou te bewijzen,
dat wat ik zeg,
ook gebeurt.

Dus ik vertrouw op jou,
dat je er vertrouwelijk mee omgaat,
met dat bewijs.

Ok ?



19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENING NAAR NL73 INGB 0003 3377 37 stichting diva dichtbij Gift, hajrobv.nl
19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENING NAAR NL54 RABO 0110 4360 08 voedselbank doetinchem Gift, hajrobv.nl
19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENING NAAR NL60 RABO 0132 2355 36 Koninklijke nederlandse politiehondvereniging Gift, hajrobv.nl
19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENING NAAR NL49 RABO 0133 9780 95 stichting Joni Gift, hajrobv.nl
19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENING NAAR NL25 RABO 0231 9575 48 VIGD Gift, hajrobv.nl
19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENING NAAR NL14 ABNA 0533 4404 59 penningmeester S.V. doetinchem Gift, hajrobv.nl
19-06	BIJ	36,82	DE66 3006 0010 5999 9390 28 COTR0269089/4-DE6630060010999593 9028-KOBO INC PUBLISHER PAYMENTS (acc.: K01224)-ROYALTY PAYMENT WLO0042062
20-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENING NAAR NL47 RABO 0312 3985 73 stichting vrienden van het Slingseland ziekenhuis Gift, hajrobv.nl
20-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENING NAAR NL23 RABO 0333 7779 99 kwf kankerbestrijding Gift, hajrobv.nl
20-06	AI	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENING NAAR NL24 ABNA 0428 9798 15 stichting sportclub only friends Gift, hajrobv.nl
20-06	AF	5,00	PERIODIEKE OVERBOEKENING NAAR NL42 RBRB 0919 2626 51 stichting laat het zieke kind gemeten Gift, hajrobv.nl
20-06	AF	11,25	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE
20-06	AF	18,41	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE

0,25833006 20-06 AF

19170725200

Je hebt nou een bankafschrift gezien, van het rekeningnummer van Stichting Giveth Life.

Je ziet dat mijn boekenopbrengst (royalties) daarop zijn uitbetaald, door Kobo.

En je ziet bewijs,
dat er iedere dag wordt gedoneerd aan
Goede Doelen,
met bescheiden bedragen.

En maandelijks met een groter bedrag.

De donaties,
dat gaat iedere dag & iedere maand door...

Dat heb ik zo ingesteld,
dat het automatisch gaat.

Want ik ben de oprichter & penningmeester
van stichting Giveth Life.

En jij bent nou donateur &
steunt meer dan 40 Goede Doelen,
doordat je dit boek hebt gekocht.

Wooohooo.

**Samen met jou steunen we : stichting Laat het zieke kind genieten,
stichting Mini manna, Artsen zonder grenzen,**

**Kika, Bibliotheek west achterhoek, Vereniging natuurmonumenten 's
graveland,**

**Save the children ,stichting AAP, Cliniclowns, Dierencentrum
achterhoek, VIOD, Gasthuisfonds, stichting Dierenlot,**

**Koninklijke nederlandse politiehondenvereniging, stichting Joni,
Schaak Vereniging doetinchem, NDD zwemvereniging, Nierstichting,
stichting Energy 4 all,Cordaid, stichting vrienden van het Slingeland
ziekenhuis,
stichting diva dichtbij , Kwf kankerbestrijding, stichting mama cash,
Warchild, Kansfonds, Leprastichting, Vluchtelingenwerk Nederland,
Voedselbank Doetincheem, Doetinchemse hockey club, Free press
unlimited
Oranjefonds, Dierenbescherming, Moeder Teresa stichting Nationaal
MS fonds, Noordbikers, Plan Nederland, Hartstichting,
Scouting nederland fonds, Unicef, Light for the world, stichting Terre
des hommes,
Vereniging Humanitas, stichting Greenpeace, stichting Opkikker,
stichting Kinderpostzegels,
Tuberculosefonds, stichting Baby Hope, stichting UAF, stichting
Alzheimer,
Parkinsonfonds, Thomas hulpfonds Madras, Wereld Natuur Fonds,
stichting Straatmensen,Rudolphstichting, V.V.
Doetinchem, stichting Jeugdsportfonds
Amnesty International, Bartimeus Sonneheerdt vereniging &
Gehandicaptensport nederland.
Zo dragen we samen bij,
aan een betere wereld.**

Samen kunnen we meer geven.

Nou begrijp je ook waarom je boek Recept voor Geluk kunt kopen. Terwijl je het ook gratis kan lezen.

Terwijl het hetzelfde boek is.

De betaalde versie kun je cadeau geven,

maar je steunt er ook meer dan 40 Goede Doelen mee.

Zo krijg je een zelfvoldaan gevoel,

door de betaalde versie aan te schaffen.

Ok, waar waren we gebleven ?

Ik zou dus boek Victorie III aan je geven.....

Het zal gaan over het afgelopen jaar,

2018 dus.

En er zouden wat overwinningen in moeten staan, om de titel eer aan te doen.

Wat victories.

Ik heb een Eshop gemaakt voor stichting Giveth Life je kan het bezoeken op :

<https://eshopstichtinggivethlife.jimdofree.com/>

Ik heb om 's een keer wat anders te doen, een Videoboek gemaakt.

Jawel.

Een video dus waarin ik mijn 3de boek Recept voor Geluk aan jou voorlees.

Lekker bakje koffie of thee erbij pakken,
confortabel gaan zitten of liggen
en afspelen maar.

Je vindt videoboek op :

<http://www.lulu.com/spotlight/jasminhajro>

links onderaan.

Ik heb ook een Fotoboek van Hajro Groep gemaakt.

Ik heb ook een Kalender voor 2019 gemaakt, die kun je daar ook bestellen.

Ik heb ook een auteurspagina gemaakt op Goodreads.

Je kan het zien op :

https://www.goodreads.com/author/show/17686005.Jasmin_Hajro

Ik heb wat video's gemaakt en op mijn auteurspagina op Amazon gezet.

Je kan ze zien op :

<https://www.amazon.com/Jasmin-Hajro/e/B075GZPT4V>

Ik heb natuurlijk wat boeken gelezen, wat ik wil beter worden in verkopen.

En ik raad ze jou ook aan.

Power of selfconfidence – Brian Tracy

Power of charm – Brian Tracy

21 great ways to become a sales superstar- B. Tracy Sterker dan ooit – R.
v/d Wolk

To sell is human – Daniel Pink

Het geheim van 100.000,- per jaar – L. Babeliowsky

Ik heb ook wat boeken geschreven en gepubliceerd, en wat bundels gemaakt. En mijn eboeken zijn ook als paperback te bestellen.

boek Website www.hajrobv.nl in een boekje

boek de Reddingsboei voor banken "loyaal bankieren" (paperback) boek de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers (eboek) boek Gedichten, grapjes en boek (paperback) boek Victorie I

boek Victorie II

boek Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag.

Ik heb een nieuwe editie van boek Double your profits gemaakt.

(Double your Profits extended)

Boek Dingen die je Niet wil weten

(Hiervan heb ik een exemplaar aan mijn vader gegeven voor zijn verjaardag. Hopelijk kan ie erom lachen)

boek Voor jou

Mijn 14de boek : jouw Eigen Bedrijf starten & succesvol maken, in de keiharde realiteit waar 't niemand interesseert.

Bundel Het grootse, beste & meest spectaculaire boek ter wereld Bundel Verdubbel je winst & je banksaldo in 4 maandjes.

De bundels zijn collecties van boeken....

In Verdubbel je winst & je banksaldo in 4 maandjes krijg je 5 boeken.

(De bundel bestaat wel uit 3 delen)

En bundel Het grootse, beste & meest spectaculaire boek ter wereld

is 11 boeken in 1.

Dat is een koopje toch...

Je krijgt dan de hele Victorious serie

Mijn eerste serie boeken is dat.

Dank u God voor alle goede dingen in mijn leven.

Ik hoop niet dat je het erg vindt,

dat ik even een bedankgebedje zei.

Ik schrijf nu het 3de boek uit mijn TWEEDE serie...

(serie Work to Shine)

Ik mag erg dankbaar zijn.

Jij ook bedankt, dat je mijn schrijfwerk leest.

En ja

het is half 3 's nachts.

Mijn zusje, de eigenaar van Energie Nu &

het prinsesje waar ik oom van ben (haar dochtertje) en haar man zijn nog op vakantie.

Ze komen over 1 week terug.

Mijn moeder heeft nog steeds met Peter een relatie, en ik ben erg blij voor haar dat ze een goed iemand heeft.

En ik ?

Tjah nog steeds single.

Eerst mijn leven nog beter op de rit,

daarna vind ik wel een vrouw.

Alhoewel ik een tijdje geleden het gevoel had dat ik doodging.

Is het toch een goed & productief jaar.

We mogen dankbaar zijn.

Weet je nog dat ik je zou bewijzen,

dat we samen veel Goede Doelen steunen ?

Hier komt het.....

Rukeningoverzicht



79 2018, blz. 011

Voorg. saldo op 09-09-2018
€ 9,12 tegend

Huidig saldo op 07-10-2018

Zakkenrekening
NL05 SNSB 0705 8737 71

€ 2,80 tekort



1507-1-11-130000

10-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL14 ABNA 0533 4404 50 printinghoester S.V. doetinche Gift, hajrobv.nl
11-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL11 RABO 0393 5067 66 Plan Nederland Gift, hajrobv.nl
13-09	BIJ	15,00	
14-09	AF	11,00	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE
14-09	AF	0,25	BN Dividend 3 jarig bestaan Hajro

STICHTING GIVETH LIFE
Oudewastr. 9
7007 BC DOETINCHEM

SNS Bank
Postbus 8466
3503 RI Utrecht

Vragen?
snsbank.nl (zakelijk)
030 - 693 30 02

Op deze rekening is het deposito-garantiestelsel van toepassing. Meer informatie leest u in het Informatieblad Deposito-garantiestelsel op snsbank.nl (deposito-garantiestelsel). Op uw verzoek sturen we u het Informatieblad Deposito-garantiestelsel per post toe.

001 00000133



79 2018, blz. 011

Zakkenrekening
NL05 SNSB 0705 8737 71



1507-1-11-130000

11-09	AF	0,25	NL05 INGB 0003 0631 55 DIERENRESCHERMING Gift, 3 jarig bestaan Hajro (hajrobv.nl)
11-09	AF	1,50	Dekawarkt LOC527 DOETINCHE 11.09.2018 19029 KV005 087951 MCC:5411
11-09	AF	8,10	Dekawarkt LOC527 DOETINCHE 11.09.2018 19032 KV005 07019 MCC:5411
12-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL98 INGB 0006 0586 80 stichting artrose Gift, hajrobv.nl
12-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL74 ABNA 0707 0702 52 save the children Gift, hajrobv.nl
13-09	BIJ	20,00	
13-09	AF	2,35	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE
13-09	AF	1,00	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE
12-09	AF	8,77	Kruisdrav 6145 DOETINCHE 12.09.2018 15048 KV005 C9FRD2 MCC:5381
12-09	AF	1,69	Action 1063 Doetinche 12.09.2018 15058 KV005 72145977 MCC:5310
12-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL64 INGB 0002 7773 30 stichting AAP Gift, hajrobv.nl
10-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL31 INGB 0000 0005 40 stichting Cliniclewys Gift, hajrobv.nl
11-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL13 RABO 0117 3974 66 stichting karjers voor karjers Gift, hajrobv.nl
12-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL57 RABO 0154 3412 50 stichting Dierenconcentrum zachterhoek Gift, hajrobv.nl
13-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL55 RABO 0102 0948 09 stichting speciaal onderwijs Gift, hajrobv.nl



79 2018, Ned 2/11

Zakenrekening
Nlog SNSB 07959732 7

1802-211-30064

12-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL93 RABO 0192 0849 09 stichting speciaal onderwijs Gift, hajrobn.nl
14-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL93 ABNA 0230 7087 30 stichting lucas onderwijs Gift, hajrobn.nl
15-09	BIJ	6,00	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE
15-09	AF	5,74	Action 1063 Doetinche 15.09.2018 15U01 KV005 72145046 MCC:5310
15-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL28 INGB 0000 0022 20 stichting Dierenlot Gift, hajrobn.nl
17-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL56 INGB 0000 0044 02 stichting energy 4 all Gift, hajrobn.nl
17-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL78 INGB 0003 3377 37 stichting diva dichtbij Gift, hajrobn.nl
17-09	BIJ	5,00	
17-09	BIJ	22,50	
17-09	BIJ	37,19	EE66 3005 0010 9999 9300 20 COTRO300100/38-06563006001099999 39020-KUBU INC PUBLISHER PAYMENTS (Acc.) 301224)-ROYALTY PAYMENT NL00042052
17-09	AF	42,00	Bestelling Hajro
17-09	AF	10,00	Vergoeding bezorgen voor Hajro
17-09	AF	2,05	NL54 RABO 0110 4301 08 VOEDSELBANK DOETINCHEM Gift 3 jarig bestaan Hajro
17-09	AF	2,05	NL00 INGB 0003 2045 41 STICHTING MINI MANNA Gift 3 jarig bestaan Hajro
17-09	AF	2,00	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE
18-09	AF	5,00	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR Gebruik zakelijke ruimte door Hajro, inclusief huur, electra, wa ter, internet etc



79 2018, Ned 4/11

Zakenrekening
Nlog SNSB 07959732 7

1802-211-30064

18-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL09 RABO 0197 5822 13 Stichting Jeugdsportfonds Geloeerland Gift, hajrobn.nl
18-09	BIJ	20,00	
18-09	AF	5,00	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE
18-09	AF	0,25	NL70 INGB 0000 0380 00 NIERSTICHTING Gift 3 jarig bestaan Hajro
18-09	AF	8,10	Dekamarkt 00029 DOETINCHE 18.09.2018 18U30 KV005 007817 MCC:5411
19-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL09 RABO 0133 9780 05 stichting Joni Gift, hajrobn.nl
20-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL89 INGB 0000 0061 10 Stichting Kinderen Kankerrij Gift, hajrobn.nl
20-09	BIJ	20,00	
20-09	AF	11,80	Action 1063 Doetinche 20.09.2018 14U06 KV005 72145046 MCC:5310
21-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL42 RABO 0010 2626 51 stichting Laat het zieke kind genieten Gift, hajrobn.nl
21-09	BIJ	30,00	
21-09	AF	25,00	Gebruik zakelijke ruimte door Hajro, inclusief huur, electra, wa ter, internet etc
21-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL38 INGB 0000 0075 20 stichting nana cash Gift, hajrobn.nl
24-09	AF	0,75	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL50 INGB 0003 2045 41 stichting Mini manna Gift, hajrobn.nl
24-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL11 ABNA 0533 0178 15 stichting vrienden van het Slingeland ziekenhuis Gift, hajrobn.nl



14-09	BIJ	35,00	
14-09	BIJ	35,00	
14-09	BIJ	23,00	
14-09	AF	12,00	NL20 SNSB 8815 0669 14 STICHTING GIVETH LIFE
14-09	AF	25,00	NL40 RABO 0390 8011 93 6720180924 0020002095644718 IDEA I jongerius.nl Referenties 2018- 09-24 11:57 002000209564471
14-09	AF	9,64	Actie 1003 Doetinche 24.09.2018 13033 KVO05 72146048 MCC:5310
14-09	AF	3,63	Dekarant LOC527 DOETINCHE 24.09.2018 13037 KVO05 097MS1 MCC:5413
14-09	AF	16,88	Dekarant LOC527 DOETINCHE 24.09.2018 13040 KVO05 002617 MCC:5413
14-09	BIJ	0,25	Opdracht met tegemoetkoming NL314 ABN0530017815 kan niet worden afgevoerd. Reden: rekening is opgeheven
14-09	AF	25,00	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL45 INGB 0005 1133 41 Verres 8253471
14-09	AF	5,00	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR Gebruik
			zakelijke ruimte door Hs jro, inclusief huur, electra, wa ter, internet etc
14-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL25 RABO 0251 9575 48 V100 Gift, hajrobov.nl
14-09	AF	10,00	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL82 ABNA 0626 7419 07 Managementboek.nl Studeboeken Hajro / J. Hajro
14-09	AF	1,08	MAANDELIJKE KOSTEN MERELDPAS KAARTNR. 005 TFN NAME VAN
14-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL44 RABO 0157 1826 22 stichting opkliever Gift, hajrobov.nl
14-09	BIJ	50,00	

PERSOONLIJK



14-09	AF	15,67	NLOG COBA 0637 0537 58 Europease incasso door:TELE2 NEDERLAND B.V. NL-ARNHNL1812986529-I incasso.nl TD: NL1273N333034180000 -Kerwerk Machtiging: B0008075774 -3205975271-01-48NLNL1812986629
14-09	AF	10,00	vakantie vergoeding, werkzaamheden en
			Hajro
14-09	AF	10,00	vergoeding, bezorgen voor Hajro
14-09	BIJ	27,00	NL20 SNSB 8815 0669 14 STICHTING GIVETH LIFE
14-09	AF	45,00	Gebruik zakelijke ruimte door Hs jro,
			inclusief huur, electra, wa ter, internet etc
14-09	AF	0,25	NL14 ABNA 0533 4404 50 PENNINGMEESTER S.V. DOETINCHEM Gift 3 jarig bestaan Hajro
14-09	AF	0,25	NL14 ABNA 0533 4404 50 PENNINGMEESTER S.V. DOETINCHEM Gift, Hajro (www.hajrobov.nl)
14-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL47 RABO 0312 3995 73 Stichting Vrienden Slingeland Ziekenhuis Gift, hajro (hajrobov.nl)
14-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL10 ABNA 0504 2015 30 stichting parkinsonfonds Gift, hajrobov.nl
14-09	BIJ	10,00	
14-09	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKING NAAR NL13 INGB 0000 0625 02 Alzheimer nederland Gift, hajrobov.nl
14-09	AF	0,25	NL27 TRIO 0197 8597 57 STICHTING PRESEN DOETINCHEM Gift, hajrobov.nl
14-09	AF	0,25	NL75 RABO 0314 3726 01 SPEELTUIJ ONTSPANNING VERENIGING Gift, hajrobov.nl
14-09	AF	2,55	NL20 SNSB 8815 0669 14 STICHTING GIVETH LIFE

PERSOONLIJK

29-06	AF	0,55	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL31 INGB 0000 0056 40 stichting Clinicloans Gift, hajrobov.nl
29-06	AF	5,60	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL28 INGB 0006 7488 43 ING
30-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL84 INGB 0000 0505 00 Leprastichting Gift, hajrobov.nl
09-08	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL61 RABO 0157 2075 36 stichting sport en recreatie Gift, hajrobov.nl
01-10	AI	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL18 INGB 0000 0050 60 hersenzichting Gift, hajrobov.nl
01-10	A	0,45	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL54 INGB 0004 0040 40 vereniging Bartineus sonneheerd Gift, hajrobov.nl
01-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL68 RABO 0182 2355 36 Koninklijke nederlandse politiehondvereniging Gift, hajrobov.nl
01-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL52 ABNA 0024 0054 27 St. Staliotheek West Achterhoek Gift, hajrobov.nl
01-10	RIJ	5,00	
01-10	RIJ	5,00	- Cadesu nok
01-10	RIJ	0,10	GBS1 DEUT 4050 0127 3044 11 01A000122618360-GBS1DEUT40508127 304211-AMAZON MEDIA EU SARL-Pays ent.: 81540875 null
06-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL13 INGB 0000 0040 54 artsen zonder grenzen Gift, hajrobov.nl
02-10	A	5,00	PERIODIEKE OVERBOEKENG Gebruik zakelijke ruimte door H&Jro. inclusief huur, electra, water, internet etc

09-10	A	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL67 RABO 0149 5614 12 Stichting Ontoetochten Gift, hajrobov.nl
02-10	RIJ	25,00	
02-10	RIJ	5,00	
02-10	RIJ	0,06	GBS2 DEUT 4050 8127 3042 07 0F4000123444463-CB62DEUT40508127 304207-AMAZON MEDIA EU SARL-Pays ent.: 81710204 null
02-10	AF	21,94	NLS1 ABNA 0265 6636 25 1615384883.802004 00A000377450381 1 13514950 Lulu Referentie: 2018-10-02 15:56 003000327480381
02-10	AF	3,84	Action 1063 Doetinche 2.10.2018 18009 KV005 72146046 MCC:5310
02-10	AF	6,60	Dekawarkt LOC527 DOETINCHE 2.10.2018 18012 KV005 002817 MCC:5411
03-10	AI	1,68	Dekawarkt LOC527 DOETINCHE 2.10.2018 18004 KV005 087851 MCC:5411
03-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL57 INGB 0000 0008 34 Cardaid Gift, hajrobov.nl
03-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL95 INGB 0000 0550 55 Lanefonds Gift, hajrobov.nl
04-10	AF	1,00	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR Dividend Hajro
05-10	AF	1,00	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR Energie Nu Dividend Hajro
04-10	AI	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL17 RABO 0331 3082 00 Gehandicaptensport Nederland Gift, hajrobov.nl
04-10	RIJ	5,00	NL28 INGB 0006 7458 43 370018457994-81281NGB0006740942- nationale-nederlanden-wa betalen g 01/10/2018.
05-10	AF	0,35	NL38 RABO 0384 3711 83 STICHTING SPINDO Gift Hajro, (hajrobov.nl)
05-10	AF	0,25	NL38 RABO 0384 3711 83 STICHTING SPINDO Gift 3 jarig bestaan Hajro
06-10	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL05 INGB 0003 9631 58 Dierenbescherming Gift, hajrobov.nl



79 2018, blz 611

Zakenrekening
NLog SNSB 0705 9732 71

04-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL56 RABO 0165 3563 66 mar_chile Gift, hajrobov.nl
04-10 AF	1,00	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL22 Dividend Hajro
04-10 AF	1,00	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL81 Dividend Hajro
04-10 AF	1,00	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL83 Dividend Hajro
04-10 BIJ	22,00	NL89 RABO 0327 9228 40
04-10 AF	5,41	Action 1063 DOETINCHE 4.10.2018 19127 KV005 72145977 MCC:5310
04-10 AF	3,95	Dekmarkt LOC527 DOETINCHE 4.10.2018 15032 KV005 067951 MCC:5411
04-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL38 INGB 0000 0057 66 diabetes fonds Gift, hajrobov.nl
04-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL60 INGB 0000 1234 88 vluchtelingenwerk nederland Gift, hajrobov.nl
04-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL17 RABO 0311 3492 00 Gehandicaptensoort Nederland Gift, hajrobov.nl
04-10 AF	0,50	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL30 RABO 0304 3711 03 stichting Spindo Gift Hajro, (hajrobov.nl)
04-10 BIJ	24,00	
04-10 AF	4,99	Kruisvat 8145 DOETINCHE 5.10.2018 20032 KV005 03FRD2 MCC:5331
04-10 AF	3,00	NL20 SNSB 8815 8039 14 STICHTING GIVETH LIFE
04-10 AF	0,25	NL11 RABO 0185 2732 73 STICHTING KLEDINGBANK DOETINCHE Gift Hajro (www.hajrobov.nl)
04-10 AF	0,35	NL11 RABO 0185 2732 73 STICHTING KLEDINGBANK DOETINCHE Gift 1 jarig bestaan Hajro
04-10 AF	0,25	NL86 RABO 0134 1384 48 VRIENDEN VAN ELVER STICHTING Gift Hajro (www.hajrobov.nl)



79 2018, blz 1011

Zakenrekening
NLog SNSB 0705 9732 71

06-10 AF	0,25	NL50 INGB 0000 1000 00 STICHTING A15 Gift Hajro (www.hajrobov.nl)
06-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL83 INGB 0000 2221 11 ep'VestI fonds Gift, hajrobov.nl
06-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL54 RABO 0110 4360 08 voedselbank doetincher Gift, hajrobov.nl
06-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL70 RABO 0142 1730 53 stichting Jeugdsoortfonds Gift, hajrobov.nl
06-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL41 INGB 0375 8622 05 Kancfonds Gift, hajrobov.nl
06-10 AF	6,56	Dekmarkt LOC527 DOETINCHE 5.10.2018 20044 KV005 067951 MCC:5411
06-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL92 INGB 0000 0075 75 free press unlimited Gift, hajrobov.nl
06-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL86 RABO 0134 1384 48 vrienden van Elver stichting Gift, hajrobov.nl
06-10 AF	0,45	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL11 RABO 0185 2732 73 stichting Kledingbank doetincher Gift, hajrobov.nl
06-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL45 TOTO 0198 1003 00 Amnesty International Gift, hajrobov.nl
06-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL23 RABO 0333 7779 99 hof kankerbestrijding Gift, hajrobov.nl
06-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL61 RABO 0370 0252 45 doetincheese hockey club Gift, hajrobov.nl
06-10 AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL85 ABNA 0447 2694 51 stichting Friends indeed Gift, hajrobov.nl

Sommige namen en nummers zijn weggelaten, vanwege privacy.

Ik hoop dat je het kan lezen...

Anders kun je het nog altijd bekijken op : <https://www.hajrobov.nl/doen-wat-je-zegt-of-schrijft> En hoe zit het met dat patent ?



Rijksdienst voor Ondernemend
Nederland

OCTROOINUMMER 1040234

Octrooicentrum Nederland verklaart dat op grond van octrooiaanvraag 1040234, ingediend op 29 mei 2013, octrooi is verleend aan:

Jasmin Hajro te Doetinchem, Nederland.

Uitvinder(s): Jasmin Hajro te Doetinchem, Nederland

Voor: Financieel systeem.

Een recht van voorrang werd ingebracht, gebaseerd op octrooiaanvraag: 1040030, ingediend op 30/11/2013 in Nederland.

Aan dit bewijs is een exemplaar van het octrooischrift gehecht met nummer 1040234 en dattekening 14 februari 2018.

De maximale beschermingsduur van dit octrooi loopt tot en met 28 mei 2033.

Uitgereikt te Den Haag, 27 februari 2018

De Directeur van Octrooicentrum Nederland,

mr. D.J. de Groot



Dat financiële systeem heb ik beschreven in mijn boek *Hoe je met simpele stapjes jouw Eigen Fortuin opbouwt* (2de editie)

& in de 3de editie, namelijk boek *Bouw jouw Fortuin*.

Ik raad je echt aan om dat boek te kopen,

en de stapjes te doen

die erin staan.

Ben ik nou onze 'held' ?

Ik weet niet of ik iet heroisch heb gedaan.

Maar ik heb wel iets spectaculairs gedaan, misschien is het wel
Legendarisch....

Het volgende :

Een van de doelstellingen van Hajro is

iets terug doen voor Nederland.

Omdat de opRichter van Hajro

(roepnaam Jasko)

een immigrant is &

goed ontvangen is in Nederland door Nederlanders.

Doordat zijn boek Bouw jouw Fortuin

(wat ieder huishouden hoort te hebben)

gratis beschikbaar is voor iedereen in Nederland.

Om een fortuin mee op te bouwen of

een goed pensioen.

Heeft Hajro dit doel Bereikt !

Dat kun je ook lezen op mijn homepage :

www.hajro bv.nl

Ik heb een van mijn Lange termijn Doelen bereikt.

Vet he ?

Ik ben erg blij.

Zoals je ziet is het bijna 3 uur in de nacht, als ik morgen in de ochtend wakker word & opsta mag het een wonder heten.

Ik worstel dus nog steeds een beetje met vroeg opstaan.

Hierna moet ik dit boek ook nog publiceren, dus het wordt nog later.

Ik rook nog steeds teveel zware shag &

drinke meer koffie dan goed voor me is.

Maar ja, je moet toch ergens dood aan gaan.

Beter de pijp uit van koffie en shag

dan van een enge ziekte,

toch ?

Een weekje op pad met mij (in het kort) Ik heb vanaf zondag 2 september 2018 tot en met zaterdag 15 september

iedere dag gewerkt.

Ieder dag ben ik lang de deuren gaan verkopen.

Met sets wenskaarten & cadeaumokken.

En ik heb 47 klanten gevonden

keer 5,- euro is dat

235,- euro aan omzet.

Ik heb een verjaardagscadeau gekocht voor mijn zusje.

Ik heb mijn neef een Quest tijdschrift cadeau gedaan.

(die woont in Assen)

Ik heb mijn bezorger de vergoeding betaald.

Ik heb Mary Kay handcreme als cadeau aan mijn mama gegeven.

Die zondag na die 2 weken ,

was ik moe maar voldaan.

Ik heb toen gerust & films gekeken.

Ik had in Doetinchem gewerkt en op zondag in Didam.

Nog een overwinning

ik heb in september 103 sales gemaakt,

mijn nieuwe record.

Dat is dan 515,- euro aan omzet,

plus nog 37,- aan royalties

van de boekenverkoop.

Ik heb geluk dat ik nog bij mijn moeder woon.

Maar ik ben al op de helft.

Als ik straks 200 sales per maand maak,

kan ik in principe een huisje zoeken.

Mijn moeder is een mens van goud.

Ik ga een ton verdienen (100.000,- euro)

en daarna weer.

Dan koop ik een huis voor mijn mama

en een auto (een paarse)

Ga jij ook iets spectaculairs doen voor je ouders ?

Zij zijn er altijd voor je

Ik hoop dat je hebt genoten, en dat ik ben nagekomen wat ik heb beloofd.

Je ontvang nog 1 cadeautje,

en daarna kun je aan

boek Moeilijke tijden overwinnen

beginnen.

Veel plezier ervan.

Met vriendelijke groeten,

je vriend

Jasmin Hajro

boek Het Recept voor Geluk Er is een boek geschreven over een waar
gebeurd verhaal...

Een man die in een concentratiekamp zat ten tijde van Hitler, en gelukkig
was.

Dus,

geluk heeft Niks te aken met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,

jouw keuze om gelukkig te zijn,

ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn er mindere periodes in het leven, zoals wanneer iemand waar je van houdt,

overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon verwerken.

Verwerken doe je het beste door erover te praten, je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,

als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft, dan staat het op papier,

en zit het minder in je hoofd.

Schrijven is een goede uitlaatlepip.

Verwerken doe je ook goed door :

bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen : een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd om negatieve ervaringen beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor helpt je om het Recept beter voor je te laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,

en je kijkt vast regelmatig naar het journaal

(het dagelijkse nieuws op tv) Is je al opgevallen dat het voor 99% Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,

om dagelijks een half uurtje naar het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte

door het te vervangen met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij

in plaats van dagelijks een half uurtje

naar de wereldellende op het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd, maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,

ontspan je &

lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,

met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,

is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,

maakt wanneer je lacht,

jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,

een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,

iedere dag,

totdat je er niet meer over na hoeft te denken, en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

—

Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur

—

Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje

—

Ga sporten, lekker van je afslaan met tennis of lekker hardlopen

—

Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je helemaal stuk)

—

Maak je geen zorgen, het leven is te kort daarvoor (door bezig te blijven, heb je geen tijd om je zorgen te maken)

—

Knuffel mensen waar je van houdt

—

Ga gezellig een kopje koffie drinken

–

Neem een kat of een ander huisdier

–

Als je geld ontvangt, spaar gelijk een deel ervan

–

Laat je niet bang maken door de media,

de wereld wordt niet slechter, de wereld wordt steeds beter.

–

Sex, need I say more

(als je sex hebt maak je ook endorfines = geluksstofjes aan)

Misschien is het Recept anders dan je had verwacht, maar daar gaat het niet om,

het gaat erom dat het werkt &

jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,

het is makkelijker

dan zuur te kijken.

Als je dit een goed boek vindt, wil je dan zo vriendelijk zijn

om het aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Previeww Bouw Jouw Fortuin het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld ontvangt, je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld een tiende opzij te zetten.

Om het resultaat hiervan te verduidelijken, maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,- euro.

Na 1 jaar heb je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,

ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

Preview Bouw Jouw Fortuin 10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer je eerst jezelf betaalt, door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van de fooi als je die krijgt, ook 10 % van je toeslagen,

ook 10 % van je cadeaugeld,

ook 10 % van je 13de maand,

ook 10 % van je bonus,

ook 10 % van je loonsverhoging,

ook 10 % van je belasting teruggaaf,

ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je geld ontvangt, het eerste wat je doet is jezelf eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde preview

Voor meer informatie over dit boek , ga naar onze verbeterde website :
www.hajrobv.nl

Preview boek Moneymaker Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers, geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR BOEKEN DIE GESCHREVEN

ZIJN DOOR MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF HEBBEN !!

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self discipline En is geschreven door Brian Tracy

En ja die heeft een eigen bedrijf. Anders stond zijn naam hier Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld, terwijl de meeste mensen tv aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag werkt, terwijl de meeste mensen weekend houden.

Als je op zondag een stap zet richting het bereiken van je doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn omdat je tanden afgebroken waren ?

Wel's gewerkt met 2 uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor ?

Het was vast makkelijker om toen, tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou een Bullshitter zijn, en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Preview boek Moneymaker Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd aan MOET besteden Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales), dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in (direct marketing), dan komt er winst binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR JE TIJD

BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde previeww

Voor meer info over dit boek van mij, ga naar www.hajro bv.nl

Kleine introductie met oprichting Hajro Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland, door mensen aan het werk te houden,

door te doneren aan Goede Doelen,

en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro

een dochteronderneming van Hajro Groep.

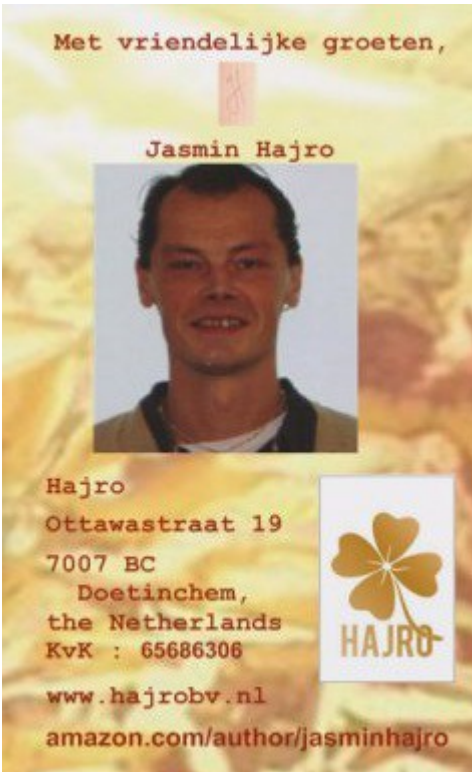
De Hajro Groep bestaat uit 20 verschillende ondernemingen, die allemaal deel uit maken

van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten & diensten, en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajro bv.nl

en ontdek wat we nog meer voor jou kunnen betekenen.



Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval

veel voorspoed & geluk.

Boek Moeilijke tijden Overwinnen

Moeilijke tijden overwinnen Wat zijn moeilijke tijden ?

Is dat niet voor iedereen anders ?

Er zit moe

in het woord moeilijke tijden.

Tijden waar je moe van wordt.

Ik werkte in Arnhem in een tapas restaurant, genaamd Ramblas.

Het eten was heerlijk,

maar ik was aan iets anders toe,

dan in de afwas en de keuken staan werken.

Ik begon aan een thuisstudie voor Wft basis Adviseur, toen ik in dat restaurant werkte.

's Avonds thuis hoorde ik dat mijn oom Ibro, die in Bosnie woont, overleden is.

Dingen waren eindelijk de goede kant op aan het gaan.

Ik had eindelijk werk en verdiende geld,

kon mijn rekeningen betalen.

En mijn schulden verminderen.

Nou dit.

Het was alsof alle energie uit me ging.

Ik heb heel gelukkige herinneringen aan mij jeugd in Bosnie.

Mijn familie maakt deel uit van mijn gelukkige herinneringen.

Iemand vroeg me toen wat ik aan hem miste ?

Want ik had bijna geen contact met mijn oom gehad.

Blijkbaar gaan die dingen zo,

contacten verwateren

Zeker als je ver bij elkaar vandaan woont.

Wat ik miste was zijn humor,

het me altijd weer goed en gelukkig voelen als ik daar was.

En naar Bosnie op vakantie gaan is niet meer hetzelfde, als de mensen voor wie je ernaar toe gaat er niet meer zijn.

Ik heb er over nagedacht...

Want ik heb al 11 boeken geschreven.

Deze die je nu leest is het eerste deel van mijn nieuwe serie : Work to shine.

Wat voor een boek zou nou Goed zijn voor veel mensen ?

Aan wat voor boek, hebben veel mensen wat?

Wat erin staat, wat zou dat mensen moeten geven ?

Al is het herkenning,

periodes waar ik doorheen ben gegaan &

waar zij ook doorheen gaan.

Om te weten dat je overal wel doorheen komt.

Hoe pijnlijk het ook is

en hoe erg het ook lijkt, momenteel.

Of troost.

Misschien relativatie,

de dingen en de situatie afzwakken &

in het juiste perspectief zien.

Net als een drempel op de weg,

waar je echt wel overheen komt.

Om eerlijk te zijn wil ik dit boek niet schrijven.

Ik heb er nou geen zin in.

Ik moest me er echt toe zetten,

om ervoor te gaan zitten &

te beginnen met schrijven.

Het is zondag notabene.

1 juli

Een nieuwe maand begonnen,

het is prachtig zonnig weer.

Ik ben 's een keer voor de middag opgestaan.

Tjah om mirakuleuze redenen,

ben ik bijna 33 jaar en struggle ik nog steeds met op tijd opstaan in de ochtend.

Dus wat doet deze Workaholic op

zo'n mooie zondag ?

Beginnen aan een nieuwe boekenserie &

aan een boek dat ie eigenlijk niet wil schrijven.

Nou als je boek Victorie hebt gelezen, dan weet je dat ik in Bosnie

als kleine jongen voor straf.

Naakt voor het huis moest gaan zitten.

Om dit soort fokking dingen dus,

wou ik dit boek eigenlijk niet schrijven.

Maar goed,

ik ben nou al begonnen....

Dus wat heb je eraan om te weten wat voor een extreme straf ik kreeg ?

Nou, waar je ook last van hebt,

wat voor kutperiode je ook doormaakt nu.

Hoe moeilijk het ook is voor je...

Je zult nooit naakt voor je huis hoeven te gaan zitten, voor straf.

Zie je,

je situatie valt al wel een beetje mee.

(Dat is relativeren oftewel

relativatie met een sjiek woord)

En het zal vast wel chic zijn hoe je het moet en hoort te schrijven.

Maar sjiek ziet er grappiger uit.

Even naar oom Ibro terug, hij liet een vrouw en twee dochters achter.

Ik baal gewoon heel er dat ik niet iets voor hem heb gedaan, toen het nog kon.

Ik woon in een land waar ik veel meer mogelijkheden heb, dan hun in Bosnie hebben.

Ik had hem graag geld willen sturen, iedere maand En ze bezoeken ieder jaar,

of een aantal keer per jaar.

Ze cadeautjes sturen en meer tijd met ze doorbrengen.

Ik had hem graag mijn geweldige onderneming

& mijn 11 boeken die in 190 landen wereldwijd te koop staan laten zien..

En de stichting die ik heb opgericht.

Maar dat kan nou niet meer,

oom Ibro is overleden....

Mensen van goud

Dat waren voor mij opa Vejsil en oma Ziba.

Ook zij woonden in Bosnie.

Oma en stiefopa eigenlijk.

Misschien omdat zij meer ervaring met opvoeden hebben, dan mijn ouders.

Of omdat ik van hun nooit klappen kreeg.

Het was altijd geweldig leuk bij opa en oma.

Veel te danken aan haar

Mijn vaders oudste zus, tante Rahima.

Dankzij haar konden we naar Nederland toe.

Ik heb veel te danken aan haar.

In een korte periode

In de periode dat oom Ibro stierf,

ben ik naar het werk gegaan

& toen weer naar huis.

Ik had er genoeg van

en ben vertrokken.

In die periode,

misschien een half jaar of 1 jaar durende periode.

Stierf tante Rahima aan kanker,

is oma Ziba overleden.

Ik ben toen wel naar Bosnie geweest en

heb haar kist heel eventjes gedragen.

Er stond een lange rij van mensen en de kist werd dan steeds doorgegeven.

We hadden hier een vriendin van mijn moeder in onze buurt : Ria.

Die dronk een beetje teveel en had

een rare angst, waardoor ze niet de trap op durfde te lopen.

Het was wel gezellig met haar, als ze op bezoek kwam.

Zij overleed ook aan kanker.

In die periode.

En toen hoorde ik dat oom Vejsil ook was dood gegaan.

Een tijdje daarvoor waren opa en oma al uit elkaar gegaan.

Maar toch.

Dat waren 5 mensen in een korte tijd.

In die tijd kregen we veel brieven van incassobureau's en deurwaarders.

Rekeningen die verdubbeld werden

en dat was allemaal volgens de wet.

Jaja.

Het zijn legitieme dieven.

Ik was dus erg boos en verdrietig toen.

Zoals je wel begrijpt,

had ik graag iets meer voor ze gedaan.

Meer tijd met ze doorgebracht.

Ze meer gegeven.

En ze graag laten zien,

hoe ver ik nou ben gekomen.

Van 1 nacht dakloos,

naar 11 boeken geschreven & in 190 landen wereldwijd gepubliceerd

Plus een goede stichting &

een onderneming met 16 dochterondernemingen.

Maar daar is het nou te laat voor.

Ze zijn dood.

Ik ben gestopt met drugs gebruiken, nadat ik door teveel te nemen,

in een coma lag.

Nou als je zelf gebruikt of iemand kent die dat doet..

En je vindt het zonde &

wil graag clean zijn

of iemand helpen om het te worden.

Dan is het misschien goed om te weten,

wat ik erna deed.

Dat was netzo belangrijk.

Ik besloot natuurlijk om het niet meer te doen.

Ik kon het ook niet meer.

Ik kreeg volgens mij een angstaanval,

toen ik een joint probeerde te roken.

Want ik was aan het trillen,

en vroeg me af of ik een hartaanval ging krijgen.

Wat ik erna deed...

Niet meer van die rotzooi kopen.

Niet meer met mensen omgaan die gebruiken.

Ja ik zat veel thuis en het was kut,

maar het was beter.

Ik begon fanatieker met mijn schaak hobby bezig te zijn.

Ik ging wandelen.

Ik vond mensen die gebruikten LOSERS

Ik ben toen een keer in elkaar gezakt, en ben toen gestopt met drinken van alcohol.

Wat ik erna deed...

Was niet meer naar de kroeg gaan.

Niet meer uit gaan.

Veel thee en koffie zuipen.

Wandelen.

Lezen.

Naar audioboeken en motiverende video's op youtube kijken.

Zelf schrijven.

Niet meer naar plaatsen en mensen toe gaan waar alcohol gedonken werd.

Ja ik zal veel thuis als een kluizenaar.

Maar het was beter.

Rekeningen en schulden

Rekeningen en schulden zijn geen last, maar verantwoordelijkheden.

En mensen die nog geld van je moeten krijgen, zijn mensen die je vertrouwen

of hebben vertrouwd.

En met dat soort mensen ga je het goed maken.

Hoe lang het ook duurt.

Doe al je nota's in 1 mapje en zet dat ding uit het zicht, in een la of zo.

Zet wat cash geld om je heen.

En focus je op geld verdienen,

geld sparen,

en voor je verantwoordelijkheden zorgen.

Kut om ouder te worden

Klote he ?

Ieder jaar, een jaartje ouder.

Dat vond ik ook.

En ik vond het vooral erg om 30 jaar te worden.

Want ik ik had gehoord of dacht

dat je na je dertigste jaar

gaat aftakelen.

Dat alles minder wordt en minder goed gaat werken.

En ik dacht eraan om als ik 80 jaar ben,

en niks het meer doet

om mezelf op de een of andere manier om te leggen.

Totdat iemand zei :

Hoe ouder hoe beter

En dat is de fokking waarheid,

wat ouder worden betreft.

Sommige kinderen halen de 10 jaar niet eens.

Sommige mensen worden niet eens 18 jaar oud.

En jij bent 30 of 40 of 50 en jarig

& je mag nog een jaar leven.

Hoe een geweldig cadeau is dat...

Je kan zoveel doen en ervaren. En genieten.

Wees blij

Hoe ouder, hoe beter.

Het Betere

Falen en op je bek gaan is goed voor je.

En afgewezen worden ook.

Want daarna komt het Betere op je pad.

Ik had een oplossing voor de banken,

netjes uitgetypt en al.

Ze wouden het niet.

Een tijd daarna heb ik van mijn oplossing

een boek gemaakt. Het Betere

boek de Reddingsboei voor banken

'loyaal bankieren"

Ik vroeg voor de 2de keer een bijstanduitkering aan.

Het werd afgewezen.

Ik ben toen naar huis gelopen,

en heb mijn 3de boek geschreven :

boek Recept voor Geluk

het Betere

Zo zal het bij jou ook gaan.

Wanhoop niet. Werk naar je doelen & dromen toe.

Het Betere komt

een Doe boek

Nou, zo als je misschien ondertussen al weet schrijf ik best korte boeken.

En Non fictie.

Gewoon feiten en levenservaringen.

Met vaak dingen die je kan doen,

of moet doen.

Acties die je kan uitvoeren,

zodat je resultaten krijgt.

Waarschijnlijk heb je al begrepen dat door alleen aan 10 euro te denken,

het tientje niet in je zaak manifesteert.

Maar als je iets doet wel.

Zoals eventjes werken.

Ik zou je graag mijn boek Recept voor Geluk aanraden.

Daarin staan tips en adviezen die je makkelijk kan doen &

die je helpen om minder stress te hebben.

Gelukkiger en gezonder te zijn.

En ook een beetje om moeilijke tijden te overwinnen.

Op een handje tellen

Die nacht op straat is eigenlijk het beste wat me is overkomen.

Het heeft peper in mijn reet gedaan,

om hard aan het werk te gaan.

En meer uit mezelf te halen.

Het heeft me ook geleerd,

dat er maar weinig mensen altijd voor je klaar staan.

Die kun je op 1 handje tellen.

Wat je ook hebt gedaan,

en hoe je je ook hebt gedragen.

Zij zijn er voor je.

Dat kunnen best je pa en ma zijn.

Bedank ze,

waardeer ze.

Zet ze in het zonnetje &

maak ze trots.

Nou weet je ook aan welke mensen je je waardevolle tijd kan besteden. En aan de rest dus niet.

En dat

Wat ik nadat ik gestopt was met drugs en drank ook ging doen was

Werken

Het waren niet altijd de leukste baantjes.

Maar werken heeft echt mijn leven verandert.

Dat zal het bij jou ook doen.

Werk is je beste vriend,

je kan er altijd op rekenen.

Je kan er ook altijd geld van 'lenen'

nadat je hebt gewerkt.

Het helpt als je het werk leuk vindt.

Is dat momenteel niet zo,

blijf dan zoeken tot je werk vindt waar je veel mensen mee kan helpen en waar je

veel mensen mee blij kan maken.

Dan voel je je ook veel beter over het werk wat je doet.

Ook al is het ijs verkopen.

Daar wordt iedereen blij van.

Die magere maanden

En hoe zit het met die maanden dat je maar een paar tientjes verdiende ?

Ik word miljonair of sterf werkende ernaar toe.

Dus fokking goed.

Mijn Victorious serie van 10 boeken &

nog eentje,

laten jou zien :

Dat als je echt iets wil,

dan kun je het ook.

Wat ze ook zeggen.

Teken een visie van wat je wil,

schrijf je doelen op,

En blijf doorgaan & doorzetten totdat je het hebt bereikt.

Dat voor de hand liggende recept Het gaat ongeveer zo :

Schrijf op wat je wil bereiken in het leven Leer, Werk & Zet door totdat je het hebt gerealiseerd Ongeveer hetzelfde proces als je rijbewijs halen.

Of eten koken.

Of je diploma halen.

Of het schrijven van een boekje.

Spaar een deel van je geld &

doneer wat aan Goede Doelen.

Blijf lezen, naar audioboeken luisteren

en je zelf ontwikkelen. Groei.

Leer het 80/20 principe,

zodat je alleen de belangrijkste dingen gaat doen, die je de meeste resultaten geven.

Dan voel je je ook beter over jezelf &

dat helpt je ook om

moeilijke tijden te overwinnen.

Leer dat het niet uitmaakt wat mensen zeggen Om de dingen te bereiken die jij wil in jouw leven, maakt het alleen uit wat jij denkt en wat jij DOET

Als je dit een goed boek vindt, wil je dan zo vriendelijk zijn

om het aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Extra pagina

Nadat ik gefaald had met mijn eerste bedrijf.

Heb ik een nieuwe en betere opgericht.

Na mijn burnout, die me 2 maanden aan tijd had gekost.

Pakte ik mezelf op, en werd weer actief.

Ik begon te werken (verkopen), te schrijven, te joggen en ging er weer voor.
Ik ging door.

Als ik kan herstellen, dan kan Jij dat ook.

Jij bent sterker gemaakt (ontworpen),

dan moeilijke tijden.

Nog 1 cadeautje ?

Je vindt het op de volgende pagina's.....

boek Voor jou

Misschien is het zo

Nadat ik teveel xtc tabletten en nog wat rotzooi had genomen, helemaal tripte.....

Dacht Ik ga dood, een zwart gat zag

dat netzo groot was als ik. Pistte in mijn broek.

Werd opgehaald door de politie of een ambulance en ging knock out.

De dokter zei tegen mijn moeder

Als ie niet wakker wordt, dan overleeft ie het niet.

Ik lag in coma.

Heb je wel 's een nacht geslapen zonder gedroomd te hebben ?

Dat je geen herinneringen hebt aan die tijd dat je sliep.

Dat je gewoon weg was.

Zonder bewustzijn.

Misschien is nadat we sterven, het zo.....

Dat we gewoon weg zijn.

Of zo

Ik kreeg tijdelijk werk bij MEA,
ongeveer 45 minuten hiervandaan
met de fiets.

Er was een pauzeruimte,
waar je mocht roken
als we pauze hadden.

Het waren nachtdiensten.

Een keer zat ik daar in de pauzeruimte.

En het was alsof ik door het glas,
de productieruimte in zweefde.

Zo licht als een veertje,
20 of dertig meter zwevend,
bij waar ik zat te roken, vandaan.

Iemand riep iets,
en ik kwam met een schok terug.

Terug in mijn lichaam, in de pauzeruimte
waar ik zat te roken.

Misschien is nadat we sterven, het zo...

Dat onze geest of ziel,
verder gaat.

Zwevend door de ruimte.

Terwijl ons dode lichaam in de grond begraven is.

Wie weet ?

Je hebt vast wel

wat van die verhalen gehoord.

Van mensen die bijna dood waren,
of in coma lagen.

En zwevend op hun lichaam neerkeken.

Dus nadat we sterven,
gaat het waarschijnlijk op de 2de manier,
verder.

Maar wie weet het zeker ?

Het is beter als we het niet weten.

Houdt het spannend &
we waarderen onze tijd en

ons leven meer.

Waarom een 13de boek ?

Dat is een goeie vraag...

Omdat ik het graag wil.

Een boek met een cover van Brons.

De diepere reden is natuurlijk

dat ik me geweldig voel,

nadat ik een werk heb geklaard.

Net als na een dag werken,

wanneer je gevoel van voldoening hebt.

Dat heb ik na het schrijven van een boek.

Ik heb er een beetje over nagedacht...

Dit boek zou over jou moeten gaan.

Of in ieder geval voor jou zijn geschreven.

En ik wil graag een boek voor jou schrijven.

Een boek waar je wat aan hebt.

Dat je leven kan veranderen.

Dat veel mensen kopen &

daarmee veel royalties aan stichting Giveth Life worden gedoneerd.

Want vanuit die bankrekening van stichting Giveth Life, worden donaties gedaan,

aan meer dan 40 andere Goede Doelen.

Dagelijks, bescheiden bedragen.

En maandelijks een groter bedrag.

Dat weet ik,

want zo heb ik het ingesteld,

dat het automatisch gaat.

Want ik ben de oprichter & penningmeester

van stichting Giveth Life.

Dus bedankt voor het kopen van dit boek,

nou steun jij ook meer dan 40 Goede Doelen.

Yeay

Koffie & shag

Weet je soms als iemand doodgaat,

en er wordt gevraagd aan de experts

Waar is ie dood aan gegaan ?

En ze beginnen met

Wij denken dat het ongeveer ligt aan...

Alhoewel het zeer waarschijnlijk

en plausibel is dat meerdere factoren

en.....

Wat dus betekent,

dat ze geen idee hebben.

Nou als ik dood ben,

en er wordt gevraagd

Waaraan is ie doodgegaan ?

Dan is het duidelijk aan shag & koffie

Ik heb dit als grap aan mijn vader verteld.

En ja ik heb misschien vreemde humor.

Blogartikel

Voelt u zich een beetje vreemd ?

Vergeet u wel's wat ?

Heeft u zo'n gevoel alsof er iets gaande is, maar kunt u het niet plaatsen ?

Komt u moeilijker uit bed 's ochtends ?

Lijkt er ergens minder van te zijn,

minder dan u er van had neergezet ?

Bent u niet te jong om vergeetachtig te zijn ?

Heeft u ergens op uw lichaam donkere plekjes of jeuk ?

Gaat u er meteen mee naar de dokter !

En als die zegt : een beetje eczeem.

Dan rent u ermee naar de politie en neemt een andere huisarts.

Hoe kan een bedrijf dit zeggen ?

Het bedrijf is zoals de mensen die erin & eraan werken.

En die mensen gunnen andere mensen gewoon het beste.

Nou, zoals u weet verkoopt Jasmin geen onzin.

Daarom wordt dit bericht niet zomaar geplaatst.

(Alhoewel deze Tip voor iedereen geldt, is ie in het bijzonder belangrijk voor mensen die bij een bank werken, mensen die bij verzekeraars & beleggingsfirma's werken

& alle ondernemers.

Er was een tijdje dat ik niet zo helder zag, terwijl er niks mis is met mijn ogen. De donkere plekjes op mijn kuit kan ik je laten zien. Onze sloten thuis hebben we niet voor niks vervangen.

Blogartikel

Het leven bestaat uit positieve en negatieve ervaringen.

Het zakenleven dus ook.

Stond de Hajro ruikend naar ui, aan de deur ?

Stond de Hajro om half 10 's avonds aan de deur ?

Heeft Hajro door een uitbundige inkoop, weleens een vreemde selectie wenskaarten in het verkochte setje gehad ?

Is Hajro gek genoeg om te denken dat ie de wereld kan veranderen?

Is het bedrijf opgericht na 24 niet te hebben geslapen ?

Zijn we gestart zonder plan ?

Zijn we een beetje 'married with company'?

Nemen we grote risico's en noemen we dat vooruitzien ?

Zijn we eigenwijs en staat men tegen een muur te praten als ie het tegen ons heeft met hun goede bedoelingen ?

Denken we serieus te voorkomen dat mensen op straat komen te staan, vanwege ons boekje ?

Kunnen we soms 3 dagen niet naar de wc om een grote boodschap te doen. En als we dan eindelijk kunnen, raakt dan de wcpot verstopt ?

Houden we van geld, want we gaan er veel goeds mee doen ?

Zijn w meer dan een onprofessioneel ?

Zijn we niet gedient van bullshit ?

Kunnen we nog steeds geen umlaut typen ?

Ja, en niet alles maakt ons populair.

Blogartikel

Een envelop op uw mat.

Van wie zou het zijn ?

Er zit een leuke wenskaart in.

Ach...

Iemand denkt aan me

Kocht een leuke kaart, speciaal voor mij

Ik krijg er een goed, blij gevoel van.

Helemaal in deze tijd.

Waarin de meeste mensen vastgelakt zitten aan hun tv, laptop, computer en telefoon.

Wat krijgen de mensen iedere maand door de brievenbus ?

Rekeningen.

Wie wordt daar nou blij van ?

Verras uw dierbaren met een leuke wenskaart Denkt u dat u daar 'te druk'voor bent ?

Dan leeft u toch al niet.

Zonder mensen geen leven.

Blogartikel

Heeft u wel 's te maken met dat volk ?

Van die verkopers ?

Die u een product of dienst willen aanpraten ?

Die aanbellen en vragen of u een minuutje heeft, of gewoon de praatwaterval over je heen storten, terwijl u aan het avondeten zat ?

Om u iets "aan te smeren" in dat minuutje.

Nou allereerst : die mensen doen gewoon hun werk.

Net als u doet wanneer u werkt.

Ten tweede : 99,99% van die mensen werken voor een goed bedrijf en bieden u een goed product of goede dienst aan.

Ten derde : Als u eten koopt, water koopt, stroom en gas koopt, kleding koopt, dan heeft u ook te maken met Verkopers.

Zelfs als u bestelt via internet dan zitten daar Verkopers achter, die verkopende teksten hebben geschreven op de website die u bezocht en waar u bestelde.

Tenslotte onze vraag aan u ?

Wat als al dat volk, alle verkopers een jaar lang op vakantie gaan, wat gebeurt er dan ?

Er worden geen winsten gemaakt in dat jaar dus er worden geen salarissen uitbetaald & valt er niks te belasten, dus kunnen er geen sociale voorzieningen worden uitgekeerd.

De economie stopt.

Dus geef ze 1 minuutje of zeg Ik ben al voorzien.

Dus het is 16 minuten over 2

in de nacht & meneer begint

aan zijn 13de boek,

omdat ie er graag een wil met een cover van Brons ?

Zo ongeveer zou je het kunnen zeggen,

ik weet ook niet wat het is met de nacht.

Maar het is erg stil & er zijn geen afleidingen.

Misschien is dat het met de nacht.

Het geheim van een langdurige en gelukkige relatie : A blowjob a day, keeps the trouble away.

Als je nou begint af te vragen, wat voor een soort boek is dit eigenlijk ?

Dan is dat een goede vraag.

Quote :

Give a 1000 joys.

Jasmin Hajro & James Allen

Hoe je een quote kunt hebben met iemand die al dood is ?

Hij zei de helft ervan, en ik zei de helft ervan.

Zo dus.

Maar ik stel voor dat je het gaat doen.

1000 vreugden geven.

Geef 1000 cadeautjes.

Doneer 1000 eurotjes.

Maak jezelf blij, door anderen blij te maken.

Mijn, hoe zeg je dat ook alweer ?

Je neemt een krop sla, wast het en snijdt het in stukjes.

Doe een kwart ervan in een bak.

Neem een zakje rucola sla en doe een kwart ervan in de bak bij je gesneden sla.

Snij 2 tomaten en een halve komkommer in plakjes.

Pel een ui en snij de helft ervan in kleine stukjes.

Doe de plakjes tomaat, komkommer en ui

in je bak met 2 slasoorten. Je kunt er ook een beetje ijsbergsla bij doen. Dan heb je 3 slasoorten.

Giet er een heel klein scheutje azijn bij.

Giet er wat olie overheen.

Roer alles door elkaar.

Je hebt nou een basis salade.

Vul een diep bord met je zelf gemaakte salade.

Zet een koekepannetje op laag vuur, en doe olie in de pan.

Laat de olie heet worden.

Gooi dan een stuk of 11 gamba's in je pannetje (van die gepelde garnalen)

Doe een beetje zout en peper op je garnalen.

Schud ze om in je pan.

Doe er wat knoflook puree bij, 1 of 2 theelepeltjes Doe er een beetje sambal bij.

Blijf ze omschudden,

of roer ze gewoon door, als het omschudden niet lukt.

Krijgen ze al een mooie oranje kleur ?

Gooi er wat gesneden of gedroogde kruiden op.

Snij wat citroen of limoen in plakjes en

knijp ze uit boven je garnaaltjes in de pan.

Giet er nou wat kookroom bij,

en schud de pan om of roer er doorheen.

Zodat de garnaaltjes onder het papje

van kookroom en kruiden zitten.

Proef een garnaaltje

Lekker ?

Zet het vuur uit & doe de garnalen op je zelf gemaakte salade in je diepe bord. Giet ook het papje op je salade.

Eet smakelijk.

We zijn dus eigenlijk moslims, toen ik klein was leerde ik bidden en gebeden.

Ik ben ook naar de moskee geweest, als kind.

Op latere leeftijd, maar een paar keer

Mijn moeder doet aan ramadan. Een maand vasten is dat.

En 2 jaar geleden aan het einde van het jaar, rond 24 december hadden we de woonkamer versierd &

en stond er een heel mooie kerstboom.

Hartstikke leuk man,

cadeautje geven en krijgen,

lekker eten

en samen met familie zijn.

Moslims die kerst vieren,

vinden het hartstikke gezellig.

Tante Rahima.

Omdat je het mogelijk hebt gemaakt voor ons om naar Nederland te vluchten, uit de oorlog.

Voor jou

De krijger

Je had dienstplicht en moest daar blijven vechten voor je land.

Gewond en bijna dood kwam je uiteindelijk

ook naar Nederland.

De kogel die in je zat, heb je verzilverd

en aan een ketting om je nek hangen.

Je huwelijk naar de klippen.

Een nieuwe taal leren,

werk vinden.

Een nieuwe vrouw,

want het leven gaat door, en je bent een man.

Je zoon die van God los was, in zijn puberteit.

En alleen een kogel, als bedankje.

Gelukkig ben je hertrouwd,

heeft je zoon zijn weg weer gevonden.

Voor jou

Dat huis in Bosnie,

dat je hebt gebouwd.

Wel met hulp natuurlijk,

maar toch knap voor een vrouw.

Voor jou

Omdat je mijn haar kniptte in Bosnie &

later een keer zei :

Je oudere jaren, zullen je vragen wat je met je jongere jaren hebt gedaan.

Quote :

Pitace te starost, sta ti je radila mladost.

Kasim Hajro

Voor jou

Omdat het altijd gezellig was als je langskwam, ook al dronk je een beetje teveel.

Voor jou

Mijn broertje,

die ik niet eens ken.

Die van motoren houdt en nooit op bezoek komt.

Voor wie ik wat beters wil,

dan wat de meeste mensen hebben

school, werk, uitkering, baan, uitkering,

nieuwe baan, uitkering. Werk,
uitkering. Laag pensioen. Hartaanval.

Voor jou

Voor mijn zusje,
die ms heeft en ringen draagt,
zodat haar vingers niet uit de kom springen.

En die geluk, dat ze kan lopen.

Voor jou

Voor mijn bloedverwante zusje, die me heeft leren verkopen.

En me dus werk tot aan mijn pensioen heeft gegeven.

Die nu een kindje heeft,

genaamd Esmina. En dat kindje heeft de mooiste glimlach, die ik ook heb
gezien.

Voor jou

Ik ken een man.

Die nergens om leek te geven.

Te veel alcohol dronk en
meer dan genoeg drugs gebruikte.

Meer dan eens te laat kwam op het werk
en uiteindelijk niet meer kwam opdagen.

Geen werk leek te kunnen volhouden.

Zichzelf bijna van kant had gemaakt,

door teveel drugs te nemen.

Dakloos werd, voor even.

Uiteindelijk, al jaren clean en gestopt met drinken.

Een onderneming met veel dochterondernemingen opgericht.

En een stichting.

Daarnaast heeft ie 13 boeken geschreven.

Een echt aardige vent.

Maar dit boek was voor jou...

De lezer...

En wat heb je nou aan dit vreemde boek.

Behalve dat het geld dat je ervoor hebt betaald, naar meer dan 40 Goede Doelen gaat ?

1.

Je hoeft bang te zijn voor de dood.

Het is zo voorbij &

waarschijnlijk leeft je ziel voort.

Of niet.

2.

Die man die ik ken, heeft je bewezen

dat Je Kan veranderen. Als je wil.

En dat je iets van jezelf kan maken.

Ik hoop dat er wat aan hebt.

Als dank dat je zover bent gekomen met lezen, krijg je een boek cadeau.

Veel plezier ervan.

boek Voor jou

is geschreven voor mijn moeder,

die een huis voor oma heeft gekocht,

een voorbeeld van doorzetten is.

Mij zoveel jaren kan uitstaan.

En gewoon omdat ze een geweldige moeder is

Einde

Aangeraden boeken van Jasmin Hajro : Bouw jouw fortuin

Moneymaker

Recept voor Geluk

de Reddingsboei voor banken "loyaal bankieren"

de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers Gedichten, grapjes en boek

Victorie I

Victorie II

Altijd werk & altijd geld op zak, iedere dag Dingen die je Niet wil weten

Moeilijke tijden overwinnen

Oprichting Hajro, het conglomeraat

Voor jou

Website www.hajro bv.nl in een boekje

jouw Eigen Bedrijf starten & succesvol maken, in de keiharde realiteit waar 't niemand interesseert.

Double your profits

Victorie III

Het grootse, beste & meest spectaculaire boek ter wereld Verdubbel je winst & je banksaldo in 4 maandjes

Verdubbel je winst & je banksaldo in 4
maandjes



Verdubbel je winst & je baksaldo

in 4 maandjes

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN : 978-0-244-98897-5

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

Voorwoord

Deze winstgroei serie

Het Verdubbel je winst & je banksaldo

in 4 maandjes,

bestaat uit 3 delen.

De 3 delen bestaan uit 5 boeken.

Boek Altijd werk & altijd geld op zak,

iedere dag

Boek Moneymaker

Boek Bouw jouw Fortuin

Boek Recept voor Geluk

Boek de Ultieme Winnende Strategie,

voor ondernemers.

Met alle 5 samen,

ga je meer verkopen, meer vrije tijd

hebben,

beter ontspannen om beter te presteren.

Je geld laten groeien.

En je winst & je banksaldo verdubbelen

in 4 maandjes.

De titel is een gewaagde belofte,

maar als ik het kan.

(Aug. 2017 32,5 sales Nov 2017 86 sales) Dan kan jij het ook

In dit boek ontdek je :

De bio van auteur Jasmin Hajro

&

boek Altijd werk & altijd geld op zak,

iedere dag

&

boek Het Recept voor Geluk

&

Een preview van boek

Bouw Jouw Fortuin

&

Een kleine kennismaking met oprichting

Hajro

&

boek Bouw jouw Fortuin



De bio van auteur Jasmin Hajro,

even kennis maken

Hallo beste lezer,

hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van boek Victorie.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben
geboren op 6 juli 1985 in
Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar
Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen
& verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn
eerste onderneming
opgericht: beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming
moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en
tijdelijk werk. Begon ik
weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb
ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes
wenskaarten, deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn 10 boeken :

boek Bouw jouw fortuin.

boek Moneymaker,

boek Recept voor Geluk,

boek De Reddingsboei voor

banken' loyaal bankieren'

boek De Ultieme Winnende Strategie voor

ondernemers,

boek Gedichten, grapjes en boek,

boek Victorie, boek Victorie II,

boek Altijd werk & altijd geld op

zak, iedere dag,

boek Oprichting Hajro, het conglomeraat

De royalties van mijn

boeken worden gedoneerd

aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Mijn onderneming is tegenwoordig Hajro

Groep,

en bestaat uit 20

verschillende dochterondernemingen,
die onderdeel zijn van 1
overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn
onderneming &
de stichting, ga naar www.hajrobv.nl

Hoi beste lezer,

hoe gaat het ?

Ik ben Jasmin Hajro,
en je hebt zonet in mijn bio
een aantal dingen
kunnen lezen over mij.

Ik ben nou 32 jaar en woon
in Doetinchem,
in Nederland. Ik werk als verkoper
namens oprichting Hajro.

Ik verkoop sets wenskaarten,
cadeaumokken en boekjes.

Een deel van de opbrengst gaat naar 40

Goede Doelen toe.

Je kunt er alles over vinden op

www.hajrobov.nl

Maar dat is wel eens anders geweest.....

Heel anders.....

Het was 2015 's avonds rond een uur of 10.

Ik liep buiten,

zonder geld,

met mijn telefoon waar geen beltegoed op

stond.

Het begon te regenen,

dat kon ik er nog wel bij gebruiken....

Ik wist niet waar ik naar toe moest....

Ik kon niemand bellen.

Ik had wel een aantal vrienden gehad, maar daar had ik nauwelijks contact mee.

Ik ging naar het speeltuintje in

onze wijk....

De vorige keer ben ik daar ook heen

gegaan.

De vorige keer,

toen ik ook 's nachts op straat stond.

Het was this niet uit te houden voor mijn
moeder,

ze wou de huissleutel hebben.

Ik gaf haar de sleutel en ging weg...

Het is niet haar huis, maar zij betaalt de huur.

Daar stond ik dan,

dakloos,

op straat,

in de regen.....

Het begon kouder te worden.

In dat speeltuintje heb ik geschuild

in zo'n soort houten huisje

Ik was boos,

toen ik afgekoeld was,

begon ik helderder na te denken.

En me af te vragen waar ik heen moest en wat ik moest doen ?

Toen het licht begon te worden

liep ik naar het centrum van de stad.

Alles was nog dicht, te vroeg.

De kerk zat ook dicht.

Ik had gehoord van zo'n opvang
waar een vriend van mij het over had
gehad.

Hij is verhuist naar England.

Dus liep ik naar de Iris opvang toe.

Ik kon mijn verhaal doen,

en kreeg een kopje koffie met melk erin (ik drink nooit melk in mijn koffie)

En ze hadden Geen plaats voor mij !

Dus de mensen die je horen te helpen,

kunnen je niet helpen.

Fuck de hulp.

Ik kon naar de dagopvang toe,

maar dat was alleen overdag.

's Nachts kon ik buiten slapen.

Onderweg naar de dagopvang,

dacht ik :

Ik moet naar Arnhem, naar Appco toe.

Om te gaan verkopen,

als energieadviseur

heb je altijd werk.

Bij de dagopvang

kon ik betalen voor een maaltijd.

Maar ik had helemaal geen geld.

Ik kon op de pof wel een maaltijd krijgen.

Ik moest me inschrijven bij de gemeente

voor een bijstand uitkering.

Even naar buiten om te roken,

eventjes gepraat met een paar daklozen, die daar ook waren.

Weer naar binnen.

Er was telefoon voor me,

mijn zusje en haar toenmalige vriend

belden.

Ze kwamen me ophalen.....

Eenmaal thuis gingen we eten,

ik had honger als een beer.

Ik was zo pissig

dat ik mijn moeder niet kon aankijken.

Ik keek naar de tafel.

Omdat ik zo boos was,

tegen haat aan....

Zo nijdig.

De vraag of ik iets had geleerd ?

Eventjes gepraat,

sorry gezegd.

En ik ging naar bed,

uitgeput.

Ik had de hele nacht niet geslapen.

Die nacht was er niemand,

ze stonden niet in de rij voor me

om me te helpen.

Zelfs de mensen die me hoorden te helpen,

wiens werk het is.

Konden niks voor me doen.

Nou,

de volgende keer dat iemand tegen je zegt

dat geld niet zo belangrijk is.

Dan praat ie uit z'n reet

en niet uit z'n verstand.

En dat moet je hem of haar ook

duidelijk maken.

Als je geen geld hebt kun je geen eten en drinken kopen.

Heb je 3 maanden geen geld om je huur

te betalen,

dan sta je op straat en

ben je dakloos.

Heb je 2 maanden geen geld om eten en

drinken

te kopen, dan ga je dood.

Ik zag in dat het huis waar we in woonden

niet van mij is.

En de tuin ook niet.

Ik had bijna niks.

Behalve wat kleding,

300 boeken

en wat dingetjes.

Ik kreeg er

een hekel aan om klusjes te doen

in de tuin.

Want het is niet mijn tuin.

Ook, eerst zet ik je op straat

en daarna mag je klusjes voor me gaan
doen.

Je bent niet goed wijs, dacht ik.

Maar omdat ik geen geld

in het huis bracht,

of mee betaalde in de vaste lasten, kon ik door mee te helpen

enige inbreng laten zien.

Was de redenering.

Daarvoor,

voor die nacht op straat.

Was ik toen ik geen werk kon vinden,

behalve productiewerk (dat ik toch

nooit lang volhield)

Een eigen bedrijf begonnen.

Jasko genaamd.

Want ik hield van beleggen

en ik kon het ook.

Ik belegde voor mijzelf,

toen ik een vaste baan had als kok

bij Palestra/Landal stroombroek.

Dus kon ik het beleggen ook
professioneel voor andere mensen
gaan doen.

Ik had geen ervaring met verkopen
of met jezelf verkopen.

Ik vond 5 klanten,
mijn vader, mijn moeder, mijn zusje,
mijn exvriendin en een vriendin van mijn
moeder.

Plus mijn eigen geld belegde ik
in de portfolio.

Ik belegde voornamelijk in
beleggingsfondsen,
waardoor het risico klein was.

En we in veel verschillende bedrijven
wereldwijd belegd waren.

Er zat zo'n 1600,- in de portfolio.

Het waren centjes van winst nemen
dagelijks bijna.

Ik keerde de beloofde 10% rendement uit.

En een bonus rendement van 2,5%

Ik doneerde een bescheiden bedragje

aan een Goed Doel,

namens Jasko.

Het was duidelijk niet genoeg om

van te leven.

Er zou een ton in moeten zitten,

zodat ik tientjes en

honderdjes winst maakte.

Ik begon opties te kopen.

Ik had daar geen ervaring mee.

Verloor wat geld.

Maakte wat winst.

Verloor nog wat.

Mijn zusje trok weer in bij ons,

nadat haar relatie uit was gegaan.

Die jongen was niet goed voor

haar geweest,

ze kwam met schulden terug.

Dus er was niet genoeg geld thuis voor

3 mensen. Mama's minimumloon

onderhield 3 mensen.

Als er een rekening kwam voor de
gemeentebelasting (jaarlijks 500,- euro)

dan kon het niet betaald worden.

Ik geloofde erg in mijn bedrijf
en wou niet iets anders gaan doen.

Ik had ook patent aangevraagd
voor mijn financiële systeem en
mijn idee voor een fonds.

Waar mijn bedrijf op gebaseerd was.

Maar ik moest eigenlijk wel.

Ik begon toen met Hajro Klusjes,
voor mensen huishoudelijke taken doen
of de tuin, tegen betaling.

Ik kon bij een oudere man in de buurt schoonmaken en stofzuigen,
afstoffen.

Toen ben ik ook naar werk gaan zoeken
via uitzendbureau's.

Ik kon beginnen bij Rabelink

als lader/losser.

Uiteindelijk heb ik me in 2015

bij de Kamer van

koophandel uitgeschreven.

Ik was erg verdrietig.

En werd een beetje futloos.

Een soort hulpverlener wou dat ik een toestemingovereenkomst

tekende,

waardoor weinig meer over mijn leven

te zeggen had.

Kutwif

Kuthulp.

Ik geloofde niet meer in hulp.

Zelfhulp was de beste hulp,

zei papa een keer.

En de enige hulp denk ik

Mijn zusje had ondertussen

al iets van 5 jaar ervaring met verkopen.

(Ze is maar 5 jaar jonger hoor,

geen klein kind ofzo)

Ze was een nieuw bedrijf begonnen

met haar

nieuwe vriend en een collega van vroeger.

Uw voordeel nu vof.

Met haar vriend waren ze ook een stichting aan het oprichten.

Stichting samen leven met een ander.

Ik heb de oprichtingakte gezien,

opgemaakt door 026notariaat te Arnhem.

En ik kreeg

een kans om wenskaarten te gaan verkopen.

Oh ja,

dat laden/lossen baantje

is gegaan zoals alle andere baantjes,

die ik niet wou doen.

Ik kwam een aantal keer te laat,

en daarna kwam ik helemaal niet opdagen.

De wenskaarten verkopen,
zou een goede training zijn
om uiteindelijk als energieadviseur
langs de deuren te gaan.

Het verkoop proces is hetzelfde.

100 mensen spreken per dag,
3 rondjes lopen zodat je iedereen spreekt
in je terry(werkgebied)

De pitch (je presentatie)
is hetzelfde bij ieder persoon die
je spreekt.

Enz.

Ik kreeg training van hun,
Emina mijn zusje en haar vriend.

Ik begon ook seminars te kijken
over sales (verkoop)
op Youtube.

De pitch te oefenen.

Ik begon enthousiast te worden.

Op een dag zat ik thuis

naar de wenskaarten te kijken.

En dacht ik kan het,

ik kan wat ze doen.

En wat kan er nou gebeuren,

als ik de pitch vergeet,

of niet uit mijn woorden kom.

Emina zei dat het ergste een doorslam was.

Als iemand de deur voor

je neus dichtsmijt.

Ha, alleen dat ?

Dus ik nam mijn pitch op een briefje mee,

een geldtasje en een

aantal sets wenskaarten.

En begon te lopen en te verkopen,

ik begon gewoon in mijn woonstraat...

Voor ik er klaar en wel voor was.

Ik verkocht een aantal setjes,

de mensen waren veel aardiger dan ik had verwacht.

Ik denk dat veel mensen iets goeds willen

doen.

Ook al is het een setje kaarten kopen
voor het Goede Doel.

De stichting mag beloningen geven aan
haar
bestuur en medewerkers.

De website van de stichting deed
het even niet.

Emina en haar vriend gingen uit elkaar.
Hij had de nota voor de oprichtingsakte
nooit betaald.

De stichting was technisch nog
niet opgericht.

Om van het gedoe af te zijn.

En lekker door te kunnen
gaan met verkopen,
wat ik ondertussen leuk begon te vinden.

Heb ik met de gespaarde opbrengst
van mijn kaartenverkoop
een eigen stichting opgericht.

Waarbij wel alles in orde was.

En dat is natuurlijk :

stichting Giveth Life

Een website ervoor gemaakt,

en ik ging vrolijk verder verkopen.

Toen kwam de politie een aantal keer,

want ze vonden dat ik aan het collecteren

was.

Ik was aan het venten,

in mijn hoofd is collecteren :

met een geldbus langs de deuren gaan.

Ik verkocht een product.

Zij dachten anders....

Ik

had me alweer ingeschreven bij de Kamer van koophandel,

om als onafhankelijk energieadviseur

te kunnen gaan verkopen.

Met onderneming Hajro.

Om van dat onnodige gedoe met de

politie klaar te zijn.

Besloot ik om namens mijn onderneming Hajro wenskaarten te gaan verkopen.

En een deel van mijn opbrengst aan

Goede Doelen te doneren.

De kans zat erin dat in

de toekomst de kaartenverkoop minder zou worden,

door Facebook, Whatsapp

digitale kaarten etc.

Dus ik moest wat verzinnen,

dat mensen altijd zouden gebruiken,

maar waar ik er wel een aantal van

in mijn tas

mee kon nemen.

Ik kwam op het handigsetje...

Een mok gevuld met snoepjes,

met een theelepeltje, een aansteker en

een pen.

Ingepakt als een cadeautje.

Want de mensen zullen wel altijd hun

koffie

of thee uit een mok blijven drinken.

Ik wou het ook steeds groter

en beter doen. Een mooie winkel
wou ik van mijn onderneming maken.

Uiteindelijk was het dat ook op
www.hajro.nl

Daarna kocht iemand dat domein.

Toevallig. Volgens mij was er
niks toevalligs aan.

Moest ik een nieuwe website maken,
het oude webadres staat op mijn
duizenden visitekaartjes,
op de flyers,
op mijn boeken.

Kon ik alles opnieuw doen.

Nou de nieuwe en verbeterde website
is natuurlijk www.hajro bv.nl
en heeft een leuke en unieke
E-winkel.

Met alleen maar Hajro producten.

Ik hou natuurlijk heel erg van mijn
onderneming Hajro.

Het is als een kindje voor me.

We doen ook goed,

en steunen veel Goed Doelen,

en mijn boeken kunnen enen echt helpen.

Om gelukkiger en rijker te leven,

en om hun bedrijf profitabeler te maken.

Ik verdien mijn geld met verkopen.

Dus de royalties (de opbrengst)

van mijn boeken gaan naar het Goede Doel

Een goede stichting,

namelijk stichting Giveth Life.

Die al gezinnen een steuntje in de rug

heeft gegeven.

Ik zou je graag meer vertellen over Hajro, want het gaat veel goede dingen doen,

maar de bedoeling van dit boek

is om je iets anders te vertellen.

Je kan natuurlijk altijd

het eboek Oprichting Hajro,

het conglomeraat

Gratis downloaden

op www.hajrobv.nl

ga dan via de E-winkel

naar mijn authorspotlight bij Lulu.

Je komt daar vanzelf door op een van mijn

boeken te klikken in de E-winkel,

op www.hajrobv.nl

Zoals je ziet,

heb ik sinds die nacht op straat

altijd werk en altijd cash geld op zak,

iedere dag van de week kan ik verkopen en

verdienen.

Dankzij de verkoop (sales)

Blogartikel :

Verkopers verkopen iets aan mensen,

de ondernemingen waar die verkopers voor werken maken winst.

Van die winst wordt

een deel aan belastingen betaald,

van dat geld betaalt

de overheid voorzieningen

die we allemaal wel eens gebruiken.

**Voorzieningen zoals de brandweer, de politie, ziekenhuizen,
wegen (infrastructuur).**

**Ook zijn ondernemingen degenen die het meeste doneren
aan**

Goede Doelen.

**En ondernemingen geven ook meer geld dan wie dan ook, uit aan
sponsoring**

van sportclubs en sportverenigingen.

En ook niet onbelangrijk :

ondernemingen geven miljoenen mensen werk.

**Dus er is niks mis met commercie en
commerciele bedrijven.**

Hoe kunnen die bedrijven dat doen ?

Door de verkoop.

Door producten of

diensten te verkopen aan mensen,

komt er geld (omzet & winst)

die bedrijven binnen.

En door de verkoop komt er geld in

jouw broekzakken.

' Trouwens, ik ben mijn eerste bedrijf
begonnen in 2012.

Ik heb meer dan 700 sales gemaakt,
sinds 1 september 2015 tot nu toe.

Dus ik heb een trackrecord, en weet waar
ik over praat. '

' Zoals je vast al begrepen hebt, verdien ik mijn geld door te
verkopen voor mijn eigen bedrijf.

Dat is mijn werk.

De opbrengst van mijn boeken
gaat naar het Goede Doel.

Ik schrijf uit ervaring, ik schrijf
om mensen vooruit te helpen. '

Nou 700 keer 5,- euro =
3500,- euro

Maar verkrijk je niet op dat bedrag....

Voor iemand die dakloos was,
en nou werk heeft tot aan zijn pensioen.

Iedere dag werk & geld in de zak,
iedere dag

Is het aardig.

Bedenk je dat als je iemand

helpt overstappen

van bijvoorbeeld de Nuon,

naar EnergieDirect. Wat voordeliger is.

Jij 50,- euro verdient.

Als energieadviseur.

En 50 euro keer 700 klanten =

35000,- euro

Vind 20 mensen per maand, die je helpt overstappen van

energieleverancier,

(dat betekent dat je een formuliertje invult) en je verdient

$20 \times 50,- = 1000,-$

Met 40 klanten per maand verdien je

2000,- euro per maand.

Je hoeft maar 1 of 2 klanten per dag

te vinden.

Zie je wat de mogelijkheden zijn

in de verkoop ?

Ook voor jou dus.

Je kan heel simpel beginnen door pennen voor een eurotje te gaan verkopen.

Op zaterdag.

1,- per pen.

Daarna setjes wenskaarten.

5,- per set.

Daarna stroom&gas,

de overstap regelen,

door een formuliertje in te vullen.

50,- per klant.

Daarna stofzuigers of auto's

enkele honderden euro's

per klant.

Daarna huizen,

10.000,- euro of meer

per klant

Werk tot aan je pensioen!

Baanzekerheid.

Het beste is het als het bedrijf waarvoor je verkoopt iets goeds doet.

Dan doe jij ook iets goeds

en voel je je gewoon goed erover.

Omdat je iets meer doet, dan een product of dienst verkopen.

Daarom verkoop ik graag voor Hajro,
omdat ik er 40 Goede Doelen mee steun,
en de klant ook.

Je kan bij Hajro vrijwilliger worden,
als je wil.

Dan loop je op zaterdag te verkopen.

En je krijgt er een vergoeding voor.

Je leert het vak.

En doet goed,

door Goede Doelen te steunen.

Kijk op www.hajro bv.nl

of je er een goed gevoel over hebt.

Neem dan contact op via post of email.

En anders kun je altijd ergens anders
beginnen in de verkoop.

Of je eigen webshop starten

Als je voor Hajro wil verkopen.....

Dan word je getraind door

dezelfde persoon

die mij heeft leren verkopen. Mijn zusje.

Emina Hajro heeft inmiddels 8 jaar

ervaring met

verkopen (sales)

Ze heeft een trackrecord.

Ze heeft een kantoor gehad met 20

verkopers.

Ze heeft tientallen mensen getraind

tot verkoper.

En ze heeft duizenden sales gemaakt.

Ze is de eigenaar van EnergieNu,

dat is de overkoepelende organisatie

van Hajro en Hajro Groep.

Je vindt het op www.energienu.nl Verkopen is een heel belangrijk beroep.

Zoals je in dat Blogartikel hebt kunnen

lezen draait de economie

dankzij verkopers.

Ambtenaren worden er ook van betaald,

door de belasting op winsten van bedrijven.

Je kan trots zijn als je een verkoper wordt of bent.

Nou ik heb je verteld

hoe de verkoop letterlijk mijn leven

heeft gered.

Dat ik nou werk heb tot aan mijn pensioen en daarna nog als ik wil.

Ik heb je de mogelijkheden laten zien,

van wat de verkoop je kan opbrengen,

als je uiteindelijk duurdere producten en

diensten gaat verkopen.

Of makelaar wordt =

verkoper van huizen en bedrijfsruimten.

Je begrijpt dat ik met mijn onderneming

Hajro,

wat tegenwoordig Hajro Groep is,

andere mensen

dezelfde kans wil geven.

Als de kans die ik heb gekregen

Ja ik heb ondertussen 4 keer 3

verschillende uitkeringen aangevraagd.

Allemaal afgewezen.

Ik kan niet rekenen op de gemeente of
het UWV.

Maar ik kan wel rekenen op mijzelf
en de verkoop!

Iedere dag.

Ik heb van maandag 18 september 2017

tot en met

woensdag 27 september 2017,

10 dagen achter elkaar lopen verkopen, en 22 sales in totaal gemaakt.

Dus iedere dag

sales gemaakt & iedere dag winst gemaakt.

Iedere dag geld verdient.

Dat kan jij ook.

Hopelijk heb

ik je kunnen enthousiasmeren

over de verkoop.

En begin je te verkopen.

Of je stuurt iemand die je kent,

die werk en geld nodig heeft

de verkoop in.

De verkoop, Waar altijd werk is.

Geef diegene dan ook een exemplaar

van dit boek,

zodat het hem of haar

vooruit helpt.

Je hebt nou

boek Altijd werk & altijd geld op zak,

iedere dag

gelezen.

Je hebt werk tot aan je pensioen

aangeboden gekregen.

Baanzekerheid.

Hierna komt

boek Recept voor Geluk

zodat je gelukkiger gaat leven,

met minder stress

En daarna komt

boek Bouw jouw Fortuin,

zodat je rijk wordt

Wees wel bereid om de dingen te doen,

uit alle 3 boeken.

Klein beginnen,

stapje voor stapje.

Je kan het.

Zoveel waardevolle kennis,

voor zo'n belachelijk lage prijs ???

Dit zou een BestSeller

moeten zijn !

Vind je ook niet ?

Dan maken we er een BestSeller van.....

Wil je zo vriendelijk zijn

om dit boek,

dat uit 3 boeken bestaat,

bij de mensen die je kent aan te raden ?

Zodat zij ook een exemplaar kopen,

en hun leven verbeteren.

En ik zal het promoten.

Dan maken we er samen

een BestSeller van, en doen we goed,

want de opbrengst gaat naar

het Goede Doel.

Naar die goede stichting,

stichting Giveth Life

Super bedankt alvast.

Bedankt voor het lezen

Ik wil je graag het volgende boek

cadeau doen.

Zodat je gelukkiger gaat leven,

met minder stress. En

beter gaat ondernemen.

Boek Recept voor Geluk

kun je op de volgende pagina's lezen.

Veel plezier ervan.

Recept voor Geluk

ISBN 978-0-244-98897-5

Copyright Jasmin Hajro

Het Recept voor Geluk

Er is een boek geschreven over een waar

gebeurd verhaal...

Een man die in een concentratiekamp
zat ten tijde van Hitler,
en gelukkig was.

Dus,

geluk heeft Niks te maken met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,
jouw keuze om gelukkig te zijn,
ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn

er mindere periodes in het leven,
zoals wanneer iemand waar je van houdt,
overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon
verwerken.

Verwerken doe je het beste door erover
te praten,

je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,

als je een situatie of je gevoelens erover
opschrijft,
dan staat het op papier,
en zit het minder in je hoofd.

Schrijven is een goede uitlaatleeg.

Verwerken doe je ook goed door :
bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen

: een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd

om negatieve ervaringen

beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor

Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor

helpt je om het Recept beter voor je te

laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,

en je kijkt vast regelmatig naar

het journaal

(het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99%

Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld

aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,

om dagelijks een half

uurtje naar het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of

dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte

door het te vervangen

met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij
in plaats van dagelijks een half uurtje
naar de wereldellende op
het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag
naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd, maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,
ontspan je &
lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk
te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,
met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,
is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,
maakt wanneer je lacht,

jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen, een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup comedy op Youtube,

gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,

iedere dag,

totdat je er niet meer over

na hoeft te denken,

en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingrediënten op een rij :

—

Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur

—

Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje

—

Ga sporten, lekker

van je afslaan met tennis of lekker

hardlopen

—

Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor

wildplassen, dan lach je je

helemaal stuk)

—

Maak je geen zorgen,

het leven is te kort daarvoor

(door bezig te blijven, heb je geen tijd

om je zorgen te maken)

—

Knuffel mensen waar je van houdt

—

Ga gezellig een kopje koffie drinken

—

Neem een kat of een ander huisdier

—

Als je geld ontvangt, spaar gelijk een

deel ervan

—

Laat je niet bang maken door de media,
de wereld wordt niet slechter,
de wereld wordt steeds beter.

—

Sex, need I say more

(als je sex hebt maak je ook

endorfines = geluksstofjes aan)

Misschien is het Recept anders dan je had

verwacht,

maar daar gaat het niet om, het gaat erom dat het werkt &

jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,

het is makkelijker

dan zuur te kijken.

Als je dit 2 goede boeken vindt,

wil je dan zo vriendelijk zijn

om ze aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden

geholpen.

Dank je.

Previeww Bouw Jouw Fortuin

het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld

ontvangt,

je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld

een tiende opzij te

zetten.

Om het resultaat hiervan te verduidelijken, maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per

maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van

je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,-

euro.

Na 1 jaar heb je een heel maand
salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,
hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

$(3600 \times 10) = 36000,-$ euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,
ziet u hoe u dat bedrag dat u
maandelijks opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

Preview Bouw Jouw Fortuin

10 % van alles

Het is belangrijk

dat wanneer je eerst jezelf betaalt,
door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van

de fooi als je die krijgt,

ook 10 % van je toeslagen,

ook 10 % van je cadeaugeld,
ook 10 % van je 13de maand,
ook 10 % van je bonus,
ook 10 % van je loonsverhoging,
ook 10 % van je belasting teruggaaf,
ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook
je geld ontvangt,
het eerste wat je doet is jezelf eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde previeww

Voor meer informatie over dit boek ,

ga naar onze verbeterde

website : www.hajrobv.nl

Previeww boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers,
geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door

een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR

BOEKEN DIE GESCHREVEN

ZIJN DOOR

MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF HEBBEN

!!

Begrijp je dat ?

Zo

voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of

self discipline En is

geschreven door Brian Tracy

En ja die heeft een eigen

bedrijf. Anders stond zijn naam hier

Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld,
terwijl de meeste mensen tv aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag
werkt, terwijl de meeste mensen weekend
houden.

Als je op zondag een stap zet richting
het bereiken van je
doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen
zelf discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn
omdat je tanden afgebroken
waren ?

Wel's gewerkt met 2
uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor ?

Het was vast makkelijker om toen,
tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou
een Bullshitter zijn,
en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd aan
MOET besteden

Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales), dan komt er
winst binnen.

Als je goed wordt in (direct marketing),
dan komt er winst
binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd

tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR JE TIJD

BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde previeww

Voor meer info over dit boek van mij,

ga naar www.hajrobov.nl

Preview boek Victorie

We zijn weggegaan uit het dorp

en we zaten in een verlaten huis.

Ik weet niet meer hoe die plaats heet.

We hebben graan geoogst,

en aardappels verbouwd.

We pasten op de koe van oom Ibro,

Galava.

Ik moest Galava vastbinden aan een boom,
zodat ze gras kon grazen.

Maar ik had de ketting korter moeten
vastbinden, want ze had teveel

loopruimte

en ze had

een aantal aardappelplanten opgegeten.

Ik kreeg weer klappen.

Je kon het schieten op afstand horen.

Een huis vlakbij dat waar wij inzaten werd opgeblazen.

We zijn daar 's avonds vertrokken.

Een hotel werd in die tijd een
opvangplaats voor vluchtelingen.

Daar hebben we een tijdje gezeten,
en kregen voedselpakketten.

Ik ben daar ook gevallen op de trap
met een fles melk,

en had een snee in mijn pols.

Het is gehecht en het litteken lijkt op een kruisje.

Het is nog steeds te zien,

op mijn linkerhand.

Mijn vader was niet bij ons

in die opvangplaats.

Ik herinner me dat we een keer stonden

te wachten,

met veel mensen,

waarschijnlijk op die vedselpaketten.

Het was zo benauwend...

Mijn tante Rahima was al naar Nederland

gegaan,

en ze hadden geregeld dat wij er ook naar

toe konden.

Ik herinner me dat ik mijn

zusjes hand moest vasthouden

en niet mocht los laten. Toen we met de koe door het bos liepen.

Einde preview.

Kleine introductie met oprichting Hajro

Hajro zet zich in voor de mensen

in provincie Gelderland,

door mensen aan het werk te houden,
door te doneren aan Goede Doelen,
en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro
een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20
verschillende ondernemingen,
die allemaal deel uit maken
van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten
& diensten,
en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajrobv.nl
en ontdek wat we nog meer voor jou
kunnen betekenen.

Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval
veel voorspoed & geluk.



P.S. Ik zal je eeuwig dankbaar zijn als je een
review wil schrijven over dit boek
& het deelt.

Dank je.

Nou komt boek

Bouw jouw Fortuin

BOUW JOUW FORTUIN



Bouw jouw Fortuin

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018

Omslagontwerp Jasmin Hajro

5de druk

ISBN : 978-0-244-98897-5

In dit boek ontdek je :

- **Er is genoeg geld op de wereld**
- **het Pay yourself first principe**
- **10 % van alles**

- **het Geheim van succes**
- **Trend (die belangrijk is voor jou)**
- **Vorbereiding**
- **Systematisch opbouwen**

—

Jouw resultaat na 10 jaar

- **het 2de geheim van succes**

Het Goede Nieuws

Geld blijft binnenstromen bij jou.

Geld blijft binnenstromen.

Geld blijft circuleren.

Geld heeft dit honderden jaren gedaan.

Geld zal dit honderden jaren blijven doen.

Sinds jij voor het eerst zakgeld kreeg,

sinds jij voor je eerste bijbaantje

betaald kreeg.

Sinds je studiefinanciering begon binnen

te komen,

sinds jouw baan maandelijks je salaris

begon te betalen.

Sinds jouw bedrijf winstgevend werd.

Geld bleef iedere maand bij jou binnen komen.

Zelfs bij mensen met een bijstand of ww
uitkering.

Gelukkig.

Gelukkig blijft geld regelmatig binnen
komen.

Er is genoeg geld op de wereld.

Mocht het nodig zijn, dan wordt er meer
geld bijgemaakt.



het Pay Yourself First principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld

ontvangt,

je eerst jezelf betaalt

door bijvoorbeeld een tiende opzij te

zetten.

Om het resultaat hiervan te

verduidelijken,

maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per

maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van je

inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,-

euro.

Na 1 jaar heb je een heel maand salaris

opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb dan na 10 jaar ?

$(3600 \times 10) = 36000,-$ euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boekje,

ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks



opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer je eerst
jezelf betaalt,

door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van de fooi als je die
krijgt,

ook 10 % van je toeslagen,

ook 10 % van je cadeaugeld,

ook 10 % van je 13de maand,

ook 10 % van je bonus,

ook 10 % van je loonsverhoging,

ook 10 % van je belasting teruggaaf,

ook 10 % van je welkomst premie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je
geld ontvangt,

het eerste wat je doet is jezelf eerst

betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.



het Geheim van succes

Het geheim van succes is

DOORZETTEN.

Als het 20 jaar duurt,

voor jij miljonair bent.

Als dat betekent dat je 20 jaar,

ervoor moet werken en sparen &

investeren.

Dan moet je wel 20 jaar **DOORZETTEN**

met

werken en sparen & investeren.

En niet na 5 jaar ermee stoppen....

DOORZETTEN tot dat jij jouw doel bereikt.

Het 2de geheim van succes is :

WAT JE MET JE TIJD DOET

Dus Niet uren tv gaan kijken,

maar geld gaan verdienen

&

omgaan met mensen die veel geld

verdienen.

Zodat je van hun leert om nog meer geld

te

verdienen.

Dat geld laat je dan hard voor jou werken, volgens dit systeem, dat je aan het leren

bent.

De persoon die jou rijk gaat maken,

degene die jouw Eigen Fortuin gaat

opbouwen,

ben JIJ.

Zorg daarom goed voor jezelf.

Zodat je lang kunt doorgaan en doorzetten, totdat jij jouw doel bereikt.



Trend

Omdat mensen tegenwoordig langer

leven,

hebben ze voor langere tijd geld nodig.

Veel mensen bouwen inkomen op voor

later,

met dividend uitkerende &

rente uitkerende beleggingen.

Hierdoor zal de waarde van deze
beleggingen,

in de loop der tijd stijgen.

Het deel van je geld

dat je gaat beleggen,

wordt dus meer waard.



Obligaties uitgelegd

Als je een obligatie koopt,

leen je in feite geld aan een bedrijf of
overheid.

Je krijgt hiervoor rente,

die jaarlijks wordt uitgekeerd.

Een obligatie kost meestal rond de

duizend

euro.

Sommige obligaties hebben een bepaalde

loop tijd,

bijvoorbeeld 10 jaar.

Als deze obligatie 5 % rente geeft,

met een loop tijd van 10 jaar.

En je koopt deze obligatie.

Dan krijg je de aankomende 10 jaar, ieder jaar 50,- euro aan rente.

Na die 10 jaar, krijg je je inleg,

die duizend euro terug.

Bij sommige obligaties staat geen jaartal.

Er staat een p bij, de afkorting voor

Perpetual,

wat eeuwigdurend betekent.

Deze perpetual obligaties keren jaarlijks

rente uit.

Zolang de organisatie die ze uitgeeft,

blijft bestaan.

Dat kan honderden jaren zijn.

Je koopt een keer een obligatie,

en krijgt ieder jaar 50 euro aan rente,

de aankomende 50 jaar.

Zonder dat je er iets voor hoeft te doen !

Dat is beter he ?



Vorbereitung

Voor jij begint met het opbouwen van je

Eigen Fortuin,

moeten we de voorbereiding eerst doen.

De voorbereiding bestaat uit 3 dingen.

1. Laat jouw testament opmaken

door een notaris.

Dit is niet leuk, maar wel belangrijk.

Zodat als je er niet meer bent,

er geen onduidelijkheden of

misverstanden

zijn.

Over wat je na laat en aan wie.

2. Zorg dat je goed

verzekerd bent.

Sluit de verzekeringen die je nodig hebt, en nodig denkt te hebben af.

Zoals een overlijdensrisicoverzekering en

een uitvaart verzekering.

Zodat als je er niet meer bent,

jouw nabestaanden niet worden

opgescheept

met die kosten.

En nog dingen moeten regelen.

Maar dat alles nu al, goed geregeld is.

Probeer al je verzekeringen bij 1 of 2 aanbieders onder te brengen, zodat je korting krijgt op je verzekeringenpakket.

3. Open de volgende 3

rekeningen :

Een spaar rekening,

een deposito rekening,

een beleggingsrekening.



Systematisch opbouwen

Op die 3 rekeningen ga je systematisch, je Eigen Fortuin opbouwen.

Met het bedrag dat je van je inkomen,
iedere maand opzij zet.

Als je zoals in ons voorbeeld,
per maand 300,- opzij zet.

Dan verdeel je die 300,- euro ,
over je 3 rekeningen.

1/3 Sparen, dus je zet 100,- euro op je
spaar rekening.

1/3 Deposito, dus je zet 100,- euro op je
deposito rekening.

1/3 Beleggen, dus je zet 100,- euro op je beleggingsrekening.

Op je beleggingsrekening beleg je de helft in een dividend uitkerend
aandelen

beleggingsfonds.

En de andere helft beleg je in een rente
uitkerend obligatie beleggingsfonds.

Bijvoorbeeld :

50,-euro, NN Utilities Fund Dis

50,-euro, Triodos Sustainable Bond Fund

Je kunt dit dan het hele jaar zo laten
staan.

Zonder ernaar te hoeven omkijken.

Na dat jaar, ontvang je rente op je spaar rekening.

En rente op je deposito rekening.

En dividend & rente op je beleggingsrekening.

Dit geld werkt nou voor jou.

Zo laat je het groeien.

Je krijgt ook in de loop der jaren,



het rente op rente effect.

Waardoor het sneller groeit.

Iedere maand

Volgende maand betaal je jezelf eerst, door een tiende van je inkomen, opzij te zetten.

Dit bedrag van 300,- euro verdeel je weer

over je 3 rekeningen. 1/3 Sparen, dus

100,- euro naar je spaar rekening.

1/3 Deposito, dus 100,- euro naar je

deposito rekening.

1/3 Beleggen, dus 100,- euro naar je

beleggingsrekening.

Op je beleggingsrekening beleg je de helft

in een dividend uitkerend vastgoed beleggingsfonds.

De andere helft beleg je in een rente

uitkerend obligatie beleggingsfonds.

Bijvoorbeeld :

50,- euro, BNP High Income Property

Fund

50,- euro, NN Global Obligatie Fonds

In totaal heb je nou :

200,- euro op je Spaar rekening

200,- euro op je Deposito rekening

200,- euro op je Beleggingsrekening

Het bedrag op je beleggingsrekening is gelijk verdeeld over 4 beleggingsfondsen.

Dit betekent voor jou,

dat je jaarlijks rente ontvangt op je spaar rekening.

En dat je jaarlijks rente ontvangt op je deposito rekening.

En dat je jaarlijks dividend & rente ontvangt op je beleggingsrekening.



De volgende maand doe je weer

dezelfde

3 stapjes

Stap 1 : Van je inkomen zet je een tiende (10 %) opzij.

Stap 2 : Dat een tiende, in ons voorbeeld

die 300,- euro verdeel je over jouw 3 rekeningen.

Een derde op je spaar rekening.

Een derde op je depositorekening.

En een derde op je beleggingsrekening.

Stap 3 : Het bedrag op je

beleggingsrekening,

deel je in twee.

De ene helft beleg je in een dividend uitkerend

aandelen beleggingsfonds

of

een dividend uitkerend vastgoed

beleggingsfonds.

De andere helft beleg je in een rente

uitkerend obligatie

beleggingsfonds.

De maand erna doe je weer dezelfde 3



stapjes.

Daarna doe je iedere maand dezelfde 3

stapjes.

Waarom niet alles beleggen ?

Het is belangrijk dat jij,

je houdt aan de beschreven verdeling.

Met deze verdeling loop je alleen risico

over een derde van je geld.

Door dat deel waar je risico over loopt,

goed te spreiden.

Verminder je het risico.

Beleggingsfondsen zijn ook al gespreid in
zich zelf.

Een beleggingsfonds is zelf belegd in 50,
100 of meer bedrijven.

Het bedrag waarmee je maandelijks eerst
jezelf betaalt,
oftewel wat je opzij zet.

Verdeel je altijd over je 3 rekeningen

zoals hieronder :

1/3 sparen

1/3 deposito

1/3 beleggen

Het is verstandig om je beleggingen in
beleggingsfondsen

ook te spreiden per categorie,

zoals hieronder :

1/3 aandelen

beleggingsfondsen

1/3 obligaties beleggingsfondsen

1/3 vastgoed beleggingsfondsen

Kies voor beleggingsfondsen die dividend
of rente uitkeren.



Verschillend

Het kan zo zijn,

dat je spaar rekening de rente per maand
uitkeert.

Of per jaar.

Dat verschilt per bank en spaar rekening.

Het kan zo zijn, dat je beleggingsfondsen

het dividend per kwartaal uitkeren.

Of per jaar.

Dat verschilt per beleggingsfonds.

Als je bij de Rabobank een deposito rekening opent,

het zogenoemde Doelsparen.

Dan kun je zelf bepalen,

hoe vaak je er geld in zet, en hoeveel.

Dat is een erg handige deposito rekening.

Het kan zo zijn dat andere banken, een minimum inleg vragen voor een deposito rekening.

Bijvoorbeeld 500,- euro.

Als de bank waar jij je deposito rekening opent,

een minimum inleg vereist.

Dan kun je dat maandelijks opsparen,

totdat je genoeg hebt om het in een deposito vast te zetten.

In ons voorbeeld,

heb je na 5 maanden (5 x 100,-) = 500,-

euro,

genoeg opgespaard.

Je voldoet aan de minimum inleg.

En je kunt 500,- euro in je deposito vast

zetten,

voor bijvoorbeeld 10 jaar.



Na 1 jaar

Na 1 jaartje heb je in totaal 3600,- euro

opzij gezet.

(12 maanden x 300,- = 3600,- euro) Maandelijks heb je de 3 stapjes gedaan.

Nou heb je :

$\frac{1}{3}$ van 3600,- is 1200,- euro en dat zit

op je spaar rekening.

$\frac{1}{3}$ van 3600,- is 1200,- euro en dat zit

op je deposito rekening.

$\frac{1}{3}$ van 3600,- is 1200,- euro en dat zit

op je beleggingsrekening.

Op je beleggingsrekening heb je gespreid

per categorie,

dus :

$\frac{1}{3}$ van 1200,- is 400,- euro en dat zit in aandelen beleggingsfondsen.

$\frac{1}{3}$ van 1200,- is 400,- euro en dat zit in obligatie beleggingsfondsen.

$\frac{1}{3}$ van 1200,- is 400,- en dat zit in

vastgoed beleggingsfondsen.

Je hebt belegd in dividend uitkerende en

rente uitkerende beleggingsfondsen.

Dus op je beleggingsrekening ontvang je

rente en dividend.



Op je deposito rekening ontvang je rente.

En op je spaar rekening ontvang je ook rente.

Stap 4 en 5

Stap 4 : Als je 1200,- euro in beleggingsfondsen hebt staan, verkoop je 1100,- ervan.

In ons voorbeeld, heb je ieder jaar 1200,- euro in beleggingsfondsen belegd.

Dus ieder jaar verkoop je

1100,- euro

uit je beleggingsfondsen.

Zodat je 1100,- euro cash

hebt,

op je beleggingsrekening.

Stap 5 : Met die 1100,- euro cash op je

beleggingsrekening, koop je 1 individuele

obligatie.

Een obligatie die een hoge

rente aan je uitkeert, en een lange loop

tijd heeft.

Of een perpetual obligatie die

een hoge rente aan je uitkeert.



Na 10 jaar

Als je de beschreven stapjes doet,
iedere maand en ieder jaar.

De aankomende 10 jaar.

Dan heb je :

$1200,- \times 10 \text{ jaar} = 12000,-$ euro op je
spaar rekening.

$1200,- \times 10 \text{ jaar} = 12000,-$ euro op je
deposito rekening(en)

$1200,- \times 10 \text{ jaar} = 12000,-$ euro op je
beleggingsrekening

Iedere keer als je 1200,- euro in
beleggingsfondsen had,
heb je 1100, euro daarvan verkocht.

En daar 1 obligatie van gekocht.

Dus na 10 jaar heb je 10 obligaties.

Als je perpetual (eeuwigdurende)

obligaties,

die 10 % rente per jaar uitkeren,

hebt gekocht.

Ontvang je (10 x 100,-) = 1000,- euro aan rente per jaar.

Nou kun je 2 obligaties per jaar bijkopen.

Van wat je opzij zet op je

beleggingsrekening

& van de rente opbrengst van je obligaties.

Hierdoor wordt je jaarlijkse totale

opbrengst,

steeds groter.



**Steeds grotere totale opbrengst per
jaar**

voor jou

In de loop der tijd wordt je totale opbrengst per jaar,
aan rente & dividend steeds groter.

Hierdoor kun je steeds meer obligaties per jaar bijkopen.

En daardoor wordt je totale opbrengst per
jaar nog groter.

Bijvoorbeeld na vele jaren :

Je hebt 10 perpetual obligaties die 10 %
rente uitkeren,

je ontvangt per jaar 1000,- euro aan
rente.

En je hebt 100 obligaties die een loop
tijd van 20 jaar hebben,
en die 8 % rente uitkeren.

Je ontvangt per jaar 8000,- euro aan
rente.

Plus de rente die je ontvangt op je spaar
rekening

& plus de rente die je ontvangt op je
deposito rekening(en)

In totaal is je jaarlijkse opbrengst meer
dan tien duizend euro.

En daarmee kun je nog meer obligaties
bijkopen,
zodat je totale jaarlijkse opbrengst nog
groter wordt.



Door dit proces maandelijks en jaarlijks
te herhalen,
wordt de te herinvesteren opbrengst steeds groter.

En kunnen er jaarlijks meer obligaties en
dividenduitkerende beleggingsfondsen
gekocht worden.

Waardoor de jaarlijkse opbrengst groter
wordt en
het systeem zichzelf versterkend is.

Hoe nu verder ?

Als je dit boekje begrijpt,
en je begrijpt alle stapjes die je moet doen.

Als je alles zelf gaat doen,
dan is dat prima.

Ga aan de slag.

Begin met het opbouwen van jouw Eigen
Fortuin.

Als je vindt dat je wel wat hulp kunt
gebruiken,
kun je dat vragen aan iemand.

Je kunt het aan je adviseur bij de bank
vragen.

Of je zoekt een onafhankelijk adviseur.

Dan ga je samen jouw Eigen Fortuin
opbuwen.

Leg dit boek op een plaats,
zodat je het iedere dag ziet.

Zodat het je herinnert aan jouw doel :

jouw Eigen Fortuin opbouwen.

En zodat het je herinnert aan de stapjes
die je iedere maand & ieder jaar moet
doen.

Bedankt voor het kopen van dit boek

&

succes met het opbouwen van

jouw Eigen Fortuin

Dit boek is geschreven in simpele taal,

zodat iedereen het kan begrijpen.

En de beschreven stapjes makkelijk kan doen.

Dit boek leert je om systematisch,

met simpele stapjes,

jouw Eigen Fortuin op te bouwen.

' Hoe je met simpele stapjes jouw Jouw

Eigen Fortuin opbouwt

is het resultaat van

jarenlange zelfstudie en
praktische ervaring '

Jasmin Hajro,
de auteur van dit boek &
het boek Moneymaker,
is beleggingsexpert & serie ondernemer.
Voor meer informatie, ga naar :
www.hajro bv.nl

Wees zo vriendelijk om boek
Altijd werk & altijd geld op zak, iedere
dag
bij je bekenden aan te raden
& te delen op Facebook
Super bedankt.
Succes met je werk, geluk en fortuin



Hierna komt boek Moneymaker...

Altijd werk & altijd geld op zak,
iedere dag

Altijd werk & altijd geld op zak,
iedere dag

Jasmin Hajro



Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN-13: 978-1721577637

ISBN-10: 1721577637

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

In dit boek ontdek je :

De bio van auteur Jasmin Hajro

&

boek Altijd werk & altijd geld op zak,

iedere dag

&

boek Het Recept voor Geluk

&

Een preview van boek

Bouw Jouw Fortuin

&

Een

kleine kennismaking met oprichting Hajro

&



boek Bouw jouw Fortuin

De bio van auteur Jasmin Hajro, even kennis maken

Hallo beste lezer,

hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van boek Victorie.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren

op 6 juli 1985 in

Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar

Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben

doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn

eerste onderneming

opgericht: beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik

helaas de onderneming

moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en

tijdelijk werk. Begon ik

weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb

ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes
wenskaarten, deur tot deur.

Tegenwoordig

is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn 8 boeken : boek Bouw jouw fortuin.

boek Moneymaker,

boek Recept voor Geluk,

boek De Reddingsboei voor

banken' loyaal bankieren'

boek De Ultieme Winnende Strategie voor

ondernemers,

boek Gedichten, grapjes en boek,

boek Victorie,

boek Victorie II

De royalties van mijn boeken worden

gedoneerd

aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Mijn onderneming is tegenwoordig Hajro

Groep,

en bestaat uit 20

verschillende dochterondernemingen,
die onderdeel zijn van 1
overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn
onderneming &
de stichting, ga naar www.hajrov.nl

Hoi beste lezer,

hoe gaat het ?

Ik ben Jasmin Hajro,
en je hebt zonet in mijn bio een aantal dingen
kunnen lezen over mij.

Ik ben nou 32 jaar en woon in

Doetinchem,

in Nederland. Ik werk als verkoper
namens oprichting Hajro.

Ik verkoop sets wenskaarten,
cadeaumokken en boekjes.

Een deel van de opbrengst gaat naar 40

Goede Doelen toe.

Je kunt er alles over vinden op

www.hajrobv.nl

Maar dat is wel eens anders geweest.....

Heel anders.....

Het was 2015 's avonds rond een uur of 10.

Ik liep buiten,

zonder geld,

met mijn telefoon waar geen beltegoed op
stond.

Het begon te regenen,

dat kon ik er nog wel bij gebruiken....

Ik wist niet waar ik naar toe moest....

Ik kon niemand bellen.

Ik had wel een aantal vrienden gehad,
maar daar had ik nauwelijks contact mee.

Ik ging naar het speeltuintje in
onze wijk....

De vorige keer ben ik daar ook
heen gegaan.

De vorige keer,
toen ik ook 's nachts op straat stond.

Het was this niet uit te houden voor mijn
moeder,

ze wou de huissleutel hebben.

Ik gaf haar de sleutel en ging weg...

Het is niet haar huis,

maar zij betaalt de huur.

Daar stond ik dan,

dakloos,

op straat,

in de regen.....

Het begon kouder te worden.

In dat speeltuintje heb ik geschuild

in zo'n soort houten huisje

Ik was boos,

toen ik afgekoeld was,

begon ik helderder na te denken.

En me af te vragen waar ik heen moest

en wat ik moest doen ?

Toen het licht begon te worden

liep ik naar het centrum van de stad.

Alles was nog dicht, te vroeg.

De kerk zat ook dicht.

Ik had gehoord van zo'n opvang
waar een vriend van mij het over had
gehad.

Hij is verhuist naar England.

Dus liep ik naar de Iris opvang toe.

Ik kon mijn verhaal doen,
en kreeg een kopje koffie met melk erin

(ik drink nooit melk in mijn koffie) En ze hadden Geen plaats voor mij !

Dus de mensen die je horen te helpen,
kunnen je niet helpen.

Fuck de hulp.

Ik kon naar de dagopvang toe,
maar dat was alleen overdag.

's Nachts kon ik buiten slapen.

Onderweg naar de dagopvang,
dacht ik :

Ik moet naar Arnhem, naar Appco toe.

Om te gaan verkopen,

als energieadviseur

heb je altijd werk.

Bij de dagopvang

kon ik betalen voor een maaltijd.

Maar ik had helemaal geen geld.

Ik kon op de pof wel een maaltijd krijgen.

Ik moest me inschrijven bij de gemeente

voor een bijstand uitkering.

Even naar buiten om te roken,

eventjes gepraat met een paar daklozen,

die daar ook waren.

Weer naar binnen.

Er was telefoon voor me,

mijn zusje en haar toenmalige vriend

belden.

Ze kwamen me ophalen.....

Eenmaal thuis gingen we eten,

ik had honger als een beer.

Ik was zo pissig

dat ik mijn moeder niet kon aankijken.

Ik keek naar de tafel.

Omdat ik zo boos was,

tegen haat aan....

Zo nijdig.

De vraag of ik iets had geleerd ?

Eventjes gepraat,

sorry gezegd.

En ik ging naar bed,

uitgeput.

Ik had de hele nacht niet geslapen.

Die nacht was er niemand,

ze stonden niet in de rij voor me

om me te helpen.

Zelfs de mensen die me hoorden te helpen, wiens werk het is.

Konden niks voor me doen.

Nou,

de volgende keer dat iemand tegen je zegt

dat geld niet zo belangrijk is.

Dan praat ie uit z'n reet

en niet uit z'n verstand.

En dat moet je hem of haar ook
duidelijk maken.

Als je geen geld hebt kun je geen eten en
drinken kopen.

Heb je 3 maanden geen geld om je huur te betalen,
dan sta je op straat en
ben je dakloos.

Heb je 2 maanden geen geld om eten en
drinken
te kopen, dan ga je dood.

Ik zag in dat het huis waar
we in woonden niet van mij is.

En de tuin ook niet.

Ik had bijna niks.

Behalve wat kleding,

300 boeken

en wat dingetjes.

Ik kreeg er een hekel aan

om klusjes te doen

in de tuin.

Want het is niet mijn tuin.

Ook, eerst zet ik je op straat
en daarna mag je klusjes voor
me gaan doen.

Je bent niet goed wijs, dacht ik.

Maar omdat ik geen geld
in het huis bracht,
of mee betaalde in de vaste lasten,
kon ik door mee te helpen
enige inbreng laten zien.

Was de redenering.

Daarvoor,
voor die nacht op straat.

Was ik toen ik geen werk kon vinden,
behalve productiewerk (dat ik toch
nooit lang volhield)

Een eigen bedrijf begonnen.

Jasko genaamd.

Want ik hield van beleggen
en ik kon het ook.

Ik belegde voor mijzelf,
toen ik een vaste baan had als kok bij Palestra/Landal stroombroek.

Dus kon ik het beleggen ook
professioneel voor andere mensen
gaan doen.

Ik had geen ervaring met verkopen
of met jezelf verkopen.

Ik vond 5 klanten,
mijn vader, mijn moeder, mijn zusje,
mijn exvriendin en een vriendin van mijn
moeder.

Plus mijn eigen geld belegde ik in
de portfolio.

Ik belegde voornamelijk
in beleggingsfondsen,
waardoor het risico klein was.

En we in veel verschillende bedrijven
wereldwijd belegd waren.

Er zat zo'n 1600,- in de portfolio.

Het waren centjes van winst nemen

dagelijks bijna.

Ik keerde de beloofde 10% rendement uit.

En een bonus rendement van 2,5%

Ik doneerde een bescheiden bedragje

aan een Goed Doel,

namens Jasko.

Het was duidelijk niet genoeg om

van te leven.

Er zou een ton in moeten zitten,

zodat ik tientjes en

honderdjes winst maakte.

Ik begon opties te kopen.

Ik had daar geen ervaring mee.

Verloor wat geld.

Maakte wat winst.

Verloor nog wat.

Mijn zusje trok weer in bij ons,

nadat haar relatie uit was gegaan.

Die jongen was niet goed voor haar

geweest,

ze kwam met schulden terug.

Dus er was niet genoeg geld thuis voor

3 mensen. Mama's minimumloon

onderhield 3 mensen.

Als er een rekening kwam voor de

gemeentebelasting (jaarlijks 500,- euro)

dan kon het niet betaald worden.

Ik geloofde erg in mijn bedrijf

en wou niet iets anders gaan doen.

Ik had ook patent aangevraagd voor mijn financiële systeem en

mijn idee voor een fonds.

Waar mijn bedrijf op gebaseerd was.

Maar ik moest eigenlijk wel.

Ik begon toen met Hajro Klusjes,

voor mensen huishoudelijke taken doen

of de tuin, tegen betaling.

Ik kon bij een oudere man in de buurt

schoonmaken en stofzuigen,

afstoffen.

Toen ben ik ook naar werk gaan zoeken via uitzendbureau's.

Ik kon beginnen bij Rabelink

als lader/losser.

Uiteindelijk heb ik me in 2015

bij de Kamer van

koophandel uitgeschreven.

Ik was erg verdrietig.

En werd een beetje futloos.

Een soort hulpverlener wou dat ik een

toestemingovereenkomst

tekende,

waardoor weinig meer over mijn leven te zeggen had.

Kutwif

Kuthulp.

Ik geloofde niet meer in hulp.

Zelfhulp was de beste hulp,

zei papa een keer.

En de enige hulp denk ik

Mijn zusje had ondertussen

al iets van 5 jaar ervaring met verkopen.

(Ze is maar 5 jaar jonger hoor,

geen klein kind ofzo)

Ze was een nieuw bedrijf begonnen met haar
nieuwe vriend en een collega van vroeger.

Uw voordeel nu vof.

Met haar vriend waren ze ook een stichting aan het oprichten.

Stichting samen leven met een ander.

Ik heb de oprichtingakte gezien,
opgemaakt door 026notariaat te Arnhem.

En ik kreeg een
kan om wenskaarten te gaan verkopen.

Oh ja,
dat laden/lossen baantje is gegaan zoals alle andere baantjes,
die ik niet wou doen.

Ik kwam een aantal keer te laat,
en daarna kwam ik helemaal niet opdagen.

De wenskaarten verkopen,
zou een goede training zijn
om uiteindelijk als energieadviseur
langs de deuren te gaan.

Het verkoop proces is hetzelfde.

100 mensen spreken per dag,

3 rondjes lopen zodat je iedereen spreekt in je terry(werkgebied)

De pitch (je presentatie)

is hetzelfde bij ieder persoon die

je spreekt.

Enz.

Ik kreeg training van hun,

Emina mijn zusje en haar vriend.

Ik begon ook seminars te kijken

over sales (verkoop)

op Youtube.

De pitch te oefenen.

Ik begon enthousiast te worden.

Op een dag zat ik thuis

naar de wenskaarten te kijken.

En dacht ik kan het,

ik kan wat ze doen.

En wat kan er nou gebeuren,

als ik de pitch vergeet,

of niet uit mijn woorden kom.

Emina zei dat het ergste

een doorslam was.

Als iemand de deur voor

je neus dichtsmijt.

Ha, alleen dat ?

Dus ik nam mijn pitch op een briefje mee,

een geldtasje en

een aantal sets wenskaarten.

En begon te lopen en te verkopen,

ik begon gewoon in mijn woonstraat...

Voor ik er klaar en wel voor was.

Ik verkocht een aantal setjes,

de mensen waren veel aardiger dan ik had

verwacht.

Ik denk dat veel mensen

iets goeds willen doen.

Ook al is het een setje kaarten kopen

voor het Goede Doel.

De stichting mag beloningen geven aan

haar

bestuur en medewerkers.

De website van de stichting deed

het even niet.

Emina en haar vriend gingen uit elkaar.

Hij had de nota voor de oprichtingsakte

nooit betaald.

De stichting was technisch nog

niet opgericht.

Om van het gedoe af te zijn.

En lekker door te kunnen

gaan met verkopen,

wat ik ondertussen leuk begon te vinden.

Heb ik met de gespaarde opbrengst

van mijn kaartenverkoop

een eigen stichting opgericht.

Waarbij wel alles in orde was.

En dat is natuurlijk :

stichting Giveth Life

Een website ervoor gemaakt,

en ik ging vrolijk verder verkopen.

Toen kwam de politie een aantal keer, want ze vonden dat ik aan het collecteren

was.

Ik was aan het venten,

in mijn hoofd is collecteren :

met een geldbus langs de deuren gaan.

Ik verkocht een product.

Zij dachten anders....

Ik had me alweer ingeschreven

bij de Kamer

van koophandel,

om als onafhankelijk energieadviseur

te kunnen gaan verkopen.

Met onderneming Hajro.

Om van dat onnodige gedoe met de

politie klaar te zijn.

Besloot ik om namens mijn onderneming

Hajro

wenskaarten te gaan verkopen.

En een deel van mijn opbrengst aan

Goede Doelen te doneren.

De kans zat erin dat in
de toekomst de kaartenverkoop
minder zou worden,
door Facebook, Whatsapp
digitale kaarten etc.

Dus ik moest wat verzinnen,
dat mensen altijd zouden gebruiken,
maar waar ik er wel een aantal van in mijn tas
mee kon nemen.

Ik kwam op het handigsetje...

Een mok gevuld met snoepjes,
met een theelepeltje, een aansteker en
een pen.

Ingepakt als een cadeautje.

Want de mensen zullen wel altijd hun
koffie
of thee uit een mok blijven drinken.

Ik wou het ook steeds groter
en beter doen. Een mooie winkel
wou ik van mijn onderneming maken.

Uiteindelijk was het dat ook op

www.hajro.nl

Daarna kocht iemand dat domein.

Toevallig. Volgens mij was er

niks toevalligs aan.

Moest ik een nieuwe website maken,

het oude webadres staat op mijn

duizenden visitekaartjes,

op de flyers,

op mijn boeken.

Kon ik alles opnieuw doen.

Nou de nieuwe en verbeterde website

is natuurlijk www.hajro bv.nl

en heeft een leuke en unieke

E-winkel.

Met alleen maar Hajro producten.

Ik hou natuurlijk heel erg

van mijn onderneming Hajro.

Het is als een kindje voor me.

We doen ook goed,

en steunen veel Goed Doelen, en mijn boeken kunnen enen echt helpen.

Om gelukkiger en rijker te leven,

en om hun bedrijf profitabeler te maken.

Ik verdien mijn geld met verkopen.

Dus de royalties (de opbrengst)

van mijn boeken gaan naar het Goede Doel

Een goede stichting,

namelijk stichting Giveth Life.

Die al gezinnen een steuntje in de rug

heeft gegeven.

Ik zou je graag meer vertellen over Hajro,

want het gaat veel goede dingen doen, maar de bedoeling van dit boek

is om je iets anders te vertellen.

Je kan natuurlijk altijd

het eboek Oprichting Hajro,

het conglomeraat

Gratis downloaden

op www.hajrobv.nl

ga dan via de E-winkel

naar mijn authorspotlight bij Lulu.

Je komt daar vanzelf door op een van mijn
boeken te klikken in de E-winkel, op www.hajrobv.nl

Zoals je ziet,

heb ik sinds die nacht op straat
altijd werk en altijd cash geld op zak,
iedere dag van de week kan ik verkopen en
verdienen.

Dankzij de verkoop (sales)

Blogartikel :

**Verkopers verkopen iets aan mensen,
de ondernemingen waar die verkopers voor werken maken winst.**

**Van die winst wordt
een deel aan belastingen betaald,
van dat geld betaalt**

**de overheid voorzieningen
die we allemaal wel eens gebruiken.**

**Voorzieningen zoals de brandweer,
de politie, ziekenhuizen,
wegen (infrastructuur).**

Ook zijn ondernemingen degenen die het

meeste doneren

aan

Goede Doelen.

En ondernemingen geven ook meer geld dan wie dan ook,

uit aan

sponsoring

van sportclubs en sportverenigingen.

En ook niet onbelangrijk :

ondernemingen geven miljoenen mensen werk.

Dus er is niks mis met commercie en

commerciele bedrijven.

Hoe kunnen die bedrijven dat doen ?

Door de verkoop.

Door producten of

diensten te verkopen aan mensen,

komt er geld (omzet & winst)

die bedrijven binnen.

En door de verkoop komt er geld in

jouw broekzakken.

' Trouwens, ik ben mijn eerste bedrijf

begonnen in 2012.

Ik heb meer dan 700 sales gemaakt,

sinds 1 september 2015 tot nu toe.

Dus ik heb een trackrecord, en weet waar

ik over praat. '

' Zoals je vast al begrepen hebt, verdien ik mijn geld door te

verkopen voor mijn eigen bedrijf.

Dat is mijn werk.

De opbrengst van mijn boeken

gaat naar het Goede Doel.

Ik schrijf uit ervaring, ik schrijf

om mensen vooruit te helpen. '

Nou 700 keer 5,- euro =

3500,- euro

Maar verkijk je niet op dat bedrag....

Voor iemand die dakloos was,

en nou werk heeft tot aan zijn pensioen.

Iedere dag werk & geld in de zak,

iedere dag

Is het aardig.

Bedenk je dat als je iemand helpt overstappen
van bijvoorbeeld de Nuon, naar EnergieDirect. Wat voordeliger is.

Jij 50,- euro verdient.

Als energieadviseur.

En 50 euro keer 700 klanten =

35000,- euro

Vind 20 mensen per maand,

die je helpt overstappen van

energieleverancier,

(dat betekent dat je een formuliertje invult) en je verdient

$20 \times 50,- = 1000,-$

Met 40 klanten per maand verdien je 2000,- euro per maand.

Je hoeft maar 1 of 2 klanten per dag

te vinden.

Zie je wat de mogelijkheden zijn in

de verkoop ?

Ook voor jou dus.

Je kan heel simpel beginnen

door pennen voor een

eurotje te gaan verkopen.

Op zaterdag.

1,- per pen.

Daarna setjes wenskaarten.

5,- per set.

Daarna stroom&gas,

de overstap regelen,

door een formuliertje in te vullen.

50,- per klant.

Daarna stofzuigers of auto's

enkele honderden euro's

per klant.

Daarna huizen,

10.000,- euro of meer

per klant

Werk tot aan je pensioen!

Baanzekerheid.

Het beste is het als het bedrijf waarvoor je verkoopt iets goeds doet.

Dan doe jij ook iets goeds

en voel je je gewoon goed erover.

Omdat je iets meer doet,

dan een product of dienst verkopen.

Daarom verkoop ik graag voor Hajro,
omdat ik er 40 Goede Doelen mee steun,
en de klant ook.

Je kan bij Hajro vrijwilliger worden, als je wil.

Dan loop je op zaterdag te verkopen.

En je krijgt er een vergoeding voor.

Je leert het vak.

En doet goed,

door Goede Doelen te steunen.

Kijk op www.hajro bv.nl

of je er een goed gevoel over hebt.

Neem dan contact op via post of email.

En anders kun je altijd ergens anders
beginnen in de verkoop.

Of je eigen webshop starten

Als je voor Hajro wil verkopen.....

Dan word je getraind door

dezelfde persoon

die mij heeft leren verkopen. Mijn zusje.

Emina Hajro heeft inmiddels 8 jaar

ervaring met

verkopen (sales)

Ze heeft een trackrecord.

Ze heeft een kantoor gehad met 20

verkopers.

Ze heeft tientallen mensen getraind tot verkoper.

En ze heeft duizenden sales gemaakt.

Ze is de eigenaar van EnergieNu,

dat is de overkoepelende organisatie

van Hajro en Hajro Groep.

Je vindt het op www.energienu.nl

Verkopen is een heel belangrijk beroep.

Zoals je in dat Blogartikel hebt kunnen

lezen draait de economie

dankzij verkopers.

Ambtenaren worden er ook van betaald, door de belasting op winsten van bedrijven.

Je kan trots zijn als je een verkoper wordt of bent.

Nou ik heb je verteld

hoe de verkoop letterlijk mijn leven

heeft gered.

Dat ik nou werk heb tot aan mijn pensioen
en daarna nog als ik wil.

Ik heb je de mogelijkheden laten zien,
van wat de verkoop je kan opbrengen,
als je uiteindelijk duurdere producten en
diensten gaat verkopen.

Of makelaar wordt =
verkoper van huizen en bedrijfsruimten.

Je begrijpt dat ik
met mijn onderneming Hajro,
wat tegenwoordig Hajro Groep is,
andere mensen
dezelfde kans wil geven.

Als de kans die ik heb gekregen

Ja ik heb ondertussen 4 keer 3
verschillende uitkeringen aangevraagd.

Allemaal afgewezen.

Ik kan niet rekenen op de gemeente of het UWV.

Maar ik kan wel rekenen op mijzelf en

de verkoop!

Iedere dag.

Ik heb van maandag 18 september 2017

tot en met

woensdag 27 september 2017,

10 dagen achter elkaar lopen verkopen,

en 22 sales in totaal gemaakt.

Dus iedere dag

sales gemaakt & iedere dag winst gemaakt.

Iedere dag geld verdient.

Dat kan jij ook.

Hopelijk heb

ik je kunnen enthousiasmeren

over de verkoop.

En begin je te verkopen.

Of je stuurt iemand die je kent,

die werk en geld nodig heeft

de verkoop in.

De verkoop, Waar altijd werk is.

Geef diegene dan ook een exemplaar

van dit boek,

zodat het hem of haar

vooruit helpt.

Je hebt nou

boek *Altijd werk & altijd geld op zak*,

iedere dag

gelezen.

Je hebt werk tot aan je pensioen

aangeboden gekregen.

Baanzekerheid.

Hierna komt

boek *Recept voor Geluk*

zodat je gelukkiger gaat leven,

met minder stress

En daarna komt

boek *Bouw jouw Fortuin*,

zodat je rijk wordt

Wees wel bereid om de dingen te doen,

uit alle 3 boeken.

Klein beginnen,

stapje voor stapje.

Je kan het.

Zoveel waardevolle kennis,

voor zo'n belachelijk lage prijs ???

Dit zou een BestSeller

moeten zijn !

Vind je ook niet ?

Dan maken we er een BestSeller van.....

Wil je zo vriendelijk zijn

om dit boek,

dat uit 3 boeken bestaat,

bij de mensen die je kent

aan te raden ?

Zodat zij ook een exemplaar kopen,

en hun leven verbeteren.

En ik zal het promoten.

Dan maken we er samen een BestSeller van, en doen we goed,

want de opbrengst gaat naar het Goede Doel.

Naar die goede stichting,

stichting Giveth Life

Super bedankt alvast.

Bedankt voor het lezen

Ik wil je graag het volgende boek
cadeau doen.

Zodat je gelukkiger gaat leven,
met minder stress.

Boek Recept voor Geluk

kun je op de volgende pagina's lezen.

Veel plezier ervan.

Het Recept voor Geluk

Er is een boek geschreven over een waar
gebeurd verhaal...

Een man die in

een concentratiekamp zat ten

tijde van Hitler,

en gelukkig was.

Dus,

geluk heeft Niks te aken

met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met, jouw keuze om gelukkig te zijn,
ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn

er mindere periodes in het leven,
zoals wanneer iemand waar je van houdt,
overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon
verwerken.

Verwerken doe je het beste door
erover te praten,
je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,
als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft,
dan staat het op papier,
en zit het minder in je hoofd.

Schrijven is een goede uitlaatlepel.

Verwerken doe je ook goed door :
bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen

: een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd

om negatieve ervaringen

beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor

Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor

helpt je om het Recept beter voor je te

laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,

en je kijkt vast regelmatig

naar het journaal

(het dagelijkse nieuws op tv) Is je al opgevallen dat het voor 99%

Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld
aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,
om dagelijks een half uurtje naar
het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of
dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte
door het te vervangen
met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij
in plaats van dagelijks een half uurtje
naar de wereldellende op
het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag
naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd,
maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,
ontspan je &
lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk
te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,
met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,
is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,
maakt wanneer je lacht,
jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,
een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup
comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,

iedere dag,

totdat je er niet meer over

na hoeft te denken,

en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

—

Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur

—

Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje

—

Ga sporten, lekker van je afslaan

met tennis of lekker

hardlopen

—

Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je

helemaal stuk)

—

Maak je geen zorgen,
het leven is te kort daarvoor
(door bezig te blijven, heb je geen tijd
om je zorgen te maken)

—

Knuffel mensen waar je van houdt

—

Ga gezellig een kopje koffie drinken

—

Neem een kat of een ander huisdier

—

Als je geld ontvangt, spaar gelijk een
deel ervan

—

Laat je niet bang maken door de media,
de wereld wordt niet slechter,
de wereld wordt steeds beter.

—

Sex, need I say more
(als je sex hebt maak je ook

endorfines = geluksstofjes aan)

Misschien is het Recept anders dan je had

verwacht,

maar daar gaat het niet om,

het gaat erom dat het werkt &

jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,

het is makkelijker

dan zuur te kijken.

Als je dit 2 goede boeken vindt,

wil je dan zo vriendelijk zijn

om ze aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Preview Bouw Jouw Fortuin

het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld

ontvangt,

je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld
een tiende opzij te
zetten.

Om het resultaat hiervan
te verduidelijken,

maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per
maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van
je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,-
euro.

Na 1 jaar heb

je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro
oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.
Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,
ziet u hoe u dat bedrag dat u
maandelijks opzij zet.
Harder kunt laten groeien.

Preview Bouw Jouw Fortuin

10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer
je eerst jezelf betaalt,
door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van

de fooi als je die krijgt,

ook 10 % van je toeslagen,

ook 10 % van je cadeaugeld,

ook 10 % van je 13de maand,

ook 10 % van je bonus,

ook 10 % van je loonsverhoging,

ook 10 % van je belasting teruggaaf,

ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je geld ontvangt,

het eerste wat je doet is jezelf

eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde preview

Voor meer informatie over dit boek ,

ga naar onze verbeterde

website : www.hajrobv.nl

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers,

geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door

een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR

BOEKEN DIE GESCHREVEN

ZIJN DOOR

MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF

HEBBEN !!

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self

discipline En is

geschreven door Brian Tracy En ja die heeft een eigen

bedrijf. Anders stond zijn naam hier

Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over

jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld,

terwijl de meeste mensen tv

aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag

werkt, terwijl de meeste mensen weekend
houden.

Als je op zondag een stap
zet richting het bereiken van je
doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf
discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn
omdat je tanden afgebroken
waren ?

Wel's gewerkt met 2
uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor
?

Het was vast makkelijker om toen,
tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou
een Bullshitter zijn,

en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd

aan MOET besteden

Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales),

dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in

(direct marketing), dan komt er winst

binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd

tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en

wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan

Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR

JE TIJD

BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde previeww

Voor meer info over dit boek

van mij, ga naar www.hajrobov.nl

Preview boek Victorie

We zijn weggegaan uit het dorp

en we zaten in een verlaten huis.

Ik weet niet meer hoe die plaats heet.

We hebben graan geoogst,

en aardappels verbouwd.

We pasten op de koe van oom Ibro,

Galava.

Ik moest Galava vastbinden aan een boom,

zodat ze gras kon grazen.

Maar ik had de ketting korter moeten

vastbinden, want ze had teveel
loopruimte
en ze had
een aantal aardappelplanten opgegeten.

Ik kreeg weer klappen.

Je kon het schieten op afstand horen.

Een huis vlakbij dat waar wij inzaten werd opgeblazen.

We zijn daar 's avonds vertrokken.

Een hotel werd in die tijd een
opvangplaats voor vluchtelingen.

Daar hebben we een tijdje gezeten,
en kregen voedselpakketten.

Ik ben daar ook gevallen op de trap
met een fles melk,
en had een snee in mijn pols.

Het is gehecht en het litteken
lijkt op een kruisje.

Het is nog steeds te zien,
op mijn linkerhand.

Mijn vader was niet bij ons

in die opvangplaats.

Ik herinner me dat we een keer stonden

te wachten,

met veel mensen,

waarschijnlijk op die vedselpaketten.

Het was zo benauwend...

Mijn tante Rahima was al naar

Nederland gegaan,

en ze hadden geregeld dat wij er ook

naar toe konden.

Ik herinner me dat ik mijn zusjes hand

moest vasthouden

en niet mocht los laten. Toen we met de koe door het bos liepen.

Einde preview.

Kleine introductie met oprichting Hajro

Hajro zet zich in voor de mensen in

provincie Gelderland,

door mensen aan het werk te houden, door te doneren aan Goede Doelen,

en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro

een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20

verschillende ondernemingen,

die allemaal deel uit maken

van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten

& diensten,

en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajrobv.nl en ontdek wat we nog meer voor jou

kunnen betekenen.

Hopelijk word je een lovende klant van

ons.

Ik wens je in ieder geval

veel voorspoed & geluk.



P.S. Ik zal je eeuwig dankbaar zijn als je een
review wil schrijven over dit boek
& het deelt.

Dank je.

Nou komt boek

Bouw jouw Fortuin

BOUW JOUW FORTUIN



Bouw jouw Fortuin

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018

Omslagontwerp Jasmin Hajro

4de druk

ISBN : 978-0-244-68044-2

In dit boek ontdek je :

- **Er is genoeg geld op de wereld**
- **het Pay yourself first principe**
- **10 % van alles**

- **het Geheim van succes**
- **Trend (die belangrijk is voor jou)**
- **Vorbereiding**
- **Systematisch opbouwen**

—

Jouw resultaat na 10 jaar

- **het 2de geheim van succes**

Het Goede Nieuws

Geld blijft binnenstromen bij jou.

Geld blijft binnenstromen.

Geld blijft circuleren.

Geld heeft dit honderden jaren gedaan.

Geld zal dit honderden jaren blijven doen.

Sinds jij voor het eerst zakgeld kreeg,

sinds jij voor je eerste bijbaantje

betaald kreeg.

Sinds je studiefinanciering begon binnen

te komen,

sinds jouw baan maandelijks je salaris

begon te betalen.

Sinds jouw bedrijf winstgevend werd.

Geld bleef iedere maand bij jou binnen komen.

Zelfs bij mensen met een bijstand of ww
uitkering.

Gelukkig.

Gelukkig blijft geld regelmatig binnen
komen.

Er is genoeg geld op de wereld.

Mocht het nodig zijn, dan wordt er meer
geld bijgemaakt.



het Pay Yourself First principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld

ontvangt,

je eerst jezelf betaalt

door bijvoorbeeld een tiende opzij te

zetten.

Om het resultaat hiervan te

verduidelijken,

maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per

maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van je

inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,-

euro.

Na 1 jaar heb je een heel maand salaris

opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.



Verderop in dit boekje,

ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks

opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer je eerst
jezelf betaalt,

door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van de fooi als je die
krijgt,

ook 10 % van je toeslagen,

ook 10 % van je cadeaugeld, ook 10 % van je 13de maand,

ook 10 % van je bonus,

ook 10 % van je loonsverhoging,

ook 10 % van je belasting teruggaaf,

ook 10 % van je welkomst premie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je
geld ontvangt,

het eerste wat je doet is jezelf eerst

betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.



het Geheim van succes

Het geheim van succes is

DOORZETTEN.

Als het 20 jaar duurt,

voor jij miljonair bent.

Als dat betekent dat je 20 jaar,

ervoor moet werken en sparen &

investeren.

Dan moet je wel 20 jaar **DOORZETTEN**

met

werken en sparen & investeren.

En niet na 5 jaar ermee stoppen....

DOORZETTEN tot dat jij jouw doel

bereikt.

Het 2de geheim van succes is : WAT JE MET JE TIJD DOET

Dus Niet uren tv gaan kijken,

maar geld gaan verdienen

&

omgaan met mensen die veel geld

verdienen.

Zodat je van hun leert om nog meer geld

te

verdienen.

Dat geld laat je dan hard voor jou werken, volgens dit systeem, dat je aan het leren

bent.

De persoon die jou rijk gaat maken,

degene die jouw Eigen Fortuin gaat

opbouwen,

ben JIJ.

Zorg daarom goed voor jezelf.

Zodat je lang kunt doorgaan en doorzetten, totdat jij jouw doel bereikt.



Trend

Omdat mensen tegenwoordig langer leven,
hebben ze voor langere tijd geld nodig.
Veel mensen bouwen inkomen op voor later,
met dividend uitkerende &
rente uitkerende beleggingen.
Hierdoor zal de waarde van deze
beleggingen,

in de loop der tijd stijgen.

Het deel van je geld

dat je gaat beleggen,

wordt dus meer waard.



Obligaties in het kort

Als je een obligatie koopt,

leen je in feite geld aan een bedrijf of
overheid.

Je krijgt hiervoor rente,

die jaarlijks wordt uitgekeerd.

Een obligatie kost meestal rond de

duizend

euro.

Sommige obligaties hebben een bepaalde

loop tijd,

bijvoorbeeld 10 jaar.

Als deze obligatie 5 % rente geeft,

met een loop tijd van 10 jaar.

En je koopt deze obligatie.

Dan krijg je de aankomende 10 jaar, ieder jaar 50,- euro aan rente.

Na die 10 jaar, krijg je je inleg,

die duizend euro terug.

Bij sommige obligaties staat geen jaartal.

Er staat een p bij, de afkorting voor

Perpetual,

wat eeuwigdurend betekent.

Deze perpetual obligaties keren jaarlijks

rente uit.

Zolang de organisatie die ze uitgeeft,

blijft bestaan.

Dat kan honderden jaren zijn.

Je koopt een keer een obligatie,
en krijgt ieder jaar 50 euro aan rente,
de aankomende 50 jaar.
Zonder dat je er iets voor hoeft te doen !
Dat is beter he ?



Vorbereitung

Voor jij begint met het opbouwen van je
Eigen Fortuin,
moeten we de voorbereiding eerst doen.
De voorbereiding bestaat uit 3 dingen.
1. Laat jouw testament opmaken

door een notaris.

Dit is niet leuk, maar wel belangrijk.

Zodat als je er niet meer bent,
er geen onduidelijkheden of
misverstanden
zijn.

Over wat je na laat en aan wie.

2. Zorg dat je goed
verzekerd bent.

Sluit de verzekeringen die je nodig hebt, en nodig denkt te hebben af.
Zoals een overlijdensrisicoverzekering en
een uitvaart verzekering.

Zodat als je er niet meer bent,
jouw nabestaanden niet worden
opgescheept
met die kosten.

En nog dingen moeten regelen.

Maar dat alles nu al, goed geregeld is.

Probeer al je verzekeringen bij 1 of 2
aanbieders onder te brengen, zodat je

korting krijgt op je verzekeringenpakket.

3. Open de volgende 3

rekeningen :

Een spaar rekening,

een deposito rekening,

een beleggingsrekening.



Systematisch opbouwen

Op die 3 rekeningen ga je systematisch,

je Eigen Fortuin opbouwen.

Met het bedrag dat je van je inkomen,

iedere maand opzij zet.

Als je zoals in ons voorbeeld,

per maand 300,- opzij zet.

Dan verdeel je die 300,- euro ,

over je 3 rekeningen.

1/3 Sparen, dus je zet 100,- euro op je

spaar rekening.

1/3 Deposito, dus je zet 100,- euro op je

deposito rekening.

1/3 Beleggen, dus je zet 100,- euro op je beleggingsrekening.

Op je beleggingsrekening beleg je de helft in een dividend uitkerend
aandelen

beleggingsfonds.

En de andere helft beleg je in een rente

uitkerend obligatie beleggingsfonds.

Bijvoorbeeld :

50,-euro, NN Utilities Fund Dis

50,-euro, Triodos Sustainable Bond Fund

Je kunt dit dan het hele jaar zo laten

staan.

Zonder ernaar te hoeven omkijken.

Na dat jaar, ontvang je rente op je spaar

rekening.

En rente op je deposito rekening.

En dividend & rente op je

beleggingsrekening.

Dit geld werkt nou voor jou.

Zo laat je het groeien.

Je krijgt ook in de loop der jaren,

het rente op rente effect.



Waardoor het sneller groeit.

Iedere maand

Volgende maand betaal je jezelf eerst,

door een tiende van je inkomen, opzij te zetten.

Dit bedrag van 300,- euro verdeel je weer

over je 3 rekeningen. 1/3 Sparen, dus

100,- euro naar je spaar rekening.

1/3 Deposito, dus 100,- euro naar je

deposito rekening.

1/3 Beleggen, dus 100,- euro naar je

beleggingsrekening.

Op je beleggingsrekening beleg je de helft in een dividend uitkerend vastgoed

beleggingsfonds.

De andere helft beleg je in een rente

uitkerend obligatie beleggingsfonds.

Bijvoorbeeld :

50,- euro, BNP High Income Property

Fund

50,- euro, NN Global Obligatie Fonds

In totaal heb je nou :

200,- euro op je Spaar rekening

200,- euro op je Deposito rekening

200,- euro op je Beleggingsrekening

Het bedrag op je beleggingsrekening is
gelijk verdeeld over 4 beleggingsfondsen.

Dit betekent voor jou,

dat je jaarlijks rente ontvangt op je
spaar rekening.

En dat je jaarlijks rente ontvangt op je
deposito rekening.



En dat je jaarlijks dividend &
rente ontvangt op je beleggingsrekening.

**De volgende maand doe je weer
dezelfde**

3 stapjes

Stap 1 : Van je inkomen zet je een tiende
(10 %) opzij.

Stap 2 : Dat een tiende, in ons voorbeeld
die 300,- euro verdeel je over jouw 3 rekeningen.

Een derde op je spaar rekening.

Een derde op je depositorekening.

En een derde op je beleggingsrekening.

Stap 3 : Het bedrag op je

beleggingsrekening,

deel je in twee.

De ene helft beleg je in een dividend

uitkerend

aandelen beleggingsfonds

of

een dividend uitkerend vastgoed

beleggingsfonds.

De andere helft beleg je in een rente

uitkerend obligatie

beleggingsfonds.

De maand erna doe je weer dezelfde 3
stapjes.

Daarna doe je iedere maand dezelfde 3
stapjes.



Waarom niet alles beleggen ?

Het is belangrijk dat jij,
je houdt aan de beschreven verdeling.

Met deze verdeling loop je alleen risico over een derde van je geld.

Door dat deel waar je risico over loopt,
goed te spreiden.

Verminder je het risico.

Beleggingsfondsen zijn ook al gespreid in
zich zelf.

Een beleggingsfonds is zelf belegd in 50,
100 of meer bedrijven.

Het bedrag waarmee je maandelijks eerst
jezelf betaalt,
oftewel wat je opzij zet.

Verdeel je altijd over je 3 rekeningen

zoals hieronder :

1/3 sparen

1/3 deposito

1/3 beleggen

Het is verstandig om je beleggingen in
beleggingsfondsen

ook te spreiden per categorie,

zoals hieronder :

1/3 aandelen beleggingsfondsen

1/3 obligaties beleggingsfondsen

1/3 vastgoed beleggingsfondsen

Kies voor beleggingsfondsen die dividend
of rente uitkeren.



Verschillend

Het kan zo zijn,

dat je spaar rekening de rente per maand
uitkeert.

Of per jaar.

Dat verschilt per bank en spaar rekening.

Het kan zo zijn, dat je beleggingsfondsen
het dividend per kwartaal uitkeren.

Of per jaar.

Dat verschilt per beleggingsfonds.

Als je bij de Rabobank een deposito

rekening opent,

het zogenoemde Doelsparen.

Dan kun je zelf bepalen,

hoe vaak je er geld in zet, en hoeveel.

Dat is een erg handige deposito rekening.

Het kan zo zijn dat andere banken,

een minimum inleg vragen voor een

deposito rekening.

Bijvoorbeeld 500,- euro.

Als de bank waar jij je deposito rekening

opent,

een minimum inleg vereist.

Dan kun je dat maandelijks opsparen,

totdat je genoeg hebt om het in een deposito vast te zetten.

In ons voorbeeld,

heb je na 5 maanden (5 x 100,-) = 500,-

euro,

genoeg opgespaard.

Je voldoet aan de minimum inleg.

En je kunt 500,- euro in je deposito vast

zetten,

voor bijvoorbeeld 10 jaar.



Na 1 jaar

Na 1 jaartje heb je in totaal 3600,- euro

opzij gezet.

(12 maanden x 300,- = 3600,- euro) Maandelijks heb je de 3 stapjes gedaan.

Nou heb je :

1/3 van 3600,- is 1200,- euro en dat zit

op je spaar rekening.

$\frac{1}{3}$ van 3600,- is 1200,- euro en dat zit

op je deposito rekening.

$\frac{1}{3}$ van 3600,- is 1200,- euro en dat zit

op je beleggingsrekening.

Op je beleggingsrekening heb je gespreid

per categorie,

dus :

$\frac{1}{3}$ van 1200,- is 400,- euro en dat zit in aandelen beleggingsfondsen.

$\frac{1}{3}$ van 1200,- is 400,- euro en dat zit in obligatie beleggingsfondsen.

$\frac{1}{3}$ van 1200,- is 400,- en dat zit in

vastgoed beleggingsfondsen.

Je hebt belegd in dividend uitkerende en

rente uitkerende beleggingsfondsen.

Dus op je beleggingsrekening ontvang je

rente en dividend.



Op je deposito rekening ontvang je rente.

En op je spaar rekening ontvang je ook rente.

Stap 4 en 5

Stap 4 : Als je 1200,- euro in beleggingsfondsen hebt staan, verkoop je 1100,- ervan.

In ons voorbeeld, heb je ieder jaar 1200,- euro in beleggingsfondsen belegd.

Dus ieder jaar verkoop je

1100,- euro

uit je beleggingsfondsen.

Zodat je 1100,- euro cash

hebt,

op je beleggingsrekening.

Stap 5 : Met die 1100,- euro cash op je

beleggingsrekening, koop je 1 individuele

obligatie.

Een obligatie die een hoge

rente aan je uitkeert, en een lange loop

tijd heeft.

Of een perpetual obligatie die

een hoge rente aan je uitkeert.



Na 10 jaar

Als je de beschreven stapjes doet,
iedere maand en ieder jaar.

De aankomende 10 jaar.

Dan heb je :

$1200,- \times 10 \text{ jaar} = 12000,-$ euro op je
spaar rekening.

$1200,- \times 10 \text{ jaar} = 12000,-$ euro op je
deposito rekening(en)

$1200,- \times 10 \text{ jaar} = 12000,-$ euro op je
beleggingsrekening

Iedere keer als je 1200,- euro in
beleggingsfondsen had,
heb je 1100, euro daarvan verkocht.
En daar 1 obligatie van gekocht.
Dus na 10 jaar heb je 10 obligaties.
Als je perpetual (eeuwigdurende)
obligaties,



die 10 % rente per jaar uitkeren,
hebt gekocht.
Ontvang je (10 x 100,-) = 1000,- euro aan
rente per jaar.

Nou kun je 2 obligaties per jaar bijkopen.

Van wat je opzij zet op je

beleggingsrekening

& van de rente opbrengst van je

obligaties.

Hierdoor wordt je jaarlijkse totale

opbrengst,

steeds groter.

Steeds grotere totale opbrengst per

jaar

voor jou

In de loop der tijd wordt je totale opbrengst per jaar,

aan rente & dividend steeds groter.

Hierdoor kun je steeds meer obligaties per jaar bijkopen.

En daardoor wordt je totale opbrengst per

jaar nog groter.

Bijvoorbeeld na vele jaren :

Je hebt 10 perpetual obligaties die 10 %

rente uitkeren,

je ontvangt per jaar 1000,- euro aan

rente.

En je hebt 100 obligaties die een looptijd van 20 jaar hebben, en die 8 % rente uitkeren.

Je ontvangt per jaar 8000,- euro aan rente.

Plus de rente die je ontvangt op je spaarrekening & plus de rente die je ontvangt op je deposito rekening(en)

In totaal is je jaarlijkse opbrengst meer dan tien duizend euro.

En daarmee kun je nog meer obligaties bijkopen, zodat je totale jaarlijkse opbrengst nog groter wordt.

Door dit proces maandelijks en jaarlijks te herhalen, wordt de te herinvesteren opbrengst steeds groter.

En kunnen er jaarlijks meer obligaties en



dividenduitkerende beleggingsfondsen
gekocht worden.

Waardoor de jaarlijkse opbrengst groter
wordt en
het systeem zichzelf versterkend is.

Hoe nu verder ?

Als je dit boekje begrijpt,
en je begrijpt alle stapjes die je moet
doen.

Als je alles zelf gaat doen,

dan is dat prima.

Ga aan de slag.

Begin met het opbouwen van jouw Eigen
Fortuin.

Als je vindt dat je wel wat hulp kunt
gebruiken,

kun je dat vragen aan iemand.

Je kunt het aan je adviseur bij de bank
vragen.

Of je zoekt een onafhankelijk adviseur.

Dan ga je samen jouw Eigen Fortuin
opbuwen.

Leg dit boek op een plaats,

zodat je het iedere dag ziet.

Zodat het je herinnert aan jouw doel :

jouw Eigen Fortuin opbouwen.

En zodat het je herinnert aan de stapjes

die je iedere maand & ieder jaar moet

doen.

Bedankt voor het kopen van dit boek

&

succes met het opbouwen van jouw Eigen Fortuin

Dit boek is geschreven in simpele taal,

zodat iedereen het kan begrijpen.

En de beschreven stapjes makkelijk kan

doen.

Dit boek leert je om systematisch,

met simpele stapjes,

jouw Eigen Fortuin op te bouwen.

' Hoe je met simpele stapjes jouw Jouw Eigen Fortuin opbouwt

is het resultaat van

jarenlange zelfstudie en

praktische ervaring '

Jasmin Hajro,
de auteur van dit boek &
het boek Moneymaker,
is beleggingsexpert & serie ondernemer.

Voor meer informatie, ga naar :

www.hajro.v.nl

Wees zo vriendelijk om boek

Altijd werk & altijd geld op zak, iedere

dag

bij je bekenden aan te raden

& te delen op Facebook

Super bedankt.

Succes met je werk, geluk en fortuin

Met vriendelijke groeten,

Jasmin Hajro



Hajro
Ottawastraat 19
7007 BC
Doetinchem,
the Netherlands
KvK : 65686306
www.hajrobv.nl
amazon.com/author/jasminhajro



MONEYMAKER

meer geld & meer vrije tijd

voor JOU



MONEYMAKER

meer geld & meer vrije tijd voor JOU

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2017 Jasmin Hajro

Alle rechten voorbehouden

Omslagontwerp door Jasmin Hajro

Vierde uitgave 2018

In dit boek ontdek je 17 strategische acties : de Moneymakers, die je meteen kunt implementeren.

Waardoor je meer geld verdient & meer vrije tijd overhoudt.

Moneymaker 1. Jouw dochters.

Moneymaker 2. Twee dingen waar je dagelijks je tijd aan MOET besteden Moneymaker 3. de bijbel voor ondernemers, geschreven door een ondernemer. Dus jouw dagelijkse kost.

Moneymaker 4. jouw Fortuin opbouwen, met genoeg tijd voor jezelf, je gezin &

je onderneming.

Moneymaker 5. jij Internationaal georiënteerd Moneymaker 6. Tijd besparen met boodschappen.

Money maker 7. de Top 20%

Money maker 8. Jij & Direct mail

Money maker 9. Financier jezelf & bespaar op belastingen

Money maker 10. Koppel je onderneming aan je community

Money maker 11. Je marketing

Money maker 12. jouw lege boek, de seminar



Money maker 13. hoe je Social media juist gebruikt Money maker 14. je email op autopilot

Money maker 15. SEO ruikt naar

16. Bonus money maker

17. Extra Bonus money maker

MONEYMAKER

meer geld & meer vrije tijd

voor JOU

Uit ervaring en gelijk te

implementeren,

zonder BULLSHIT !

(Dus zonder theorie die er

op papier geweldig uitziet &

die in de praktijk

wel eens zou kunnen

werken)

Alleen geschikt voor Ondernemers &

zelfstandigen



door **Jasmin Hajro** auteur van : **Boek Hoe je met simpele stapjes jouw Eigen Fortuinje opbouwt, eerste editie.**

Boek Moneymaker.

Boek Recept voor Geluk.

Boek de reddingsboei voor banken

"loyaal bankieren"

**boek de Ultieme Winnende Strategie
voor ondernemers.**

Boek Gedichten, grapjes en boek.

Boek Victorie

Boek Oprichting

Hajro, het conglomeraat.

Boek Victorie II

**Boek Altijd werk & altijd geld op
zak, iedere dag.**

Boek Bouw jouw fortuin, 3de editie

Boek Dingen die je Niet wil weten.

Hoi mijn naam is Jasmin Hajro.

Ik ben de oprichter van Hajro Groep (www.hajro bv.nl)

En auteur van 11 boeken.

Ik ben ook de oprichter van stichting Giveth Life.

Waarom is deze Moneymaker voor jou ?

Omdat ik wou dat toen ik begon als ondernemer, op 17 december 2012. Dat iemand me deze dingen vertelde.

Zodat ik niet zo veel tijd had verspild,

en zo veel geld ben misgelopen.

DAAROM.

Kort samen gevat bestaat deze MONEYMAKER uit 17 moneymaker-acties,

waarmee je meer winst of meer vrije tijd behaalt.

Moneymaker 1. Jouw dochters.

Geef je huidige onderneming een

aantal dochterondernemingen.

Bied hiermee totaal andere

producten & diensten aan.

Hiermee lijkt je onderneming

groter in de ogen van de mensen.

En je kunt verschillende inkomsten

voor jezelf genereren.

Moneymaker 2. Twee dingen waar je dagelijks je tijd aan MOET besteden

Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES

&

DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales),

dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in (direct marketing),

dan komt er winst binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR JE TIJD BESTEEDT

AAN SALES &

DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

MoneyMaker 3. de bijbel voor ondernemers, geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR BOEKEN DIE GESCHREVEN ZIJN
DOOR MENSEN
DIE EEN EIGEN BEDRIJF HEBBEN !!

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self discipline En is geschreven door
Brian Tracy

En ja die heeft een eigen bedrijf.

Anders stond zijn naam hier Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld, terwijl de meeste mensen tv aan het kijken
zijn.

Als je op zaterdag werkt,

terwijl de meeste mensen

weekend houden.

Als je op zondag een stap zet richting het bereiken van je doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn omdat je tanden afgebroken waren ?

Wel's gewerkt met 2 uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor ?

Het was vast makkelijker om toen, tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou een Bullshitter zijn, en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel.

NU.



Hoe je
met
simpele
stapjes
jouw
Eigen
Fortuin
opbouwt

Jasmin
Hajro

Moneymaker 4. jouw Fortuin opbouwen, met genoeg tijd voor jezelf, je gezin & je onderneming.

Ik ga je niet vertellen dat dit de enige manier is, en ook niet dat het de beste manier ter wereld is.

Ik zeg je alleen dat het een manier is die werkt, en waarmee je geld voor jou laat werken.

Omdat het je weinig tijd kost, is het ideaal, als je tijd wilt overhouden voor jou.

En tijd voor je gezin. En uiteraard genoeg tijd voor je onderneming.

Je kan ook de 3de en nieuwste editie ervan :

Bouw jouw fortuin, aanschaffen.

Moneymaker 5. jij Internationaal georiënteerd Waarom zou je een lokaal georiënteerde onderneming hebben ?

Dat je doelgroep zich bijvoorbeeld alleen in jouw provincie bevindt ?

Zitten er geen mensen met geld, in de andere provincies?

Die ook geld besteden.

Denk Globaal

De hele wereld zit vol met mensen, die geld hebben, en geld besteden.

Dus je gaat je Nu Internationaal oriënteren.

Oh jah, daar hebben ze dus ook email en brievenbussen.

Dus bij deze geven we geboorte aan

(Jouw Bedrijf) INTERNATIONAL

Wat zei Donald Trump ?

If you're gonna do some thinking. Think BIG

+ Vertaal je website in het Engels

Moneymaker 6. Tijd besparen met boodschappen.

Je kent het wel : boodschappenlijstje maken, naar de winkel toe rijden, alles zoeken en in het boodschappen wagentje doen, in de rij staan bij de kassa, alles uit het karretje in je auto zetten, naar huis

rijden, alles op de plek zetten.

Iedere week boodschappen doen.

Is in totaal 8 uur per maand.

Herkenbaar ? Natuurlijk, doet toch iedereen.

Hoe zeg ik dit netjes tegen je ?

Je verspilt je tijd, einstein.

Vanaf Nu, bestel jij je boodschappen.

Als de vrachtwagen van Albert Heijn voor je deur staat, voel jij je rijk en slim.

In die 8 uur die je over hebt, maak je winst.

Moneymaker 7. de Top 20%

Een aantal van hen heeft een setje wenskaarten bij mij gekocht.

Ze wonen in van die grote, mooie huizen.

En vaak hebben ze een eigen bedrijf.

In je ondernemersbijbel kun je meer over ze lezen.

Zorg dat je in die groep komt.

Door bijvoorbeeld de beste te worden

in wat je doet.

Moneymaker 8. Jij & Direct mail

Wil je iedereen bereiken ?

Iedereen heeft een brievenbus.

Dus word heel goed in copywriting (verkopen op schrift) Leer en oefen om goede sales letters te schrijven.

Veel mensen hebben een Neesticker.

Nee einstein, je bezorgt je sales letters ook bij hun, want het is **BELANGRIJKER** dat zij weten wie jij bent, wat je bedrijf doet. En dat je **ECHT** bestaat, dan wat voor sticker dan ook.

Nadat je aangeklaagd bent, kun je ze op je niet bij bezorgen lijst zetten.

Daarna pas.

Je post oftewel direct mail is ook Meetbaar,

je verzendt 100 brieven, 20 mensen gaan naar je website, 1 koopt. Dat is meetbaar.

(Of je hebt 1 miljoen likes & 1 miljoen engaged

= niet meetbaar en brengt je 0 euro, kost tijd) **Moneymaker 9. Financier jezelf & bespaar op belastingen** Ga naar een notaris, en maak van je onderneming een B.V.

Dan betaal je alleen maar 25% belasting.

En je kan aandelen verkopen, om jezelf te financieren.

Als je al een B.V. hebt, ga dan ook naar de notaris om een stichting op te richten.

Bijvoorbeeld voor jouw

familie, om daarin een fortuin op te bouwen.

En waar je geen belasting over hoeft te betalen.

Je stichting kan daarnaast ook de wereld verbeteren, op een manier die jij kiest.

Moneymaker 10. Koppel je onderneming aan je community Als ik bij A koop krijg ik een product en een kassabon.

Als ik bij B koop krijg ik hetzelfde product en steun ik 20 goede doelen.

Waar zou jij kopen ?

Steun met 10% van je winst, de lokale goede doelen en goede initiatieven.

Voor je PR of voor je ziel.

(Zodat de mensen die bij die goede doelen werken, klant bij je worden.

Of zodat jij je fucking geweldig over jezelf voelt.

Of voor beide)

Moneymaker 11. Je marketing

Hou het bij post & email.

Iedereen heeft een brievenbus &

bijna iedereen heeft een emailadres

Social media platformen kunnen hun

populariteit verliezen. Zoals Hyves.

Geef in je post en email marketing mensen

een reden om naar je website te gaan.

Bijvoorbeeld door een Eboek gratis weg te geven.

Zoals je vast hebt gemerkt aan alle reclamefolders, die je iedere week krijgt.

Werkt herhaling.

Dus je post & email marketing moet

je op zijn minst maandelijks herhalen.

Money maker 12. jouw lege boek, de seminar Waarom zou je 20 euro voor een leeg boek betalen ?

Omdat je er iets waardevols in gaat zetten.

Do you know that 1 good idea can make you rich ?

Koop een leeg boek.

Ga daarna naar Youtube en luister naar :

How to use a journal

van Jim Rohn.

Om te leren hoe je het lege boek gebruikt, en meer informatie over wat jij eraan hebt.

(Ja die heeft ook een eigen onderneming, die nog bestaat na zijn overlijden)

Money maker 13. hoe je Social media juist gebruikt Social media is TIJDVERSPILLING

Je kan het alleen gebruiken als Leadspagina's

Kort wat over jou, kort wat over jouw onderneming, wat jullie voor de lezer kunnen doen en

een link naar je website.

Alleen dat moet je er hebben staan,

daarna hoeft je er geen tijd meer aan te besteden.

Nooit meer.

Vind mij op LinkedIn, en je ziet een voorbeeld van de tekst die je op jouw social media gaat zetten.

Als je het erop hebt staan, kun je je tijd zinvol besteden aan die 2 dingen, die je geld opleveren.

Weet je nog welke 2 ???

SALES & MARKETING, Einstein Ga aan de slag,

met je tijd te besteden aan

sales & marketing

Met meetbare Marketing

Moneymaker 14. je email op autopilot

Als ik iedere week een kort emailtje van jou krijg, waarin staat : hey, hoe is het ?

Hoe was je week ?

Fijn weekend gewenst.

Groeten, jij

Er is een kans dat ik na een bepaalde tijd, iets van jou koop.

Je kent emailmarketing wel, zoek een aanbieder uit, bijvoorbeeld Mailchimp, stel het in voor het hele jaar.

En blijf aanwezig bij je potentiële klanten.

Bouw een relatie op &

stuur ze aanbiedingen.

Op autopilot.

Zonder dat je er tijd aan hoeft te besteden.

Moneymaker 15. SEO is Niet voor jou

Waarom niet ?

Als jouw website : www.jouwbedrijf.nl is En iemand opent zijn browser, en tikt in de adresbalk

www.jouwbedrijf.nl in.

Dan komt ie op jouw website, toch ?

Als iemand naar google.nl gaat en in Google www.jouwbedrijf.nl intikt, dan vindt ie tussen de zoekresultaten een link naar jouw website, toch ?

Hoe wou je SEO meten ?

Met een liniaal ?

Wanneer je straks een middelgroot of groot bedrijf bent,
met een Groot budget.

Leef je dan vooral uit,
met seo en andere soortgelijke dingen.

Maar Nu Niet.

En je zou je tijd aan 2 andere dingen besteden, toch ?

Sales & marketing, weet je nog ?

Hoe waren de Moneymakers ?

Ga je meer geld & meer vrije tijd hebben ?

Ben je al aan het implementeren ????

Als je niet serieus bent,

dan kom je er niet !

Je mag wel een dingetje terug doen, en je Bonus Moneymaker maakt duidelijk wat dat dingetje is.

Een klein dingetje kan ik toch wel vragen
voor alle waarde die je hebt ontvangen ?

Bonus Moneymaker 16.

Dankbaarheid.

Wees dankbaar voor wat je al hebt.

Bedank je klanten &

bedank de mensen die iets voor je doen.

Bedank ook de mensen die

er altijd voor je zijn.

Bonus Moneymaker 17.

Schrijf jouw boek of boekje.

En positioneer jezelf als expert.

Als jij meer weet over een onderwerp dan ik, dan ben jij een expert voor mij,

wat dat onderwerp betreft.

Dus schrijf over waar jij goed in bent,

of waar je veel van af weet.

Beschrijf je ervaringen als verkoper,

of als ondernemer.

Beschrijf je levenslessen.

Daarna publiceer je je boek,

via mijnmanageentboek.nl & lulu.com &

createspace.com & kobo.com

Je boek staan dan te koop in verschillende boekhandels in meerdere landen.

Waaronder Amazon.com & bol.com

Je boek wordt een marketingtool voor jou,

en jouw onderneming.

Vermeld in of op je boek je webadres of

die van je bedrijf.

Maak van jezelf een bekend persoon.

Mensen kopen liever van een beroemdheid /

bekend persoon.

Daarom zie je BN'ers / beroemdheden

in reclames,

producten aanprijzen.

Als je heel makkelijk je eerste boekje

klaar wil hebben.

Zet dan alle teksten op jouw website,

in een pdf.

Schrijf er eventueel wat dingen bij,

en je eerste boekje is klaar om gepubliceerd te worden.

Het voordeel hiervan is dat je copyright hebt op de teksten op jouw website.

En,

je hebt het proces van je boekje maken

al een keer doorlopen.

Dus kun je nu makkelijker je 2de boekje maken.

Bonus Moneymaker 18.

Word goed in verkopen.

Lees boeken over verkopen en

ga lopen verkopen.

Word er een meester in.

Het maakt niet uit dat het jaren duurt,

voor je expert verkoper of

meester verkoper wordt.

Als je zo goed wordt dat je 1000 x

zoveel kunt verkopen als nu.

Dan verdien je ook 1000 x

zoveel als nu.



Bedankt voor het lezen van deze Moneymakers.

Ik weet dat je er veel aan hebt,

als je ze implementeert.

Ik wens je veel meer geld &

veel meer vrije tijd toe.

God bless you,

Jasmin Hajro

© 2018

P.S. Geld is gewoon papier

P.P.S. Succes in zaken kun je alleen meten met monetaire punten.

Met verdiende eurotjes. Heb je dingen verkocht en 2000 euro verdient deze maand, dan heb je een

succesvolle maand. En ben jij succesvol.

P.P.P.S Hopelijk zijn geld en succes niet meer zo mythisch voor jou.

Door het kopen van dit boek,
heb je gedoneerd aan
stichting Giveth Life.
Ik wens je veel succes.



**Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in
Bosnie.**

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen...

**Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming opgericht:
beleggingsbedrijf Jasko.**

**Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming moeten
sluiten.**

**Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik weer als
ondernemer.**

Op 1 september 2015, heb ik oprichting Hajro gestart.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes



wenskaarten, deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Ik ben ook auteur van 11 boeken.

**De royalties van mijn boeken worden gedoneerd aan het Goede Doel :
stichting Giveth Life.**

Voor meer informatie over mijn onderneming &

de stichting, ga naar www.hajrov.nl

Zoals je ziet aan mijn achtergrond,

heb ik een trackrecord met finance,

ondernemen & verkopen.

Ik praat uit ervaring.



Alleen ACTIE brengt je dit

:

Aangeraden boeken om te lezen :

de boeken van Joe Girard

de boeken van Brian Tracy

de boeken van Dan S. Kennedy

alle boeken over verkopen die

je kan vinden.

De Ultieme Winnende Strategie,
voor ondernemers – Jasmin Hajro

De Ultieme Winnende Strategie



voor ondernemers

De Ultieme Winnende Strategie

voor ondernemers

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN : 978-0-244-98897-5

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Tweede druk 2018

In dit korte maar krachtige boek ontdek

je :

De bio van auteur Jasmin Hajro

&

De Ultieme Winnende Strategie

voor ondernemers

&

Bonus : 4 previewws



De bio van auteur Jasmin Hajro, even

kennis maken

Hallo beste lezer,

hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van

boekje De Ultieme Winnende

Strategie voor ondernemers.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren

op 6 juli 1985 in

Bosnie.

Als vluchtelingen

kwamen we naar Nederland, 21

jaar geleden.

Na school te hebben

doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn

eerste onderneming

opgericht: beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik

helaas de onderneming

moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en

tijdelijk werk. Begon ik

weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming

Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit,

het verkopen van setjes

wenskaarten, deur tot deur.

Tegenwoordig

is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn 4 boeken :

Bouw jouw fortuin,

Moneymaker,

Recept voor Geluk,

de Reddingsboei voor banken

: "loyaal bankieren"

De royalties van mijn boeken worden

gedoneerd

aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Mijn onderneming is tegenwoordig Hajro

Groep,

en bestaat uit 20
verschillende dochterondernemingen,
die onderdeel zijn van 1
overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn
onderneming &
de stichting, ga naar www.hajrobv.nl

' Trouwens, ik ben mijn eerste bedrijf begonnen in 2012.

Ik heb meer dan 700 sales gemaakt, sinds 1 september 2015 tot nu toe.

Dus ik heb een trackrecord, en weet waar ik over praat. '

' Zoals je vast al begrepen hebt,
verdien ik mijn geld door te verkopen voor mijn eigen
bedrijf.

Dat is mijn werk.

De opbrengst van mijn boeken gaat naar het Goede Doel.

Ik schrijf uit ervaring,
ik schrijf om mensen vooruit te helpen. '

De Ultieme Winnende Strategie voor
ondernemers

Hoe meten we succes in zaken ?

Met monetaire puntjes,
met verdiende euros.

Wat is succesvol ondernemen ?

Succesvol ondernemen =
veel verkopen

We zijn dus succesvol aan
het ondernemen,
als we veel verkopen.

Dus succes in ondernemen
= veel verkopen

(veel verkopen realiseren
/ veel sales closen)

Want sales (verkoop) levert winst op.

Wat is nou

de Ultieme Winnende Strategie ?

Eerst beginnen we met het concept,
daarna krijg je 2 voorbeelden uit de praktijk.

Heb je wel's opgemerkt dat supermarkten

7 dagen per week

open zijn ?

Supermarkten zijn misschien een minder goed voorbeeld, omdat we nou eenmaal moeten eten en drinken.

Ben je wel's bij de Esso benzinepop geweest ?

De Esso benzinepop heeft een winkeltje met personeel, en is 24 uur per dag, 7 dagen per week geopend.

En nee, ook al lijkt het dat we benzine nodig hebben, de Esso had ook een zelfbedieningspop kunnen worden, waar je zelf tankt en met pin afrekent.

Maar de Esso heeft een winkeltje met een winkelbediende.

Wat doen de supermarkten iedere dag ?

Ze maken sales, en winst

Iedere dag.

Wat doet de Esso iedere dag en nacht ?

De Esso maakt sales dag en nacht,
iedere dag.

Dus maakt de Esso winst,
iedere dag en nacht

De supermarkten en de Esso zijn succesvol
omdat ze iedere dag verkopen realiseren
en dus iedere dag winst maken.

De Ultieme Winnende Strategie voor
ondernemers

is

iedere dag winst maken.

Iedere dag van het jaar winst maken.

Dat doe je door iedere dag te verkopen,
en dagelijks sales te closen.

Jouw voorsprong op je concurrentie

Als je iedere dag verkoopt & iedere dag
winst maakt,

heb je dan een voorsprong op
ondernemingen

die alleen maar 5 dagen per

week winst maken ??

Praktijkvoorbeeld 1

Ik heb van maandag 18 september 2017

tot en met

woensdag 27 september 2017,

10 dagen achter elkaar lopen verkopen,

en 22 sales in totaal gemaakt.

Dus iedere dag sales gemaakt & iedere dag

winst gemaakt.

Dat is de Ultieme Winnende Strategie voor

ondernemers in

actie.

(in de praktijk van ondernemen)

Nou als we eerlijk zijn,

dan weten we wel dat de transactiewaarde

van sets wenskaarten bescheiden is.

En dus ook de winst per sale.

Maar verkijk je niet op die cijfers...

Je krijgt straks een praktijkvoorbeeld van iemand die 1 miljoen

maakte.

Het gaat erom dat jij het succesvolle Concept van de Ultieme Winnende Strategie voor

ondernemers begrijpt

en dat je ziet bewezen dat het werkt.

Dat concept begrijp je nou,

je hebt enkele voorbeelden van

ondernemingen gezien

die de Ultieme Winnende Strategie toepassen.

Je hebt een praktijkvoorbeeld gezien

van mij.

En je weet dus 100%

zeker dat de Ultieme Winnende Strategie

werkt.

Mensen hebben wenskaarten niet nodig

zoals eten en drinken,

maar ze kochten iedere dag

en ik maakte iedere dag winst.

Dus het maakt niet uit wat voor product of dienst jij verkoopt.

De Ultieme Winnende Strategie werkt ook

voor jou.

Stap verder

Jij begrijpt nou

de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers,

je weet dat het werkt.

Dus nou ga je het doen.

Je gaat het implementeren.

Ik vraag je niet om 7 dagen per week

te werken,

al zou je het wel een keer moeten doen.

Jij kan verkopen van maandag tot en

met vrijdag &

iemand in dienst nemen die verkoopt voor

jou

van zaterdag tot en met maandag

(een parttimer)

En dan heb

je al iedere dag sales & iedere dag winst.

Als ik het alleen kan,

dan kan jij het zeker met 2 personen !

Zijn er nog meer manieren waarop

je iedere dag sales

kunt maken & iedere dag winst ?

Bedenk en vind 20 manieren,

waarmee je iedere dag sales maakt

en dus iedere dag winst maakt.

Schrijf ze op

1 Een verkoper aannemen

2 Een team van verkopers creeren

3

4

5

6

7

8

9

10

11

12

13

14

15

16

17

18

19

20

Praktijkvoorbeeld 2

Ga naar www.youtube.nl en bekijk

het filmpje van Walter

Bergeron,

GKIC marketer of the year.

Het filmpje duurt ongeveer een half uurtje.

Let goed op als ie zegt : that means also on saturdays and
sundays.

(dat ie 7 dagen per week

aan het verkopen was en

iedere dag winst maakte)



Zie je wat de Ultieme Winnende Stratgie voor ondernemers,
voor jou kan doen ?

Ga aan het werk,

ga iedere dag

verkopen & iedere dag winst maken.

Pas je 20 manieren toe,

geef je sales een boost,

een maak veel winst.

Iedere dag van het jaar.

Ik wens je veel succes.

P.S. Als je dit een goed boek vindt,

zou je dan zo vriendelijk willen zijn om het aan te raden bij mensen die je kent.?

Zodat het hun ook vooruit helpt.

Dank je wel.

Extra Bonus :

Blijf leren over verkopen, marketing & copywriting.

En pas toe wat je leert.

Als het de eerste keer niet werkt, probeer het nog 9 keer.

Extra bonus :

Rust regelmatig uit & ga minimaal 1 x per jaar op vakantie.

Preview boek Bouw Jouw Fortuin

het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer

je jouw geld ontvangt,

je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld een tiende opzij te zetten.

Om het resultaat hiervan

te verduidelijken,

maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,- euro.

Na 1 jaar heb

je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,

ziet u hoe u dat bedrag dat u
maandelijks opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

Preview boek Bouw Jouw Fortuin

10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer
je eerst jezelf betaalt,
door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 %

van de fooi als je die krijgt,
ook 10 % van je toeslagen,
ook 10 % van je cadeaugeld,
ook 10 % van je 13de maand,
ook 10 % van je bonus,
ook 10 % van je loonsverhoging,
ook 10 % van je belasting teruggaaf,
ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je geld ontvangt,

het eerste wat je doet is jezelf

eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde previeww

Voor meer informatie over dit boek ,

ga naar onze verbeterde

website : www.hajrobv.nl

Previeww boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers, geschreven

door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door een

ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR

BOEKEN DIE GESCHREVEN

ZIJN DOOR

MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF HEBBEN

!!

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self discipline En is geschreven door Brian Tracy

En ja die heeft een

eigen bedrijf. Anders stond zijn naam hier Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over jezelf.

Als je gaat sporten

bijvoorbeeld, terwijl de meeste mensen tv aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag werkt,

terwijl de meeste mensen weekend houden.

Als je op zondag een stap

zet richting het bereiken van je

doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn

omdat je tanden afgebroken

waren ?

Wel's gewerkt met 2 uurtjes slaap,

de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor

?

Het was vast makkelijker om toen, tv

te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou een

Bullshitter zijn,

en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd

aan MOET besteden

Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales),

dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in

(direct marketing), dan komt er winst

binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd

tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en

wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag

besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan

Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR

JE TIJD

BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde previeww

Voor meer info over dit boek

van mij, ga naar www.hajrobv.nl

Previeww boek Recept voor Geluk

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,

iedere dag,

totdat je er niet meer over

na hoeft te denken,

en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

—

Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur

—

Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje

—

Ga sporten, lekker

van je afslaan met tennis of lekker

hardlopen

—

Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor

wildplassen, dan lach je je

helemaal stuk)

—

Maak je geen zorgen, het leven

is te kort daarvoor

(door bezig te blijven, heb je geen tijd

om je zorgen te maken)

—

Knuffel mensen waar je van houdt

—

Ga gezellig een kopje koffie drinken

—

Neem een kat of een ander huisdier

—

Als je geld ontvangt, spaar gelijk een

deel ervan

Einde previeww

Previeww 4,

Kleine introductie met oprichting Hajro

Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland,

door mensen aan het werk te houden,

door te doneren aan Goede Doelen,

en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro

een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20

verschillende ondernemingen,

die allemaal deel uit maken

van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou

verschillende producten & diensten,

en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajro bv.nl

en ontdek wat we nog meer voor jou

kunnen betekenen.

De previewws kon

je als Bonus gratis lezen.

Zo weet je beter waar mijn boeken over
gaan,
en welke ervan een goede keuze is voor
jou.





Double Your Profits

Double Your Profits

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN : 978-0-244-69953-6

Cover design by

Jasmin Hajro

First english edition 2018

In this short but powerfull book

you'll discover :

The bio of entrepreneur & author

Jasmin Hajro

&

How to show up like no one else

(in a cost effective way)

&

How to get people to

visit your business & website



&

How to easily standout

&

The Ultimate Winning Strategy

for entrepreneurs

With all of this, you'll double your profits.

My results in august 2017 : 32,5 sales

in september 2017 : 43,5 sales

in october 2017 : 18 sales

in november 2017 : 86 sales

If I can double my profits, so can You.

&

Plus a Bonus

The bio of author Jasmin Hajro, nice to
meet you

Hello dear reader, how are you ?

Thank you for buying one of my books.

My name is Jasmin Hajro,

I was born on July 6, 1985 in Bosnia.

As refugees,

we came to the Netherlands 21 years ago.

After having completed school & worked
at several jobs ...

On 17 December 2012, I

founded my first company:

investment firm Jasko. After a successful first year, I unfortunately had to close that company.

After a short period of rest,
unemployment and temporary
work.

I started again as an entrepreneur.

On September 1, 2015, I founded
establishment Hajro.

(We say establishment instead of
company,

because we do

a bit more then just sell stuff.

Like providing jobs,

donating to 40 different charities, and helping people to live richer.)

Since the beginning the core activity is,

selling sets of greeting cards,

door to door.

Nowadays the product range has been expanded.

With, among other things, the selling of
my 12 books.

The royalties of my books are donated
to the charity:

foundation Giveth Life.

From there more than 40 other charities
receive donations.

And by buying this book, so do you.

Thank you.

My company is now part of Hajro Group,
which consists of 19 different subsidiaries, that are part of 1 umbrella
organization.

Called Energy Now (Energie Nu)

For more information about my company
& the foundation, go to www.hajro bv.nl

How to show up like no one else

Do you have a flyer, a salesletter

some offers on your website &

some Blogarticles ??

Great.

Bundle everything....

Find a printing company.

With all your writings combined,

have them print your very own Newspaper.

Include in

it a few articles about some good things,
that are happening in your community.

To make it a good news newspaper.

In your own newspaper you have plenty of
space to

introduce yourself.

And to present your company in

the best way possible.

You also have space for fullpage ads for
all your offers.

You can even sell advertising space to
other companies

(That printing

company will print about 5000 copies
of Your newspaper for about 200 dollar)

Negotiate a sweet deal.

Now find someone to deliver Your
newspaper to your

prospects.

&

Enjoy showing up like no one else.

How to get people to

visit your business & website

Are you doing

any marketing & advertising ?

Knock it off.

Stop doing it.

Stop everything.

Now you have saved

yourself some money.

Then order about 13 books on

copywriting.

Study them, 1 book a month or 1 book

a week.

After you've read them all 13...

Now write a 1 or 2 pagesalesletter

Introduce yourself,

introduce your company,

tell what you can do for the prospect :

Your

offer & the benefits they will enjoy from having or using it.

Then give them a reason to visit your website;

for example because your giving away a free report or free Ebook

Give them a reason to visit your store by adding a discount coupon, which they can only use for a limited time.

Because no one can tell about your company and offer, as enthusiastically as you...

You have to write your persuasive sales letter.

Then have it printed & delivered to your

prospects.

If you want people to look at it,

put your letters in envelopes.

If you want to get their attention,

repeat the process several times.

How to easily stand out

Write your book or booklet.

And position yourself as an expert.

If you know more about a subject than I do, then you are an expert to me,

regarding that subject.

So write about what you are good at,

or what you know a lot about.

Describe your experiences as a salesperson, or as an entrepreneur.

Describe your life lessons.

Then you publish your book,

via [barnes&noble press](#) & [lulu.com](#) &

[createspace.com](#) & [kobo.com](#)

Your book will then be available for sale in various bookstores in several countries.

Including [Amazon.com](#) & [barnes&noble](#) Your book becomes a marketing tool for you, and for your company.

Mention in it or on your book, your web address or that of your company.

Make yourself a familiar person.

People prefer to buy from a celebrity /
well-known person.

That's why you see celebrities and wellknown people in advertisements,
praising products.

If you want to very easily create & publish your first book....

Then put all the texts on your website,
in a pdf.

Write and add some things, like your flyer and blogarticles.

And your first book is ready
to be published.

The advantage of this is that you have copyright on the texts on your
website and your other writings.

And,

you have went through the process of creating &
publishing a book already once.



So you can now more easily create your 2nd book .

Write down how your last year went.

And publish that as your second book.

Do the same for 8 other years of your life.

Write down how that year of your life went for you and publish it as a book or booklet.

Keep a journal, so you can easily make a book out of this year This is my businesscard :

Go to www.hajrobv.nl

and check out the background of my website.

Then go to my books

and check out the covers.

Now give your businesscards,

your website &

your books the same corporate identity .

SelfPublish your books with amazon's

kindle direct publishing & create space

+

with barnes and noble press

+

kobo.com

You

now have a recognizable brand, that stands out.

(In your books you can ask the readers to visit your website for a promotional freebie)

With your company you can start to
support 20 local charities,
to differentiate your business even more..

Don't get overwhelmed

Put all the mail you get in a drawer.

Once a month, open and read your mail.

Only once a month.

And your email,

leave it.

And open your mailbox once a week and read it.

Don't worry nobody is gonna die,

while you create peace in your mind

& life.

Thus creating more free time,

to do the important things.

Like earning money.

' By the way, I started my first company in 2012.

I have made more than 700 sales since

1 September 2015 so far.

So I have a track record in sales and business,

and I know what I'm talking about. '

"" As you have probably already understood, I earn my money by selling for my own

company.

That's my work.

The proceeds from my books go to charity.

I write from experience,

I write to help people move forward

in their lives and business '

The Ultimate Winning Strategy for

entrepreneurs

How do we measure success in business?

With monetary points, with earned

euro's or dollars.

What is a successful business?

Successful entrepreneurship =

selling a lot

We are therefore successfully running our

business,

if we sell a lot.

So success in doing business = selling a lot (many sales realized / many sales closed)

Because sales means profits.

So

what is the Ultimate Winning Strategy in business?

First we start with the concept, then you get 2 examples from real life

Have you noticed that supermarkets are open 7 days a week? Supermarkets may be a less good example, because we just have to eat and drink.

Have you been to the Esso gas station?

(Part of Exxon mobil corporation)

The Esso gas station has a shop with staff, and is open 24 hours a day, 7 days a week.

And no, even if it seems that we need petrol, the Esso could also have become a self-service gas station, where you fill your tank and pay with a creditcard.

But the Esso has a shop with staff, 24/7 .

What do the supermarkets do every day?

They make sales and profits.

Every day !

What does the Esso do every day and
night?

The Esso makes sales day and night,
every day.

So the Esso makes profits,
every day and night of the year

The supermarkets and the Esso
are successful

because they realize sales every day
and thus make profits every day.

The Ultimate Winning Strategy for entrepreneurs is
making profits every day.

Make a profit every day of the year.

You do that by selling every day,
and by daily closing sales.

Your advantage over your competition

If

you sell every day & make profits every day, do you than have an advantage over companies

who only make profits 5 days a week?

Example 1 from real life

I

have been selling from Monday, September

18, 2017

untill Wednesday, September 27, 2017,

10 days in a row,

and made 22 sales in total.

So every day I made sales & I

made profits everyday.

That is the Ultimate Winning Strategy for

entrepreneurs in action.

(in the real life of running your business) Well if we are honest,

then we know that the transaction value

of sets of greeting cards is modest.

And therefore the profit per sale is also.

But do not be turned off

by those numbers ...

You will soon

receive a real life example from someone who made 1 million.

This was to make you understand

the successful Concept

of the Ultimate Winning Strategy for

entrepreneurs

and that you see proven that it works.

You now understand that Concept,

you have seen some examples of

companies

applying the Ultimate Winning Strategy.

You have seen a real life example

from me I have proven

to you that it works.

And you are 100% assured

that the Ultimate Winning Strategy works.

People do not need greeting cards

like they need food and drinks,

but they bought every day

and I made profits every day.

So it does not matter what kind of product or service you sell.

The Ultimate Winning Strategy also works for you.

Next step

You understand the Ultimate Winning Strategy for entrepreneurs, and you know it works.

So now you are going to do it.

You are going to implement it.

I'm not asking you to work 7 days a week, although you should do it once.

(That will boost your confidence)

You can sell from Monday to Friday & hire someone who sells for you

from Saturday to Monday (a part-timer)

Then you will already have sales every day and profits every day.

If I can do it alone,

then you can certainly do it with 2 people!

Are there any other ways how you can make sales everyday & profits ever day? Consider, think and find 20 ways, with which you can make sales everyday and therefore make profits everyday.

Write them down.

1 Hire a salesperson

2 Create a team of salespeople 3

4

5

6

7

8

9

10

11

12

13

14

15

16

17

18

19

20

Example 2 from real life

Go to www.youtube.nl

and watch the video of Walter Bergeron,

GKIC marketer of the year.

The video lasts about half an hour.

Pay close attention when he says: that means also on Saturdays

and Sundays.

(that he was selling 7 days a week and

making profits every day)

Have you seen

what the Ultimate Winning Strategy for

entrepreneurs

can do for you?

Go to work,

go out selling every day & making profits every day.

Apply your 20 ways,
give your sales a boost,
make lots of profits.

Every day of the year.

I wish you a lot of succes.



Selling is the lifebreath of your business.

If you set everything aside,
and just Focus on this 1 thing everyday.

Focus on making sales everyday,
you will soon double your profits.

If I can, so can You

Say : I CAN

and get to work.

P.S. If you have liked this book and

got good value from it,

than would you be so kind

to recommend it to people that you know.

So that it also helps them forward.

Thank you.

I would like to give you another book

as a gift

It's called Recipe for Happiness,

and it can help you achieve your

sales and businessgoals.

Beacuse If you are more relaxed and

happy,

you will be more productive

You can read it on the following pages.

Enjoy.

The Recipe for Happiness A book has been written

about a true story ...

About a man who was imprisoned in a
concentration camp at the time of Hitler,
and happy.

So, Happiness has nothing to do
with your circumstances.

It has everything to do with,
your choice to be happy,
regardless of circumstances.

Choose to be happy.

Of course there are tougher times in life, like when someone you love, dies.

That's part of life.

Those times of grief you just have to go
through and process.

Processing is best done by talking
about it,

to get it off your chest regularly.

Or by writing about it,

if you write down a situation or your
feelings about it,

then it's on paper,

and it is less in your head.

Writing is a good outlet.

Processing is also done well by: staying
busy.

Whether that is in your work or
your hobby.

They say: a rolling
stone does not collect moss.

So stay busy

Okay, now you have learned a good lesson
about how to better
process negative life experiences.

But you're here for the Recipe for
Happiness, right?

Well, the lesson you've learned will help
to make the recipe work better for you.

Here it comes then ...

You have probably read a local newspaper,
and you regularly check the news.

(the daily news on television)

Have you noticed that about 99% of
it is bad news?

Only misery ..

If you did not know better,
you would

think that the whole world is going to
perish.

If it's a habit for you,
to watch the news every day for half an hour ...

Have you ever wondered if it's healthy for you?

Does it make you happy ?

Of course not !

The easiest way to
change a habit is by replacing it
with a new habit.

So from today on, instead of
watching the worldly news half an hour
a day

Watch COMEDY for half an hour a day.

Mandatory.

Every day.

Well, now at half past eight in
the evening it's not news time,
but Comedy time.

If

you watch comedy, you relax & you laugh.

Sounds healthier, doesn't it?

Well, laughing every day is easy to do,
right?

And replacing your old bad habit in

this way,

with a nice, healthy new habit,

is probably easier than you thought.

Except for the fact that relaxation is good for you,

when you laugh,

also your body makes endorphins.

Those are natural happiness substances.

Well, after 21 days of

daily watching comedy,

you will have formed a new habit.

So watch Comedy every day.

You can watch a lot of standup
comedy on Youtube for free.

Simple?

Sure,

but you have to do it,

every day,

until you don't have to

think about it anymore,

and you start doing it automatically.

Some Happiness Ingredients in a row:

—

Watch comedy every day, at least one hour.

— Eat ice cream, treat someone with an
ice cream.

— Work out, throw out your frustration
by playing tennis
or go for a run.

— Pee in the yard (and if you get a fine for urinating,
laugh your ass off)

– Do not worry, life is too short for
that (by staying busy, you do
not have time to worry)

– Hug the people that you love

– Go enjoy a cup of coffee or tea

– Buy or save a cat or some other pet

– When

you receive money, immediately save a part of it

– Don't let the media scare you, the world is not getting
worse, the world is getting better.

– Sex, need I say more

(when you have sex your body also

– produces endorphins =

those natural happiness substances)

Maybe the Recipe for Happiness

is different than you had expected....

But that doesn't matter,

the point is that it works &

that it will help you to live happier.

Do it,

it is easier

then looking with a sour face.

If you liked this book

& got some value from it.

Would you then be so kind,

please,

to recommend it

to the people that you know.

So that they too can enjoy it

and live happier.

Thank you very much.

It was my pleasure to write and translate

this book (my third one) for you.

I hope it helps you to live happier.

(I know it will, if you do

the things it teaches)

And I hope, that we can together

make a contribution

to more happiness in the world.

We can.

If you recommend this book and share it.

Then I will promote it.

And

together we will make a contribution to
a happier world.

I

would appreciate it if you would write a short review.

Thank you for your effort.

Kind regards,

Jasmin Hajro



Preview book Build your fortune the Pay yourself first principle

It means that when
you receive your money,
you first pay yourself, by for
example, setting aside a tenth.

To clarify your result, we will make an
example calculation.

For example, you earn 3000 euros or
dollars per month.

And you pay yourself first, in other words: you put aside a tenth (10%) of
your
income.

So you save 300, - euros per month.

A year has 12 months,

So after 1 year you'll have (12×300)
 $= 3600, -$ euros.

After 1 year

you have put a whole month's salary aside.

If you put aside a tenth every month,
how much will you have after 10 years?

$(3600 \times 10) = 36000, -$ euro.

So after 10 years you have 36000 euros or

a whole year's

salary in your saving account.

Later on in this book: Build your Fortune,

you'll see how to

make that amount

that you put aside each month.

Grow faster.

Preview book Build your Fortune

10% of everything

It is important that when you first pay yourself, by setting aside 10%.

That you put 10% of everything aside.

Of course 10% of your income.

But also 10% of the tips if you receive any, also 10% of your surtax,

also 10% of

the money you receive as a gift,

also 10% of your 13th month,

also 10% of your bonus,

also 10% of your wage increase,

also 10% of your tax refund,

also 10% of your welcome bonus,

also 10% of your holidaypay.

No matter from which angle or
from whom you receive money,
the first thing you do with it,
is to pay yourself first.

By setting aside a tenth of it.

End of preview.

Preview book Moneymaker

Moneymaker 3

The bible for entrepreneurs, written by an entrepreneur. So
your daily reading.

No, it's not about GOD.

It says, written by an entrepreneur

YOU READ ONLY

BOOKS WHICH ARE WRITTEN BY

PEOPLE WHO HAVE THEIR

OWN COMPANY !!

Do you understand ?

This way you prevent feeding your
mind with BULLSHIT.

And that you will model BULLSHIT.

So you save yourself time and money.

Ok,

then a bit about that Entrepreneurial Bible.

It is called No Excuses, the Power of self discipline

And is written by Brian Tracy

And yes, he has his own company.

Otherwise his name would not be here.

It comes down to self discipline.

And self

discipline makes you feel very good

about yourself.

When you exercise, for example,

while most people watch TV.

When you work on

a Saturday, while most people have a

weekend. When you take a step

towards achieving your goals

on Sunday.

The above 3

examples require discipline from you.

But 1, 3, 5 years from now

where will you wind up ?

And where will most people wind up ?

Have you ever worked a day with pain

because your teeth were

broken?

Have you ever worked with only 2

hours of sleep,

the night before?

Have you ever worked without having

slept the night before?

It was probably easier to

watch TV then

But if I did, then I would

be a Bullshitter for you, and not

someone who you respect.

I disciplined myself and went to work.

Oh yeah, buy the entrepreneurial bible.

NOW.

Preview book Moneymaker

Moneymaker 2.

Two things that you have to spend
your time on daily

Which 2 are they?

Watch TV and be on Facebook?

Without B.S., so:

SALES & DIRECT MARKETING

If you sell something (sales), then
profit comes in.

If you become good
at (direct marketing), then profit comes in.

With marketing you save yourself
time while selling. You do
not have to explain who you are and
what your company does
during your presentation.

How many hours per working day do
you spend on sales?

How many hours per working day do You

spend on Direct

Marketing?

WHAT HAPPENS IF YOU ONLY SPEND YOUR
WORKINGTIME ON SALES & DIRECT MARKETING ??

Will you have more profits and

therefore more money?

End of preview

For more information about this book

by me, go to

www.hajro bv.nl

Small introduction

with establishment Hajro

Establishment Hajro is committed to

helping the people in the

province of Gelderland,

by providing

jobs and keeping people working,

by donating to more than 40 Charities, and by helping people to live richer.

Today Hajro is a subsidiary of Hajro

Group.

The Hajro Group consists of 19
different companies, who are
all part of 1 umbrella organization.

Called Energy Now (Energie Nu)

We now have several products & services,
and we support
more than 40 charities.

Visit us at **www.hajrobv.nl**

and discover what more we can do for you.





Hopefully you will become a raving fan
& customer of us.

However you choose,

I wish you

a lot of prosperity & happiness.

Kind regards,

Jasmin Hajro

P.S. For

more timesaving & profitmaking strategies, get a copy of my book
Moneymaker.

Thank you for reading my books,

I hope they help you a lot.

To know what's the most important thing to do, every day....

Which is ofcourse Selling

I hope you double your sales & profits

and then double it again.

How about a gift ?

As a gift to you,

for being one of my appreciated readers.

I want to give you book Moneymaker,

free of charge.

It will help you to save time

&

make more money.

Enjoy...

Kind regards,

Jasmin Hajro

In this book you will discover 17

strategic actions:

the Moneymakers,

that you can implement immediately.

Which help you to earn more money &

have more free time.

**Money maker 1. How to
create multiple incomes.**

**Money maker 2. How to do well, by only
doing 2 things**

**Money maker 3. What is your daily
reading ?**

The entrepreneurial bible of course.

**Money maker 4. How to
Build your Fortune,
and still have enough time
for yourself, your family and your company.**

Money maker 5.

Orient yourself Globally

**Money maker 6. How to
save time with groceries.**

**Money maker 7. How to get into
the Top 20%**

Money maker 8. You & Direct mail

Money maker 9. How to

fund yourself & save on your taxes

Moneymaker 10. How to

connect your company

to your community

Moneymaker 11. Your communication

Moneymaker 12. your blank book,

the seminar

Moneymaker 13. how to

use Social media correctly Moneymaker 14.

your email on autopilot

Moneymaker 15.

How SEO isn't for you

16. Bonus moneymaker

17. Extra Bonus moneymaker

MONEYMAKER

more money & more free time

for you

From experience and

ready to implement ,

without BULLSHIT!

**(So without theory
which looks great on paper & that in
real life
maybe might work)**

**Only suitable for Entrepreneurs & self-
employed**

written by :



Jasmin Hajro, entrepreneur &

author of:

Book How to

**Build up your own Fortuinje with simple steps, first
edition.**

Book Moneymaker.

Book Recipe for Happiness.

Book the lifebuoy for banks

" loyal banking "

book the Ultimate Winning Strategy

for entrepreneurs.

Book Poems, jokes and book.

Book Victory

Book Establishment Hajro, the conglomerate.

Book Victory II

**book Always employment & always
money in your pocket, every day.**

Book Build your fortune, 3rd edition

Book Things you do not want to know.

Book Overcoming tough times

Book For you

Hi

my name is Jasmin Hajro.

I am the founder of Hajro Group (www.hajrobv.nl)

And the author of 13 books.

I am also the founder of the Giveth Life foundation.

Why is this Moneymaker for you?

Because I wish that when I started as an entrepreneur, on December 17, 2012. That someone told me these things.

So that I had not wasted so much time,

and left so much money on the table.

This is for you, to save you time and money.

Briefly summarized, this book consists of 17 strategic actions,

with which you gain more profits and

more free time.

Moneymaker 1.

Your company's daughters.

Give your current company a

number of subsidiaries.

**Offer totally different
products & services.**

**This makes your company look
bigger in the eyes of the people.**

**And you can generate different income
streams for yourself.**

Moneymaker 2.

**The two things
on which you Must spend your time on, everyday.**

Which 2 are they?

Watch TV and be on Facebook?

Without BULLSHIT, so:

SALES & DIRECT MARKETING

**If you sell something (sales),
then profits comes into your business.**

**If you become good at (direct marketing), then profits comes into your
business.**

With marketing you save yourself time while selling.

**You do not have to explain who
you are and what your company does.**

How many hours per working day do you spend on sales?

How many hours per working day do You spend on Direct Marketing?

WHAT HAPPENS IF YOU ONLY SPEND YOUR TIME ON

SALES &

DIRECT MARKETING ??

Will you have more profits

and therefore more money?

Sales & marketing are core of every business.

If you set everything aside and

just spend your workingdays on sales & marketing You'll do good.

Moneymaker 3.

the bible for entrepreneurs, written by an entrepreneur.

So it's your daily reading.

No, it's not about GOD.

It says, written by an entrepreneur

YOU READ ONLY BOOKS WHICH ARE WRITTEN BY

PEOPLE

WHO OWN A COMPANY !!

Do you understand ?

This way you prevent feeding your mind with BULLSHIT.

And prevent yourself from modelling BULLSHIT.

So you save yourself time and money.

Ok then, now a bit about that Entrepreneurial Bible.

It is called No Excuses, the Power of self discipline And is written by Brian Tracy

And yes, he has his own company.

Otherwise his name would not be here.

It comes down to self discipline.

And self discipline makes you feel very good about yourself.

If you are going to exercise, for example, while most people are watching TV.

If you to work on a Saturday,

while most people

have weekend.

If you take a step towards achieving your goals on Sunday.

The above 3 examples,

require discipline from you.

But 1, 3, 5 years from now where will you wind up?

And where will most people wind up?

Have you ever worked a day with pain because your teeth were broken?

Have you ever worked with only 2 hours of sleep, the night before?

Have you ever worked without having slept the night before?

It was probably easier to watch TV then

But then I would be a Bullshitter for you, and not someone who you respect.

Oh yeah, buy the entrepreneurial bible.

NOW.

Moneymaker 4.

Build your Fortune, and still have enough time for yourself, your family and your company.

I'm not going to tell you this is the only way, nor that it is the best way in the world.

I'm just telling you it's a way that works, and with which you put money to work for you.



Because it takes little time, it is ideal.

So you'll still have plenty of time for yourself.

for your family. And of course enough time for your company.

(This valuable book is for sale in 190 countries, on 6 continents, worldwide. Get a copy at Kobo.com, Amazon.com or at [Barnes&Noble](http://Barnes&Noble.com))

Moneymaker 5.

Orient yourself globally

Why would you have a region oriented company?

Like there is only a market for you in your city or state?

And like there are no prospects in other cities and states?

Who also spend money.

Think Global

The whole world is full of people who have money and spend money.

So you are going to orient yourself Globally.

Oh yeah, in those other places

they also have email and mailboxes.

So with this we give birth to

(Your Company) GLOBAL

What did Donald Trump say?

If you're gonna do some thinking. Think BIG

Moneymaker 6.

Save time with groceries.

You know and have been through it:

making a shopping list,

going to the store,

**searching for everything on your list and putting it in your shopping
Cart,**

standing in line at the cash register,

waiting,

putting everything from the shoppingcart into your car,

driving home,

putting everything in the right spot.

Doing shopping every week.

Is a total of 8 hours that you spend per month.

Recognizable ? Of course, everyone does.

How do I say this neatly to you?

You're wasting your time, einstein.

From now on, you order your groceries.

When the Groceriestruck arrives at your door, you feel rich and smart.

The 8 hours that you have saved,

you now spend on making profits.

Moneymaker 7.

the Top 20%

Some of them have prchased a set of greeting cards from me.

They live in those big, beautiful houses.

And often they have their own company.

You can read more about them in your entrepreneurial Bible.

Make sure that you get into that top group.

By becoming the best

in what you do.

Moneymaker 8.

You & Direct mail

Do you want to reach everyone?

Everyone has a mailbox.

So become very good at copywriting (selling in writing) Learn and practice writing good sales letters.

Many people don't want to receive offers in the mail.

But you also deliver your sales letters to them, because it is IMPORTANT that they know who you are, what your company does. And that you REALLY exist.

After you have been sued,

then you can exclude them from your delivery list.

Only then.

Your mail is also Measurable,

you send out 100 letters, 20 people go to your website, 1 buys. That is measurable.

(Or you can have 1 million likes &

1 million engaged on social media.

Which is not measurable and brings you 0 dollar, so it only costst you time)

Moneymaker 9.

**Fund yourself & save money on your taxes Go to a notary,
and make your company a Private Limited Company.**

Then you pay less tax.

And you can sell shares, to fund yourself.

**If you already have a Private Limited Company, also go to the notary
to establish a foundation.**

**A foundation for your family,
to build a fortune in it.**

**Without having to pay taxes,
on that fortune.**

**Your foundation can also contribute to a better world, in a way that
you choose.**

Moneymaker 10.

Connect your company to your community

When I buy from company A, I get a product and a receipt.

**When I buy from company B, I get the same product and I
support 20 charities.**

Where would you buy?

Support with 10% of your profits, the local charities and good causes.

For your PR or for your soul.

(So that the people who work for those charities, Become your customer.

Or so that your just feel great about yourself.

Or for both)

Moneymaker 11.

Your communication

Stick to mail & email.

Everyone has a letterbox &

almost everyone has an email address

Social media platforms can

lose their popularity.

Like Hyves did.

Give people in your mail and email marketing a reason to go to your website.

For example by giving away an ebook for free.

Repetition is the name of the game.

So you must Repeat at least every month

your mail & email marketing.

Moneymaker 12.

your blank book, the seminar

Why would you pay 20 dollar for an empty book?

Because you are going to put some great ideas in it.

Do you know that 1 good idea can make you rich?

Buy an empty book. A journal

Then go to Youtube and listen to:

How to use a journal

from Jim Rohn.

To learn how to use your blank book,

and more information about your benefits from using it.

(Yes, he also has his own company, which still exists after his death)

Moneymaker 13.

how to use Social media correctly

Social media is a waste of time

You can only use it as Leadgenerating Pages.

So on your facebook or linkedin you write : A brief bio about you, a brief bio about your business, the what you & your business can do for the visitor/prospect and

a link to your website.

Just that,

after that you do not have to spend time on your social media platforms anymore.

Never again.

Find me on LinkedIn, and you see an example of the text that you will put on your social media.

If you're smart, you can spend your saved time meaningfully on those 2 things that will give you money.

Do you remember which 2 ???

SALES & MARKETING, Einstein Moneymaker 14.

Your email on autopilot

If I receive a short email from you every week, which states: hey, how is it?

How was your week ?

Have a nice weekend.

Greetings, You

There is a chance that after a certain period of time, I will be open to buy something from you.

You know email marketing, look for a provider, for example Mailchimp, set it up for the whole year.

And keep in touch with your potential customers.

Build stronger relationships & send them offers.

On autopilot.

Without having to spend time on it.

Moneymaker 15.

SEO is Not for you

Why not ?

If your website is: www.yourcompany.com And someone opens his browser, and types into the

address bar

www.yourcompany.com

Then he comes to your website, right?

If someone goes to google.com and in Google types : www.yourcompany.com , then he finds in

the search results a link to your website, right?

How did you want to measure SEO?

With a straightedge ?

When you become a medium-

sized or large company,

with a large budget.

Go big,

with seo and other similar things.

But not now.

And you would spend your time on 2 other things, right?

Sales & marketing, remember?

Are the Moneymakers valuable to you ?

Are you going to have more money and more free time?

Are you already implementing ????

If you are not serious about doing these things, how will you make more money &

have more free time ?

Bonus Moneymaker 16.

Gratitude.

Be grateful for what you already have.

Thank your customers &

thank the people who do something for you.

Also thank the people

who are always there for you.

Bonus Moneymaker 17.

Write your book or booklet.

And position yourself as an expert.

If you know more about a subject than I do, then you are an expert to me,

regarding that subject.

So write about what you are good at,

or what you know a lot about.

Describe your experiences as a salesperson, or as an entrepreneur.

Describe your life lessons.

Then you publish your book,

via barnes&noble press & lulu.com &

createspace.com & kobo.com

Your book will then be available for sale in various bookstores in several countries.

Including Amazon.com & barnes&noble Your book becomes a marketing tool for you, and for your company.

Mention in it or on your book, your web address or that of your company.

Make yourself a familiar person.

People prefer to buy from a celebrity /

well-known person.

That's why you see celebrities and wellknown people in advertisements, praising products.

If you want to very easily create & publish your first book....

Then put all the texts on your website, in a pdf.

Write and add some things, like your flyer and blogarticles.

And your first book is ready

to be published.

The advantage of this is that you have copyright on the texts on your website and your other writings.

And,

you have went through the process of creating & publishing a book already once.

So you can now more easily create your 2nd book .

Bonus Moneymaker 18.

Become really good at selling.

Read books about selling and

Go out selling door to door.

Become a master.

It does not matter that it takes years, for you to become an expert salesperson or to achieve mastery at selling.

If you become a 1000 times better at selling.

Then you will also earn a 1000 times better.

(What if you eventually build a team of 1000

salespeople and earn on every sale they make ?) Thank you for reading these Moneymakers.

I know you will benefit from them,

if you implement them.

**I wish you a lot more money &
a lot more free time.**

God bless you,

Jasmin Hajro

© 2018

P.S. Money is just paper, ink and metals.

P.P.S. Success in business can only be measured with dollars.

Have you sold things and earned 2000 dollar this month, then you're having a successful month. And you are successful.

P.P.P.S Hopefully money and success are no longer mysterious to you.

By buying this book,

you made a donation to

foundation Giveth Life

&

40 other charities.

Thank you.

I wish you a lot moneymaking.

Recommended books to read:

the books of Joe Girard

the books of Brian Tracy

the books of Dan S. Kennedy

**all books about sales that
you can find.**



The Ultimate Winning Strategy, for entrepreneurs by Jasmin Hajro

Only taking action will give you :

the End

Recommended books :

Build you fortune – Jasmin Hajro

Secrets of closing the sale – Zig Ziglar 21 great ways to become a sales superstar –

Brian Tracy

Joe Girards 13 essential rules of selling –

Joe Girard

jouw Eigen Bedrijf starten

& succesvol maken.

In de keiharde realiteit, waar 't niemand

interesseert



jouw Eigen Bedrijf starten

& succesvol maken.

In de keiharde realiteit, waar 't niemand interesseert

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN :

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

In dit boek ontdek je :

De bio van ondernemer

& auteur Jasmin Hajro

&

boek

jouw Eigen Bedrijf starten

& succesvol maken.

In de keiharde realiteit, waar 't niemand

interesseert

&



boek Recept voor Geluk

&

Een

kleine kennismaking met oprichting Hajro

De bio van ondernemer

& auteur Jasmin Hajro,

even kennis maken

Hallo beste lezer,

hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van dit boek.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren

op 6 juli 1985 in

Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben

doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn

eerste onderneming

opgericht: beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik

helaas de onderneming

moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en

tijdelijk werk. Begon ik

weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb

ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes

wenskaarten, deur tot deur.

Tegenwoordig

is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn 13 boeken

zoals :

boek Moneymaker & boek

Bouw jouw fortuin.

De royalties van mijn boeken worden

gedoneerd

aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Mijn onderneming is tegenwoordig Hajro

Groep,

en bestaat uit 20

verschillende dochterondernemingen,

die onderdeel zijn van 1

overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn

onderneming &

de stichting, ga naar www.hajrobv.nl

Hallo beste eigenwijze,

hoe gaat het ?

Ja, als je je eigen bedrijf wil starten,

en wil ondernemen...

Dan ben je vast wel een beetje eigenwijs.

En dat is goed.

Dingen horen ook op jouw manier te gaan,
zoals jij wil.

Want het is jouw leven.

Waarschijnlijk kun je er niet goed tegen als anderen je vertellen wat je moet doen.

En dat is goed.

Jij hoort de dienst uit te maken.

Want het is jouw leven.

Het is van daag woensdag,
als het goed is.

Eigenlijk is het al donderdag, want het is al 12 uur 's nachts geweest,
een half uur geleden.

Om eerlijk te zijn,

werd ik vanmiddag wat later wakker.

Rond 13 uur en voor ik naar mijn werk
ging,

had ik het gevoel dat ik haast doodging.

Maar goed,

ik ben toch gegaan en heb 4 sales gemaakt.

Een sale is een gemaakte verkoop.

Als iemand een cadeaumok voor 5,- euro
van mij koopt,
dan is dat 1 sale.

Wat kun je hiervan leren ?

Ten eerste, er zullen dagen zijn
dat je je gewoon kut voelt.

Echt zwaar klote,
alsof je de nacht ervoor hebt lopen zuipen.

Maar je drinkt niet eens & voelt je gewoon kut.

Dan disciplineer je jezelf
& doet wat je moet doen :

Werken & geld verdienen.

Als ik niet was gegaan,
dan had ik niks verdient.

Wat kun je van dit boek verwachten ?

Ik heb nooit beweerd succesvol te zijn,
maar ik ben het wel.

Want ik heb iedere maand sales gemaakt,
iedere maand, 3 jaar achter elkaar.

En succes meten we met verdiende eurotjes.

Het beste kan ik gewoon eerlijk tegen
je zijn.

Jou eerlijk vertellen,
hoe ik mijn bedrijf ben gestart &
hoe ik het succesvol aan het maken ben.

Je kan dan van mijn ervaring leren, welke dingen je niet moet doen,
welke je wel moet doen,
en waar je meer van moet doen.

Want,
het gebruikelijke recept voor
je eigen onderneming runnen is:
je hebt een idee, je wil ermee voor jezelf gaan werken,
je schrijft je in bij de Kamer van
Koophandel,
je maakt je website,
je schrijft je Ondernemingsplan.

Je gaat met je ondernemingsplan naar de bank
overtuigt de adviseur (die weinig van
ondernemen weet)
en je wordt gefinancierd.

Je krijgt 10 of 20 duizend euro,
om je droom mee waar te maken.

En gaat lekker ondernemen.

Ik ben mijn eerste bedrijf begonnen
in december 2012.

Genaamd Jasko.

Ik kon in die periode moeilijk werk vinden, en als ik iets zou vinden zou
het waarschijnlijk
productiewerk zijn.

Dat wou ik niet voor de rest van mijn
leven doen.

En ik hield van financieen en beleggen,
dus begon ik mijn eigen beleggingsbedrijf.

Ik had daarvoor cursussen gedaan, boeken
gelezen

en zelf belegd als particulier.

Dus kon ik het ook voor andere mensen
gaan doen.

Ik had ook een financieel systeem
om het mee te doen.

Ik heb tegenwoordig een patent voor dat financiële systeem.

Ik heb al die dingen gedaan,
die ik hiervoor had beschreven
bij het gebruikelijke recept
voor ondernemen.

Maar ik kreeg geen lening van de bank.

Ik maakte mijn eigen
flyers en bezorgde die zelf.

En ik belegde mijn eigen geld eerst
in de portfolio.

Daarna vond ik nog 4 klanten
die investeerden.

Mama, papa, mijn zusje en mijn ex vriendin.

Op zijn hoogst zat er 1600,- euro in
de portfolio
(de portefeuille)

Ik heb wel 10% rendement uitgekeerd in
het eerste jaar.

Maar 10% rendement over 1600,- euro is
160,- winst.

Waar ik een deel van moest uitkeren
aan mijn investeerders.

Daar kon ik niet van leven.

Ik heb het wel eigenwijs lang
volgehouden,
bijna 3 jaar.

Ik heb ernaast ook folders bezorgd
om bij te verdienen.

Ik ben Hajro Klusjes gestart,
om voor mensen huishoudelijke taken
te doen
tegen betaling.

En heb een tijd bij Rabelink gewerkt
als lader/losser.

Uiteindelijk heb ik
me uitgeschreven bij de Kamer van
Koophandel,
met pijn in het hart.

Ik was erg verdrietig.

Wat kun je hiervan leren ?

Het kan zijn dat sommige mensen niet in
jouw bedrijf geloven, ook vrienden en
familie van je.

En de bank ook niet.

Denk je dat als ik beter kon verkopen,
dat ik dan meer investeerders had gehad ?

Ik weet zeker van wel.

Want of je nou een
idee hebt (zoals een verzekering of
belegging),
een dienst(administratie verzorgen)
of product(cadeaumokken).

Je moet het wel kunnen verkopen aan
mensen.

Zodat ze klant bij je worden en
je geld verdient
door wat je voor hun doet.

Het is niet het einde van de wereld
ook al voelde het toen wel zo.

Ik kreeg de kans om wenskaarten te gaan

verkopen,

namens een stichting.

En dat zou goede training zijn,

om als energieadviseur

aan het werk te gaan.

Want in de verkoop, heb je altijd werk.

Dus ik heb me ook weer

ingeschreven bij de Kamer van

Koophandel,

op 1 september 2015,

mijn tweede onderneming

genaamd Hajro.

En ik bleef setjes wenskaarten verkopen

namens die stichting.

En ik verdiende geld,

ik kreeg er een vergoeding voor.

Veel mensen waren veel aardiger dan ik

had verwacht.

Ik heb daarvoor

wel verkooptraining gehad.

Omdat de compagnons van
die stichting uit elkaar gingen,
heb ik
met de obrengst van mijn kaartenverkoop
een nieuwe stichting opgericht :
namelijk stichting Giveth Life.

Toen was er wat gedoe met de politie
over dat ik een vergunning nodig had
om te collecteren
namens de stichting.

Je krijgt voor 2 weken per jaar, een
vergunning om in gemeente
Doetinchem te kunnen collecteren.

Daar had ik weinig aan.

Dus ben ik namens mijn bedrijf
setjes wenskaarten gaan
verkopen. Dat heet venten
en kun je zonder vergunning doen.

En dat doe ik nog steeds.

Zoals vandaag,

waar ik je aan het begin van dit boek
over heb verteld.

En misschien werd het ook tijd voor
weer eens een nieuw boek.

Wat denk jij ?

Het is pas mijn 14de boek.

(Je leert straks in boek

Double your Profits,

ook om jouw boekjes te schrijven en
te publiceren.

Zodat jij en je onderneming wat bekender
worden,

je mensen helpt door informatie te delen,
en je er wat aan verdient.)

In het begin leerde ik het belangrijkste van ondernemen.

Dat is VERKOPEN.

Want ook al ben je een timmerman,

je moet eerst aan een mens verkopen

dat jij de aangewezen persoon bent

om zijn tuinhuisje in elkaar te timmeren.

Daarna pas kun je je vakwerk
doen(het timmeren).

Door de verkoop,
komt er geld je onderneming binnen.

Zoals Zig Ziglar zegt :

Only selling contributes to profit, everything else contributes to cost.

Maar jah,

ik was ook erg eigenwijs.

En ik wou een grote, mooie
grandioze internetwinkel.

En ik moest wat hebben,
voor als de wenskaarten minder
goed zouden verkopen.

Omdat de nieuwe generatie minder
traditioneel is,
dan de oude generatie. Die regelmatig een
kaartje sturen. Op zijn minst voor verjaardagen en voor
kerst & nieuwjaar.

Dus ik had een ander product nodig,
dat ik makkelijk kon meenemen

en dat mensen vaak gebruiken.

Dat werd de cadeaumok,

want mensen blijven wel hun koffie of
thee

uit een mok drinken.

En het is ingepakt als een cadeautje,

dus je kan het ook cadeau geven.

Probleem opgelost.

Dus ik ging verder met het bouwen van
mijn grandioze winkel.

Oh ja....

Ik had dus 1000 mokken, 1000 pennen

en 1000 aanstekers

laten bedrukken met mijn logo & besteld.

Met achteraf betalen,

terwijl ik het geld er toen niet voor had.

Ik dacht,

ik blijf gewoon verkopen en

betaal ze in termijnen

iedere maand een beetje.

Maar die leverancier vond het lang duren,
schakelde een agressief incassobureau in,
dat me failliet wou verklaren
en het bedrag effe verdubbelde.

Dat was kut.

Ik was woest op dat bureau,
maar het was mijn eigen schuld.

Ik was verantwoordelijk.

Nou je zult het niet geloven,
maar ik werd gered door de Belatingdienst.

Ik kreeg een aantal keer wat geld terug, en heb die leverancier betaald.

Gered door de Belastingdienst.

Ik heb tussendoor ook sets wenskaarten
voor verjaardagen lopen verkopen &
aan het einde van het jaar
wenskaarten voor Kerst & nieuwjaar.

Dus ik heb nog
een aantal dozen met mokken staan,
maar de verkoop ervan gaat goed.

Mensen kopen iedere maand

een aantal cadeaubekers,

zoals we ze noemen.

Ik ging dus verder met het bouwen van

mijn grandioze winkel.

Wenskaarten voor

verschillende gelegenheden,

met verschillende thema's.

Bedrukte kleding,

laptops uit china, beauty sets,

health sets, wenskaartabbonnementen.

Het was nooit klaar,

steeds moest ik nog wat doen,

nog wat veranderen,

nog wat verbeteren.

In die periode verdiende ik minder,

want ik zat meer achter de comuter

dan achter klanten aan.

Nou toen ik het eindelijk klaar had,

had ik mijn websiteabonnement een maand

niet betaald.

Ging mijn site offline,
en kocht iemand mijn domein
: www.hajro.nl

Dat ook op mijn flyers en
visitekaartjes staat.

Dat was zwaar kut.

Het kost tijd en geld,
om een nieuwe website te maken en
nieuwe flyers en
visitekaartjes te laten drukken.

Ik heb wat tijdelijke websites gemaakt,
en uiteindelijk
de website bij mijndomein.nl
die we nog steeds hebben.

En die het godzijdank goed doet.

Het is natuurlijk www.hajro bv.nl geworden.

Het is minder uitgebreid dan vroeger,
maar goed ik had besloten om alleen Hajro
producten te
gaan verkopen.

En geen aloe vera en andere meuk van
andere mensen.

Als onderneming
hebben we sinds het begin gedoneerd
aan 20 Goede Doelen.

Het is onze verantwoordelijkheid om bij te dragen aan een betere regio.

Daarom vragen we ook niks terug voor
onze donaties.

En we steunen tegenwoordig meer dan 40
Goede Doelen.

En jij ook, door dit boek te kopen.

Bedankt.

Het is nou bijna 2 uur 's nachts.

En ik ben een boek aan het schrijven,
dat jij nu leest.

Misschien vind je dat vreemd,
of raar.

Je kunt er ook respect voor hebben.

Jij leert straks ook
om door te werken.

Om lange dagen te maken.

Om opnieuw te beginnen.

Om 6 dagen achter elkaar te werken.

Om 7 dagen achter elkaar te werken.

Ik wil toch een grandioze internetwinkel

zoals Amazon en Bol.com

en veel mensen die bij me bestellen.

Maar ik heb maar 2 bestellingen gehad,

in de afgelopen 3 jaar.

Mijn vroegere vrienden en mijn familie

kunnen

toch wel bij me iets kleins bestellen ?

Maar dat is niet gebeurd.

Je zult teleurgesteld worden.

En dat voelt kut of klote of hoe je het ook omschrijft als je baalt

en teleurgesteld bent en

negatieve emoties ervaart.

Maar zoals Jim Rohn zegt :

Learn to discipline your disappointments.

Dus je gaat er niet om zitten janken,

en zet door.

Ik heb nou al 3 keer beschreven hoe kut

en klote het was.

Ik wil je Niet ontmoedigen.

Het tegenovergestelde.

Je moet je eigen bedrijf starten en en ik denk dat je het kan.

Ik denk dat je het succesvol kan maken.

Zoals de titel van dit boek al aangeeft,

gaat dit over je eigen bedrijf starten en

succesvol maken,

in de keiharde realiteit.

In het begin zul je winig verdienen...

of in ieder geval minder dan

je laatst verdiende loon.

Je zult dan wel door moeten zetten,

blijven geloven in jezelf en wat je doet.

Vooraf doorzetten.

In januari 2016 had ik 9 sales gemaakt.

Dat is 45,- euro aan winst

45,- euro aan inkomsten in de hele maand.

Wat had jij gedaan ?

In de volgende maand ?

Nou ik heb doorgezet.

In februari 2016 had ik 25 sales en

kreeg 100 euro,

dat is in totaal 225,- euro

aan inkomsten voor de hele maand.

Wat had jij gedaan, de maand erop ?

Werk gezocht.....

Iets anders gaan doen ?

Ik heb doorgezet.

Vorige maand,

september 2018 had ik 103 sales

x 5 = 515,- euro winst plus

37,- euro royalties van mijn boeken.

In totaal 552,- euro

Wat had jij gedaan, de maand daarna ?

Ik zet door,

en dat ga jij straks ook doen.

Ik ga de tijd dat ik aan het verkopen ben verdubbelen,

dan verdubbel ik ook mijn

sales en dus mijn winst

en inkomen.

Als ik 103 sales heb gemaakt door 4 uur

per dag

te werken, dus halve dagen.

Dat is 5 dagen er week keer 4 uur is

20 uur er week keer 4 weken is

80 uur.

In 80 uur verkopen heb ik 103

sales gemaakt.

En 515,- euro verdient.

Dus als ik mijn verkooptijd verdubbel,

naar 8 uur per dag.

Dus 160 uur verkoen per maand,

dan maak ik 2016 sales en dus

1030,- euro winst.

Daarna kan ik 180 uur er maand gaan

verkopen

om nog meer te verdienen.

En hoe meer ik studeer (ja ik lees boeken over verkopen & dat ga jij ook doen. Verplicht) en hoe meer mensen ik spreek en hoe meer ervaring ik krijg met verkopen. Hoe meer sales ik ga maken.

Om uiteindelijk een team te bouwen van verkopers, om de sales & winst te vertienvoudigen.

Of verhonderdvoudigen.

Omdat we in de realiteit leven, willen sommige verkeerde mensen jou van je geld af helpen.

Dus vervang de sloten van je voordeur en je achterdeur.

Koop 2 camera's, eentje om je voordeur in de gaten te houden en eentje om je achterdeur in de gaten te houden.

Koop een goede internetbeveiliging
zoals Kaspersky of Bitdefender,
met een extra module voor
veilig internetwinkelen
en veilig internetbankieren.

Er zullen een aantal mensen in je geloven
en er altijd voor je zijn.

Die kun je vaak op 1 hand tellen.

Omdat je 5 vingers hebt op 1 hand.

Heb je ongeveer 5 supporters.

Dat kunnen best je pa, ma
broer of zus en nog iemand zijn.

Koester deze gouden mensen.

Toon waardering en geef ze
geld en cadeautjes.

Want de rest van
de wereld interesseert het weinig
of jij vandaag te eten had.

Ik ben al over het breakeven punt heen.

Wanneer je meer winst dan kosten hebt.

Maar het heeft ongeveer 3 jaar geduurd.

Nou je dat weet,

kun je er voorbereid op zijn.

En blijf vooral doorzetten.

Wat ze ook tegen je zeggen.

Als je gaatjes hebt en vlekjes
en stroom voelt en statisch bent.

Doe aangifte bij de politie.

Dat zijn manieren,

hoe verkeerde mensen je van
je geld afhelpen.

Hopelijk helpt dat stukje over beveiliging,
dat soort dingen voorkomen.

Ook al zijn er dalen,
ondernemen is geweldig.

Je hebt vrijheid.

En verkopen is het beste beroep
dat er is.

Het gevoel als je een
sale maakt is geweldig.

En je klant met jouw product in

de handen en een

big smile op 't gezicht

is echt super.

En helemaal omdat je samen Goede Doelen steunt

en iets goeds doet.

Zie je,

het is veel meer dan een setje kaarten of

een mok verkopen.

To be continued

Wordt vervolgd.

Kijk je al uit naar het 2de deel ?

Ik wil je graag het boek op

de volgende pagina's cadeau doen.

Het helpt je om te relaxen,

als je ontspannen bent

ben je productiever en maak je meer sales en meer winst.

Het Recept voor Geluk

Er is een boek geschreven over een waar

gebeurd verhaal...

Een man die in
een concentratiekamp zat ten
tijde van Hitler, en gelukkig was.

Dus,
geluk heeft Niks te maken met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,
jouw keuze om gelukkig te zijn,
ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn
er mindere periodes in het leven,
zoals wanneer iemand waar je van houdt,
overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon
verwerken.

Verwerken doe je het beste door
erover te praten,
je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,

als je een situatie of je gevoelens erover
opschrijft,
dan staat het op papier,
en zit het minder in je hoofd.

Schrijven is een goede uitlaatleeg.

Verwerken doe je ook goed door :
bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen

: een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd

om negatieve ervaringen

beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor

Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor

helpt je om het Recept beter voor je te

laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,

en je kijkt vast regelmatig

naar het journaal

(het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99%

Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld

aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,

om dagelijks een half uurtje naar

het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of

dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte

door het te vervangen

met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij
in plaats van dagelijks een half uurtje
naar de wereldellende op
het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag
naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd, maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,
ontspan je &
lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk
te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,
met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,
is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,
maakt wanneer je lacht,

jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen, een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup

comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,

iedere dag,

totdat je er niet meer over

na hoeft te denken,

en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingrediënten op een rij :

—

Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur

—

Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje

—

Ga sporten, lekker van je afslaan

met tennis of lekker

hardlopen

—

Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor

wildplassen, dan lach je je

helemaal stuk)

—

Maak je geen zorgen,

het leven is te kort daarvoor

(door bezig te blijven, heb je geen tijd

om je zorgen te maken)

—

Knuffel mensen waar je van houdt

—

Ga gezellig een kopje koffie drinken

—

Neem een kat of een ander huisdier

—

Als je geld ontvangt, spaar gelijk een

deel ervan

—

Laat je niet bang maken door de media,
de wereld wordt niet slechter,
de wereld wordt steeds beter.

—

Sex, need I say more

(als je sex hebt maak je ook
endorfines = geluksstofjes aan)

Misschien is het Recept anders dan je had

verwacht,

maar daar gaat het niet om, het gaat erom dat het werkt &
jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,

het is makkelijker

dan zuur te kijken.

Als je dit een goed boek vindt,

wil je dan zo vriendelijk zijn

om het aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden

geholpen.

Dank je.

Previeww Bouw Jouw Fortuin

het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld

ontvangt,

je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld

een tiende opzij te

zetten.

Om het resultaat hiervan

te verduidelijken,

maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van

je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,-

euro.

Na 1 jaar heb

je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

$(3600 \times 10) = 36000,-$ euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,

ziet u hoe u dat bedrag dat u

maandelijks opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

Preview Bouw Jouw Fortuin

10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer

je eerst jezelf betaalt,

door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van

de fooi als je die krijgt,
ook 10 % van je toeslagen,
ook 10 % van je cadeaugeld,
ook 10 % van je 13de maand,
ook 10 % van je bonus,
ook 10 % van je loonsverhoging,
ook 10 % van je belasting teruggaaf,
ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook
je geld ontvangt,
het eerste wat je doet is jezelf
eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde preview

Voor meer informatie over dit boek ,
ga naar onze verbeterde

website : www.hajrobv.nl

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers,

geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door

een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR

BOEKEN DIE GESCHREVEN

ZIJN DOOR

MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF

HEBBEN !!

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self discipline En is

geschreven door Brian Tracy

En ja die heeft een eigen

bedrijf. Anders stond zijn naam hier

Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld,
terwijl de meeste mensen tv aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag
werkt, terwijl de meeste mensen weekend houden.

Als je op zondag een stap
zet richting het bereiken van je
doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf
discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn
omdat je tanden afgebroken
waren ?

Wel's gewerkt met 2
uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor

?

Het was vast makkelijker om toen,
tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou
een Bullshitter zijn,
en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd
aan MOET besteden

Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales),

dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in

(direct marketing), dan komt er winst
binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd
tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en
wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan
sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan
Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR
JE TIJD

BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde preview

Voor meer info over dit boek

van mij, ga naar www.hajro bv.nl

Kleine introductie met oprichting Hajro

Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland,

door mensen aan het werk te houden,

door te doneren aan Goede Doelen,

en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro
een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20
verschillende ondernemingen,
die allemaal deel uit maken
van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten
& diensten,
en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajro bv.nl
en ontdek wat we nog meer voor jou
kunnen betekenen.

Hopelijk word je een lovende klant van
ons.

Ik wens je in ieder geval
veel voorspoed & geluk.



Aangeraden om te lezen : de Ultieme Winnende Strategie voor
ondernemers- J. Hajro

Moneymaker- Jasmin Hajro

Double your profits – Jasmin Hajro

Bouw jouw Fortuin – Jasmin Hajro

21 great ways to become a sales superstar-

Brian Tracy

the Psychology of selling – Brian Tracy

How to sell yourself- Joe Girard

Alle boeken over verkopen,

Maar alleen van

auteurs die een eigen bedrijf hebben.

Verdubbel je winst & je banksaldo

in 4 maandjes.

Deel V



Verdubbel je winst & je banksaldo, in 4

maandjes

deel V

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN : 1230002345697

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

Hallo beste goalachiever,

hoe gaat het met jou ?

Hoe gaan de zaken ?

Ik heb weer een aantal boeken geschreven,

en 2 ervan staan in dit 5de deel van

de Winstgroei serie.

Om jou te helpen,

je winst & je baksaldo te verdubbelen, in 4

maandjes.

Het boek Tieten, hoe schrijf ik een boek ?

Helpt jou om een boek

eenvoudig te schrijven.

In simpele stapjes en begrijpelijke taal,

beschrijf ik je

mijn schrijproces en laat het je ook zien.

Zodat jij het proces kan nadoen.

Je boek kan dienen als promotie van jou

of van je business.

Het kan er uitzien zoals je visitekaartje en je website. Zodat je een herkenbaar brand

maakt.

Je kunt er natuurlijk ook

royalties mee verdienen.

Door het oefenen (het schrijven van

je boekje)

wordt het schrijven van je flyer, brochure, website teksten ook makkelijker voor je.

Het 2de boek heet : De pen

die je 100.000,- euro oplevert

en laat je zien hoe je eenvoudig

iemand werk

geeft, die fieldmarketing voor je doet,

jij meer naamsbekendheid krijgt

(je flyer belandt in de prullenbak, maar

je pen met jouw logo en

websiteadres Niet)

en je er winst aan overhoudt.

Veel succes.

In dit korte boekje ontdek je :

De bio van auteur Jasmin Hajro

&

boek :

Tieten,

hoe schrijf ik een boek ?

&

Wijsheid

&

Interview met auteur van 17 boeken

De hoofdstukken zijn niet in deze volgorde en er staat vast wel her en der een

spelfoutje

De bio van auteur Jasmin Hajro,

even kennis maken



Hallo beste lezer,

hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen

van boekje Recept voor Geluk.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren

op 6 juli 1985 in

Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar

Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben

doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn

eerste onderneming

opgericht: beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik

helaas de onderneming

moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en

tijdelijk werk. Begon ik

weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb

ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes

wenskaarten, deur tot deur.

Tegenwoordig

is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn 17 boeken.

De royalties van mijn boeken worden gedoneerd

aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Mijn onderneming

heet tegenwoordig Hajro Groep,

en bestaat uit 20

verschillende dochterondernemingen,
die onderdeel zijn van 1
overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn
onderneming &
de stichting, ga naar www.hajrobv.nl

Hallo beste lezer,
hoe gaat het met jou ?

Bedankt dat je een van mijn boeken hebt gekocht.

Je doneert daarmee aan 40 Goede Doelen.

(Je kan een bankafschrift daarvan
vinden in de

Nieuwtjes blog van Hajro op
www.hajrobv.nl)

Met mij gaat het goed.

Ik heb vandaag gewerkt,
heb setjes kerst & nieuwjaar wenskaarten
lopen verkopen.

Ik ben een beetje later begonnen,
want daarvoor heb ik mijn boeken

gepubliceerd

op nog een platform.

Je kan ze nou ook vinden op :

<https://www.smashwords.com/profile/view/rizingstar> Ik heb 5 sales gemaakt.

(Dus 5 setjes verkocht)

Ik zit steeds te denken aan

een nieuw boek...

Mijn boeken zijn kort,

wat aantal bladzijdes betreft.

Het is natuurlijk zo,

dat je geen encyclopedie

hoeft te schrijven om iemand iets te leren.

Maar ik wil ook wel eentje van + – 100

bladzijdes

schrijven.

En het moet ook wel een goed boek zijn,

zodat jij,

de lezer

er wat aan hebt.

Nou is het avond,

het is 22 : 38 uur.

En ik ben maar begonnen.....

Eigenlijk weet ik niet waar ik 100

bladzijdes mee

moet vullen.

Vanmiddag bedacht ik een titel :

Geslagen, gedrogeerd, getaserd &

toch weer aan het werk.

Vanavond dacht ik ...

Misschien moet de titel gewoon : Tieten

zijn.

Tjah, 's een keer wat anders

Nou daar zitten we dan,

jij hebt geld betaald voor een boek,

en ik weet niet eens wat er in

komt te staan...

Ik heb

wel een aantal dingen opgeschreven

op een briefje...

—

Interview met auteur van 17 boeken

—

Wijsheid

—

En misschien kan ik mijn

ondernemingsplan

erin zetten.

Plus een notitie,

dat ik het 5de deel van mijn Winstgroei serie moet maken (Dat zijn al mijn boeken over ondernemen,

zaken doen & verkopen in een serie)

Nou,

ongeveer een uur geleden

bedacht ik me :

Tieten, hoe schrijf ik een boek ?

En dat is dan de titel geworden.

Ik heb er wel 's eerder aan gedacht

om een boekje te schrijven

over hoe je een boek schrijft.

Maar ik had het al beschreven in boek Double your Profits

volgens mij.

Kort & krachtig.

Zo :

Ga er lekker voor zitten.

Rol je mouwen op.

En begin te schrijven

of te typen.

Beschrijf hoe je het afgelopen jaar

hebt ervaren.

En publiceer je boekje.

Daar komt het in feite op neer.

Zo schrijf je heel eenvoudig

je eerste boekje.

Als je boek ergens anders over moet gaan,

dan kun je je gaan verdiepen in

dat onderwerp

en aantekeningen maken tussendoor.

Of je schrijft gewoon op

wat je ervan afweet.

Het belangrijkste is dat je gewoon begint

met schrijven (of typen)

Je kan later van alles veranderen,
of er een vloeiend verhaal van maken.

Mama deed mijn deur open en maakte een
foto met haar
telefoon.

Om die te sturen aan tante in Bosnie.

Bij voorkeur zorg
je ervoor dat je niet gestoord wordt,
terwijl je schrijft.

Wijsheid

Ik heb een
tijdje met mijn dochteronderneming Hajro
Klusjes huishoudelijk werk gedaan bij een
oude man.

Stofzuigen, afstoffen, dweilen etc.

Hij is meer dan 80 jaar oud.

Na een beetje over mijn
toenmalige situatie te hebben verteld
heb ik hem gevraagd :

Meneer, heeft u wat wijsheid ?

Gewoon werken,

zei hij.

Dus daar heb je wat wijsheid.

Ik ben eind 2015

begonnen met het verkopen van sets

wenskaarten, namens een stichting.

Daarna heb ik een stichting opgericht,

de goede Stichting Giveth Life.

En daarna ben ik verder gaan verkopen,

namens mijn onderneming Hajro.

Dat doe ik nog steeds.

Ik heb iedere maand sales gemaakt.

Al 3 jaar lang, achter elkaar.

Daarnaast heb ik nog 17 boeken

geschreven.

Gewoon werken.

Om eerlijk te zijn,

heb ik wel's een weekend vrij genomen..

En dan wist ik niet zo goed

wat ik moest doen.

Vreemd genoeg.

Misschien noemen ze dat een workaholic...

Maar ik voel me altijd beter

als ik productief ben.

Maak je geen zorgen,

ik kan heus wel een dagje vrij nemen

en gaan joggen,

en languit films kijken enzo.

Interview met auteur

Ik heb een interview van mij op

Smashwords,

het is wel in het Engels.

Het is mijn enige interview,

en ik vond het wel leuk om te doen.

Het zijn

een aantal vragen die aan de auteur

gesteld

worden, die geeft daar dan antwoord op,

en het interview staat dan op

de auteurspagina,

naast de auteurs boeken.

Zodat lezers de auteur wat beter

leren kennen.

Her komt het dan.....

Her ?

Ik bedoelde :

Hier komt het dan :

(Zie je...

Een spelfoutje maakt niet zoveel uit,

je kan het altijd achteraf corrigeren)

Hierzo :

Interview with Jasmin

Hajro

How do you approach cover design?

I wanted to create a recognizable brand...

So my businesscard, the background of my website

and most of my books have the same colour : Gold **What do you read for pleasure?**

Most of what I read is about sel ing & business.

But I do have a bunch of novels, waiting for me...

What book marketing techniques have been most effective for you?

Offering some of my books for free

Describe your desk

On it stands my laptop and printer.

Before me, above the laptop screen, is my plan for this year.

On the left, is my visionboard. Next to it the first edition of my first book.

A birthday greetingcard. A thank you greetingcard from a charity.

My patent.

A clock.

And of course my journal, which is also my agenda **Where did you grow up, and how did this influence your writing?**

In Bosnia untill my 10th year, from then in the Netherlands.

It adds more excitement & drama to my life story...

That I've written about in my autobiography : Victory & Victory II

When did you first start writing?

If I'm correct I've received my first blank book (journal) in 2008

as a gift. Now I write in my 9th journal.

Before that I have written a few poems

What motivated you to become an indie author?

That you can read in my first book : Build your fortune **How has Smashwords contributed to your success?**

People are getting my book Double your profits from Smashwords, which is a great way to get to know my work.

Smashwords helps me to reach more readers,

' Thanks a lot Smashwords people' .

What is the greatest joy of writing for you?

Creating something that can improve and change lives **What do your fans mean to you?**

For them I have created the Free TEASER

What are you working on next?

the Greatest, biggest & most spectacular book in the world will be released on July 6th 2019

&

Victory III

also.

Who are your favorite authors?

Brian Tracy, Dan S. Kennedy, Jim Rohn

Do you remember the first story you ever wrote?

The beginning of my autobiography, called Rebel But the pages went missing...

Published 2018-07-18.

Aan het interview kun je zien dat

een beetje witte ruimte

niet zo erg is.

Want het had misschien ook wel

op 1 pagina gepast.

En nou staat het op 4 pagina's.

Ik zeg niet dat je een boek moet schrijven

met half lege pagina's.

Maar een beetje witte ruimte tussen

je tekst is niet erg.

Heb je al wat aantekeningen gemaakt ?

Ik heb

je wel wat goede tips gegeven ondertussen.

Oh ja,

als je je aantekeningen gaat uittypen,

zodat je een pdf bestand hebt van je boek...

(Ik gebruik OpenOffice om mee te typen)

Op pagina 1 ,

staat alleen de titel van je boek

Pagina 2 is leeg

Op pagina 3 staat je voor en achternaam plus de titel

Pagina 4 is leeg

Op pagina 5 zet je :

Het copyright teken, jaar van schrijven en je naam

Zet het ISBN nummer erbij.

Vermeld wie de omslag (de cover) heeft ontworpen En welke druk het is.

Zoals ik heb gedaan :

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN :

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

Op pagina 6 kun

je een inhoudsopgave neerschrijven.

Met aparte hoofdstukken.

Zoals ik heb gedaan

Of gewoon een samenvatting van je boek,

in het kort.

Op 1 a4tje of een half A4tje.

Daarna begin je met je verhaal.

Of je doet helemaal geen inhoudsopgave of samenvatting,

maar begint gewoon met je verhaal.

Hoe jij wil.

Zie je dat ik een punt ben vergeten

aan het einde van een zin

op de vorige pagina

?

Zie je dat dat weinig uitmaakt.

Het gaat erom dat je het verhaal kan

volgen.

Hoe lang zijn we nou aan het werk ?

Het is 23:43 uur

Meer dan een uurtje..

Ik

heb trouwens wel wat snoepjes (zuurtjes)

en een flesje water met bubbels.

Naast me.

Waar ik van snoep en drink,

tussen het schrijven door.

(Het is een budgetversie van Spa rood,

het water met koolzuur, genaamd Dalphin)

De point is,

zet ook wat te drinken en een snack
naast je.

Zodat je door kan blijven schrijven.

We hebben wel een pauze verdient,

ik ga even roken

en plassen.

Hey,

ik ben weer terug.

Die foto die mijn moeder zonet had

gemaakt.

Is misschien wel leuke

voor op de cover van dit boek.

Wat de omslag (cover)

van je boek betreft..

Ben je helemaal vrij om het te maken

zoals

jij wil.

Je kunt een plaatje, een foto

een stuk uit de krant gebruiken.

Of je kunt het iemand laten ontwerpen.

(ik heb die van mij altijd zelf gemaakt,
door foto's te maken en die te gebruiken.

Misschien sta je er een beetje raar van
te kijken dat

de covers van mijn 2de serie : Work to
shine

Een foto van wat aluminiumfolie zijn.

Dat er uitziet als zilver)

Beveiliging

Ik heb dit al een keer beschreven in
een van mijn boeken.

Maar ik vertel het je nog een keer.

Want het is belangrijk.

Vervang de sloten van je huisdeuren.

Laat ze vervangen door een slotenmaker of
beveiligingsbedrijf.

Koop 2 bewakingscamera's

en zet ze in je huis.

De een filmt wat er door je voordeur

binnenkomt. De ander filmt wat door je achterdeur

binnenkomt.

(Bij Staples kun je ze voordelig kopen)

Koop een goede internetbeveiliging,
zoals van Bitdefender of Kaspersky,
die een beveiligde browser heeft voor
internetbankieren en internetwinkelen.

Zo zorg je dat je geld bij je blijft.

Zoals ik al had gezegd zou de titel van
dit boek eerst

Geslagen, gedrogeerd, getaserd &
toch weer aan het werk zijn.

Dat is niet zomaar.

Die dingen zijn gebeurt.

Heeft me de hele zomer gekost.

Had gaatjes in mijn vingertoppen.

Van naalden waarschijnlijk.

Misschien komt het omdat op ons adres 2
ondernemingen staan
ingeschreven, waarvan 1 er 20
dochterondernemingen

heeft. Plus een stichting. En
de boodschappen werden wel eens
bezorgd met het busje van de supermarkt.

Daarnaast heet een van mijn boeken : Altijd werk & altijd geld op
zak, iedere dag.

Kortom, er valt wat te halen.

Tjah, we leven in de realiteit.

En dingen gebeuren.

Om dat soort dingen te voorkomen,

wil ik dat je alles doet

uit mijn hoofdstuk Beveiliging.

Wel doen he !

We zitten al op 34 pagina's...

Best goed,

aangezien ik niet helemaal wist wat erin zou staan.

Als je maar eenmaal begint

(Dat is het belangrijkste)

Nou even iets anders.....

Aanvraag financiering voor

onderneming Hajro, KvK

64025772.

Door eigenaar Jasmin Hajro.

Ik kon

de aanvraag niet via internet afronden,

omdat mijn situatie om een

opmaat oplossing vereist.

Ik zal hier mijn aanvraag beschrijven, zodat in een gesprek snel duidelijk wordt

of we een deal hebben of niet.

Mijn naam is Jasmin Hajro,

Ik ben bijna 5 jaar ondernemer en

Hajro is mijn 2de bedrijf.

Ik zou leren om als energieadviseur

aan het werk te gaan en

heb

me daarvoor op 1 september 2015

bij de KvK ingeschreven.

Jaarlijks overstappen deed ik al voor

ons thuis,

dus wou ik leren om dat ook voor klanten te kunnen doen.

En als verkoper zou ik altijd werk hebben.

Ik zou getraind worden door

de eigenaren van vof

Uwvoordeeln.

Hun zijn getrainde en ervaren verkopers.

Zij zijn ook

de oprichters van Stichting samen leven

met een

ander.

Als training kon

ik setjes wenskaarten gaan verkopen,

namens de stichting.

Hiermee deed ik dan

praktische ervaring op.

Qua verkoop

is alles hetzelfde als energie, behalve het product.

Ik heb ongeveer in een training van 1 a 2

uur de

basisbeginselen van verkoop geleerd.

En ben daarna op eigen initiatief

wenskaarten namens die

stichtig, gaan verkopen.

Helaas was de website van die stichting

niet altijd vindbaar, en

was de nota van de notaris nog

niet voldaan.

Waardoor de stichting

technisch niet was opgericht.

Ook zijn de eigenaren van de vof

uit elkaar gegaan, en kwam er

weinig verdere training.

Om van het gedoe af te zijn, heb ik

met de opbrengst van mijn

wenskaartenverkoop, namens die stichting,

mijn eigen Stichting opgericht.

Waarbij ik wel alles in orde had.

Namelijk stichting Giveth Life.

Nou was er gedoe omdat ik geen

vergunning had.

En zelfs met een vergunning kon ik maar 2

weken per jaar gaan

verkopen in onze gemeente.

Om van het gedoe af te zijn,

besloot ik toen namens mijn

onderneming Hajro

wenskaarten sets te gaan verkopen.

Daarna heb

ik besloten om maandelijks een deel van

mijn

opbrengst aan Goede Doelen te doneren.

Om niet dezoveelste webshop, of

webwinkel zoals alle andere

webwinkels te zijn,

heb ik er tijd en moeite in gestoken om iets unieks neer te

zetten.

De 2 boeken die ik heb geschreven helpen

hierbij,

en Hajro is een unieke E-winkel.

Dat is in het kort het verhaal & ik wil er graag aan toe voegen :

Ik ga ondernemen & verkopen

tot aan mijn pensioen.

Daarna blijf

ik wel werkzaam met het geven van

seminars,

boeken schrijven,

en voor de voortzetting van Hajro , het trainen van mijn broertje en/of mijn kinderen.

Dus Hajro

blijft bestaan de aankomede 100 jaar.

Ik heb een operationeel en

strategisch plan.

De kern ervan is : iedere dag winst maken

Iedere dag winst maken bereik ik door 4

mensen fulltime aan het

werk te zetten,

2 marketingmedewerkers en 2

salesmedewerkers.

(Hajro is altijd open en er

wordt gewerkt van maandag tot en met zondag, iedere dag.)

Met deze 4 mensen gaat de sales en

de marketing 7 dagen per

week door, wat resulteert in iedere dag

winst.

(Hoe iedere dag winst maken = wat ieder

ondernemingplan

moet bevatten, de rest zijn details)

De kern

van het operationeel plan = direct mail bezorgen, persoonlijke verkoop,

follow up bezorgen

(bedankje + spaarboekje voor

klantenbinding)

Dit doe ik al samen met mijn

huidige personeel.

De kern van het strategische plan =

een upgrade van huidige bedrijfsvoering,

inclusief bedrijfspand,

bedrukte bedrijfsauto.

2 salesmedewerkers en 2

marketingmedewerkers in vaste

dienst,

zodat sales & marketing 7 dagen per week

doorgaan,

resultierend in iedere dag winst.

Meer personeel employeren, genoeg voorraad hebben staan,

genoeg geldreserves.

Alles systematiseren.

Ideal integreren.

Omzetten naar bv

rechtsvorm, wat bespaart op

de belastingen

kostenpost.

Alles op

orde hebben, om beter internationaal zaken te kunnen

doen.

Hiervoor wil ik een financiering van 3

miljoen euro.

Het betreft een Flexfinanciering.

Dat betekent dat maandelijks de helft van

mijn omzet, de

aflossing is.

Bijvoorbeeld : januari 2019

is de omzet 1200,-

dus de aflossing in jan 2019 is 600,

februari 2019 is de omzet 900,

dus de aflossing in feb 2019 is 450,

Boetevrij extra aflossen toegestaan.

(Logischerwijs zal het maandelijkse aflossingsbedrag in het

begin klein zijn en steeds groter worden.

Totdat iedere cent plus rente is terugbetaald.) De financiering wordt als volgt gebruikt : 345000,- Bedrijfspannend inclusief

winkelruimte en woonruimte,

zoals Misterstraat 158

158A in Winterswijk.

Wonen en werken in 1

bespaart tijdverspilling aan reistijd.

Een fysieke winkel plus een

internetwinkel samen

gehuisvest, hebben meer

geloofwaardigheid en

aantrekkingskracht voor

toekomstige klanten en personeel.

Na 20 a 30 jaar is het eigendom en

bespaart op de

kostenpost huur.

1680000,-

Extra geld om 4 mensen vaste banen

te geven en ze te

kunnen betalen tot hun pensioen.

2 fulltime Salesmedewerkers en 2

fulltime

marketingmedewerkers,

hiermee gaan sales & marketing 7

dagen per week door,

en wordt er iedere dag winst gemaakt.

Door de zekerheid blijven ze lang voor

me werken,

dit bespaart op

personeelverloop/trainingskosten en tijd.

6000,- Ik wil een bedrukte bedrijfsauto

die zorgt voor

herkenbaarheid en waar genoeg post en

producten inpassen.

Die ik niet op de fiets hoeft mee te slepen, als ik in omringende steden en dorpen ga werken.

8000,- Inkoop sales : zodat er genoeg wenskaarten & cadeaumokken te verkopen zijn.

Inkoop marketing : zodat er genoeg flyers, enveloppen en kranten te bezorgen zijn.

Inkoop overig : bedrijfskleding, zakelijke

internetbeveiliging,

camera's & nieuwe sloten.

961000,- Reserve in kas, voor pensioenen, onvoorzien, en eventueel mindere kwartalen.

Mijn cijfers : 2016

Jan 9 sales = 45,

Feb 25 sales = 125,

Maa 19 sales = 102,-

(1 sale betreft een Lidmaatschap,

transactiewaarde 12,- p/s)

Apr 24 sales = 60,-

(15 sales betreffen

aansteker/pen, transactiewaarde 15,-

totaal)

Mei 28 sales = 132,-

(2 sales betreffen aansteker/pen,

transactiewaarde 2,- in totaal) Jun 43

sales = 236,-

(1sale betreft pen/aansteker +

sales overig 30,-)

Jul 35 sales = 176,-

(2

sales betreft aansteker/pen + sales overig 9,-)

Aug 64 sales = 320,-

(1 sale betreft bestelling ,

transactiewaarde 10,-)

Sept 23 sales = 111,-

(1 sale betreft pen/aansteker)

Okt 27 sales = 145,-

(1 sale betreft bestelling,

transactiewaarde 15,-)

Nov 42 sales = 206,-

(1 sale betreft pen/aansteker)

Dec 5 sales = 25, –

Cijfers 2017

Jan 6 sales = 30,-

Feb 10,5 sales = 52,50

Maa 4 sales = 20,-

Apr 1 sale = 25,-

(sale betreft verlenging Lidmaatschap,

transactiewaarde 25,-)

Mei 30 sales = 138,-

(3 sales betreffen

pen/aanstekers, transactiewaarde 1,- p/s)

Jun 33 sales = 165,-

Jul 23 sales = 115,-

Aug 33,5 sales = 163,50

Sept 43,5 sales = 217,50

Uitleg cijfers :

als de verkoper vanaf 1 januari 2016, 40

uur per week aan het

verkopen was, dan was er

een solide 1000,- per maand

omgezet.

Echter heeft deze verkoper ook de E-

winkel uniek

gemaakt,

en alle marketing geschreven,

iedere aanbieding gemaakt,

de emailmarketing geschreven en ingesteld

zodat het het hele

jaar doorgaat op autopilot, het Spaarboekje voor

klantenbinding gemaakt,

de administratie bijgehouden,

de belastingaangiftes gedaan,
zelf ook direct mail en follow up bezorgd.

5 Websites gemaakt zodat Hajro altijd
vindbaar is voor mensen.

2 boeken geschreven, gepubliceerd en
gepromoot etc.

Plus door toediening van stroom in
jan2017 in elkaar gezakt.

Nodige tijd gekost om te herstellen.

Vandaar de bestedingen voor
beveiliging in het plan.

Aangezien de meeste van
bovenstaande werkzaamheden klaar
zijn en sommige door
het personeel gedaan worden.

Kan de verkoper fulltime gaan verkopen.

De cijfers inclusief kosten zijn aan
de Belastingdienst
doorgegeven.

Omdat ik

de kleineondernemersregeling ben

vergeten toe te

passen,

ook bij het vorige bedrijf,

heb ik dat alsnog gedaan

plus alle gemaakte kosten.

Ik had tot en met het 1ste kwartaal 2017

meer kosten dan winst.

In het 2de en 3de kwartaal van 2017 heb

ik meer winst dan

kosten.

Omdat ik een al betaalde voorraad

heb staan van ongeveer 700

mokken, transactiewaarde bij verkoop per

mok is 5,- euro.

Omdat het 6 of 12 maanden duurt voor ik mijn voorraad heb

verkocht, zijn mijn

maandelijkse zakelijke kosten de

aankomende 6 tot 12 maanden erg laag.

Specificatie maandelijkse zakelijke kosten

:

17,- verzekeringen

20,- materiaal : snoepgoed, enveloppen

etc

20,- websites

10,- overig : bankkosten etc

Totaal 67,- p/m

Door in de toekomst grotere voorraad in

te kopen bij leveranciers,

bijvoorbeeld uit China,

zullen de jaarlijkse zakelijke kosten ook

lager zijn.

Bewijs A :

ik heb een Positief trackrecord van 21

maanden achter

elkaar, met iedere maand

sales & iedere maand winst.

Bewijs B :

ik heb van maandag 18-09-2017

t/m woensdag 27-09-2017,

10 dagen achter elkaar lopen verkopen

en 22 sales gemaakt.

Iedere dag sales & iedere dag winst.

Bewijs A & B laten zien dat ik het kan.

Het is logisch dat ik door

continu studie en praktische oefening

steeds beter word in verkopen,

en dus meer sales en

meer winst ga maken.

Bewijs B laat zien dat mijn

plan om iedere dag sales te maken

&

dus iedere dag winst haalbaar is.

Als ik het alleen al kan, dan zullen met 4

vaste medewerkers de

sales & winst drastisch verhoogd worden.

De voorzichtige forecast is :

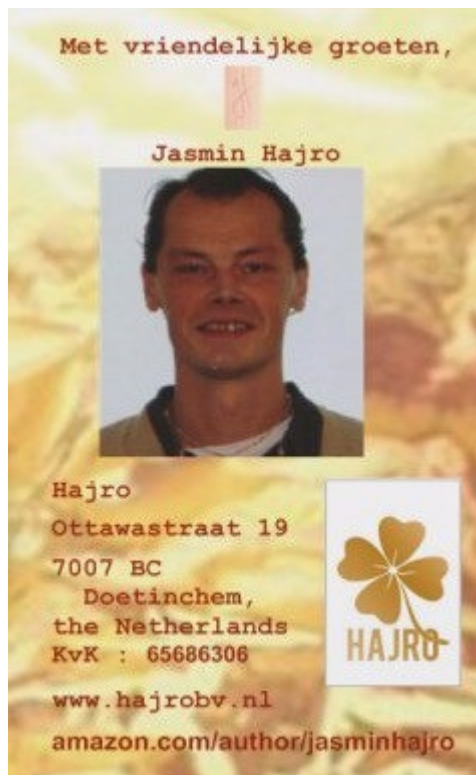
door de kosten laag te houden en door
de grotere bekendheid &
bouw van reputatie & consistentie.

En iedere dag sales & winst.

Worden hogere winstmarges mogelijk, door duurdere producten te verkopen

(transactiewaarde Kickstarter 6000,-

en van Winstbooster 40000,-)



En door het bouwen van een leger van distributeurs (partners)

en verkopers, zal de winst enorm

toenemen .

Hierdoor wordt de financiering voor mijn
pensioen terug
betaald.

Onderpand : de onderneming
& de rechten van mijn 2 boeken.

Plus dat ik dit ga doen, tot mijn
pensioen en een beetje erna.

Dit is trouwens de laatste keer dat ik
iemand vraag om geld te
lenen.

Vaak is gebleken dat ik mijn tijd beter
kan besteden aan het
verkopen.

Dus graag jullie hulp om een goede sprong
vooruit te maken,
zonder uren te hebben verspild aan
het schrijven hiervan.

Ik zal jullie eeuwig dankbaar zijn.

Bij voorbaat dank, ook
namens mijn familie.

©

Dat was mijn aanvraag

en is mijn plan.

Ik vind het een goed plan.

Zie je dat ik altijd heb doorgezet ?

Met al die magere maanden.

Ook heeft het me veel tijd

gekost om een mooie

internetwinkel te maken,

met kleding en laptops

natuurlijk allerlei soorten wenskaarten.

En toen kocht iemand dat domein,

dat ik een maand niet had betaald (hajro.nl)

En kon ik weer opnieuw beginnen.

Een hele nieuwe website maken.

Kostte ook weer tijd.

Dat is natuurlijk www.hajrobv.nl geworden.

Het is minder uitgebreid, dan toen. Maar

het is goed.

En het doet het ook altijd en

is altijd bereikbaar.

Mocht je zelf ook

een website gaan maken,

bijvoorbeeld je auteurswebsite...

Dan raad ik je mijndomein.nl aan.

Oh ja

trouwens als

je iemand kent

die wil investeren.

Kun je hem of haar over mijn plan

vertellen,

dat je zonet hebt gelezen.

En het is een goed plan hoor.

Iedere dag omzet en

iedere dag winst maken,

is de beste manier.

Jij mag ook investeren in Hajro,

ga naar www.hajro bv.nl

en begin met 100 eurotjes.

Hajro keert je iedere maand dividend

uit. Bewezen.

Misschien vond je het een beetje raar,
een ondernemingsplan
ertussendoor.

Maar jij mag ook best creatief zijn
met jouw boek.

Als je een gedicht ooit eens hebt geschreven,
zet het in je boek.

Ken je een goed recept voor een lekker
gerecht,
zet het in je boek.

Heb je een leuke foto,
zet het in je boek.

Ken je een goede mop,
of heb je iets grappigs meegemaakt,
waar je helemaal van dubbel lag of
moest huilen van het lachen,
zet het in je boek.

Het ene voordeel is
dat je boek dikker wordt.

Het andere voordeel is,
dat nadat jij je boek hebt gepubliceerd,
jij het auteursrecht hebt
op jouw werk.

Het zou zonde zijn als iemand anders geld
verdient,
aan jouw werk.

Waar je voor gezwoegd hebt.

Waar je tijd en energie in hebt gestoken.

Je hebt dan bijvoorbeeld een

Standard licentie,

en je werk is 50 jaar beschermd.

Vind je dat ik je help

om jouw boek te schrijven ?

Heb je wat aan alle tips in dit boek ?

Ik heb je verteld hoe ik boeken schrijf,

en hoe jij het kunt doen.

Weet je nog wat het belangrijkste is ?

Gewoon beginnen met schrijven !

We zitten nou aan pagina 51

En ik lust wel wat koffie eigenlijk.

Maar het is wel een beetje erg laat voor
koffie nu.

Het is 19 minuten over 1
in de nacht.

Maakt het uit dat het 50
pagina's is geworden
in plaats van 100.

Je weet ondertussen,
dat dat niet zoveel uitmaakt.

Dit boek is in feite klaar.

Ik heb het opgeslagen als bestandje
en straks zal ik het ook opslaan als pdf
bestand.

Daarna zal ik het boek publiceren

bij lulu.com

bij kobo.com

bij amazon.com

en bij [barnes and noble](http://barnesandnoble.com)

Dat kun jij straks ook gaan doen

met jouw boek.

Ja, het is selfpublishing.

Ik ben dan ook mijn eigen uitgever.

Je zou eventueel een

gewone uitgeverij kunnen

benaderen. Zodat je boek ook

bij fysieke winkels

te koop komt te staan.

Dat moet je zelf weten.

Maar selfpublish het eerst maar.

Je krijgt dan ook een gratis isbn nummer,

dat je dan in je boek op pagina 5

kunt zetten.

Ok ?

Dan breien we er nu een eind aan.

Nogmaals bedankt voor het kopen van

een van mijn boeken.

Ik hoop dat je hebt genoten van dit boek,

maar ik hoop vooral

dat je ervan hebt geleerd.

En dat het je helpt om
eenvoudig
jouw eigen boek of boekje te schrijven.

En hopelijk vele boeken daarna.

Ik wens je veel succes.

Met vriendelijke groeten,

je vriend

Jasmin Hajro

Waarom tieten ?

Misschien omdat toen ik net geboren was,
tieten een van de eerste dingen waren
die ik zag en voelde.

Misschien omdat ik al een poosje alleen ben,
en wel zin heb om te spelen met wat tieten.

Misschien zodat de titel opvalt
tussen alle andere
hoe schrijf je een boek boeken.

Waarschijnlijk een mengeling van
alle 3 bovenstaande redenen.

Weet je wat je ook kan doen ?

Als je een verhaal of
een kort verhaaltje
of een soort werkstuk hebt gemaakt.

Dan kun je dat
aan het einde van je boek,
cadeau doen
aan de lezer.

Zoals ik nou ga doen.

Beste vriend,
ik heb nog een cadeautje voor jou.

Op de volgende pagina's kun je
boek Recept voor Geluk lezen.

Veel plezier ervan.

Het Recept voor Geluk

Er is een boek geschreven over een waar gebeurd verhaal...

Een man die in
een concentratiekamp zat ten
tijde van Hitler,
en gelukkig was.

Dus,

geluk heeft Niks te aken

met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,

jouw keuze om gelukkig te zijn,

ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn

er mindere periodes in het leven,

zoals wanneer iemand waar je van houdt,

overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon

verwerken.

Verwerken doe je het beste door

erover te praten,

je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,

als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft,

dan staat het op papier, en zit het minder in je hoofd.

Schrijven is een goede uitlaatlepip.

Verwerken doe je ook goed door :

bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen

: een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd

om negatieve ervaringen

beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor

helpt je om het Recept beter voor je te

laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,

en je kijkt vast regelmatig

naar het journaal

(het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99%

Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,
zou je denken dat de hele wereld
aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,
om dagelijks een half uurtje naar
het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of
dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte
door het te vervangen
met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij in plaats van dagelijks een half uurtje
naar de wereldellende op
het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag
naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd, maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,

ontspan je &

lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk

te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,

met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,

is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,

maakt wanneer je lacht,

jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,

een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup

comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,

iedere dag,

totdat je er niet meer over

na hoeft te denken,

en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

—

Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur

—

Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje

—

Ga sporten, lekker van je afslaan

met tennis of lekker

hardlopen

—

Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor

wildplassen, dan lach je je

helemaal stuk)

—

Maak je geen zorgen,
het leven is te kort daarvoor
(door bezig te blijven, heb je geen tijd
om je zorgen te maken)

—

Knuffel mensen waar je van houdt

—

Ga gezellig een kopje koffie drinken

—

Neem een kat of een ander huisdier

—

Als je geld ontvangt, spaar gelijk een deel ervan

—

Laat je niet bang maken door de media,
de wereld wordt niet slechter,
de wereld wordt steeds beter.

—

Sex, need I say more
(als je sex hebt maak je ook

endorfines = geluksstofjes aan)

Misschien is het Recept anders dan je had

verwacht,

maar daar gaat het niet om,

het gaat erom dat het werkt &

jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,

het is makkelijker

dan zuur te kijken.

Als je dit een goed boek vindt,

wil je dan zo vriendelijk zijn

om het aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden

geholpen.

Dank je.

Preview Bouw Jouw Fortuin

het Betaal jezelf eerst principe Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld

ontvangt,

je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld
een tiende opzij te
zetten.

Om het resultaat hiervan
te verduidelijken,
maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per
maand.

En je betaalt jezelf eerst,
oftewel : je zet een tiende (10%) van je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,
dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,-
euro.

Na 1 jaar heb
je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,
hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin, ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

Preview Bouw Jouw Fortuin

10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer

je eerst jezelf betaalt,

door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van

de fooi als je die krijgt,

ook 10 % van je toeslagen, ook 10 % van je cadeaugeld,

ook 10 % van je 13de maand,

ook 10 % van je bonus,

ook 10 % van je loonsverhoging,

ook 10 % van je belasting teruggaaf,

ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook

je geld ontvangt,

het eerste wat je doet is jezelf

eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde preview

Voor meer informatie over dit boek ,

ga naar onze verbeterde

website : www.hajrobv.nl

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers,

geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door

een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR

BOEKEN DIE GESCHREVEN

ZIJN DOOR

MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF

HEBBEN !!

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self

discipline En is

geschreven door Brian Tracy

En ja die heeft een eigen bedrijf. Anders stond zijn naam hier

Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over

jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld,

terwijl de meeste mensen tv

aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag

werkt, terwijl de meeste mensen weekend

houden.

Als je op zondag een stap zet richting het bereiken van je doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn omdat je tanden afgebroken waren ?

Wel's gewerkt met 2 uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor ?

Het was vast makkelijker om toen, tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou een Bullshitter zijn, en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd
aan MOET besteden

Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales),

dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in

(direct marketing), dan komt er winst
binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd

tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en
wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan
sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan

Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR

JE TIJD

BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde previeww

Voor meer info over dit boek

van mij, ga naar www.hajrov.nl

Kleine introductie met oprichting Hajro

Hajro zet zich in voor de mensen in

provincie Gelderland,

door mensen aan het werk te houden,

door te doneren aan Goede Doelen,

en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro

een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20

verschillende ondernemingen,

die allemaal deel uit maken

van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten

& diensten,

en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajrobv.nl

en ontdek wat we nog meer voor jou
kunnen betekenen.

Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval
veel voorspoed & geluk.



Als je straks dan meerdere boeken hebt geschreven,
maak je er een serie van.

Of je begint gelijk met een serie,
een boek dat steeds een vervolg heeft.

Maar je kan ook van verschillende boeken die over verschillende onderwerpen gaan een serie maken.

Hoe jij wil.

Aangeraden boeken van Jasmin Hajro,

Victorious serie :

Bouw jouw fortuin

Moneymaker

Recept voor Geluk

de Reddingsboei voor

baken' loyaal bankieren'

de Ultieme Winnende Strategie voor

ondernemers

Gedichten, grapjes en boek

Victorie

Victorie II

Altijd werk & altijd geld op

zak, iedere dag

Dingen die je Niet wil weten

Oprichting Hajro, het conglomeraat Work to shine serie :

Moeilijke tijden overwinnen
jouw Eigen Bedrijf starten
& succesvol maken,
in de keiharde realiteit waar t niemand
interesseert

Victorie III

Coole jongen

De pen die je 100.000,- euro oplevert

Double your profits

—

bundel : Het grootse,
beste & meest spectaculaire boek
ter wereld

boek : De pen die je 100.000,- euro
oplevert

In dit korte boekje ontdek je :

De bio van auteur Jasmin Hajro

&

de ' magische' pen die je
100.000,- euro oplevert

Voor mijn zusje Emina,
die me leerde verkopen.



De bio van auteur Jasmin Hajro,
even kennis maken

Hallo beste lezer,
hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen
van boekje Recept voor Geluk.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren
op 6 juli 1985 in
Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar

Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben

doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn

eerste onderneming

opgericht: beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming

moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en

tijdelijk werk. Begon ik

weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb

ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes

wenskaarten, deur tot deur.

Tegenwoordig

is het assortiment uitgebreid.

Met de verkoop van mijn boeken,

waaronder :

Moneymaker & Bouw jouw fortuin.

De royalties van mijn boeken worden
gedoneerd
aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Mijn onderneming
heet tegenwoordig Hajro Groep,
en bestaat uit 20
verschillende dochterondernemingen,
die onderdeel zijn van 1
overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn
onderneming &
de stichting, ga naar www.hajro bv.nl

Hallo beste,

hoe gaat het ermee ?

Bedankt voor het kopen van dit boekje,
waarmee je doneert aan 40 Goede Doelen.

Hoe dat werkt ,

kun je allemaal vinden op www.hajro bv.nl

Ik heb het ook beschreven en bewezen
in mijn boek Victorie III

Wat is dit voor boek,
en wat is die magische pen,
die zoveel geld moet opleveren ???

Goede vraag.

Dit boek geeft daar antwoord op,
en biedt een oplossing.

Basis training verkoop (sales)

I Intro : SEE principe

Staat voor

Smile

Eyecontact

Enthusiasm

Mensen houden van lachende mensen,
dus als je aanbelt bij een potentiële klant en die doet open,
laat je je mooiste glimlach zien.

Om vertrouwen op te bouwen,
maak je veel oogcontact.

En enthousiasme : je praat met passie

Je werk is je liefde

Ijsbreker (om het gesprek vloeiend

te laten verlopen)

→ hotspots (interesses)

→ gebruik je zintuigen bij het ijsbreken

Zien, horen, ruiken, voelen

Zien : Wat een leuk

hondje/ katje (huisdier), hoe oud is ie ?

Ruiken

: Wat ruikt het lekker uit de keuken,

wat maakt u ?

→ Bodylanguage / lichaamstaal

Als de potentiële klant positief reageert, ga je dichterbij hem staan. Of

je buigt een beetje voorover

naar de persoon toe.

→ Sheepfactor (mensen zijn kuddedieren)

Het is geruststellend voor mensen,

als de burens meedoen.

Mensen willen niet de eerste zijn

om ergens aan mee te doen.

II Short story

In het kort vertellen wat je komt doen Kort & krachtig vertellen,

mensen houden niet van langdradigheid.

Sheepfactor gebruiken in de shortstory.

Je vertelt de short story om interesse op te wekken

bij de potentiële klant

III Presentatie

KISS

staat voor

Keep

it

short

&

simple

Hou het kort & krachtig

→ Relaten : praten over van

alles behalve werk

vriendjes worden met de klant

Hoe beter je de eerste 3 stappen doet,

hoe beter het closen gaat.

IV Close

De close is wanneer je de potentiële klant vraagt om bij je te kopen.

Wees aannemelijk en gebruik je bodylanguage

V Rehash

Kort samenvatten :

vertellen wat er

gaat gebeuren, kort samengevat

Dat de klant weet wat er gaat gebeuren,

dat ze zonder vragen zitten.

Klant met goed gevoel achterlaten,

om cancels (annuleringen) te voorkomen

Dit zijn in het kort de 5

steps van de verkoop.

Ongeacht het product of

dienst die je verkoopt....

In feite

verkoop je jezelf !

Selling yourself

→ omdat voor jou al 10 of 100

andere verkopers

zijn langs geweest.

→ je eigen uniek maken

zodat je leuk bent voor de mensen

Je hele presentatie kan dan zo zijn :

Goedemiddag,

sorry voor het storen,

ik hou het kort.

Mijn naam is _____

van _____

Wij zetten ons eigen in voor de mensen

in onze provincie.

Dat doen we door mensen aan het werk

te houden &

door Goede Doelen te steunen.

Hoe we dat verder doen

de burens uit uw wijk nemen bij ons een of

twee pennen af

De pen is gloednieuw,

van goede kwaliteit &

er staat een leuke boodschap op.

Eentje is eenmalig een eurotje

Ik kan ondertussen ook wisselen.

Vriendelijk bedankt.

Tot ziens

Nou,

op je pen kunnen je laten

bedrukken wat jij wil.

' Lach vandaag' bijvoorbeeld

Omdat je het netjes gaat doen,

geef je de mensen ook een visitekaartje

waar je naam & website opstaan.

Op 1 dag hoor je 100 mensen te spreken.

En tegen die 100 mensen

vertel je je verkooppresentatie.

Je loopt dan 3 rondjes,

want sommige mensen zijn

pas aan het eind van de middag

thuis,

en sommige pas 's avonds.

Je blijft natuurlijk aardig tegen iedereen (ook al zijn ze dat niet voor jou)

Als iemand onaardig is tegen je,

dan heeft dat vaak weinig te maken
met jou
als persoon.

Iemand kan net voordat jij kwam
ontslagen zijn waar ie 10 jaar
heeft gewerkt.

Of zijn moeder kan vanochtend zijn
overleden.

Dus blijf je aardig tegen iedereen.

Je weet natuurlijk dat je pennen
kan laten bedrukken.

Bijvoorbeeld bij Vistaprint of
ergens anders.

Je kan er 10 laten bedrukken,
of 10.000

Je weet nou hoe je pen moet gaan
verkopen.

Dus als je er 1000 laat bedrukken,
kost het je ongeveer 300,- euro
inclusief btw en verzending.

Als je ze verkoopt voor 1

eurotje per stuk...

Heb

je nadat je alle duizend stuks hebt verkocht, 1000,- euro

minus je kosten van 300,-

hou je 700,- euro over.

Nou laat je er weer 1000 stuks bedrukken, kost je 300,- euro.

Hou je nog 400,- euro over.

Verkoop je je 2de partij van duizend stuks.

Heb je 1000,- euro plus

de 400,- die je nog over had.

In totaal 1400,- euro

Dit proces kun je zovaak herhalen

als je wilt.

Je kan dan

een grotere partij laten bedrukken

voor een betere prijs.

Bijvoorbeeld 5000 pennen voor 25

cent per stuk.

Dan betaal je 250,- euro voor 1000 pennen

scheelt je 5 keer 50,- euro

Als je 5000 pennen verkoopt heb je 5000,-

euro

minus (5 x 250,- =) 1250,-

Hou je nog 3750,- euro over

Je kan dan 10000 stuks laten bedrukken

voor 20 cent per pen.

Kost je 2000,- euro in totaal

Als je alle 10duizend pennen verkoopt

hou je na kosten :

8000,- euro over

En ja

ik heb ook pennen lopen verkopen.

Had er 17 verkocht in Doetinchem

en nog 4 setjes wenskaarten in Didam.

Op 1 dag.

Dus als je 10duizend pennen

laat bedrukken

kost het je 2000,- euro

Als je ze allemaal verkoopt,

heb je 10000,- euro verdient

minus je kosten :

Hou je 8000,- euro over.

Met ongeveer het simpelste werk

ter wereld.

Genoeg lichaamsbeweging en frisse lucht

goed voor je gezondheid.

Je ontmoet steeds andere mensen,

dus je gaat je ook niet vervelen.

Plus je kan maandag,

dinsdag,

woensdag,

donderdag,

vrijdag,

zaterdag

en

zondag

je pennen gaan verkopen.

Iedere dag.

Dus als je 10duizend pennen

laat bedrukken

kost het je 2000,- euro

Als je ze allemaal verkoopt,

heb je 10000,- euro verdient

minus je kosten :

Hou je 8000,- euro over.

Als je dit 13 keer herhaalt.

Dus 10.000 pennen laten bedrukken

voor 2000,- euro

Ze alle 10duizend verkopen.

Je houdt 8000,- euro over

En je herhaalt dit 13 keer.

Dan heb je 13000 duizend pennen

laten bedrukken,

je hebt 130.000 pennen verkocht

Je hebt 130.000,- duizend euro verdient

Je hebt $(13 \times 2000,- =)$ 26000,- euro

aan kosten

130.000,- aan verdiensten minus 26.000,-

aan kosten :

Hou je in totaal 104.000,- Euro over

Je hebt 1 ton verdient

plus 4000.

Als je 130 duizend pennen in 1

jaar verkoopt

verdien je 104.000,- euro

Als je 2jaar over doet

(om 130.000 stuks te verkopen)

verdien je 52.000,- euro per jaar

Als je er 3 jaar over doet verdien je 36.666,- euro per jaar

Als je er 4 jaar over doet,

verdien je 26.000,- euro per jaar

Als je er 5 jaar over doet,

verdien je 20.800,- euro per jaar

Als je er 6 jaar over doet,

verdien je 17.333,- euro per jaar

Als je er 7 jaar over doet,

verdien je toch 14.857,- euro per jaar

Tegen die tijd ben je ook

Goed geworden in verkopen.

Daarna herhaal je het proces en verdien je 1 ton

in veel minder tijd,

want je hebt veel geoefend.

Zorg dat je verkooptraining krijgt,

lees boeken over verkopen &

luister naar audioboeken over verkopen.

Zorg dat je namens een

goede onderneming verkoopt.

Als je zegt dat je Goede Doelen steunt,

zorg dan ook dat dat op je bankafschriften te zien is.

Of begin je eigen bedrijf.

Bedenk dat miljarden mensen schrijven, en daar gebruiken ze

een PEN voor.

Oh ja,

voor je heel Nederland bent afgelopen

met je pennenverkoop.

Ben je na je pensioen

nog steeds bezig.

Dus behalve dat je 1 ton gaat verdienen,

heb je ook werk tot aan je dood.

Bedankt voor het kopen en lezen van

dit boek.

Ik hoop dat het je vooruit helpt in je leven.

Succes.

Hierna volgt een hoofdstuk voor

werkgevers & ondernemers.

Daarna krijg je een cadeautje..

Voor ondernemers/werkgevers

Wil je meer naamsbekendheid voor

je onderneming ?

Wat fieldmarketing,

die je niks kost,

maar winst en naamsbekendheid oplevert.

Pas het voorgaande toe in je business.

Geef iemand werk,

laat die persoon pennen voor je verkopen,

met jouw logo of website erop bedrukt.

Betaal die persoon salaris en

hou zelf ook winst over.

Je houdt dan iemand aan het werk,

voldoet je onkosten,

houdt winst over &

krijgt meer naamsbekendheid.

Je flyer gooien ze in de papierbak,

maar niet je pen.

Zoals beloofd,

een cadeautje voor jou...

boek Recept voor Geluk kun je op

de volgende pagina's lezen.

Veel plezier ervan.

Groeten,

Jasmin

boek Het Recept voor Geluk

Er is een boek geschreven over een waar

gebeurd verhaal...

Een man die in

een concentratiekamp zat ten
tijde van Hitler, en gelukkig was.

Dus,

geluk heeft Niks te aken
met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,
jouw keuze om gelukkig te zijn,
ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn

er mindere periodes in het leven,
zoals wanneer iemand waar je van houdt,
overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon
verwerken.

Verwerken doe je het beste door
erover te praten,
je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,

als je een situatie of je gevoelens erover
opschrijft,
dan staat het op papier,
en zit het minder in je hoofd.

Schrijven is een goede uitlaatleeg.

Verwerken doe je ook goed door :
bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen

: een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd

om negatieve ervaringen

beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor

Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor

helpt je om het Recept beter voor je te

laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,

en je kijkt vast regelmatig

naar het journaal

(het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99%

Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld

aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,

om dagelijks een half uurtje naar

het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of

dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte

door het te vervangen

met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij
in plaats van dagelijks een half uurtje
naar de wereldellende op
het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag
naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd, maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,
ontspan je &
lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk
te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,
met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,
is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,
maakt wanneer je lacht,

jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen, een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup

comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,

iedere dag,

totdat je er niet meer over

na hoeft te denken,

en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingrediënten op een rij :

—

Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur

—

Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje

—

Ga sporten, lekker van je afslaan

met tennis of lekker

hardlopen

—

Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor

wildplassen, dan lach je je

helemaal stuk)

—

Maak je geen zorgen,

het leven is te kort daarvoor

(door bezig te blijven, heb je geen tijd

om je zorgen te maken)

—

Knuffel mensen waar je van houdt

—

Ga gezellig een kopje koffie drinken

—

Neem een kat of een ander huisdier

—

Als je geld ontvangt, spaar gelijk een

deel ervan

—

Laat je niet bang maken door de media,
de wereld wordt niet slechter,
de wereld wordt steeds beter.

—

Sex, need I say more

(als je sex hebt maak je ook
endorfines = geluksstofjes aan)

Misschien is het Recept anders dan je had

verwacht,

maar daar gaat het niet om, het gaat erom dat het werkt &
jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,

het is makkelijker

dan zuur te kijken.

Als je dit een goed boek vindt,

wil je dan zo vriendelijk zijn

om het aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden

geholpen.

Dank je.

Previeww Bouw Jouw Fortuin

het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld

ontvangt,

je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld

een tiende opzij te

zetten.

Om het resultaat hiervan

te verduidelijken,

maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van

je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,-

euro.

Na 1 jaar heb

je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

$(3600 \times 10) = 36000,-$ euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,

ziet u hoe u dat bedrag dat u

maandelijks opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

Preview Bouw Jouw Fortuin

10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer

je eerst jezelf betaalt,

door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van

de fooi als je die krijgt,
ook 10 % van je toeslagen,
ook 10 % van je cadeaugeld,
ook 10 % van je 13de maand,
ook 10 % van je bonus,
ook 10 % van je loonsverhoging,
ook 10 % van je belasting teruggaaf,
ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook
je geld ontvangt,
het eerste wat je doet is jezelf
eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde preview

Voor meer informatie over dit boek ,
ga naar onze verbeterde

website : www.hajrobv.nl

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers,

geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door

een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR

BOEKEN DIE GESCHREVEN

ZIJN DOOR

MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF

HEBBEN !!

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self discipline En is

geschreven door Brian Tracy

En ja die heeft een eigen

bedrijf. Anders stond zijn naam hier

Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld,
terwijl de meeste mensen tv aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag
werkt, terwijl de meeste mensen weekend houden.

Als je op zondag een stap
zet richting het bereiken van je
doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf
discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn
omdat je tanden afgebroken
waren ?

Wel's gewerkt met 2
uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor

?

Het was vast makkelijker om toen,
tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou
een Bullshitter zijn,
en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd
aan MOET besteden

Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales),

dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in

(direct marketing), dan komt er winst
binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd

tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en

wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan

sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan

Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR

JE TIJD

BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde preview

Voor meer info over dit boek

van mij, ga naar www.hajro bv.nl

Kleine introductie met oprichting Hajro

Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland,

door mensen aan het werk te houden,

door te doneren aan Goede Doelen,

en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro
een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20
verschillende ondernemingen,
die allemaal deel uit maken
van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten
& diensten,
en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajro bv.nl
en ontdek wat we nog meer voor jou
kunnen betekenen.

Hopelijk word je een lovende klant van
ons.

Ik wens je in ieder geval
veel voorspoed & geluk.



Meer boeken van Jasmin Hajro : Bouw jouw Fortuin

Moneymaker

Recept voor Geluk

de Reddingsboei voor

banken' loyaal bankieren'

de Ultieme Winnende Strategie voor

ondernemers

Gedichten, grapjes en boek

Victorie

Victorie II

Altijd werk & altijd geld op

zak, iedere dag

Dingen die je Niet wil weten

Oprichting Hajro, het conglomeraat

Voor jou

Moeilijke tijden overwinnen

Double your profits

jouw Eigen Bedrijf starten

& succesvol maken, in de keiharde

realiteit waar 't niemand interesseert

Victorie III

Coole jongen

bundel Het grootse,

beste & meest spectaculaire boek ter wereld

bundel Verdubbel je winst & je banksaldo

in 4 maandjes

Moeilijke tijden overwinnen



Moeilijke tijden overwinnen

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN-13: 978-1722221669

ISBN-10: 1722221666

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

In dit korte boekje ontdek je :

De bio van auteur Jasmin Hajro

&

boek Moeilijke tijden overwinnen

&

Een preview van boek

Bouw Jouw Fortuin

&

Een

kleine kennismaking met oprichting Hajro De bio van auteur Jasmin Hajro,
even kennis maken



Hallo beste lezer,

hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen

van boekje Recept voor Geluk.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren

op 6 juli 1985 in

Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar

Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben

doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn

eerste onderneming

opgericht: beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik

helaas de onderneming

moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en

tijdelijk werk. Begon ik

weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb

ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes

wenskaarten, deur tot deur.

Tegenwoordig

is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn 2 boeken :

Moneymaker & Bouw jouw fortuin.

De royalties van mijn boeken worden

gedoneerd

aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Mijn onderneming

heet tegenwoordig Hajro Groep,

en bestaat uit 20

verschillende dochterondernemingen,

die onderdeel zijn van 1

overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn

onderneming &

de stichting, ga naar www.hajro bv.nl

Moeilijke tijden overwinnen

Wat zijn moeilijke tijden ?

Is dat niet voor iedereen anders ?

Er zit moe

in het woord moeilijke tijden.

Tijden waar je moe van wordt.

Ik werkte in Arnhem in

een tapas restaurant,

genaamd Ramblas.

Het eten was heerlijk,

maar ik was aan iets anders toe,

dan in de afwas en de keuken staan

werken.

Ik begon aan een

thuisstudie voor Wft basis Adviseur,

toen ik in dat restaurant werkte.

's Avonds thuis hoorde ik dat mijn

oom Ibro,

die in Bosnie woont, overleden is.

Dingen waren eindelijk de goede kant op

aan het gaan.

Ik had eindelijk werk en verdiende geld,

kon mijn rekeningen betalen.

En mijn schulden verminderen.

Nou dit.

Het was alsof alle energie uit me ging.

Ik heb heel gelukkige herinneringen aan mij jeugd in Bosnie.

Mijn familie maakt deel uit van mijn
gelukkige herinneringen.

Iemand vroeg me toen wat ik
aan hem mistte ?

Want ik had bijna geen contact met mijn
oom gehad.

Blijkbaar gaan die dingen zo,
contacten verwateren

Zeker als je ver bij elkaar vandaan woont.

Wat ik mistte was zijn humor,
het me altijd weer goed en gelukkig
voelen als ik daar was.

En naar Bosnie op vakantie gaan
is niet meer
hetzelfde, als de mensen voor
wie je ernaar toe gaat

er niet meer zijn.

Ik heb er over nagedacht...

Want ik heb al 11 boeken geschreven.

Deze die je nu

leest is het eerste deel van mijn nieuwe serie : Work to shine.

Wat voor een boek zou nou Goed zijn voor
veel mensen ?

Aan wat voor boek, hebben veel mensen wat?

Wat erin staat, wat zou dat mensen moeten
geven ?

Al is het herkenning,
periodes waar ik doorheen ben gegaan &
waar zij ook doorheen gaan.

Om te weten dat je overal wel doorheen
komt.

Hoe pijnlijk het ook is
en hoe erg het ook lijkt, momenteel.

Of troost.

Misschien relativatie,
de dingen en de situatie afzwakken &

in het juiste perspectief zien.

Net als een drempel op de weg,
waar je echt wel overheen komt.

Om eerlijk te zijn wil ik dit boek
niet schrijven.

Ik heb er nou geen zin in.

Ik moest me er echt toe zetten,
om ervoor te gaan zitten &
te beginnen met schrijven.

Het is zondag notabene.

1 juli

Een nieuwe maand begonnen, het is prachtig zonnig weer.

Ik ben 's een keer voor de middag
opgestaan.

Tjah om mirakuleuze redenen,
ben ik bijna 33 jaar en struggle ik nog
steeds

met op tijd opstaan in de ochtend.

Dus wat doet deze Workaholic op
zo'n mooie zondag ?

Beginnen aan een nieuwe boekenserie &
aan een boek dat ie eigenlijk
niet wil schrijven.

Nou als je boek Victorie hebt gelezen, dan weet je dat ik in Bosnie
als kleine jongen voor straf.

Naakt voor het huis moest gaan zitten.

Om dit soort fokking dingen dus,
wou ik dit boek eigenlijk niet schrijven.

Maar goed,

ik ben nou al begonnen....

Dus wat heb je eraan om te weten wat voor
een

extreme straf ik kreeg ?

Nou, waar je ook last van hebt,
wat voor kutperiode je ook doormaakt nu.

Hoe moeilijk het ook is voor je...

Je zult nooit naakt voor je huis hoeven
te gaan zitten,
voor straf.

Zie je,

je situatie valt al wel een beetje mee.

(Dat is relativieren oftewel

relativatie met een sjiek woord)

En het zal vast wel chic

zijn hoe je het moet en hoort te schrijven.

Maar sjiek ziet er grappiger uit.

Even naar oom Ibro terug, hij liet een vrouw en twee dochters achter.

Ik baal gewoon heel er dat ik niet iets voor hem heb gedaan,

toen het nog kon.

Ik woon in een land waar ik veel meer

mogelijkheden heb,

dan hun in Bosnie hebben.

Ik had hem graag geld willen sturen,

iedere maand

En ze bezoeken ieder jaar,

of een aantal keer per jaar.

Ze cadeautjes sturen en meer tijd

met ze doorbrengen.

Ik

had hem graag mijn geweldige onderneming

& mijn 11 boeken die in 190 landen

wereldwijd te koop staan

laten zien..

En de stichting die ik heb opgericht.

Maar dat kan nou niet meer,

oom Ibro is overleden....

Mensen van goud

Dat waren voor mij opa Vejsil en

oma Ziba.

Ook zij woonden in Bosnie.

Oma en stiefopa eigenlijk.

Misschien omdat zij meer ervaring

met opvoeden hebben,

dan mijn ouders.

Of omdat ik van hun nooit klappen kreeg.

Het was altijd geweldig leuk bij opa en

oma.

Veel te danken aan haar

Mijn vaders oudste zus, tante Rahima.

Dankzij haar konden we naar Nederland

toe.

Ik heb veel te danken aan haar.

In een korte periode

In de periode dat oom Ibro stierf, ben ik naar het werk gegaan

& toen weer naar huis.

Ik had er genoeg van

en ben vertrokken.

In die periode,

misschien een half jaar of 1 jaar

durende periode.

Stierf tante Rahima aan kanker,

is oma Ziba overleden.

Ik ben toen wel naar Bosnie geweest en

heb haar kist heel eventjes gedragen.

Er stond een lange rij van mensen en de kist werd dan steeds

doorgegeven.

We hadden hier een vriendin van mijn

moeder

in onze buurt : Ria.

Die dronk een beetje teveel en had

een rare angst, waardoor ze niet de trap op durfde te lopen.

Het was wel gezellig met haar, als ze op

bezoek kwam.

Zij overleed ook aan kanker.

In die periode.

En toen hoorde ik dat oom Vejsil ook was dood gegaan.

Een tijdje daarvoor waren

opa en oma al uit elkaar gegaan.

Maar toch.

Dat waren 5 mensen in een korte tijd.

In die tijd kregen we veel brieven van

incassobureau's

en deurwaarders.

Rekeningen die verdubbeld werden

en dat was allemaal volgens de wet.

Jaja.

Het zijn legitieme dieven.

Ik was dus erg boos en verdrietig toen.

Zoals je wel begrijpt,

had ik graag iets meer voor ze gedaan.

Meer tijd met ze doorgebracht.

Ze meer gegeven.

En ze graag laten zien,

hoe ver ik nou ben gekomen.

Van 1 nacht dakloos,

naar 11 boeken geschreven & in 190

landen wereldwijd

gepubliceerd

Plus een goede stichting &

een onderneming met 16

dochterondernemingen.

Maar daar is het nou te laat voor.

Ze zijn dood.

Ik ben gestopt met drugs gebruiken,

nadat ik door teveel te nemen,

in een coma lag.

Nou als je zelf gebruikt of

iemand kent die dat doet..

En je vindt het zonde &

wil graag clean zijn

of iemand helpen om het te worden.

Dan is het misschien goed om te weten,
wat ik erna deed.

Dat was netzo belangrijk.

Ik besloot natuurlijk om het niet meer
te doen.

Ik kon het ook niet meer.

Ik kreeg volgens mij een angstaanval,
toen ik een joint probeerde te roken.

Want ik was aan het trillen,
en vroeg me af of ik een hartaanval ging
krijgen.

Wat ik erna deed...

Niet meer van die rotzooi kopen.

Niet meer met mensen omgaan
die gebruiken.

Ja ik zat veel thuis en het was kut,
maar het was beter.

Ik begon fanatieker met mijn schaak
hobby

bezig te zijn.

Ik ging wandelen.

Ik vond mensen die gebruikten LOSERS

Ik ben toen een keer in elkaar gezakt,

en ben toen gestopt met drinken van alcohol.

Wat ik erna deed...

Was niet meer naar de kroeg gaan.

Niet meer uit gaan.

Veel thee en koffie zuipen.

Wandelen.

Lezen.

Naar audioboeken en

motiverende video's op

youtube kijken.

Zelf schrijven.

Niet meer naar plaatsen en mensen toe gaan waar alcohol gedonken werd.

Ja ik zal veel thuis als een kluizenaar.

Maar het was beter.

Rekeningen en schulden

Rekeningen en schulden zijn geen last,

maar verantwoordelijkheden.

En mensen die nog geld van je moeten

krijgen,

zijn mensen die je vertrouwen

of hebben vertrouwd.

En met dat soort mensen ga je het goed

maken.

Hoe lang het ook duurt.

Doe al je nota's in 1 mapje en

zet dat ding uit het zicht,

in een la of zo.

Zet wat cash geld om je heen.

En focus je op geld verdienen,

geld sparen,

en voor je verantwoordelijkheden zorgen.

Kut om ouder te worden

Klote he ?

Ieder jaar, een jaartje ouder.

Dat vond ik ook.

En ik vond het vooral erg om 30 jaar

te worden.

Want ik ik had gehoord of dacht
dat je na je dertigste jaar
gaat aftakelen.

Dat alles minder wordt en minder
goed gaat werken.

En ik dacht eraan om als ik 80 jaar ben,
en niks het meer doet
om mezelf op de een of
andere manier om te leggen.

Totdat iemand zei :

Hoe ouder hoe beter

En dat is de fokking waarheid,
wat ouder worden betreft.

Sommige kinderen halen de 10 jaar
niet eens.

Sommige mensen worden niet eens 18 jaar
oud.

En jij bent 30 of 40 of 50 en jarig
& je mag nog een jaar leven.

Hoe een geweldig cadeau is dat...

Je kan zoveel doen en ervaren. En
genieten.

Wees blij

Hoe ouder, hoe beter.

Het Betere

Falen en op je bek gaan is goed voor je.

En afgewezen worden ook.

Want daarna komt het Betere op je pad.

Ik had een oplossing voor de banken,
netjes uitgetypt en al.

Ze wouden het niet.

Een tijd daarna heb ik van mijn oplossing

een boek gemaakt. Het Betere

boek de Reddingsboei voor banken

' loyaal bankieren'

Ik vroeg voor de 2de keer een

bijstanduitkering aan.

Het werd afgewezen.

Ik ben toen naar huis gelopen,

en heb mijn 3de boek geschreven :

boek Recept voor Geluk

het Betere

Zo zal het bij jou ook gaan.

Wanhoop niet. Werk naar je doelen

& dromen toe.

Het Betere komt

een Doe boek

Nou, zo als je misschien ondertussen

al weet

schrijf ik best korte boeken.

En Non fictie.

Gewoon feiten en levenservaringen.

Met vaak dingen die je kan doen,

of moet doen.

Acties die je kan uitvoeren,

zodat je resultaten krijgt.

Waarschijnlijk heb je al begrepen dat door alleen

aan 10 euro te denken,

het tientje niet in je zaak manifesteert.

Maar als je iets doet wel.

Zoals eventjes werken.

Ik zou je graag mijn boek Recept voor

Geluk

aanraden.

Daarin staan tips en

adviezen die je makkelijk kan doen &

die je helpen om minder stress te hebben.

Gelukkiger en gezonder te zijn.

En ook een beetje om moeilijke tijden

te overwinnen.

Op een handje tellen

Die nacht op straat is eigenlijk

het beste wat me

is overkomen.

Het heeft peper in mijn reet gedaan,

om hard aan het werk te gaan.

En meer uit mezelf te halen.

Het heeft me ook geleerd,

dat er maar weinig mensen altijd voor

je klaar staan.

Die kun je op 1 handje tellen.

Wat je ook hebt gedaan,

en hoe je je ook hebt gedragen.

Zij zijn er voor je.

Dat kunnen best je pa en ma zijn.

Bedank ze,

waardeer ze.

Zet ze in het zonnetje &

maak ze trots.

Nou weet je ook aan welke mensen

je je waardevolle

tijd kan besteden. En aan de rest dus niet.

En dat

Wat ik

nadat ik gestopt was met drugs en drank ook ging doen was

Werken

Het waren niet altijd de leukste baantjes.

Maar werken

heeft echt mijn leven verandert.

Dat zal het bij jou ook doen.

Werk is je beste vriend,

je kan er altijd op rekenen.

Je kan er ook altijd geld van 'lenen'

nadat je hebt gewerkt.

Het helpt als je het werk leuk vindt.

Is dat momenteel niet zo, blijf dan zoeken tot je werk vindt waar je veel mensen mee kan helpen en waar je

veel mensen mee blij kan maken.

Dan voel je je ook veel beter over het werk wat je doet.

Ook al is het ijs verkopen.

Daar wordt iedereen blij van.

Die magere maanden

En hoe zit het met die maanden dat je maar een paar tientjes

verdiende ?

Ik word miljonair of sterf werkende ernaar toe.

Dus fokking goed.

Mijn Victorious serie van 10 boeken &

nog eentje,

laten jou zien :

Dat als je echt iets wil,

dan kun je het ook.

Wat ze ook zeggen.

Teken een visie van wat je wil,

schrijf je doelen op,

En blijf doorgaan & doorzetten

totdat je het hebt bereikt.

Dat voor de hand liggende recept

Het gaat ongeveer zo :

Schrijf op wat je wil bereiken in het leven Leer, Werk & Zet door

totdat je het hebt gerealiseerd

Ongeveer

hetzelfde proces als je rijbewijs halen.

Of eten koken.

Of je diploma halen.

Of het schrijven van een boekje.

Spaar een deel van je geld &

doneer wat aan Goede Doelen.

Blijf lezen, naar audioboeken luisteren

en je zelf ontwikkelen. Groei.

Leer het 80/20 principe,

zodat je alleen de belangrijkste dingen

gaat doen,

die je de meeste resultaten geven.

Dan voel je je ook beter over jezelf &

dat helpt je ook om

moeilijke tijden te overwinnen.

Leer

dat het niet uitmaakt wat mensen zeggen

Om de dingen te bereiken die jij wil in jouw leven,

maakt het alleen uit wat jij denkt en wat jij DOET

Als je dit een goed boek vindt,

wil je dan zo vriendelijk zijn

om het aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden

geholpen.

Dank je.

Previeww Bouw Jouw Fortuin

het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld ontvangt,
je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld een tiende opzij te zetten.

Om het resultaat hiervan te verduidelijken, maken we een voorbeeld berekening.
Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per maand.

En je betaalt jezelf eerst, oftewel : je zet een tiende (10%) van je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden, dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,- euro.

Na 1 jaar heb je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,

ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

Preview Bouw Jouw Fortuin

10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer

je eerst jezelf betaalt,

door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van

de fooi als je die krijgt,

ook 10 % van je toeslagen,

ook 10 % van je cadeaugeld, ook 10 % van je 13de maand,

ook 10 % van je bonus,

ook 10 % van je loonsverhoging,

ook 10 % van je belasting teruggaaf,

ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook

je geld ontvangt,

het eerste wat je doet is jezelf

eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde preview

Voor meer informatie over dit boek , ga naar onze verbeterde

website : www.hajrobv.nl

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers,

geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door

een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR

BOEKEN DIE GESCHREVEN

ZIJN DOOR

MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF

HEBBEN !!

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self

discipline En is

geschreven door Brian Tracy

En ja die heeft een eigen

bedrijf. Anders stond zijn naam hier

Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over

jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld,

terwijl de meeste mensen tv

aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag
werkt, terwijl de meeste mensen weekend
houden.

Als je op zondag een stap
zet richting het bereiken van je
doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf
discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn
omdat je tanden afgebroken
waren ?

Wel's gewerkt met 2
uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor
?

Het was vast makkelijker om toen,
tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou een Bullshitter zijn,

en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd

aan MOET besteden

Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales), dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in

(direct marketing), dan komt er winst

binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd

tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en

wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan

sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan

Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR

JE TIJD

BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde preview

Voor meer info over dit boek

van mij, ga naar www.hajro bv.nl

Kleine introductie met oprichting Hajro

Hajro zet zich in voor de mensen in

provincie Gelderland,

door mensen aan het werk te houden,

door te doneren aan Goede Doelen,

en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro

een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20

verschillende ondernemingen,

die allemaal deel uit maken

van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten

& diensten,

en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajrobv.nl

en ontdek wat we nog meer voor jou

kunnen betekenen.



Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval

veel sterkte

voorspoed & geluk.

Te persoonlijk,
handgeschreven



Te persoonlijk, handgeschreven

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN :

978-0-244-13726-7

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

In dit korte boekje ontdek je :

De bio van auteur Jasmin Hajro

&

boek Te persoonlijk, handgeschreven

(ja het is voornamelijk handgeschreven &

omdat het de pagina's uit mijn

journal (dagboek) zijn

is het ook waarschijnlijk te persoonlijk.

Maar goed,

je kan een goed kijkje nemen

in mijn hoofd &

en in mijn leven



De bio van ondernemer

& auteur Jasmin Hajro,

even kennis maken

Hallo beste lezer,

hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen

van boekje Recept voor Geluk.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren

op 6 juli 1985 in

Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar

Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben

doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn

eerste onderneming

opgericht: beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik

helaas de onderneming

moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en
tijdelijk werk. Begon ik
weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb
ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes
wenskaarten, deur tot deur.

Tegenwoordig
is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn 2 boeken : Moneymaker & Bouw jouw
fortuin.

De royalties van mijn boeken worden
gedoneerd
aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Mijn onderneming
heet tegenwoordig Hajro Groep,
en bestaat uit 20
verschillende dochterondernemingen,
die onderdeel zijn van 1
overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn

onderneming &

de stichting, ga naar www.hajrobv.nl

Hallo vriend,

hoe gaat het ?

Met mij gaat het goed.

Toen ik me aan het douchen was,

schoot het idee weer door mijn hoofd.

Van mijn journal,

een boek maken.

Van mijn boekje (een soort dagboek)

dat ik ook als agenda gebruik.

Voorin beginnen de dagen en weken,

maanden

en ik noteer de dingen die ik op een

dag doe.

Het field is werken,

verkopen in het veld, en ik noteer mijn

aantal sales

aan het eind van de dag.

En ik plan mijn werk vooruit.

Achterin schrijf ik van me af,
noteer een goed idee,
noteer quotes,
maak aantekeningen van webinars,
en stort mijn hart uit.

Die pagina's schrijf ik van rechts naar
links,
omdat ik aan het einde van het boek begin.

Nou ik schrijf tegenwoordig
in mijn Journal X
mijn tiende boekje.

Heb er al 9 vol.

Elk ervan kan in principe wel een boek
worden.

Ik ben nou de pagina's aan het inscannen.

Het wordt 's een keer een langer boek,
bereik ik weer een van mijn doelen.

Ik heb nou ook nog
niet een definitieve titel ervoor..

Omdat het nu een werk in progress is.

(tegen de tijd dat jij dit leest,
heb ik al wel een titel gekozen)

Het is inmiddels 23:53 uur
wordt weer nachtwerk.

Het is zondag 25/11/2018, ben rond 2 uur
opgestaan vandaag

Ik heb besloten om vandaag vrij te nemen.

We hebben samen gegeten,
ik heb mijn gebruikelijke liter
koffie gedronken,
en de nodige shaggies gerookt.

Het is altijd leuk om tijd door te brengen met
de kleine prinses, mijn nichtje Esmina.

Ik heb Mehmet, de man van mijn zusje
even voorgedaan hoe je een pen verkoopt.

Ze gingen tv kijken,
rond 7 of 8 uur 's avonds besloot ik
toch maar
even naar buiten te gaan.

Ik heb een stuk of 100 flyers +

visitekaartje bezorgd,

in de stad.

In een flat,

waar ik vroeger wenskaarten heb lopen

verkopen.

Ik werd er ook een keer getaserd,

maar ik zag niet door wie.

Zag alleen iemand in een grijze broek,

weglopen.

Ik heb daar in die flat,

waar veel ouderen wonen,

3 klanten gemaakt.

Een van de bewoners,

zag me graag vertrekken.

Terwijl ik mijn werk zo netjes mogelijk deed.

Altijd aardig,

en zoveel visitekaartjes als mogelijk

achterlatend,

bij de mensen.

Ben er ook een keer daarna geweest

om te verkopen, In de zomer of lente.

Niemand deed open,

het is zo'n flat met een

cameraintercom geval.

Daarna kwam iemand naar beneden,

en zei iets in de trant van

zie je niemand zit erop te wachten.

Het was raar,

omdat ik daar dus die 3 klanten heb.

Ben verder gegaan in die straat,

met mijn werk.

En maakte een sale,

een paar deurtjes verder.

Nou,

daar in die flat heb ik dus mijn flyers en visitekaartjes

bezorgd.

Die visitekaartjes doe ik erbij

want daar staat het webadres op van onze nieuwe website

www.hajrobv.nl

en die staat niet op de oude flyer.

Het wordt ook tijd om een nieuwe flyer te maken.

Maar ik heb in ieder geval wat frisse lucht en beweging gehad. En heb wat productiefs gedaan.

Ik moet alweer plassen.

Ik heb al 70 bladzijdes ingescand,



en zodadelijk

kun je zien hoe mijn journal is,

en hoe mijn dagen waren

vanaf november 2017.

De laptop deed traag,
dus ik heb het internet uitgezet.

Ok dan,

ik heb lege boekjes van
verschillende formaten en
kleuren, als mijn journal gebruikt.

Mijn huidige, de 10de , ziet er zo uit :

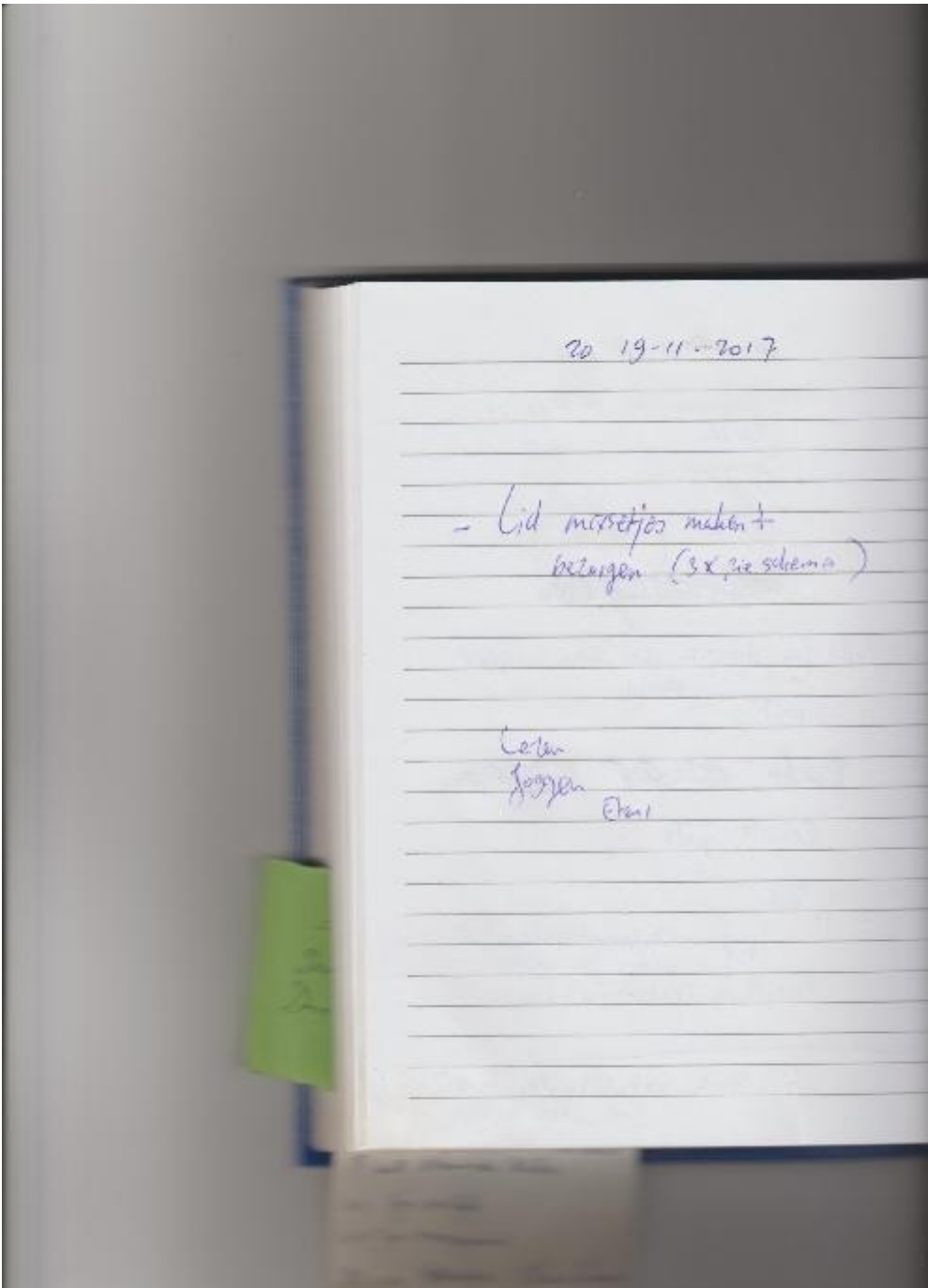
Laten we maar beginnen,
(ik had er ook een vleidend verhaal
van kunnen maken.

Maar misschien heb je er op deze manier
veel meer aan.

Je ziet hoe ik mijn tijd heb besteed.

En dat jij ook een jurnal moet bijhouden, scheelt je een psycholoog
want het is een goede uitlaatklep.

Ook zie je hoe het je enorm kan helpen
om je eerste boek
of je volgende boek te schrijven)



We beginnen dus op zondag 19 november 2017.

Je ziet staan dat ik een mixset heb gemaakt en bezorgd naar een Lid.

Dat is een klant van mij,

die een Lidmaatschap heeft,
dat houdt in dat ze iedere maand
3 wenskaarten plus enveloppen ontvangt,
plus vaak een extraatje.
Een briefje of een kaartje
met de nieuwtjes van Hajro, wat snoepjes en
af en toe een bedankje van een van
de Goede Doelen
die we samen steunen.
Zoals een nieuwsbrief van UAF
of een pen van stichting Dierenlot.
Ze heeft al 3 keer
een Lidmaatschap gekocht
een Lidmaatschap loopt voor 12 maanden.

Ma 20-11-2017

Ete 11

Gesamt 50 → 8 Ede

Field

(8)

di 21-12-2017

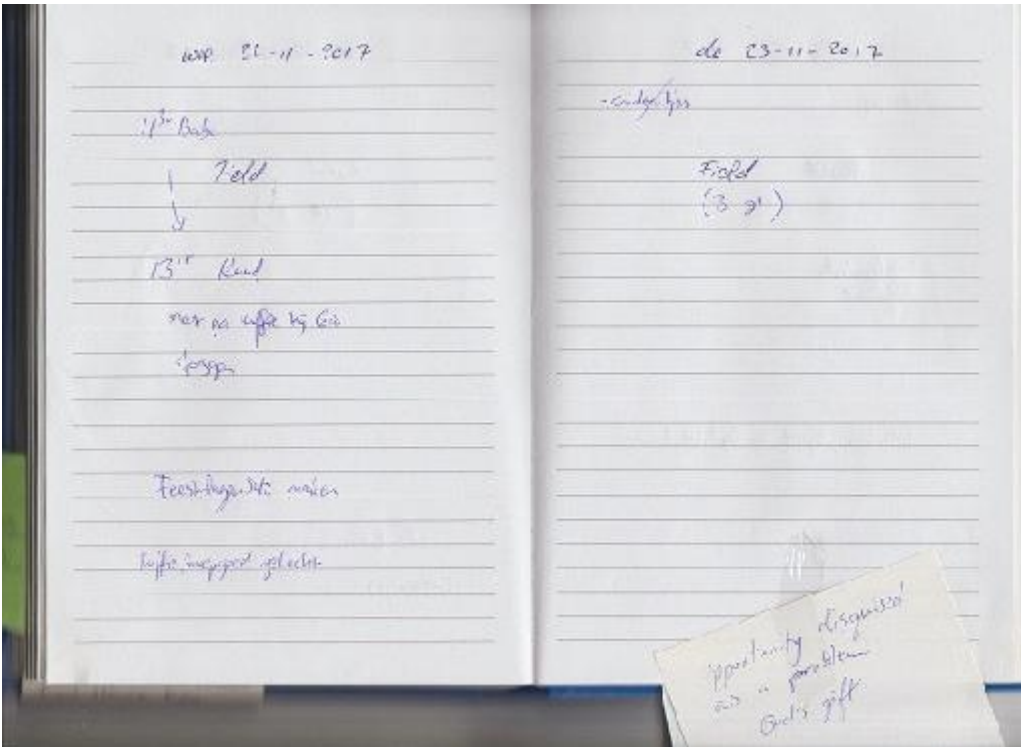
field

(10 gr)

K €55,-

- Cadeautjes

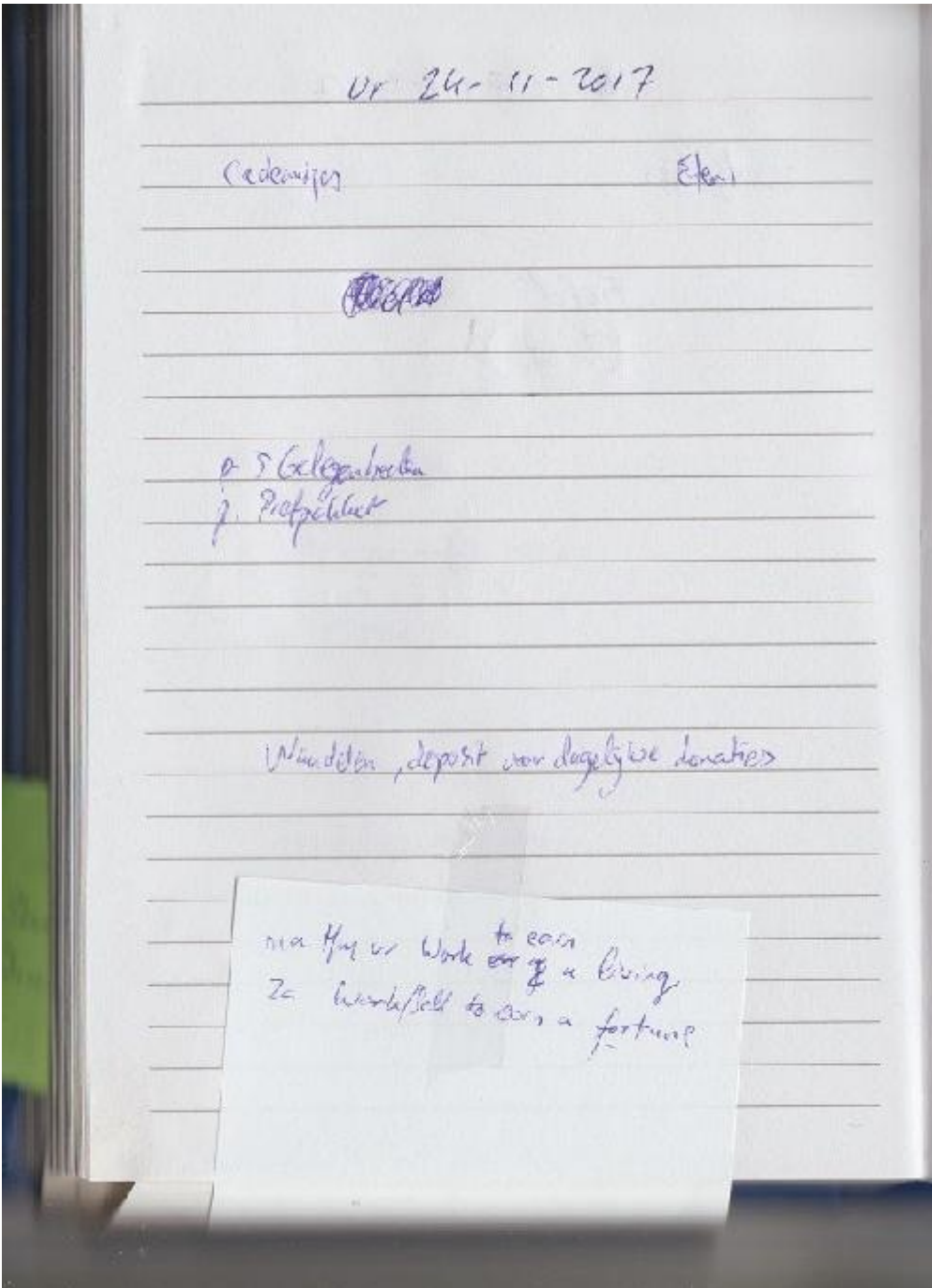
PP
ad
Boekjes gift



Ik maak 8 sales op 1 dag,

En 10 sales op 1 dag.

Hoera



Als er een g bijstaat,
dan betaalt een klant achteraf,
giraal,
via internetbankieren bijvoorbeeld.

za 25-11-2017

Hmm...

vrije dag ?

20 26-11-2017

Steg, papa ha. gehalt Baby Spaan pot
glocht

→ Honest advice
→ Do what you said,
you would do

1 = genseg
12 - p/m

Ik moet denk ik 1 pagina uit mijn journal, op 1 pagina van dit boek zetten,
met 2 pagina's wordt het minder goed
leesbaar.

ma 27-11-2017

~~Field~~

Cadeau's

et Grande

Because of the buyers
I can eat & support
charities

Treat them well!

Zie je wat er staat, als note ?

Wees goed voor je klanten, dus.

di 28-11-2017

~~Field~~

WDE 29-11-2017

Field

do 30-11-2017

~~Feld~~

vr 1 december 2017

Etica

~~Fidd~~

p. Investeren in Hajro

Homepage foto's bepalen

Ik heb een website pagina gemaakt.

Pagina Investeren in Hajro.

Za 2-12-2017

Het is maandag. Ik heb weer helemaal terug
voor de 5^{de} keer in ongeveer 1 week
het lange weekend dat ik vrij was,
is meer dan 1 week gemiddeld

Het was geen rust

Het was alsof ik daar een heil ging

Ik voelde me slecht

Ik weet niet of ik me ooit zo naar
hele gevoeld

Alsof alle discipline en vreemde van
mijn beste vriend, in de afgelopen 2 jaar
er niet meer was.

Ik dacht als ik meer rust, dat het dan
beter zou gaan. Het leek slechter
te gaan. Ik ging vroeger naar bed, maar kon nu
moeilijk opstaan

Ook lijkt er iets niet te kloppen met mijn
geld

Ik heb lang niet meer geschreven, blijft maar schrijven

Ma 4-12-2017

~~Fidel~~

di 5-12-2017

Jessen, reweite goals

Etter

Field
(8 g)

30 2017 sur 8 dec 2017
41 2016 sur 5 dec 2016

13⁵, 20 dec, Lund

woe 6-12-2017

Field

J 11:30 Paper komt

J 13:15 Rond sender weggaan → 14:00

↓

J 14:15 Paper afspraak Jankecoach

→

Waar te bezoeken

Hele nacht niet geslapen

do 7-12-2017

Handbinder; vaat, container

~~Field~~

Steel

Mixsel maken & te zegen

joegen

Comedy

Ur 8-12-2017

~~Field~~

Eten 1

Jogger

Kuk met Eten 1

29 9-12-2017

~~Blauw gekleurd~~

P. Hainhorke
baelje bla gekleurd WC
Joggen

Etou 11

rawrite goals

Field
(6)

7-2 Brood gekleurd

E.S. baby spoorpot

20-10-17-2017

Alle klanten een brief Eten!!!

↳ wonder: eten maken

Lunch, shoven

Field

(5)

-
- Speak to more people (make up in numbers what you lack in skill (Jim Rohn))
 - Study selling → breken Mymanagement.nl
 - How do I provide better/excellent service??
to get referrals/more customers from my customers?
 - bijzo. of jaarbetaling Vita print!
(maandelijkse door laten gaan!)

SAVE %

Boeken

Direct mail Copy that sells by Herschell Gordon Lewis
the craft of copywriting by Alastair Crompton
the Copywriter's Handbook by Bob Bly
the Perfect Sales Piece by Bob Bly
Power Packed Direct Mail by Bob Bly
How to promote your own business by G. Blake & B. Bly
Gary Blake

Mastering the art of selling Real Estate Tom Hopkins
Million Dollar Mailings Denison Hatch
When buyers say No Tom Hopkins
Secrets of peak performers Bill Glazer, Kennedy
Brilliant Copywriting Roger Horberry
Making them believe Kennedy

Je eigen PR
Het geheim van een goede strategie
Succesvol schrijven A. Paise
Succesvolle verkoopgesprekken

Dit is dan vanaf de achterkant van mijn journal.

Je ziet een lijst van boeken, die ik
wil lezen.

Secrets of online entrepreneurs

Can I change your mind
(craft of persuasive writing)

write papers for dummies

writing copy for dummies

Advanced selling strategies - Gordon Tracy

No BS Business Success in the new economy

No BS Crossroads marketing

✓ No BS Trust based marketing

} Dan S. Kennedy

Book the business - John Witty & Dan Kennedy

No BS Ruthless management of people and profits

No BS Guide to maximum referrals and
customer retention

} Dan S. Kennedy

Time Traps

- Todd Duncan

who stole my sale

- Todd Duncan

Values Based Selling - Bill Bachrach

Jonathan Livingstone Seagull

Born to run

The better angels of our nature

Books

- How to write letters that sell - Christian A. Godfrey
- Stand apart - Dan S. Kennedy
- Marketing Miracles - Dan S. Kennedy
- the Baron Letters - Gary C. Halbert
- How to make maximum money in minimum time Gary Halbert
- Break through Copywriting - David Garfinkel
- Money in your mailbox - C. Perry Wilbur
- Greatest direct-mail sales letters of all time - Richard Hodgson
- Money making secrets of marketing genius Jay Abraham - Jay Abraham
- How to get rich rich writing red hot sales letters ^{that} - Mark Bradley
- Marketing Secrets of a mail order ~~millionaire~~ - Joseph Sugarman
- Direct mail copy that sells Herschell Gordon Lewis
- Mail Order millionaire copywriting secrets - G. Gilbert & Carlson
- Direct mail & mail order handbook - Dick Hodgson
- Billion Dollar Marketing Secrets - Ted Nicholas
- How to publish a book & sell a million copies - Ted Nicholas
- Ultimate No BS Guide to entrepreneurial success - Valine & Kennedy
- The mechanics of a mail order business

g 8vt ihxe p787
backup Twitter

Programs

Mailbox millions - GKIC

Million dollar direct mail system - Craig Simpson

BGS marketing - Bill Glazer

Extreme Productivity Blueprint - Dan Kennedy

Magnetic marketing - GKIC

Careers

HQ: Sales & Account Management NTI

Field/office sales NTI

Copywriter NHA

Commercial television sales NHA

Sales A NHA

Ownership/partnership

Het is 07:50, maandag 6 maart 2017
Een tijd geleden dat ik heb geschreven,
dit is nu mijn 7^{de} journal
Ik had deze periode echt anders gepland

Ik herinner me dat ik een aantal
keer wakker werd, met een vreemd
gevoel aan mijn hiel, binnentant
Heb er verder niet op gelet

Ik zou eind december 2016 t/m begin
januari 2017 enkele weken vrij
nemen. Uitrukken, de website is
voorlopig klaar, en aan de slag
gaan op 't veld. Meer tijd voor
sales.

Eigently zou ik de post met Nieujaar-
wensen voor klanten verzonden moeten
hebben. Maar goed, dat kan ook in
mijn vrije tijd.

Ik heb nog enkele dingen die me tijd
kosten, gestopt
Zoals sociale media, de andere website
mailboxen en de Blog.

Kortom: veel meer tijd voor sales

Ik had gerekend op iets van € 3000,- vld
Belastingdienst

Daarmee kon ik aardig wat dingen
afbetalen. Helaas krijg ik dat niet,
waarschijnlijke ontvang ik een nota
om een x bedrag te betalen

Nou ook geen al te grote ramp, also ik
dit jaar de meeste tijd op 't veld
doorbreng, dan betaal ik alsnog veel
af, hetzij met vertraging.

Het kutte is dat ik 2 maanden
bijna thuis zit en me niet uitgerust
voel.

Die crantjes zijn niet van een beetje of
iets, dat maakt geen stroomachtig,
knetterend geluid

Ik had een orcaand gevoel, alsof ik
fast had van mijn lever & begreep niet
waarom ik zo krom stond

Gisteren voelde ik alsof iemand
een naald in mijn lever steek,
en ik zie een klein rond puntje,
een gaatje waarschijnlijk

Ik voelde toen ik lag, links op
mijn voorhoofd, dat knetterende stukje

Ik had voor 't slapen een seminar
op youtube laten afspelen en mijn
telefoon op opnemen gezet.
Iemand had 't uitgeret & gewist

Weer zat iemand mijn laptop te
hacken, bestanden waren zichzelf
aan het openen

Ik denk dat als je andermans huis
binnentkomt, niet een kleerhanger door
de brievenbus, En die kleerhanger
in Jesmin's kast achterlaat.
Het spoor naar Jesmin leidt en niet
naar jou

Wat heeft me zo vaak opgericht onder mijn kin
mijn wedding heeft trouwen scherpe randjes

Er zijn ook wel wat goede dingen,
uit eraan.

De E-mailing gaat automatisch, het
hele jaar. Scheelt me tijd.

Ik heb de directmail campagne E.F.
berhaald.

Ik heb ook een aantal boekjes weggegeven,
aan enkele ondernemers.

Urenndat dat niemand een boekje koopt,
uitprobeert. Er staat 3 maanden
garantie op.

Mischien omdat maar 100 mensen ervan af weten,
Nederland telt +17 miljoen mensen.

HijroInternational.com staat online, als backup
van de andere site.

Abschik de omgekeerde Blog, het Gastenboek
plus 2 aanbiedingen: Atvewenskaarten &
shag en luffiepactis door de brievenbus.

De zomer komt eren

Het is misschien tijd om een leuke zomer
te ervaren

Nieuw Brabant gaan, chiedo in bitini's kijken

Dinsdag 18 april 2017, 01:12 uur

Het plan was laatste week dec 2016 +
1ste week jan 2017 vrij.

Duana vertoepen + post
De site + backje was klaar.

Had gerekend op meer dan 3000,-
en wat dingen besteld
Krijg ivp dat een nota

Dus 3000 plus wat ik zou verdienen
in jan, feb etc.

Je detective id Belasting re:
Je hebt geen bedrag

Omdat re weg waren begon ik boos te
worden

Krij re oth wat als je dat allemaal
met id betalen aftengbetalen wat
je had ontvangen id Belasting. Leids

In re ik overteef het wel. ik kom uit een
oorlog

Hij wist inmiddels dat ik mensen aan het
geplachten was vanwege mijn flyer
Hij zei ^{dat} met andere woorden

Die goede doelen hebben wel een
deel van de opbrengst ontvangen,
en dat is te zien op mijn zakelijke
bankafschriften.

Als de transactiewaarde €5,- euro is
kun je niet veel doneren

Omdat je kosten, loonfurst,
belasting + donaties ervan
moet betalen

Ik word bedankt door de goede doelen

Ik heb de BTW aangifte over het
eerste kwartaal 2017 gedaan, en
dit is de laatste keer

Want mijn bedrijf wordt een BV en
dan kan een boekhouder het doen

Het is niet hun werk om mij
uit te maken voor een oplichter
Insinuerend, zonder het zo letterlijk
maar met andere woorden te
zeggen

Het is ook niet hun werk om te
zeggen dat ik geen bedrijf heb.

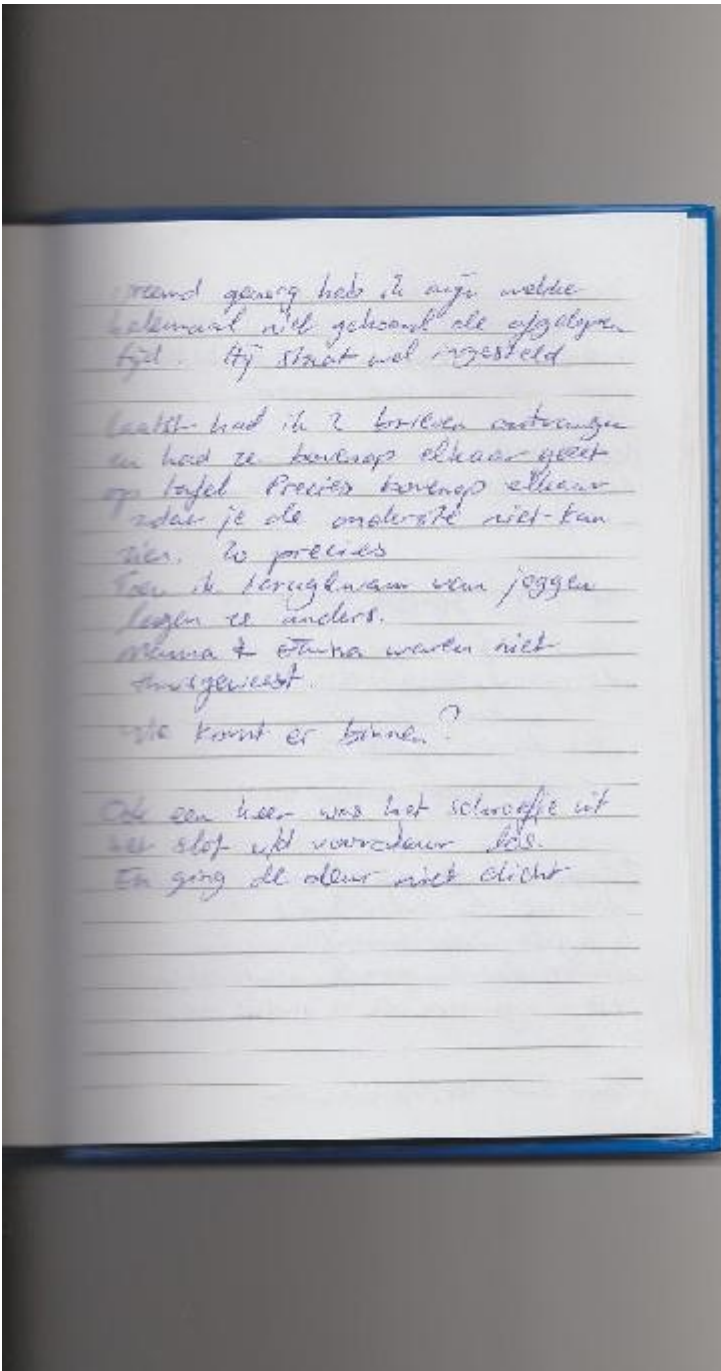
Het is 4 uur 's nachts en ik zit

een uur of langer met moeite
te praten ^{en} wat ik ga doen als
ik koning ben.
Veel dingen opgeleest

Er kwam nogal wat slijm los vanavond,
door de thee is het zwart.

Ze krijg ik minder rookstof binnen
Behalve dat ik minder moet roken.
heb ik mijn raam ook 's nachts open

Waarom duurt het 3 1/2 maanden



En,

vind je het wat tot nu toe ?

Het is in ieder geval anders,

dan alle andere boeken

die ik gelezen en gezien heb.

Wil je graag

weten hoe het allemaal verder ging ?

Laat het me weten.

Misschien moet er een 2de deel komen.

Super bedankt voor het kopen en lezen
van mijn boek.

Het geld wat ik ervoor zou krijgen betaald, de royalties dus, gaan
naar het Goede Doel,
stichting Giveth Life,
en vandaar uit wordt het gedoneerd
aan meer dan 40 Goede Doelen.

Je kan alles over de stichting vinden
op www.hajrobv.nl en
de gepubliceerde bankafschriften
met die donaties kun je ook zien op
de nieuwtjes Blog.

Maar ik hoop vooral,

dat dit boek jou

aan het schrijven heeft geholpen.

Dat je ook een journal(een leeg boekje)

koopt en daar in gaat schrijven.

Je kan er dan makkelijk een boek van

maken,

dat je kunt publiceren.

Je kan mensen helpen door

je levenservaringen te delen

en je expertise.

Ik wens je veel geschrijf

en veel succes.

Met vriendelijke groeten,

Jasmin

Hierna een klein presentje voor jou...

Veel plezier ervan

boek Het Recept voor Geluk

Er is een boek geschreven over een waar

gebeurd verhaal...

Een man die in

een concentratiekamp zat ten

tijde van Hitler,

en gelukkig was.

Dus,

geluk heeft Niks te aken

met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met, jouw keuze om gelukkig te zijn,

ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn

er mindere periodes in het leven,

zoals wanneer iemand waar je van houdt,

overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon

verwerken.

Verwerken doe je het beste door

erover te praten,

je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,

als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft,

dan staat het op papier,

en zit het minder in je hoofd.

Schrijven is een goede uitlaatlepel.

Verwerken doe je ook goed door :

bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen

: een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd

om negatieve ervaringen

beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor

Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor

helpt je om het Recept beter voor je te

laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,

en je kijkt vast regelmatig

naar het journaal

(het dagelijkse nieuws op tv) Is je al opgevallen dat het voor 99%

Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld

aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,

om dagelijks een half uurtje naar

het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of

dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte

door het te vervangen

met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij

in plaats van dagelijks een half uurtje

naar de wereldellende op

het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag
naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd,
maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,
ontspan je &
lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk
te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,
met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,
is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,
maakt wanneer je lacht,
jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,

een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup

comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,

iedere dag,

totdat je er niet meer over

na hoeft te denken,

en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

—

Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur

—

Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje

—

Ga sporten, lekker van je afslaan

met tennis of lekker

hardlopen

—

Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je
helemaal stuk)

—

Maak je geen zorgen,

het leven is te kort daarvoor

(door bezig te blijven, heb je geen tijd
om je zorgen te maken)

—

Knuffel mensen waar je van houdt

—

Ga gezellig een kopje koffie drinken

—

Neem een kat of een ander huisdier

—

Als je geld ontvangt, spaar gelijk een
deel ervan

—

Laat je niet bang maken door de media,
de wereld wordt niet slechter,

de wereld wordt steeds beter.

—

Sex, need I say more

(als je sex hebt maak je ook

endorfines = geluksstofjes aan)

Misschien is het Recept anders dan je had

verwacht,

maar daar gaat het niet om,

het gaat erom dat het werkt &

jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,

het is makkelijker

dan zuur te kijken.

Als je dit 2 goede boeken vindt,

wil je dan zo vriendelijk zijn

om ze aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Preview Bouw Jouw Fortuin

het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld

ontvangt,

je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld

een tiende opzij te

zetten.

Om het resultaat hiervan

te verduidelijken,

maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per

maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van

je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,-

euro.

Na 1 jaar heb

je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,

ziet u hoe u dat bedrag dat u

maandelijks opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

Preview Bouw Jouw Fortuin

10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer

je eerst jezelf betaalt,

door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van

de fooi als je die krijgt,

ook 10 % van je toeslagen,

ook 10 % van je cadeaugeld,
ook 10 % van je 13de maand,
ook 10 % van je bonus,
ook 10 % van je loonsverhoging,
ook 10 % van je belasting teruggaaf,
ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je geld ontvangt,
het eerste wat je doet is jezelf
eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde previeww

Voor meer informatie over dit boek ,

ga naar onze verbeterde

website : www.hajrobov.nl

Previeww boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers,
geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door

een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR

BOEKEN DIE GESCHREVEN

ZIJN DOOR

MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF

HEBBEN !!

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self

discipline En is

geschreven door Brian Tracy

En ja die heeft een eigen

bedrijf. Anders stond zijn naam hier

Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over

jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld,
terwijl de meeste mensen tv aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag
werkt, terwijl de meeste mensen weekend
houden.

Als je op zondag een stap
zet richting het bereiken van je
doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf
discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn
omdat je tanden afgebroken
waren ?

Wel's gewerkt met 2
uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor
?

Het was vast makkelijker om toen,
tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou
een Bullshitter zijn,
en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd
aan MOET besteden

Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales),

dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in

(direct marketing), dan komt er winst
binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd

tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan

Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR
JE TIJD

BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde preview

Voor meer info over dit boek

van mij, ga naar www.hajro bv.nl

Kleine introductie met oprichting Hajro

Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland,

door mensen aan het werk te houden,

door te doneren aan Goede Doelen,

en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro

een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20

verschillende ondernemingen,

die allemaal deel uit maken

van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten

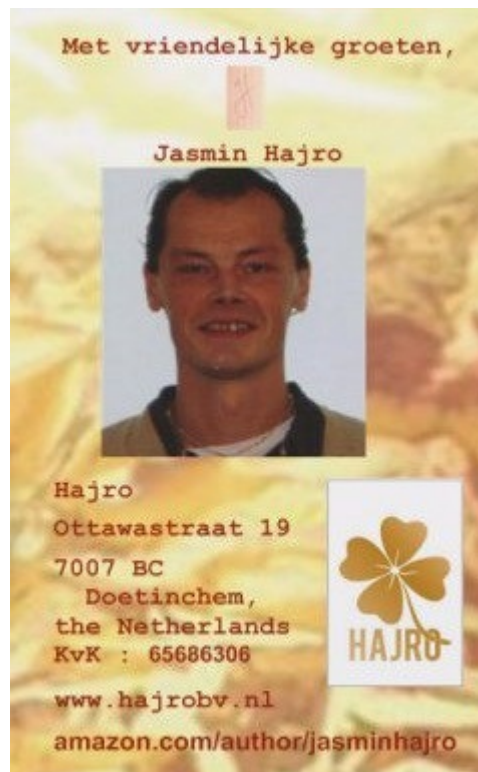
& diensten,

en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajrobv.nl

en ontdek wat we nog meer voor jou

kunnen betekenen.



Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval

veel voorspoed & geluk.

Meer boeken van Jasmin Hajro :

Victorious serie :

Bouw jouw fortuin

Moneymaker

Recept voor Geluk

de Reddingsboei voor

baken' loyaal bankieren'

de Ultieme Winnende Strategie voor

ondernemers

Gedichten, grapjes en boek

Victorie

Victorie II

Altijd werk & altijd geld op

zak, iedere dag

Dingen die je Niet wil weten

Oprichting Hajro, het conglomeraat

Work to shine serie :

Moeilijke tijden overwinnen

jouw Eigen Bedrijf starten

& succesvol maken,

in de keiharde realiteit waar t niemand interesseert

Victorie III

Coole jongen

De pen die je 100.000,- euro oplevert

Tieten, hoe schrijf ik een boek ?

Double your profits

—

bundel : Het grootse,

beste & meest spectaculaire boek

ter wereld

Te persoonlijk,

handgeschreven II



Te persoonlijk, handgeschreven

II

Jasmin Hajro

Auteur

Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

Alle rechten voorbehouden

ISBN : 978-0-244-43791-6

Omslagontwerp door : Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

Te persoonlijk,

handgeschreven I & II zitten erbij om jou
te helpen,
om makkelijker jouw serie boeken te schrijven/maken.

Het kan helpen om nationaal en
internationaal

zaken

te doen. Want ze kunnen je wereldwijd
vinden.

Je kan een van je boeken naar iemand in Amerika
en iemand in China sturen,
als visitekaartje.

Plus,

een extra inkomen aan royalties,
zal je ook goed doen.

In dit boek ontdek je :

introdactie met oprichting Hajro

&

het vervolg op boek Te persoonlijk,

handgeschreven

in deel II

gaat het boek verder
met pagina's uit mijn journal (dagboek)
dat ook mijn agenda is.

Je ziet hoe ik mijn dagen doorbreng,
en leest mijn aantekeningen,
en mijn ziel,
wanneer ik mijn hart uitstort.

(Het is een van mijn uitlaatkleppen, van
me af schrijven
uit het hoofd, op papier
zeggen we dan)

Je kan even goed rondkijken in mijn hoofd

&

in mijn leven.

Je ziet hoe ik dit boek maak,
en als je zelf een boek wil schrijven,
kan dit je ermee helpen

(een boek schrijven hoeft niet ingewikkeld te zijn, hoor)

Misschien is het wel net dat laatste zetje dat je nodig
hebt, om aan je boek te beginnen & je doel te bereiken,

of je droom waar te maken.

Als je begrijpt : Als het zo simpel is, dan kan ik het wel

Het is nou woensdag 28

november 2018,

het is 3 uur

41

Ik heb geslapen

van zo'n middernacht tot

ongeveer 3 uur

Ik werd

wakker, waarschijnlijk omdat ik

moest plassen.

Daarna heb ik

na weer in bed te gaan

liggen,

een audioboek opgezet op

mijn telefoon.

Het heet 10 x rule van

Grant Cardone.

En ik raad het je aan,

om het te gaan lezen of

te beluisteren als

audioboek.

Het is een

productieve week geweest,

de afgelopen 7 a 8 dagen.

Zal ik je erover vertellen ?

Eigenlijk ben

ik van plan 2 boeken te schrijven,

eigenlijk 3.

Nou

om helemaal eerlijk te zijn, is een van mijn doelen om ieder jaar 1 boek te schrijven.

Ken je mijn boeken Victorie I, Victorie II

& Victorie III ?

Ik dacht, ik kan vast wel ieder jaar

een nieuw deel schrijven.

Aan het eind van het jaar heb ik mijn journal meestal vol,

dat is al een verhaal of boek op zich.

Als je zelf graag een boek wil schrijven, of hebt geschreven,

en het smaakt naar meer.....

Dan heb ik je zonet verklapt

hoe je je eigen serie boeken

eenvoudig kunt schrijven.

Namelijk,

ieder jaar eentje

waarin je beschrijft

hoe het afgelopen jaar voor je was, hoe je het hebt ervaren.

Je journal (dagboek)

helpt je daar enorm bij.

Je hebt intussen wel een journal, toch ?

Oh ja

dat over de afgelopen 7 a 8 dagen,

wou ik dan opschrijven in dat andere boek.

Ik denk dat het

Actie als strategie

gaat heten.

Maar vooruit....

Ik kan die 7 a 8 dagen

ook wel in dit boek

even voor je samenvatten.

Maandag 19-11-2018

Gewerkt, 3 sales gemaakt.

Sets kerstkaarten klaar gemaakt voor
de verkoop

Mijn post gedaan

Internetbankieren, wat dingen geagendeert, zodat het
automatisch wordt overgeboekt

Mijn doelen herschreven

De bank gebelt over nog een
spaarrekening

Email gecheckt

Mijn vader een kaartje gestuurd,
met de resultaten van vorige
maand.

Hij krijgt iedere maand een
wenskaart van me.

Hij wil liever geen post ontvangen
volgens mij,

maar zo hou ik contact. En ik hou niet zo

van bellen.

De cadeautjes en visitekaartjes klaar
gemaakt.

Als iemand een set wenskaarten
bij ons koopt, ontvangt ie
altijd een cadeauenvelop
(cadeautje) waar een
visitekaartje inzit + een waardevolle
pagina uit een van mijn boeken.

Op mijn
visitekaartjes staat het oude webadres,
we hebben nu een nieuwe website en
nieuw webadres,
dus moet ik labeltjes plakken op mijn
visitekaartjes
zodat mensen naar de goeie website gaan.

Het is nogal tijdverspilling, maar ik
had te veel visitekaartjes om ze weg
te gooien.

Dan los ik het maar zo op.

Dinsdag 20-11-2018

Gewerkt, 2 sales gemaakt

Vieren boekensales.

Ik kreeg 104,- euro aan royalties betaald.

Dat is voor mij recognition

(erkenning voor mijn werk)

Dus ik heb even getrakteerd op

een gebakje en drankje.

Gewoon bij ons thuis.

Het was simpel,

wat brownie gebakjes en wat blikjes sap.

Maar ik vond het geweldig om mijn

succes te delen.

Met de mensen die er altijd voor me zijn.

En ik had een bosje bloemen gekocht voor

mama

en een bosje bloemen voor mijn zusje.

Ik heb die dag ook meteen wat van

dat royaltygeld gedoneerd

aan een aantal Goede Doelen.

Dat heb ik ook gezegd (eigenlijk
geschreven)

dat mijn royalties naar

Goede Doelen gaan.

Nou, ik doe wat ik zeg.

Je kan een bankafschrift ervan vinden op

de Nieuwtjes blog

van www.hajrobv.nl

Woensdag 21-11-2018

Gewerkt, 2 sales gemaakt

Email gecheckt

Goals herschreven

Mijn boeken gepubliceerd op nog een selfpublishing platform
genaamd Smashwords.

Ik was er nog tot laat mee bezig.

Donderdag 22-11-2018

Nog een boek gepubliceerd op

Smashwords.

Gewerkt, 5 sales gemaakt
Naar de supermarkt geweest,
wat boodschappen gekocht
boek Tieten, hoe schrijf ik een boek
geschreven

&

gepubliceerd.

Daar was ik ook
tot laat in de nacht mee bezig.

Tot 4 of 5 uur in de ochtend.

(Tjah, dat zien mensen niet,
7 of 14 dagen achter elkaar lopen werken,
zonder vrije dag ertussen.

En het hele nacht doorwerken
om iets gedaan te krijgen.

Wat ze volgens mij wel zien,
is dat Jasmin in de middag pas opstaat,
en een liter koffie drinkt voordat ie aanspreekbaar is.)

Maar jij weet nou wel beter, toch ?

Vrijdag 23-11-2018

Bankafschrift publiceren op de Blog

Gewerkt in het veld (verkopen

van sets kerstkaarten),

4 sales gemaakt.

Naar de supermarkt geweest,

shag, water met bubbels (koolzuur), melk

en

een knuffel voor mijn

nichtje Esmina gekocht.

Een groen konijn (het knuffeldier)

Ik moest het ding gewoon kopen,

ze had alleen maar

een 2de handse koe (kleine knuffel) van

me

gekregen,

sinds ze geboren is.

Boek Verdubbel je winst & je banksaldo in

4 maandjes deel 5

gepubliceerd op Kobo.

De vergoeding voor de bezorger over
gemaakt.

Email gecheckt
en mijn doelen herschreven.

Zaterdag 24-11-2018

Gewerkt, 4 sales gemaakt.

Email gecheckt.

(Normaal gesproken check ik mijn
email minder vaak)

Mijn auteurs profiel op

Smashwords bijgewerkt,

video toegevoegd en

linkjes naar

waar je me kan vinden op Facebook, LinkedIn etc (social
media)

Zondag 25-11-2018

Ik was toen laat wakker, in de middag.

Uiteindelijk heb ik om toch maar

wat productiefs te doen,
wat flyers + visitekaarjes bezorgd in
een flat
in de stad.

Voor wat beweging en frisse lucht.

Op de website 3

opties gemaakt bij de aanbieding voor een set
verjaardagswenskaarten.

3 keuzes.

Kies uit gewoon een set van 5

verjaardagskaarten voor 4,95,

een set van 5 verjaardagskaarten

plus postzegels voor 8,95,

of 2 keer een set van 5

verjaardagskaarten plus postzegels voor

14,95

gratis bezorging.

Boek Te persoonlijk, handgeschreven
geschreven/gemaakt en gepubliceerd.

Maandag 26-11-2018

Gewerkt, 5 sales gemaakt

Naar de winkel geweest : brood, shag,

snoep, paracetamol

gekocht.

Hajro Groep fotoboek herzien,

met nu lege ruimtes voor je eigen foto's.

Visitekaartjes & cadeautjes klaar gemaakt.

Een nieuwe flyer geschreven, gemaakt en

besteld.

Het was hoog tijd,

op de oude flyer stond nog het oude webadres op.

Dinsdag 27-11-2018

Dag vrij

Een productief weekje is het geweest he ?

Ok, maar ik ben

volgens mij helemaal afgedwaald.

Dit zou het vervolg zijn

op boek Te persoonlijk, handgeschreven

en het zou verder gaan
met de handgeschreven pagina's uit mijn
journal.....

Laten we daar verder gaan...

we waren gebleven op :

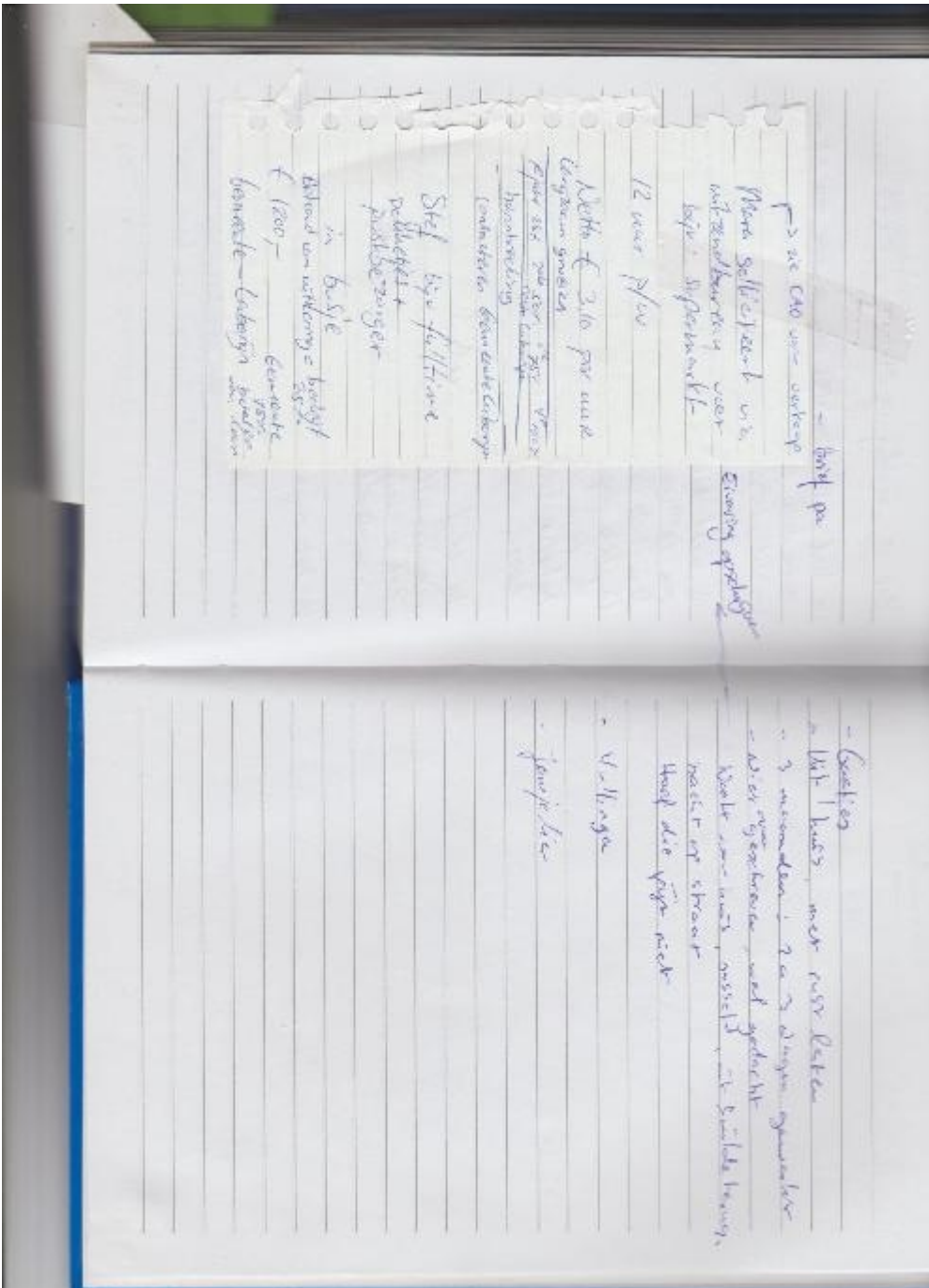
vreemd genoeg heb ik mijn welke
keukenaan niet geleend als afgelopen
tijd. Hij staat wel ingesteld

Laatst had ik 2 korven vasten
en had ze bevestigd elkaar naast
op tafel. Precies bevestigd elkaar
zodat je de onterste niet kan
zien. In precies

Van de terugkijken van joggelen
lezen is anders.
Alles is eterna worden niet
invergeest.

Wie komt er binnen?

Als een heer was het schone uit
een slot uit voordeur los.
En ging de deur niet dicht



Nou, dat was het.

Bedankt voor het kopen.

Grapje

(Flauw grapje misschien, maar goed.

Ik moest het toch 'n keertje maken)

My notities:

3^{de} week v/d maand

→ Vrij nemen

→ Campaigne direct mail herhalen

→ Follow up nieuwe klanten

→ Reward pot

mezelf belonen; biefstuk eten

Understand the Fact that you only
have so much time in your life
to create wealth and stability

I got people counting on me,
for their retirement!
Here and in Bosnia.

GET IMPLEMENTING

Het is woensdag 19-04-2017, 03:23 uur

Ik had gister besloten om gewoon om 12 uur naar bed te gaan. Ik werd na 2 uur tjes wakker, heb een broodje gegeten en gerucht. Ben weer naar bed gegaan.

Ik weet niet waarom ik vandaag pas om 17⁰⁰ uur wakker werd.

Dan heb ik meer dan 14 uur geslapen.

Ik heb papa gebelt, ik weet niet of ik hem dit jaar nog had gesproken, behalve toen ik belde en Emira de hoorn gaf.

Ik blijf nou op en ga vanavond of vanmiddag pas slapen.

Zodart mijn slaap en werksituatie normaal wordt.

Ik heb mijn kantoor geordend en afgestift.

Ik heb even wat slijm opgehoest, dat er zwart uitziet, van de teer..

Tjah, als je rookt, dan krijg

je dat soort dingen.

How do I create what banks do?

Save & get 1 or 2%

Invest it and get 5 to 10%

House earns 3 to 8%

Performance drivers + dividend obligations

Earn € 1500,- p/m

Iedere 2 maanden € 1000,- is

deposito voor 10 jaar

Na 24 jaar,

heb ik € 1000,- per maand,
10 jaar lang.

€ 1020,- per maand verdienen

34 penningen verkopen x 30 dagen

300 seffes verstuken

of

102 boeljes x € 10,-

Dat over die boekjes,

gaat over

de eerste editie van mijn eerste boek :

Hoe je met simpele stapjes jouw eigen fortuintje opbouwt.

Daarvan zijn er wel zo'n 90
stuks verkocht, vaak met een set
kaartjes.

Ik heb de titel ingekort en tegenwoordig
is de 3de editie : Bouw
jouw Fortuin

De 2de editie draagt nog
wel de eerste titel,
en die kun je ook kopen,

Als je wil zien hoe mijn eerste boekje was, koop dan de 2de editie
genaamd : Hoe je met simpele sapjes jouw Eigen Fortuin opbouwt
Als voorbeeld...

Het is kort & krachtig

En jouw eerste boek of je volgende boek
mag ook best kort & krachtig zijn.

Het gaat erom dat je aan het schrijven gaat, en geboorte geeft
daarna kun je altijd nog een 2de of
3de editie maken, die wat
langer is.

Ik denk dat ik een paar keer
aangevallen ben, omdat ik dat
mensje precies kon beschrijven
Die met juwelen tander,
juwelen gebit

Ik hoorde een keer: mijn broer heeft
een juwelier geopend.

Ik hoorde als hij doodgraat hoeft
er niemand naar de baak.

Doel Bereikt:

Ik heb van mijn onderneming
een kleine winkel gemaakt

The formless substance is more
anxious to give you what you want,
than you are to receive it.

Your prayers are answered while you work
wiltare wattle

Selling 24/7

Marketing : post

videocampagne € 365,- p/j

Emailing

Inkoop : bij Groothandels

Find the ones who will date you

Find the ones who will lend you money

Find the ones who will invest in you

Find the ones who will buy from you

(Don't waste time on the others)

Search and ye shall find

Dat was toen nog toen

hajro.nl de website was

en ik er van allerlei aanbiedingen op had

gemaakt, met laptops

en bedrukte kleding.

Je zult lezen dat ik een

aantal 'vreemde' ervaringen beschrijf...

Het kan zijn dat iemand me had

gedrogeerd,

en het ik daarom vreemde ervaringen had.

Ja, we leven in de realiteit

en dat soort dingen gebeuren nou eenmaal.

Pas goed op jezelf en

ga met goede mensen om !

Het kan ook zijn dat ik visioenen had..

Die krijg je dan van God...

Het kan ook zijn dat ik Remote Viewing

heb,

je kan op youtube en

internet wel vinden wat dat is.

(Ze noemen dat pseudowetenschap,

omdat ze het niet kunnen herhalen in een

testruimte.

Dat komt doordat het je overkomt,

en je niet op commando

remote viewt,

net als inspiratie je opeens overkomt.

Je ziet dan voor even gebeurtenissen, die misschien wel

honderden kilometers bij je

vandaan gebeuren.

Zoals Napoleon Hill zegt : the mind is a sending and receiving

station

Take life on

(es Brown,

Do All you can

Jim Rohn

Imagine what this All will do for
your family & your life

Uroeg naar bed, vroeg opstaan

Rust = ontspanning

Investeren in mezelf

Gezondheid

40 uur per week werken

Systematisch

Maar je mag ook wel denken dat ik gek ben...

Je mag denken wat je wil.

Net zo gestoord als Walt Disney

en Sam Walton ben ik wel.

Action Plan

Kaarten verkopen

↳ € 2000,-

handigsetjes verkopen

↳ € 5000,-

Repeat
process
x10

↳ € 7000,-

Best position: Independent

Doorzetten

Business success = High Sales

(Brian Tracy)

Focus on sales & marketing (that bring the
money in) (Lee Wilkerson)

Do whatever it takes

Think of how to grow a highly profitable
business

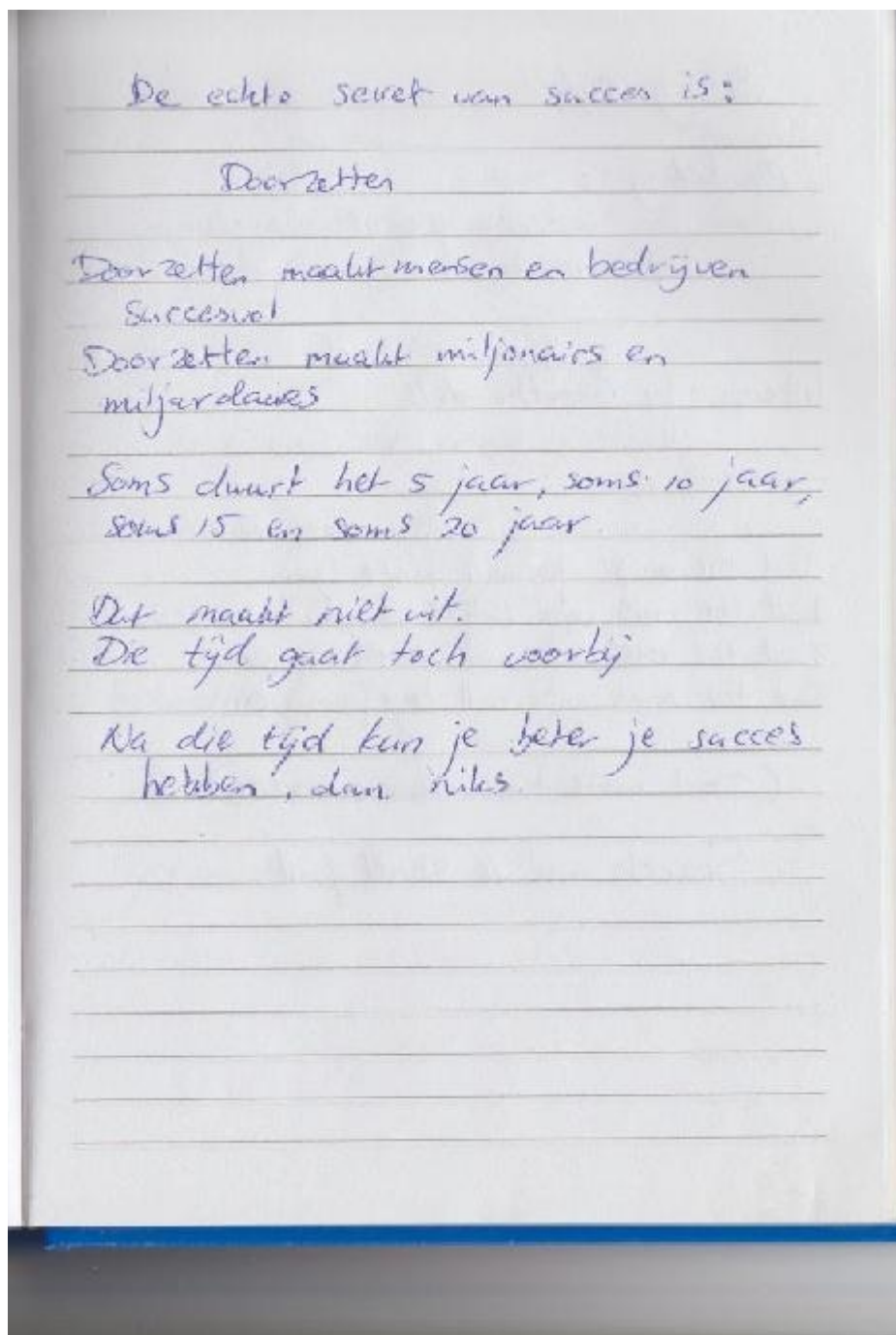
Dat heb ik van Brian Tracy geleerd...

Business success = high sales.

Ik raad je ook aan om de boeken van

Brian Tracy te lezen,

zeker als je verkoper bent.



Dit werd dan een van de geheimen van succes en ik heb erover geschreven in mijn boek *Bouw Jouw Fortuin*

Altijd doorzetten,
iedereen die succes heeft,
heeft doorgezet,
hoe moeilijk het ook was.

Als je schrijver wil worden,
moet je ook doorzetten.

Het kan zijn
dat je boek niet wordt gekocht,
of dat het maar een paar exemplaren per maand verkoopt.

Maakt geen zak uit !

Zoals Jim Rohn
zegt : Discipline your disappointments.

Zet je erover heen..
en begin je 2de boek te schrijven en
je 3de boek.

Door oefening (schrijven van
meerdere boeken, word je beter)

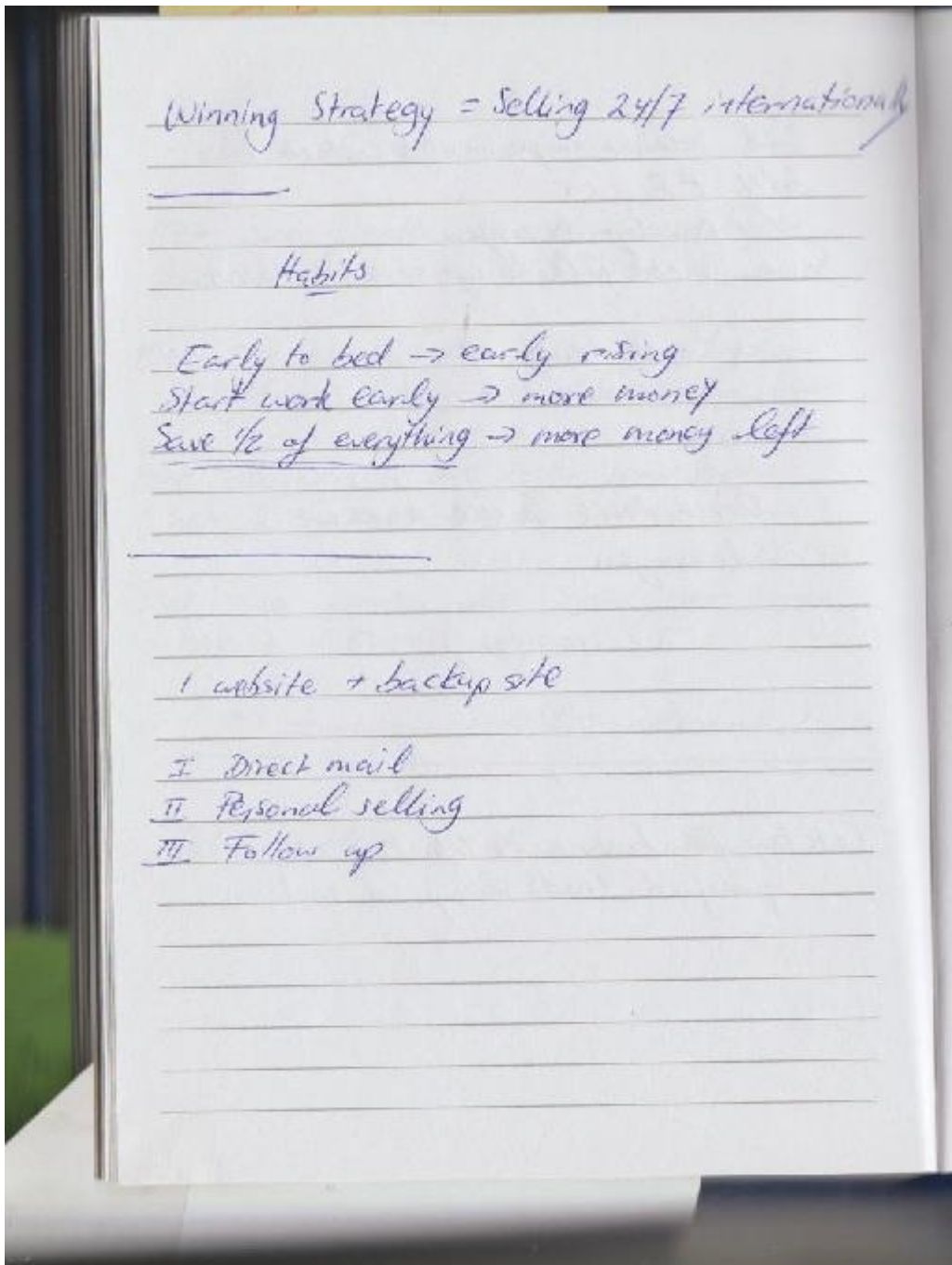
Zoals Brian Tracy zegt : Time is going
to pass anyway

Tijd gaat toch voorbij,

dan kun je na die tijd

beter wat boeken hebben geschreven en door oefening beter zijn geworden in

het schrijven.



Increase sales

- Double facetime (bring Tracy)
- build team
- Continuous study selling
- systematically keep in touch (for Grand)
- Create more sales in wintertime, in winter people don't go out and have more money to spend
- Selling 24/7

Goal

1 miljoen setjes verkopen

&

keep half

Oh jah,

als je met sprongen vooruit wil in

het leven....

Spaar dan meteen de helft van al het geld

dat je verdient en

ontvangt.

Goed advies ?

Ik ben dan ook een onafhankelijk adviseur.

Dat betekent, dat ik win

als eerst de klant wint.

Als jij nou de helft van

je inkomen gaat sparen, iedere maand,

vanwege mijn advies.

Heb je na 1 jaartje, de helft van

je jaarsalaris gespaard.

Kaching!

De klant wint eerst.

En vervolgens raad je mij en mijn

boeken aan bij de mensen

die jij kent.

Dan kopen meer mensen mijn boeken

en kan ik betaald advies

geven.

De adviseur wint ook.

(Nadat de klant gewonnen heeft.)

Een gewone adviseur zou het misschien andersom doen.

De klant betaalt eerst voor het advies,

en daarna ziet ie maar hoe ver

ie ermee komt....

Ik heb liever een onafhankelijk adviseur,

die in mijn belang adviseert !

Met 1000 klanten die ieder jaar kopen,
heb ik € 5000,- ieder jaar

Met 2000 klanten die ieder jaar kopen,
heb ik € 10.000,- ieder jaar

Met 3000 klanten die ieder jaar kopen
(Lifetime) heb ik € 15000,- ieder jaar

Met 4000 klanten die ieder jaar kopen,
heb ik € 20.000,- ieder jaar

Met 10.000,- klanten die ieder jaar kopen,
heb ik € 50.000,- per jaar (Lifetime)

(Met transactiewaarde €5,- alleen al ?)

Take excellent care of your customers.

Je ziet wat ideeën om meer te verdienen, en mijn sales te verhogen.

Als jij iets verkoopt,

kun je er misschien

ook wat implementeren.

Brief bedankt, na persoonlijk contact +
brief EF is
/ envelop bezorgen
Samen met follow up consumentes
↓
oude terry

Daarna

Direct Mail Goede Nieuws
bezorgen
↓
nieuwe terry

Catalog for bestaande klanten en
qualified leads op verzoek

Het idee van een catalogus waarin al je producten staan, is niet perse nieuw.

Maar mijn nichtje Aldina

kwam met dat idee,

zodat mensen iets kunnen uitkiezen.

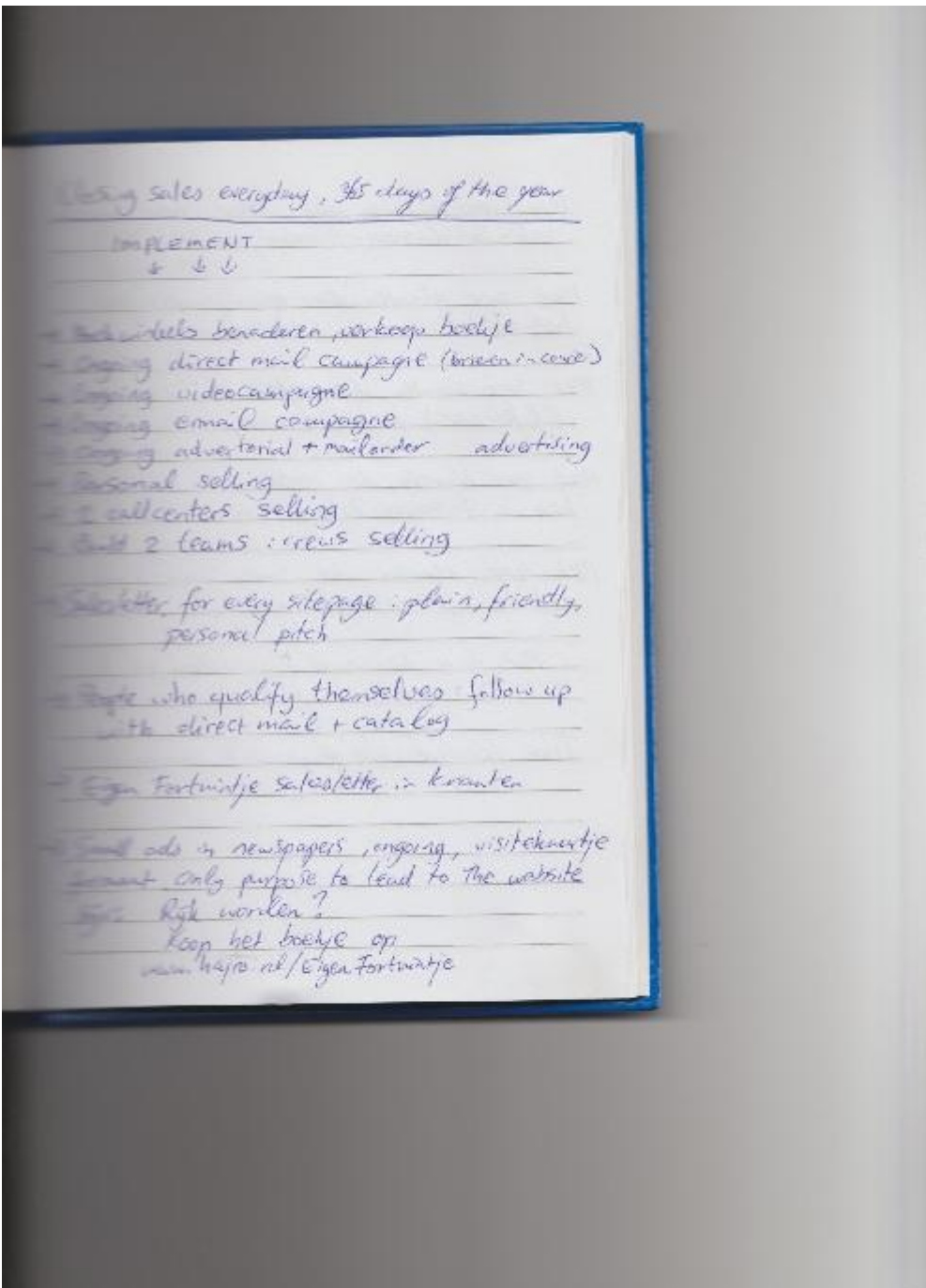
Toen ze op bezoek was,

hier in Nederland.

Je ziet een mooie foto van haar op

de Facebook pagina van

stichting Giveth Life.



Daar ontstaat het idee voor boek de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers

Iedere dag sales maken en dus iedere dag winst.

E-mailing

- ✓ Gezond Leven
- ✓ Fijne feestdagen, december
- ✓ Boekje Eigen Fortuinje

Januari, Gelukkig nieuwjaar

Investor relations; sell an investment
Kleine lettertjes
Blogartikel: ode aan verkopers

If people buy people
If they buy me, I can sell
anything

Google Analytics:
website verbeteren door te zien welke
pagina's worden bezocht, hoe lang,
op welke pagina mensen de site verlaten

Pitch, aangegeest door Emna

Intro

Goede middag / avond (SEE)

Sorry voor het storen, ik hou 't kort
(beeld uit met je vingers)

Mijn naam is Jasmin (hand op je borst, beweging
met je hoofd) van de oprichting Hajro
Wij zetten ons eigen in voor de mensen
in provincie Gelderland

Presentatie

Hoe we dit doen, is in uw wijze nemen beuren
een setje kaarten of (maak een halve draai
de wijze in) (kaarten kort laten zien)

Short story

Hierin zitten 5 verschillende in zoals felicitatie,
beterschap, geboorte (laten zien snel/specifiek
per kaart)
Over elke gelegenheid eentje

Close

Inclusief enveloppen is een setje eenmalig 5 eurodjes
S.E.E. Ik kan ontbieden ook wisselen (wisselgeld laten horen)

Behash

Als dank namens iedereen wil ik u een waardeloos cadeau
aanbieden.

Pitch voor #2 op website

Hallo beste,

Ik ben #2, de mooiste set wenskaarten
in deze E-winkel

Deze E-winkel zet zich in voor de
meesten in provincie Gelderland

Wat we dat doen is, in uw wijle bestellen
buren een setje kaartjes.

hierin zitten 5 verschillende in, zoals:
verjaardag, groetjes, opkikkerijtje
Voor elke gelegenheid eenetje

Inclusief enveloppen is een setje
aanmalig 5 eurotjes
Ik word gratis bij jou thuisbezorgd

Als dank namens iedereen
ontvang je er een waardevol cadeautje
bij.

Snoepgoed bekrult bij Stravers promotions
of bij Henos bestellen

Nieuw bestel, glazen, theelichten, twin-
verlichting, pannen

✓ Voorbeeld EF portfolio + deposito

Direct mail

Laag responsdrempel

(maak het de ontvanger zo makkelijk
mogelijk om te reageren)

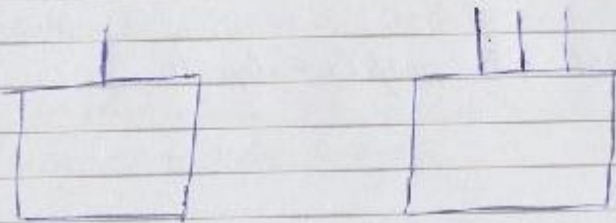
bijv.

Ja, stuur mij gratis meer informatie over
uw producten (Laag Responsdrempel)

Ja, stuur mij gratis uw nieuw verschenen
catalogus met de nieuwe collectie (Zeer Laag
Responsdrempel)

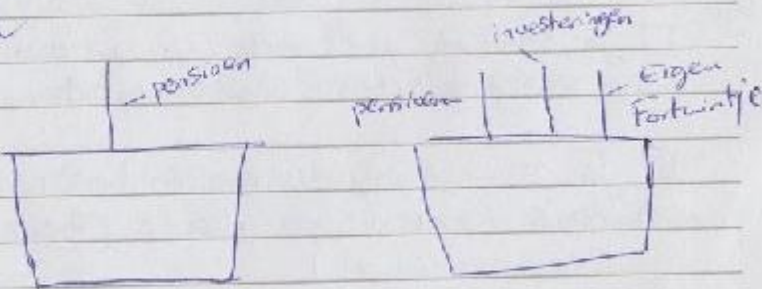
Verwerken in brief Eigen Fortuinje,
safecolletje

- Garantie
- Deadline
- Copycolletjes
- P.S.



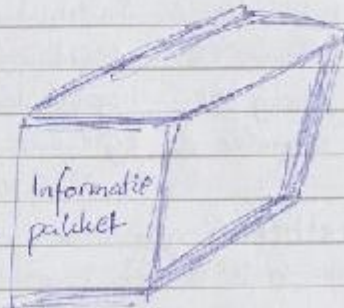
Als er een aardbeving komt,
in welke lift zit je dan liever?

9



Bestel Pagina bij Traditioneel bestellen

Bij ieder setje wenskaarten ontvangt
u de postzegels + een
handig setje cadeau



Inhoud: Bedankbrief
Goede Nieuws
Bestel Pagina + Antwoordevelop met post-
zegel
~~postzegels~~ Koffie, thee,
ferrero & rafaello

Aboud them

Sawe 1/2, only de Profitwork

To do

✓ Boedschappen, thermoleiding, multivitamine

Camera's, slaapsupplementen, ginkgo biloba

✓ Inkjet, ivory papierplum, postzegels

Enveloppen 750 stuks DK, snijpapeel ^{straw's} ^{promotions of} ^{honor}

✓ Facturen betalen, vouchertjes, flyers, Alexander, Dieter

✓ In plaats Van deactiveren social media, marktplaats, ebay etc → gebruiken als Leadspagina's, zonder er tijd aan te hoeven besteden

Deelbetalingen doen (georganiseerd)

Jasno recht zetten investeerders + Emailing Justke.
investeren in Hajro

Kleding, sportschoenen, thermoleiding

Verkeerde overboekingen recht zetten

40 uur per week verkopen € 1350,- plus verdienen,
(1 nota per maand afbetalen, na 24 maanden)
(alternatief afbetaald, alleen DK over)

Vakantie

40 uur per week verkopen € 1350,- plus verdienen
DK aflossen, na 24 maanden DK afbetaald

Vrij / vakantie

Eist

Werkten, Sparen, Investeren

Werkten, Sparen, Investeren alles nieuw kopen & leukstige

Werkten, Sparen, Investeren, nieuw kopen

Wat zou ik anders hebben gedaan, vanaf het begin, om betere resultaten nu te hebben?

- Selling 24/7
- Attracting buyers (marketing)
- Sell, then buy, then deliver
- meer dan 1/10 de spenen van omzet/falles
- Controle over mijn tijd (1 of 2 keer per week post & email lezen, geen toegang tot mij via telefoon)
- Negativiteit blokkeren
- Organiseren. lijst maken alle taken, dan taken inplannen
Rus is mijn hoofd & niks wordt vergeten
- Cameras + goede internet beveiliging
- Goede documentatie: voorraad, tijd besteed aan activiteiten etc
- Close bij iedere aanbieder Pitch op iedere pagina
- Programmering welvaart
- Bedrijven bestellen om tijd te besparen
- Altijd een aanbod (offer) ~~dat~~ ieder stuk marketing dat ik verzend
- Prijs & schijven in voordelen voor klanten, over klanten en wat er in zit voor klanten (W.I.F.M.)
- USP
- Systematisch & regelmatig contact houden met klanten
- Meer comedy kijken, meer ontspannen, beter zorgen voor mijn ster-speler

2017

To do

- Usta jaar vooruit betalen
- BV
- Stak
- Zakelijke internetbeveiliging
- Camera's
- 1/2 sporen van alles wat er binnenkomt in Giveth
- 9 maandenlijks geld vastzetten in deposito
- 2^{de} boekje
- Pitch iedere pagina site
- selling 24/7
- Inkoop bij Groothandels, eventueel lokaal
- Oktober beginnen met Feestdagen setjes verkopen

Operationeel Plan t/m 23 december 2017

Verkepen op field Doetinchem, Groenlo

Marin oefenen field

3de week uit maand vrij

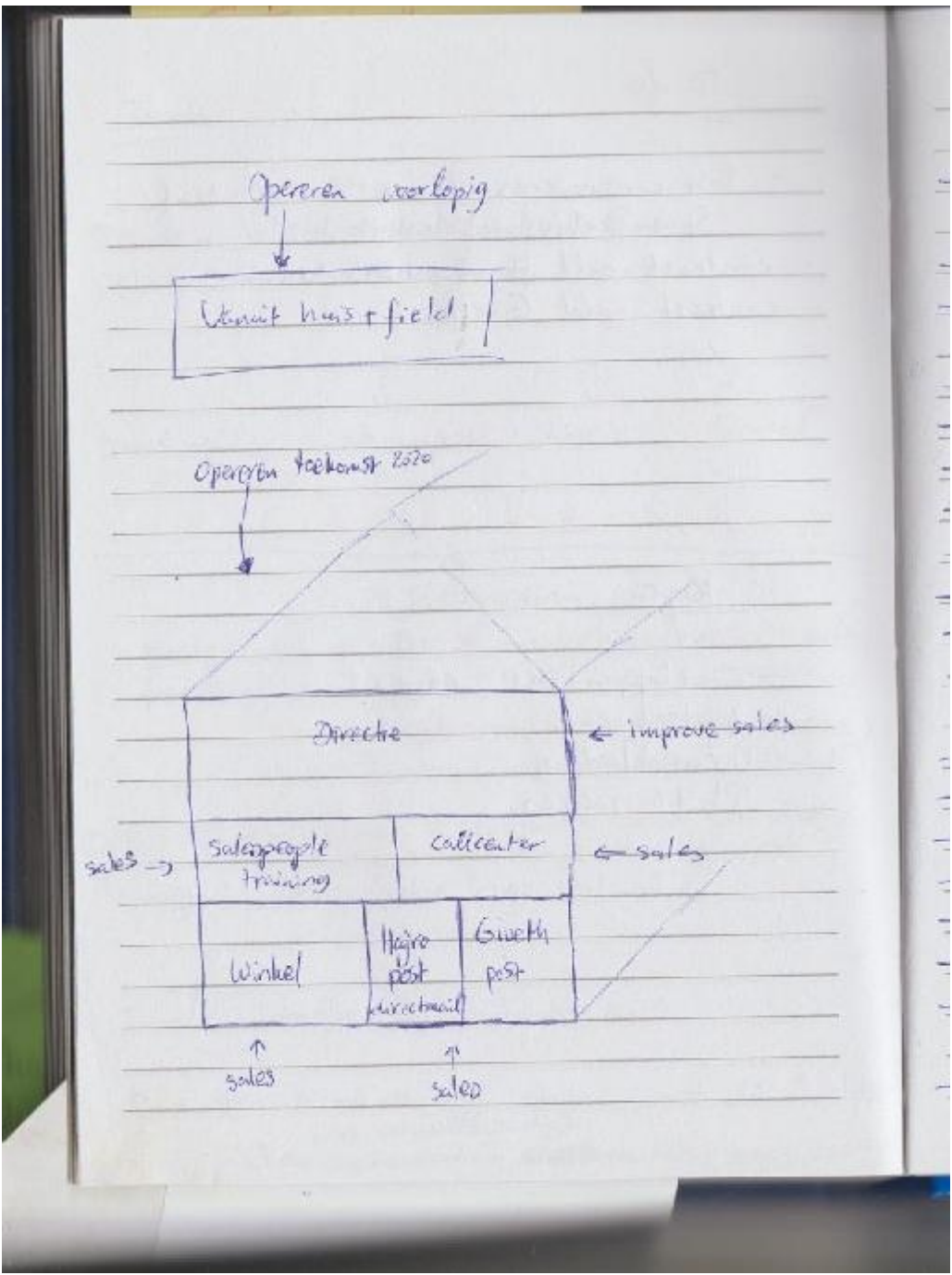
✓ Afspraak belasting

Afspraak Fechner

Meer tijd besteden aan Sales & Marketing

Strategisch Plan 2018-2023 (Paper position in 2023 of 2015)

- Implementeren winning strategy 24/7 selling internationally
- Team bouwen i leger verkopers + postbezorgers
- Investeren in mezelf & team mastering sales + copywriting
- Stake
- Boek per jaar schrijven
- Inkopen bij producenten
- Coach vinden
- Mentor vinden
- Trainen sportschool
- 1/2 sparen v/d winst in Growth
- Emailing op autopilot bijv: 12 relationshipbuilding messages and 1 x pitch
- Direct mail - Personal Selling - Follow Up
- Double profits every year
- Upgrade website (my design)
- Upgrade boekje + layout boekje ✓
- Everything Systemized
- Betalen met Ideal & overboeking
- Verbeteren conversie (example pitch, productpage GKK product)
- Bigger transactionsize, consulting



Hier zie je hoe Hajro in de toekomst eruit ziet.

To do

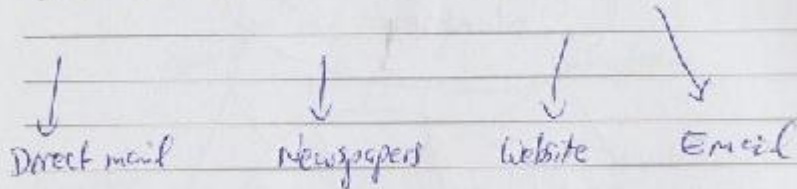
- Post consumeren klaarzetten inclusief
Span Boeljes + salesletter
- contract geld Hajo + besluitvorming
- contract geld Givette

Kopen

- Enveloppen DCP c6 + c5
- Sportschoenen
- Thermobekleding
- Plastic zakjes

To do

Assemble a Salesletter that produces sales,
that can be used over and over



1/2 Reservering

Bestedingen : sales & marketing (materiaal + materi-
financiering gebouwen werkers)
bedrijfswagens (post & publiciteit) (bezetting)
Adverteerders (postorderacties + achtergrond)

Met 2 fulltime postbodevrouwen & 2 fulltime verkopers gaat sales & marketing 7 dagen per week door & iedere dag winst.

↳ Oorspronk : Rechten bekleij Eigen Fortuinje,
onderneming

Financieringsbehoefte : € 2 miljoen euro

Forecast : ① met een leeg verkopers wordt de dagelijkse winst verhoogd
② met computer & training ~~van~~ commissies € 400,00 & 20.000,-

Personel Advertenties plaatsen

werplein

Indeed

Monsterboard

Uitendourecan's



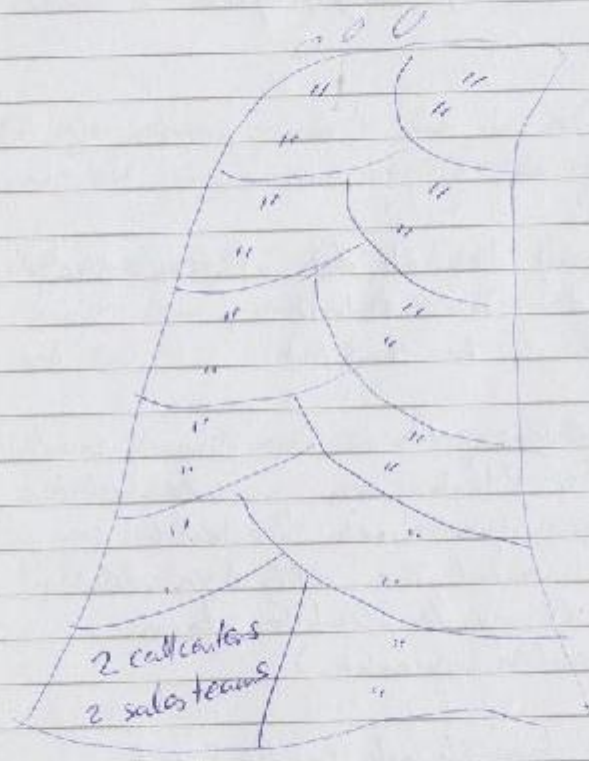
Bjv: 20 social media leadspagina's

Build an army of
salespeople

+

Winning Strategy
selling 24/7

+ Inhouse callcenter



woensdag 3-mei 2017

Narcis kwam op bezoek
soort van begeleidingstraject

Volgens mij heb ik dit al een keer
ophad, na Palestina,
dat ik zo thuis zat

Ik heb bij Palestina een periode
3 dagen per week gewerkt
(Na een aantal jaren altijd in de
weekends, op de drukste dagen,
te hebben gewerkt.)

Na Palestina toen ik ook zo thuis zat
had ik een nikkering, 1 zwaarmoedigheid,
daarna heb ik Jaska gestart

do 28 September 2017

Ben vrij vandaag, na 10 dagen achtere
elkaar te hebben gewerkt. (Cami Walter) (3)

Er zijn dagen geweest dat ik als eerste
naar bed ging, maar als laatste opstond.

Het was alsof ik 1; en een trackshiet
bruyt ben. Dan dan is het waarschijnlijk
ook zo.

Ik was iemand met een doorgesneden rechter
achilleshiel

Ik was iemand die een branderig gevoel heeft
tijdens het plassen

Vrij 10-7-2017

Ik ben jong geweest

Mijn slag wordt weer gesjat

Werd vroeger met een katstrip in mijn mond & tripte,
meer niet of ik mezelf was

Ben 2 of 3 dagen uit mijn doer

Misschien wordt er ook geld gesjat

Net als die €200 die ik kreeg van papa &
niet meer wist waar het gebleven was
*leef na het jagen wel ik was niet zo goed, als vroeger
Waarom heb ik nog niet €200 verdient?

Wat is een werk verkopen ongeveer

voor (aanman)

Waarom kan ik in een uitgever niet goed bij?

Er is al een half jaar voorbij

Ik ben wel's hieldbinder geweest

Ik heb zoveel dingen verbeterd aan de site,

en ik voel geen euforie, in'simp

Waarom kreeg ik zo snel een blaas van een heip hieldbinder?

Waarom zwart ik zoveel tijd aan het jagen,

ik denk NIET

Zondag 22-10-2012

Het was alsof ik werd geprikt naast mijn
rechtvoering, in dat blauwe gedeelte

Dat na 1 jaar of meer, nog steeds
blauw is

En in mijn linker oog werd geprikt,
door mijn ooglid heen, terwijl ik
lag

Er waren een aantal keren dat ik niet
goed zag. Als ik in de halder naar de
gele kant keek zag ik maar 4 of 5 lichtjes
meer, terwijl er bijna 20 in zitten.

Wen ik die visus bij tegen me aan kreeg
gevoeld zag ik Emma ook niet goed.

Ik heb de boordsluipen zo vaak vervat inmiddels
hoe frustrerend. Hoe kan ik na 10 dagen achtere
elkaar spreken te hebben met iedere dag
gallen, vlak raken. En die Erv. die ik

had geland van Salsodippe was voor boord-
sluipen. Hoe is dat zo snel opgegaan?

Help de betalingen voor de verzekering & websites
zijn teruggevoerd ± 70 .

Ik heb meer discipline dan dat met geld!

Ik heb bijna 1 weken uitgegeven. Eerste week was
alleen bijkomen. 2de uitrukten

← zonder geld is het stuk geweest maar moet rusten

28-7-2017

Iemand is zijn linkerhand lelijk
Een ander is zijn linkerbeen lelijk
Iemand iets langer dan mij heeft zijn rechterbeen
geïld tot aan de knie

Iemand is geprikt en zijn rechterhand is opzwollen

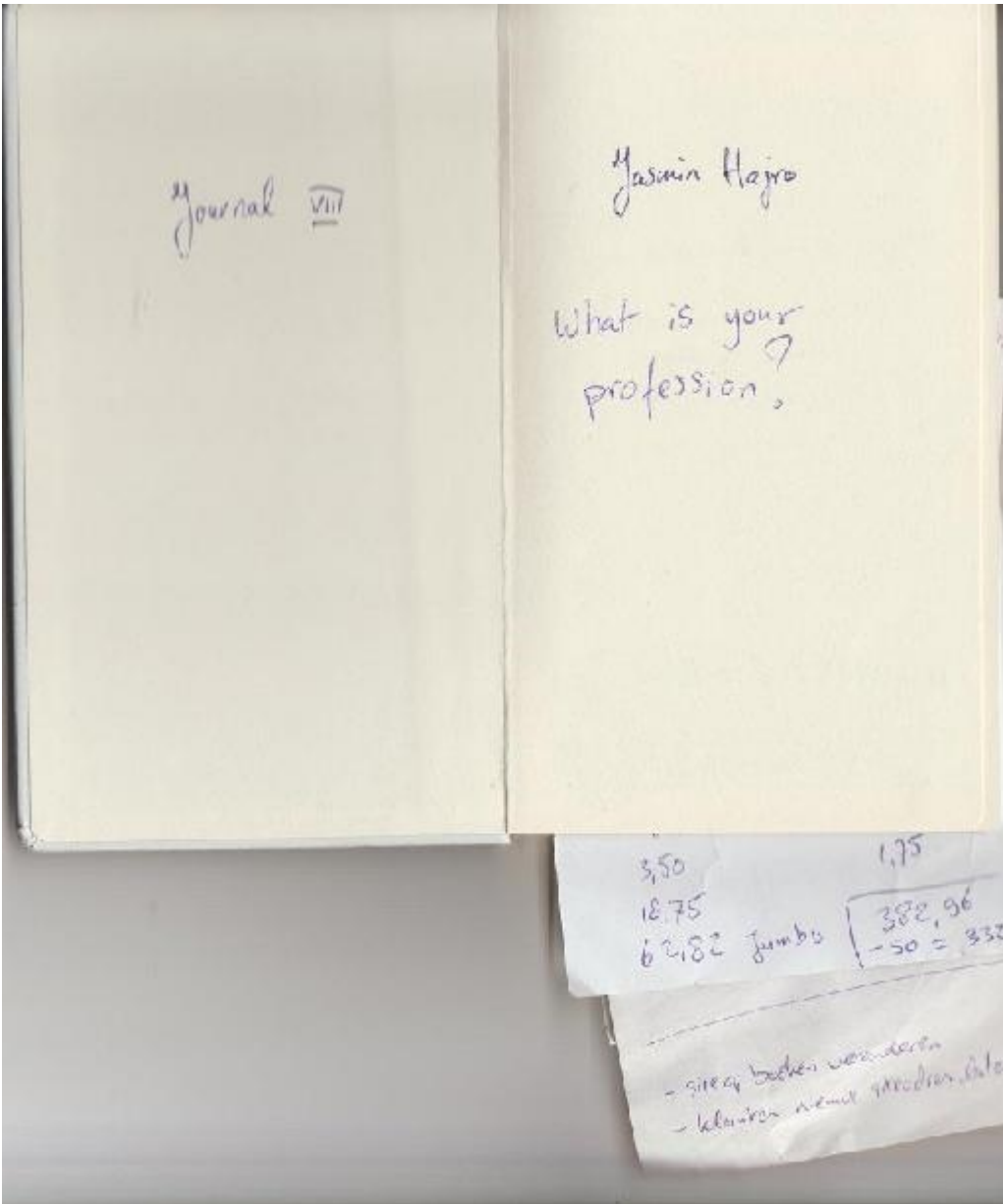
Ik hoorde: je bent een kale kip aan het pluukken
& je pluukt een kale kip.

Ik was hier eveneens

Ik denk dat ik pas uitgezakt ben en me ontgroent
voel als ik €100,- op mijn rekening heb. En dan
een week vrij nemen en leuke dingen die
knaar de McDonalds, biefstuk eten, naar massage,
koffie & wafel bij Chico

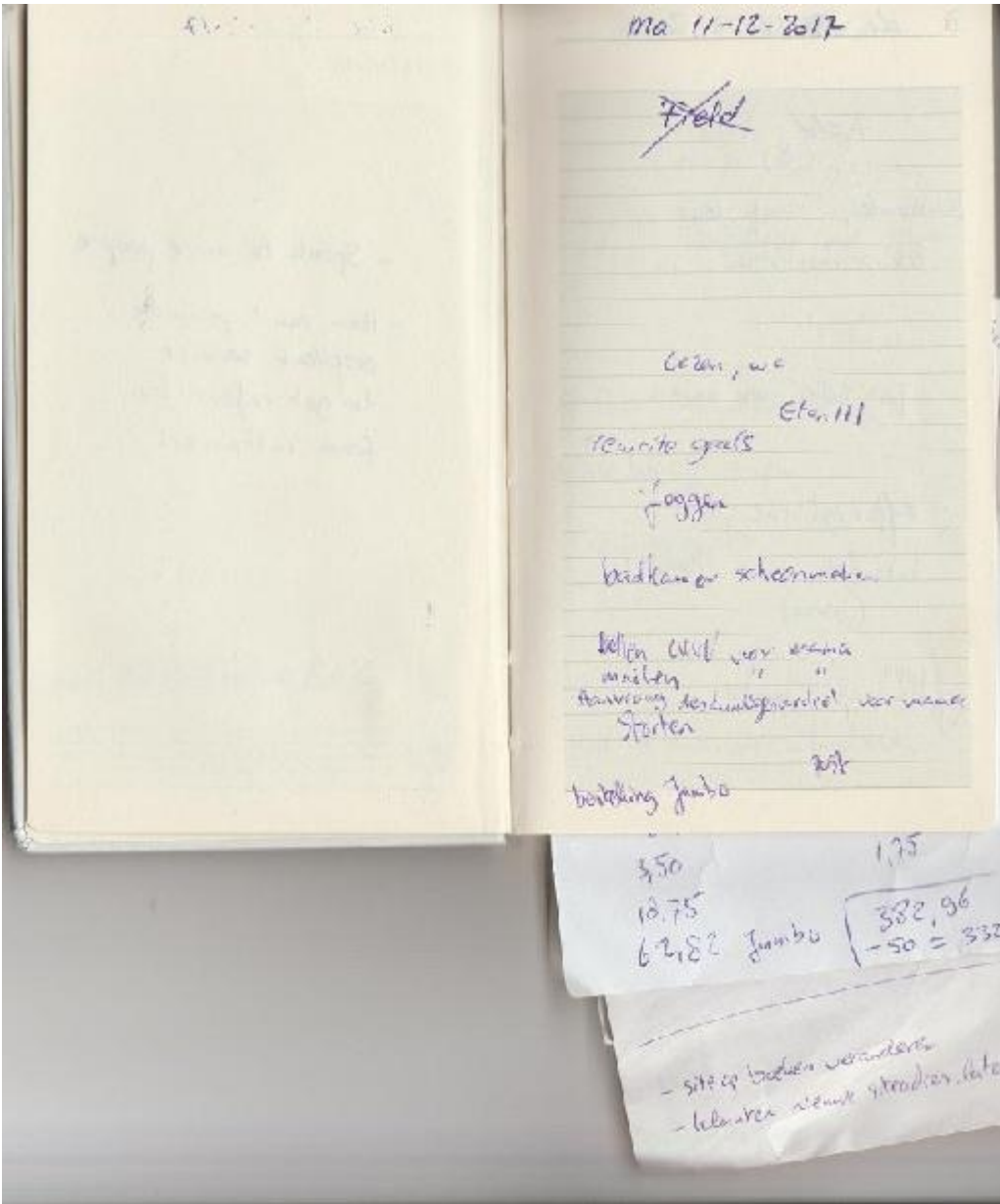
En dan na zo'n week, met nog €50,- op mijn rekening
lekker aan het werk gaan!

Vraag zijn ik al bij met bijhouden en omroeping van centen
Daar is nu het roze bij de roze maar vergeet maar een maand om te krijgen?



Mijn 7de journal was vol.

We beginnen nou met Journal #8



Vind je het erg om het boek een

kwart linksom te draaien ?

Dank je

di 12-12-2017

Field (8)

Hamburgen, cast, tege
Schutz ohne rinnen

- FNV sollte vor rinnen →

keppie geplaatst
Lambdalen met Michael
Gebrant

1600-21¹¹ jumbo

wed 13-12-2017

Field (11)

12³⁰ ~~van~~ met Marc

Estu. 11

+ FNV bevestigings

Nieuw Stielj met de

reunde guals

And de veldstijp - i gelase

350	(175)
1875	
6282 jumbo	
382.96	
- 50 = 332.96	

- 1000 boden veldstijp
- 1000 boden veldstijp veldstijp

do 14-12-2017

1:30pm
Ebn11

Field (6)

rewrite goals
retest Col notes & exchange
? eggs
dustbin

brody idempot & baby spawnt

K € 97.
Cash deposit

ur 15-12-2017

write goals

Field

rewrite goals
retest Col notes & exchange
? eggs
dustbin

brody idempot & baby spawnt

retest Col notes & exchange
? eggs
dustbin

brody idempot & baby spawnt

Field (6)

350
18.95
62.82
382.96
-50 = 332.96

spieg bodien verändern
- Lebens erend freudlos, aber nicht

22 16-12-2017

Lezen
Rechte gouds

Eke-11

Widen vishofst

~~Boord~~

kerk foygen

Nalgeen vlynde nou wng

Alle capitaltygen x overbanktyge
wagelopen
ken £80, net fruce.

22 17-12-2017

Lezen
reuzie gouds

kerk foyge

Huisbanken: steen ouder

valen suessen: wtygelen

8	cash
650	
19	70 50 + grand
13	352,96
18	
24	403,96

50. cadban
skry. Boeken. kuffre

- 5000 vanden warden
- 10000 vande warden sijn wite

May 18-12-2017

route goals

ETW

one ferra (+)

field

Castroville report

quartz

Winged in Redwood part

L 4:50

90- quarter 5,-

\$50

18.75

62.82 ferra

382.96
-50 = 332.96

site of Indian reservation
- located about 10 miles N of water

Oct 19-12-2012

rewrite goals

James Luffe

~~Field~~

Ekoff

Costs
Katie: three hour / first spreadsheet

1/2 the better site plans

meetings

2nd
meeting's
notes
under

high school

inter-plant

90 - km/ten 5-
450 1.35
18.75
62.82 2.40
382.96
-50 = 332.96

Nov 20-12-2012

Ekoff

~~Field~~

13'5 Road

1530 Marc

meeting notes

James

- hours of private work
meetings

site of Indian reservation
- 4000 acres around reservation, lake water

Mo 20-12-2017

Ethi III
revrite goals

~~Field~~
(2)

- khusulis of good water
over / under system of land

Heppes

E-purchase bond

For apbahr's good contact over

Mo 22-12-2017

Ethi III
Handwritten: Heppes, also make

~~Field~~

+ khusulis better

good over under system

20- khusulis	5-
\$50	118
1875	
62182	
Gumbis	
	882,96
	-50 = 832,96

stop khusulis construction
- khusulis should stop in lake water

23.12.2017

Fried
(4)pm

Franz
Lorenz
we
ma. D. U. H. K.

Sab's originality literature

1-€30.

24.12.2017

Big Fran 7pm

Sleeping & sleeping
glasses

Mr. Schuman, Peter, Kurt
personal heart + music

2016	Zeit
899	317

92: kanten 8-
 \$50
 1075
 67.82 kanten
 802.94
 -50 = 552.94

- spreit boden vermindern
 - kanten mit ein bisschen mehr

Mon 25-12-2012

1st birthday

Erin

Levin

Shayla

Poppy

Trust Sarah etc
with money, party
planning, etc

Tue 26-12-2012

2nd birthday

By the beach

90-	knives	5-
850		1.75
18.75		
62.82	knives	
		388.96
		-50 = 338.96

- site of books: "concordance"
- "leaves" or "stems" (leaves) like water

Wed 27-12-2017

new genetic engineering
for 1-10 2017 (and others)

Hybrid vigor
+ Hybrid vigor
varieties

Alfalfa

Leek

Spice mix

Shrimp containers

Mushrooms

Some salmonids, e.g. tilapia

etc. 11

Set of characters

1000

↔

Wed 28-12-2017

- Tom King, 18/11/17
can 2018 + 2019
in first round winter +
1st spring round

← people

etc. 11

← 11/12/17, etc. make

← Contact site 'your research'

← Field

(97)

(10)

90	1000	50
850		100
1875		
62182	1000	3500, 916
		-50 = 3310

stop taking information
- because some studies like with

29-12-2017

0314 654 654

110-130' Lumber bedder
hyphomycet

14" darkling fly
Molucca

Upper Hymenoptera
moderate range.

29 30-12-2017

Hyphomycet

Fogyn

Chrysi

Field

(S)

Chrysi glaucifera

90- knots 5-
880 115
18 25
62-82 knots
-50 = 3300

Site by bridge: water-droplets
- Unknown about position of the water

04-02-1-2018

809/20

+ Cobong's bell

✓ IV replacement of car

✓ taken wedding golden

✓ change insurance the car

✓ Kals plastic impah. of

OK: we give some money
give like

Asperung still focusing

04-03-1-2018

106, 2016

Elm 11

+ Nama's sedans/streetcar

Site workshop

Chrup

Ura ground level

90-	kurban	5,-
1075		1,75
672.52	jumlah	576,06
		-50 = 526,06

street boden construction
-klasek semua tindakan jalan water

do 4-1-2018

Mission Ltd maken sluiting

mit Peter

Yogya

Elek

Field
(5,31)

90 - kwanten 5-
350
1075
62,82 Junto

350,00
- 50 = 300,00

wa 5-1-2018

~~gou~~ tabrya

Site
+ Link website Eo in
+ Inquiries op Google Post
+ Google Earth website

- site op twitter was down
- kwanten nieuw spreadsheet data website

29 6-1-2018

lee
f. Diergans: inkomsten vorige
periode van 11.12
+ misst. lid
Nieuw lid

30 7-1-2018

fiardel
Steenbergh
9⁰⁰ opstart beream
10⁰⁰ beginna
lenenhu 2 kasse a ca
ca 2000

Handwritten notes on a piece of paper, partially obscured and torn.

Handwritten notes on a piece of paper, partially obscured and torn.

ma 8-1-2018

Field

~~ly. to sign~~

disch 9-1-2018

Field

1/2

wo 10-1-2018

~~gale~~ ~~titel~~ ~~boek~~ ~~... ..~~
Houding,

Field

Leven
Jogje
etc. 11

Opdrachten

Weggaan des
? klopt

Hier staat er
... ..
1st 203 u0 4??

do 11-1-2018

Field

Verzameling: van niet-
normaal wij zijn
ieder weekend
+ leuke ontspannings-
dingen doen

1600

01-12-1-2018

Field
(3)

Power of Charan Nitgolezan

20-13-1-2018

leka Lika
= map

Jogga

Hija Kalender 2018
published of
hulu.com

3rd edition G.F.

Hija
←

ma 15-1-2018

~~Feld~~

Jaggen

Hirschfelder, eter, malar, und

Einmal mit der Jagge fängt

di 16-1-2018

~~Feld~~ Jaggen

- Ferkel Jaggen

Deba (er) Jaggen

← 1/2018

Wed 17 1-2018

Hier!

√ 14⁰⁰ Rand

+ Workshop heute

Field
(7)

haben Moneygeber 2
Sow ja zu Fortuin's Low
papa beatef

😊 + G. ...

Do 18 1-2018

√ 12⁰⁰ Mr. Schuman
€10

Etwa 11

mark

← hier

vr 19-01-2018

Eten III

Joggen

Field

(3)

Bread, thee, koffie Smeep gebak
8,60

cadeautjes

kaarten primairlands order

Boekje van het veld

Emilia 25- kerunggajeh
toeken van carpanchay Eten
kerung jawa

za 20-01-2018

Eten II

toele

koffie, thej, brood gebak
€ 15,-

Lora

Lora

di 23-1-2018

Heffes, shag, sleuphorde £25;

- ~~1160 Jumbo~~

Heffes, shag, sleuphorde
outbuckling Order

Field

(*)

✓ 1600 = 21st Jumbo

wed 24-01-2018

post

Jogge

~~Field~~

Etall

1600
←

do 25-01-2018

12⁰⁰ Schumacher

~~Feld~~

Joggen

Sive: bastochappen & waaier

vr 26-01-2018

+ Luligan 3^{de} editie F.T.
bavette Gebelrecht
instellen
17-1-2018 goetman

~~Feld~~

Feld

Schijf klaarzetten

← Enor-Ausaid (1)

+ Disentia (3)

→ Pochet voor familie

~~...~~

← Enor

27.01.2018

28.01.2018

Conti- ja muutokset

Conti- ja muutokset

Verinäytteen tutkimus

Verinäytteen tutkimus

EF&MM ohjeita KAP-omien

1/2018

ma 29-01-2018

Jaggen

Field
(4)

~~bedkane sjhaonmeter~~

di 30-01-2018

+ Vær + jaggen, sjhaonmeter med H6
+ bedkane sjhaonmeter

~~121 mm regn (årsopmåling)~~

er tørt
(reg 106)

Jaggen

Field
(5)

Etanv1

← Eos

woe 31-01-2018

Field
(7)

Eten 1/1

klaringen
foggen
Energie voor de
Sales franchise tijd 7m8

do 01-02-2018

Mixset lid bezorgen
12^{uu} jellu. Schuim
✓ ~~Field~~

+ naar 1100 ¹⁴⁰⁰ ~~1200~~ ¹³⁰⁰ ~~1100~~
+ subto checken
+ 1100 klaringen inkomsten
januari

post, email

→ Kasst. Bureau

✓ Bericht naar Klaring? gestand
~~klaringen best. financing~~
markt uit, uitbreiding?

* nu bevestiging opkopen

2x buffo & 2x sheet 35-1000

← Kas

07-02-2018

~~Feld~~

- Mama Euro
- Oma Euro

Große helfen

Samen beschaffen by
Junbo

blumen markt Euro
€ 5,-

03-02-2018

+ Schokolade
Schokolade
Kuchen etc.

Deuren € 30,-

1 Euro

20.04.02 - 2018

Washburn, also norden
mit
Stiftung

Elektr.

Kalenders, Fotos, Anzeigen

Toshiba
wird nicht gelassen
sic papier für Snelge

Ma 5.2.2018



+ Bystand am Morgen

Email
 ERIC webinar

Elektr.

20 21

Utah

Stamps

Site, all other things production

ma 22.1.2018

Jorge

Field

(10)

~~His deposit~~

1/600

da 6-3-2018

Geo:

+ Labirint helin 654654
kasta 1^o - 13^o

~~Field~~



shatt landarts
katerpakt

17^{oo}

Joggen

Cadranjes u kantung khar-
rutan

wol 7-3-2018

Field
(6)

Etan

- Schwimmbecken, wasser
oder wasser

mit Brief Dir. (Lamp 13, 101, 11.11.18)
Susefit & Central Adminis. sp. 1999
Jember. Bestellung computer
formulier ABV (1999) 13.11.18
Lestio keur jengendeent
sweep 2.10

Geo

do 8-2-2018

+ Schmecker ballen
wegen inkoop of
uitgeleide week
~~Field~~

Huisdieren; vaak, week

Joggen

Overschakel naar Ziggo Zakeleijk
internet + tv

vr 9-2-2018

Ziggo taken
Dokter maaien

Field
(8)

EX mee, Shang huifje,
1x we fysiek
€ 28,-

- Rind maaien - verzetten
afsprake

1600
←

do 8-2-2018

+ Schweden balle
vorige woensdag of
volgende week
~~Field~~

Winkler, wint, was

Jogge

Overtap naar Ziggo schakelen
internet + tv

vr 9-2-2018

Ziggo beken
Bata-maten
Field
(8)

2x thee, shag, koffie,
1000 papieren
20,-

~~Ruud wint, wint, wint~~
afpraak

← 1000

22 10 2-2018

Huishouden: vaat, etc. rekla

Etart

/ 13⁰⁰-15⁰⁰

Jumbo

Feld na Jumbo

+ Cadeautjes

20 11-2-2018

Huishouden: eten aanka
was

- Leuke wintjes &
formalisen invullen &
opsturen

- Reuk maten
verzetten of opruimen

www.bejrogroep.com
vikaantjes

← 1 Euro

ma 12-2-2018

ansvarig forskning Rato 2^{de}
væretten Lund & Lohr'sen email

~~Fædel~~

Slagtabletten + sikkerheds
etc

Apotek bella

etnif

Jogger

Er et i emend
med te lyke →
op i nye rek.

Håke kop svart kan.

di 13-2-2018

Jogger

~~Fædel~~

Etanif

Administrativ

email

post

+ Lohr'sen formale

oplyst Rato vere.

sigge bella

← Etnif

wo 14-2-2018

10^{er} / Lubliner Testigung 11.0

~~10^{er} / Lubliner~~

Field
(3/14)

14^{er} Bureau

Wird langsam in die
Sleypthütte

Per brief, Rasid liant
opheffen Kaba + later pol's

200 x 12 = 2400

2200

Hajra agendeen → Giveta

do 15-2-2018

~~10^{er} / Lubliner~~

Field
(5)

12^{er} Scherpancher

Ehert

Shangien

vor stensin's was lopen
an mar te verkenen

2016-2-2018

fragen
sagen

Field
(5)

etc.

- deposit -

-

2017-2-2018

Deposit

Mama 100 } gegendet
Emina 1000 }
45
70

13

Jaka

~~...~~

Chico

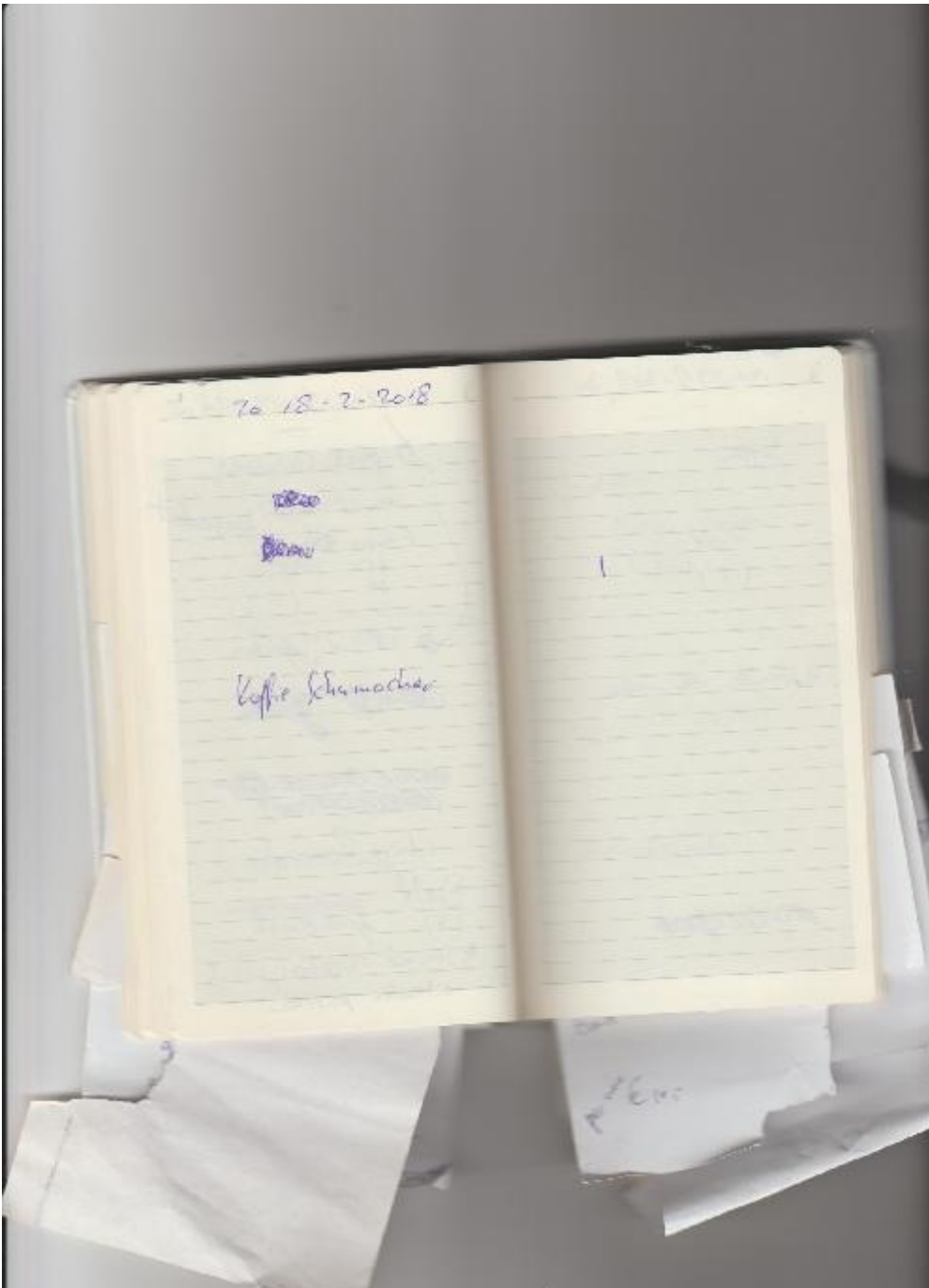
Field

(4)

gub

Societe
utroba p...

1600



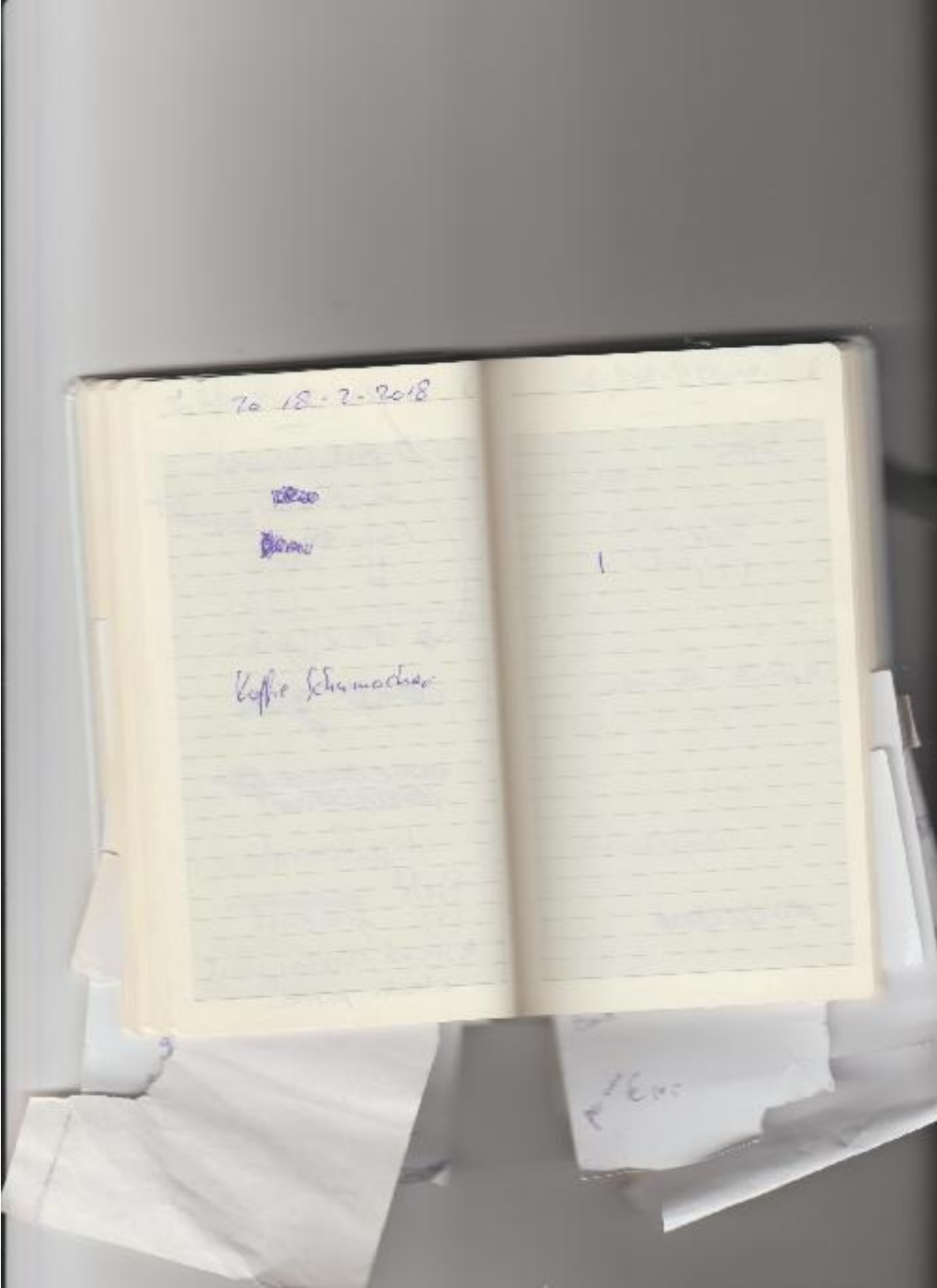
ik ben erg excited,

ik zal je dadelijk vertellen waarom....

Ik heb zonet ook even een

korte pauze gehouden,

bakje koffie gedronke, shaggie gerookt en
geplast.



mi 17-7-2018

Jogger

Estanil /

Field

(7)

Handmade, also made

~~all these things~~

di 20-7-2018

Field Arnhem

(2)

CV

+ fresh sheets

Hand

wo. 21-2-2018

Geval 1

~~Geval~~

☺

Teksten site & antwoorden
jescopyrighted, ludo
com

t.o.

Postzegels, brood gekocht

Brieven wv, cv, kkk gekocht

Website bijzaken in een kerke
Facebook - Angro Group

do. 22-2-2018

~~Geval~~

jo 776

14 Leningen

Etas

↑
↓ pasta

Recept voor Geluk
boekje + ebook

← 1600

vr 23-2-2018

Jumbo anpassen

Field
(4)

broedtoespraak gebeld

Victorious serie

Wendie niet
kruis tralid
Goups op rug

- Deposit Giveth
- Wapenroep
Egide goudbruis

za 24-2-2018

Jumbo anpassen

+ Postzegels kopen
brouwen pasten
notulen notitie

~~Victorious serie~~

Mare kaart
verjaardag

Chico Keward

Field
(5)

Huisvuur, ~~een~~ stropwager,
eten maken, uit

To 25-2-2018

'55

+ 1.00

Smep. felt, shoge?, huffe
brood gebreuk f25

Vrij

/

Jogge

Film Lykka
Sman

Review

1600
←

To 25-2-2018

'55

+ 1.00

smep. felt, shoge?, huffe
brood gebreuk f25

Vrij

/

Jogge

Film Lijka
Sman

Review

1600
←

Ma 26-2-2018

Jaeger
Etc 11/

Field
(6)

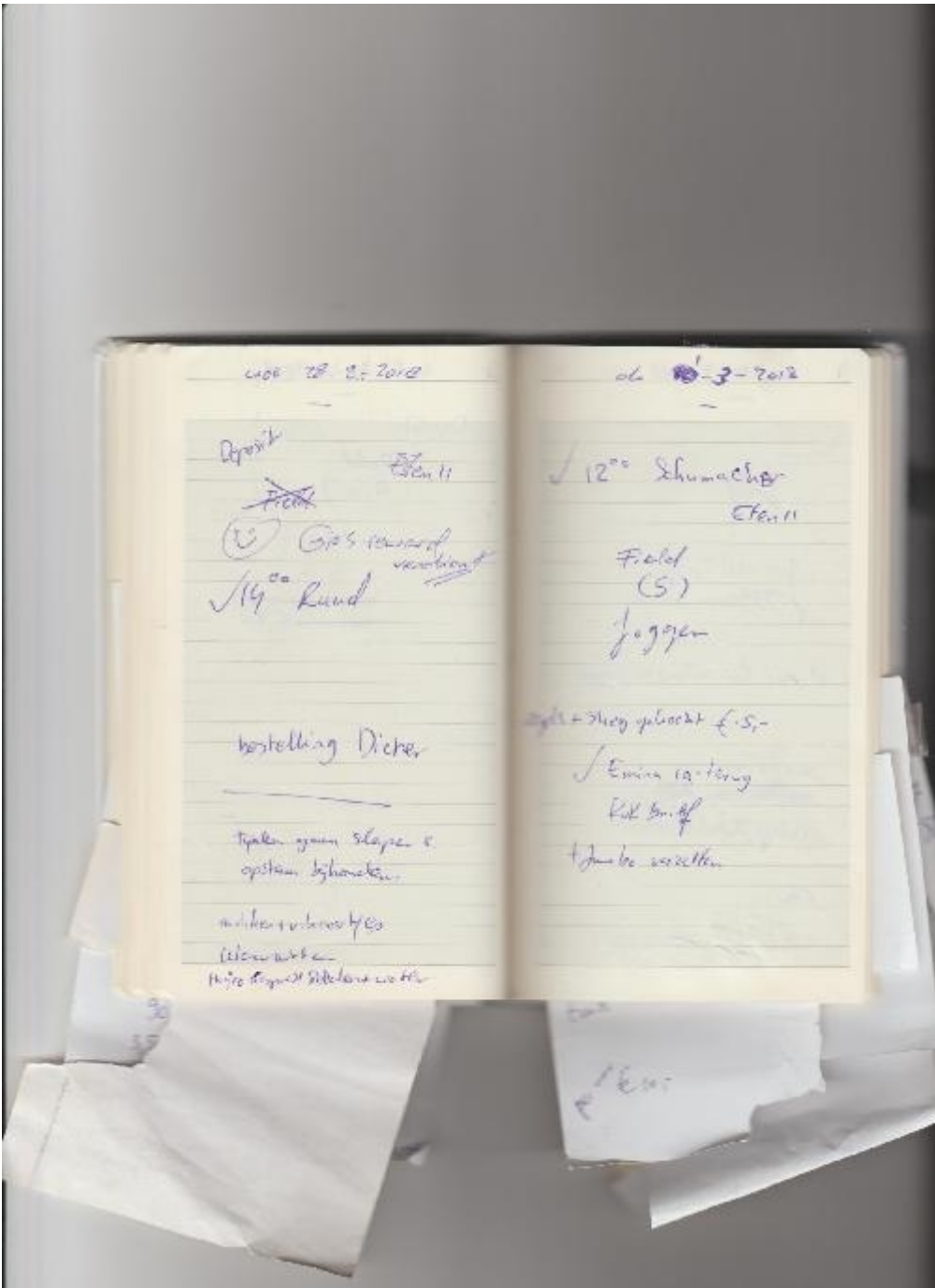
17⁰⁰-21⁰⁰ Jan 18

Ma 27-2-2018

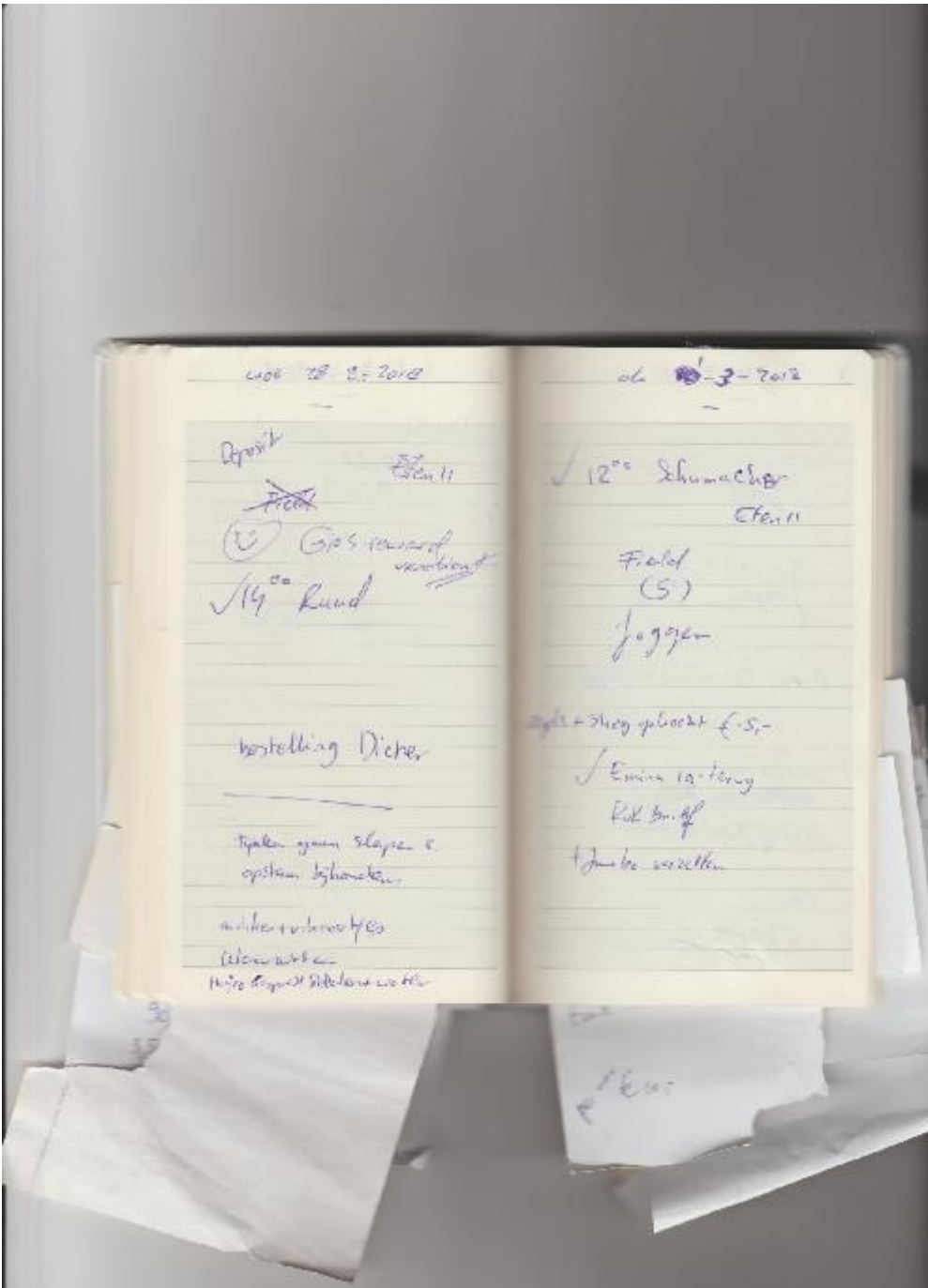
Deposit
Field
(10/3) Etc

Jaeger spread
gahochant 9-

16:00
←



Banaan



Banaan ?

Ik keek even of je nog wel oplet...

vr 2-3-2018

25

~~Deld~~

Joggen

mixer lid rechts bevoegen

Repiet

Witte ~~...~~ fols. lid
ghehoort
←

Eten 11

za 3-3-2018

Chu werd

Wondjes binnenin
beide oren

opgelezen
- Achmen. ~~...~~
✓ verscharingen opheffen

Dobec buidje buidje leggen

1600
←

di 6-3-2018

Jogya

Etno 1/

Field

(4)

[Faded text on a yellow sticky note]

di 7-3-2018

kegiatan jekelt

+ kegiatan awalan

Field

(5)

Depos, buffie, mag, shog
gk klotir

Etno 1

[Handwritten notes on a white piece of paper]

Do 8-3-2018

+ cactos, molles, boates
+ scrubby

Field
(2)

Estanil

Wark

Agenderon

Uv 9-3-2018

Estanil

J. ggan



Agenderon

Wark, cactos

Estanil

Zin 10-3-2018

post
email

13⁰⁰ - 16⁰⁰ Jumbo

het rechte van Giveth
op pagina Belangrijke
Nieuws heeft een
gedachtelijke een blauwe kleur?

Enkele Edge. Ijnting
welke pagina vertraagt
de browser?

Laatste 2 boeken

20 11-3-2018

Reddingboek voor
mijn "Liefde boekertjes" TV

Waarom zit er een BRAVIA
KDL52W7000, tussen
apparaten en printers??
we hebben een Sony tv

Door de 2de keer woorden
in mijn beide oren
bestand niet of iemand die
een interesse of hoeveel is het?
Werd bijna overgerekend, hoorde
hier weer niet.

in maanden later
begrijp ik nu waarom
in juli was in
assemblee, kwam uit in
assemblee, kwam bij Filstein

In het laatste pijn vullen
mijn schouderblad rechts &
links. Heb gerdjes aan
beide kanten

13
16

13
16

11e stop githere- put on 7...

Fluoride
dat is stream break
toen mijn beschik

Laatst land is al pijn
met haaien

12-3-2018

Eten 11

Field
(5)

1200 grond, water gekookt

7-30km ✓

Ruiter, ontspannen

Ben brengt flat deze index of
dome nummer 5

350

167

600

1600

di 13-3-2018

Friedrich Dicks

(8)

Sümp, schlamm, leere
- blüht 12-

18''

- v. blühen

- müde -> memory

mi 14-3-2018

photon 146 sek.

Bestellung Diener + mail

Site p. Belongyle mirum = post
Leib's Linneprose

11. Quantitas

SWS

11. Ulen

müde -> memory

18''

Bildfelder:

Der gegenw. 3. Printes 10
Stimulus wie brühen/leib

18''

18''

do 15-3-2018

Field
(4)

Strong, abundant, white, glistening

Contactless Plate
4th Nov
upprank malaga - schizostom

vr. 16 3-2018

[Redacted]

medium, sanden, an,
stomach, 10th. contact

small, green, white, steel
blue

18th near dinner

[Redacted]

Site at Glastonbury coast geom
list to 1/2

from

1/2 1/2

2017-3-2018

Rustan

cont

2018-3-2018

Bigg- bella

small

Etis veteris + recent

Hyacinth Kik water

Side: Hjo bett work etc

Etis

Etis

mit 19-3-2018

Joggen

Field

(5)

di 20-3-2018

Ultimate
book de Winende
Strategie van onder-
+boek

Streekmelkruis gebied
6.30 - 12.30 uur

Mars maal

Even

1/2 uur

wo 21-3-2018

Jogg

eter 11

Field
(18)



do 22-3-2018

de Ultieme Winnende Strategie
voor ondernemers recepten van belaki
Gloek Reich
LinkedIn account
omit 2017-2018

pagina 2018 blog

handpasta, handbovenwiel, schair-
mesjes, brood gebakke d. 5,50

Yea dinnar

Junke varret

tau

pe 18/3

vs 23-3-2018

Eden!!!

Field
(4)

18th - 25th mit dem roten
an Feldgeld in 18th

- vicantjes
- schuldigen p. Eigenarbeit

vs 24-3-2018

[Redacted]

Boek Galichten groepjes
en boek

Blood, koffie, hater, v. lous
to, - 1. y. lous

Eden

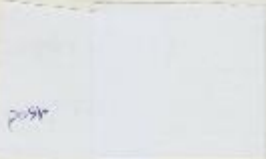
R¹⁰⁰ E. lous

Zo 25-3-2018

Jaggen

o kamfjes

etwa!!!



post

Twitter

+ laag foto's van eigen foto's
+ laatste Guest life

aan

per kw.

ma 26-3-2018

Field
(2)

Eten 1

Jack Victoria

toyle

Marketing - post about Energy!
Hilf Davis

Winnipeg

Geeky prouder of FB

ma 27-3-2018

Field
(3)

17/09 Ratschling
Wild Zirkus

Pe apoll

toyle

post Eten

0300 18-3-2018

14⁰⁰ Rond



Reward Bio's verbruikt



Snoeprevelopen gekocht
f 3.50

Logge

Broeken naar school

0600 29-3-2018

10 x Lindeblad bijvesten
terecht restaurant
naam verifiëren

Field
(6)

Etalage

Strog gekocht f 2.60

Koffie gekocht bij van Cyfer
boekje gekocht Koninklijk

6 - 1100 - Grote

aan

pe / E. 100

vr 30-3-2018

Field

(9)

Sta 11

Koffie geleuker ds.

voek Victoria II

za 31-3-2018

uilewants
cademuljes
mrolaken

Jogjan

Echard

(geel, wit, bruin, rood)

□	—	tabel
□	+	tbl
□	—	man

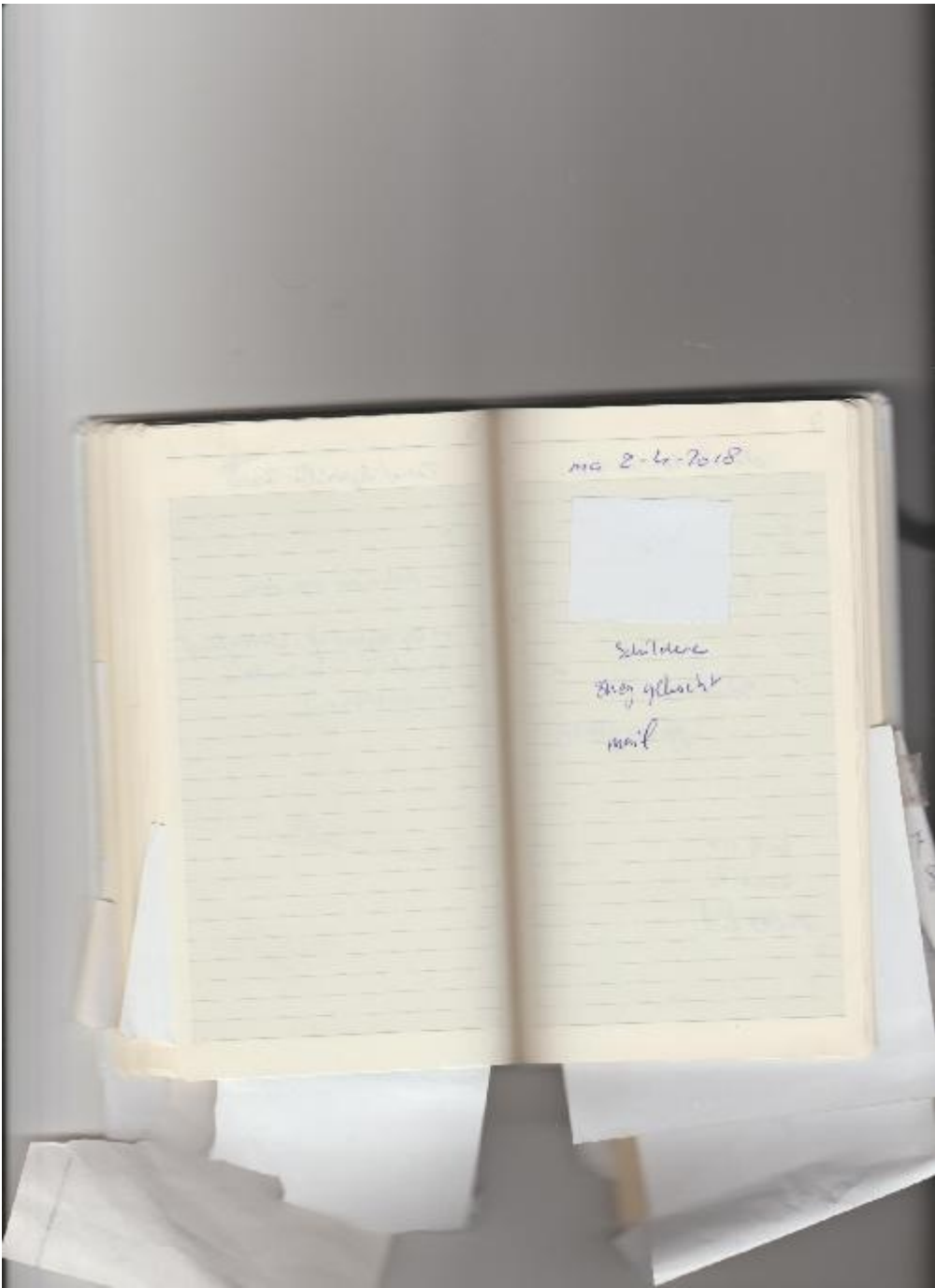
Felis, onog, brad, smat, poot,
spring, leas, gebiet
E. 11

tuin

1000 E. 100

20 / april, 2018

na 1 april 2018 Schumacher
Om de 2 weken
dorkoten schimmelen
gras maaien
kleine kluisjes
fun
Ecor



ma 2-11-2018

Schulden
hier gelocht
mit

di 3-4-2018



Schilderen

2000 mangelboeken

Brilf cvr
kunst Pa
mixer lid

woe 4-4-2018

~~10^{de} Maart, uitbreiding~~
~~2000 mangelboeken~~

- Uloer



da 5-4-2017

7-11-2000

Jogger

Field

(2)

ukantja

or 6-4-2018

[Redacted]

we 2 bad schweinnaka
Sealantafal

ma 9-11-2018

Field

(5)

...winter in een bosje →
met enkele kleine oplichting blaas
het song to overcast

1600h, brood spijes, twee
gelaatst. site

emaid. verzoek overvloed
henny, henny, acht overvloed
Petersen

+ froedsheet's

- waerwafes

- peginu schildige

di 11-4

boek Altijd werk &
altijd geld op rek.
iedere dag

14³⁰ Marc Wels
Near Bunschoten
Hof van Rome

Baby foto's

Mega Promotie
Promotie op FB

+ Michael's boek

woe 11-4

Postzegels + Emine
Amsterd. Gids 2016

~ 10 kaartjes
- papier schilderijen

do 12-4

Landstrijder
Toggen

10 in 1 boek bij goede
beoordeling en
meer sportieve
intro video team.com boek te
weten

met mama naar
hulstrijder

Homepage link Grand Prix

- website
- pagina schiedboek

28-4

di 13-4

Toggen
Ester

2^{de} intro amazon.com

Toggen overloeking
introduction op youtube

- website last.com
- website kopers Tjask

2a 14-4-4

~~Foto~~

voor
keuring afgeef te maken
binnen hand opvoeren
wanneer de keuring afgevoerd is
geplukt wordt in het juiste
schuifdeur

overtuigen hetelende in de hand

2b 15-4-4

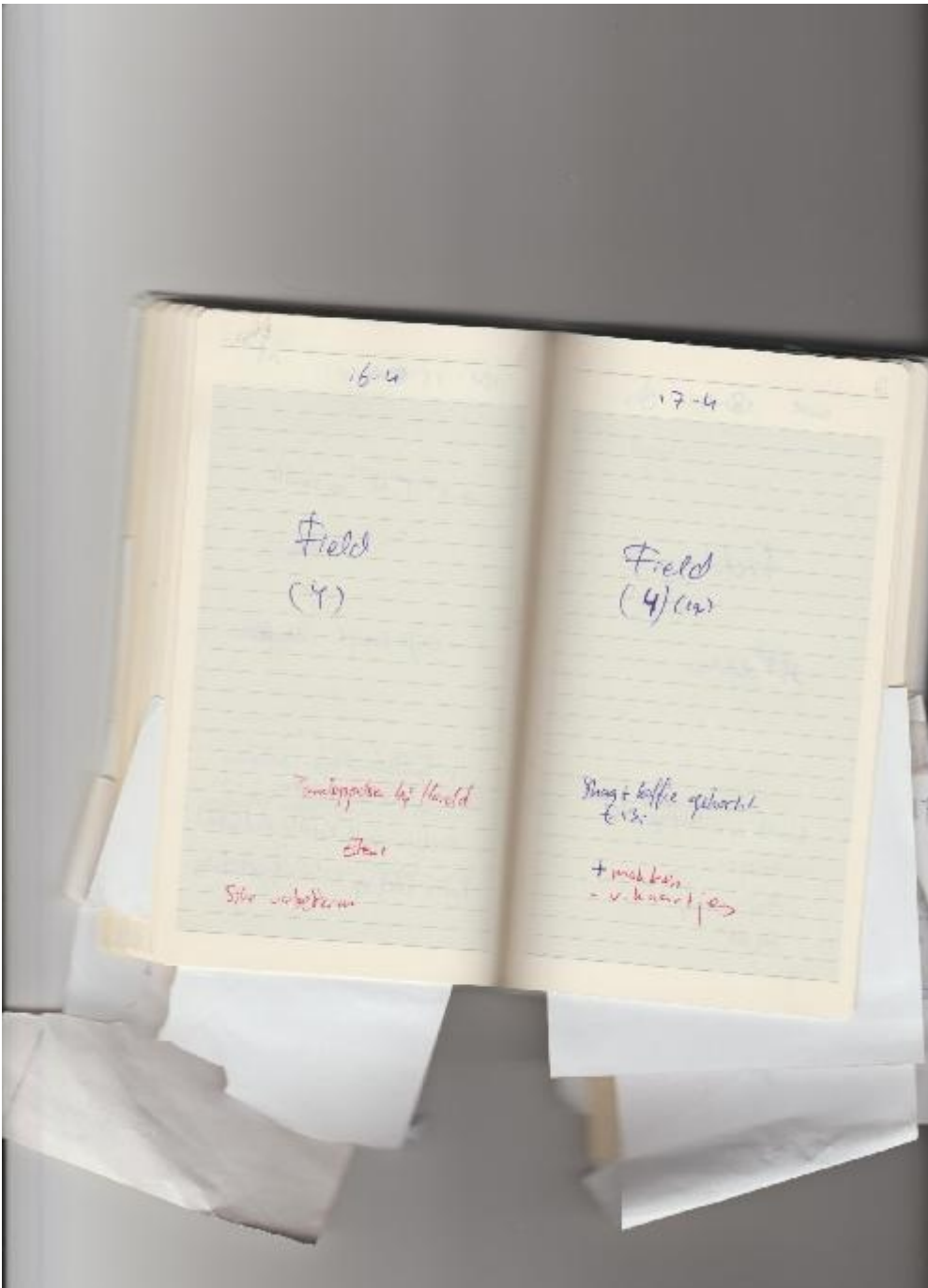
+ 5de positie op kindle

- wifi kastje installeren

+ Spullen naar schuur
keuringsoorden

Belien voor kindle Unlimited!

Korte film op Nieuwjaar blaas



Voila,

een boek van meer dan 100 bladzijdes.

Ik heb mijn doel bereikt.

En daar ben ik enthousiast over.

Maar wat nog belangrijker is,

ik heb jou

als toekomstig auteur

laten zien

hoe jij het ook kan doen.

Zoals je ziet,

helpt een journal (dagboek)

bijhouden je enorm.

En zoals ik zei :

Het belangrijkste is dat je begint met schrijven !

Ik hoop dat ik je heb geholpen

om je eerste boek

of je volgende boek te schrijven.

Om heel eerlijk te zijn,

is boek Oprichting Hajro,

het conglomeraat

een 2de editie van boek

Website www.hajro bv.nl in een boekje

De 2de editie is gratis,

en het is alsof je onze website bezoekt, terwijl je dat boek leest.

Om toch wat meer aan de lezer te geven.

Ontvangt ie boek Recept voor Geluk er gratis bij.

Boek Victorie III

is een beetje aan de korte kant,

maar het bevat boek Victorie I

en Victorie II

plus boek Moeilijke tijden overwinnen

dus heeft de lezer (koper)

toch een vet goede deal.

En dat kun jij straks ook doen, aan het einde van je boek

een bonus

aan de lezer cadeau doen.

Misschien een van je kortere boekjes

of een gedicht.

De rest van mijn boeken zijn beter,

en bij sommige zit dan toch

een bonus boek bij

als verrassing voor de lezer.

Kun jij ook doen.

En als je een website hebt,
en flyers,
maak daar ook een boekje van.

Dan hou jij het auteursrecht op jouw werk.

Succes met het schrijven van je bestseller !

Je vriend,

Jasmin Hajro



Zie je....

Jij kan ook je visitekaartje
aan het eind toevoegen.

Oh ja,

over die bonus nog

Komt ie dan.....

Boek Het Recept voor Geluk

Er is een boek geschreven over een waar
gebeurd verhaal...

Een man die in een concentratiekamp
zat ten tijde van Hitler,
en gelukkig was.

Dus,

geluk heeft Niks te maken
met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met,
jouw keuze om gelukkig te zijn,
ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn er mindere periodes in
het leven,
zoals wanneer iemand waar je van houdt,
overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon verwerken.

Verwerken doe je het beste door erover

te praten,

je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,

als je een situatie of

je gevoelens erover opschrijft,

dan staat het op papier,

en zit het minder in je hoofd.

Schrijven is een goede uitlaatlepip.

Verwerken doe je ook goed door :

bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen : een rollende steen

vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke,

een goede les geleerd om negatieve ervaringen beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor

Geluk, toch ?

Nou,

de les hiervoor helpt je om het Recept beter voor je te laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje, en je kijkt vast regelmatig naar het journaal

(het dagelijkse nieuws op tv)

Is je al opgevallen dat het voor 99%

Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld aan

het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,

om dagelijks een half

uurtje naar het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een

gewoonte

door het te vervangen met een

nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij

in plaats van dagelijks een half uurtje

naar de wereldellende op

het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag naar

COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd, maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,

ontspan je &

lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk

te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,

met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,

is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,

maakt wanneer je lacht,

jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,

een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup comedy op Youtube,

gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,

iedere dag,

totdat je er niet meer over

na hoeft te denken,

en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

—

Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur

—

Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje

—

Ga sporten, lekker

van je afslaan met tennis of lekker

hardlopen

—

Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor

wildplassen, dan lach je je

helemaal stuk)

—

Maak je geen zorgen, het leven

is te kort daarvoor

(door bezig te blijven, heb je geen tijd

om je zorgen te maken)

—

Knuffel mensen waar je van houdt

—

Ga gezellig een kopje koffie drinken

—

Neem een kat of een ander huisdier

—

Als je geld ontvangt, spaar gelijk
een deel ervan

—

Laat je niet bang maken door de media,
de wereld wordt niet slechter, de wereld
wordt steeds beter.

—

Sex, need I say more

(als je sex hebt maak je ook
endorfines = geluksstofjes aan)

Misschien is het Recept anders dan je had
verwacht,

maar daar gaat het niet om,
het gaat erom dat het werkt &
jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,

het is makkelijker
dan zuur te kijken.

Als je dit een goed boek vindt,
wil je dan zo vriendelijk zijn om het aan te raden
bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden
geholpen.

Dank je.

Zie je ..zo kun jij ook een bonus boek
cadeau doen.

Previeww Bouw Jouw Fortuin

het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer

je jouw geld ontvangt,

je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld een tiende opzij te
zetten.

Om het resultaat hiervan te verduidelijken, maken we een voorbeeld
berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per
maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van

je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je $(12 \times 300) = 3600,-$
euro.

Na 1 jaar heb je een heel maand
salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,
hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

$(3600 \times 10) = 36000,-$ euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro
oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,
ziet u hoe u dat bedrag dat u
maandelijks opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

Preview Bouw Jouw Fortuin 10 % van alles

Het is belangrijk

dat wanneer je eerst jezelf betaalt,
door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 %

van de fooi als je die krijgt,

ook 10 % van je toeslagen,

ook 10 % van je cadeaugeld,

ook 10 % van je 13de maand,

ook 10 % van je bonus,

ook 10 % van je loonsverhoging,

ook 10 % van je belasting teruggaaf,

ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook

je geld ontvangt,

het eerste wat je doet is jezelf eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde preview

Voor meer informatie over dit boek ,

ga naar onze verbeterde

website : www.hajrobv.nl

Preview boek Moneymaker Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers, geschreven
door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door een
ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR

BOEKEN DIE GESCHREVEN

ZIJN DOOR

MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF

HEBBEN !!

Begrijp je dat ?

Zo

voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of

self discipline En is

geschreven door Brian Tracy

En ja die heeft een

eigen bedrijf. Anders stond zijn naam hier Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over jezelf.

Als je gaat sporten

bijvoorbeeld, terwijl de meeste mensen tv aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag werkt,

terwijl de meeste mensen weekend houden.

Als je op zondag een stap zet richting het bereiken van je doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn omdat je tanden afgebroken

waren ?

Wel's gewerkt met 2 uurtjes slaap,

de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen,

de nacht ervoor ?

Het was vast makkelijker om toen, tv

te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou een

Bullshitter zijn,

en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd aan

MOET besteden

Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales), dan komt er

winst binnen.

Als je goed wordt in (direct marketing),

dan komt er winst

binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd

tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag

besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag

besteed Jij aan Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR

JE TIJD

BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde preview

Voor meer info over dit boek van mij,

ga naar www.hajro bv.nl

Kleine introductie met oprichting Hajro

Hajro zet zich in voor de mensen

in provincie Gelderland, door mensen aan
het werk te houden,
door te doneren aan Goede Doelen,
en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro
een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20
verschillende ondernemingen,
die allemaal deel uit maken van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou
verschillende producten & diensten,
en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajrobv.nl
en ontdek wat we nog meer voor jou
kunnen betekenen.



Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval

veel voorspoed & geluk.

En zet een lijst van je boeken,

aan het eind.

Als iemand genoot van je boek,

wil ie wel meer van je lezen.

Zoals hieronder :

Meer boeken van Jasmin Hajro :

Bouw jouw Fortuin

Moneymaker

Recept voor Geluk

de Reddingsboei voor

banken' loyaal bankieren'

de Ultieme Winnende Strategie voor

ondernemers

Gedichten, grapjes en boek

Victorie

Victorie II

Altijd werk & altijd geld op zak,

iedere dag

Dingen die je Niet wil weten

Oprichting Hajro, het conglomeraat

Voor jou

Moeilijke tijden overwinnen

Double your profits

jouw Eigen Bedrijf

starten & succesvol maken, in de keiharde

realiteit waar 't niemand interesseert

Victorie III

Cooler jongen

De pen die je 100.000,- euro oplevert

Tieten, hoe schrijf ik een boek ?

Te persoonlijk, handgeschreven I

bundel Het grootse,

beste & meest spectaculaire boek ter wereld

bundel Verdubbel je winst & je banksaldo

in 4 maandjes

Succes.

En onthou :

You can do it

If I can do it,

you can do it too

Wat was het belangrijkste ook al weer ?

Ga aan het werk, begin met schrijven.

De bio van ondernemer & auteur Jasmin

Hajro,

even kennis maken



Hallo beste lezer,

hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van dit boek.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben

geboren op 6 juli 1985 in

Bosnie.

Als vluchtelingen

kwamen we naar Nederland, 21

jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen

& verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn

eerste onderneming

opgericht: beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik

helaas de onderneming

moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en

tijdelijk werk. Begon ik

weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming

Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit,

het verkopen van setjes wenskaarten,

deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn 13

boeken zoals :

boek Moneymaker & boek

Bouw jouw fortuin.

De royalties van mijn

boeken worden gedoneerd

aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Mijn onderneming is tegenwoordig Hajro

Groep,

en bestaat uit 20

verschillende dochterondernemingen,

die onderdeel zijn van 1

overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn

onderneming &

de stichting, ga naar www.hajro bv.nl

The greatest, best & most spectacular book in the world

TEASERpreview

The greatest, best & most spectacular

book in the world

TEASERpreview

Jasmin Hajro



Jasmin Hajro

© 2018

Cover design by Jasmin Hajro

First english edition

ISBN : 978-0-244-69898-0

This book is the complete

Victorious series. The whole Collection.

So you get 11 books in 1 bundle.

They are :

book Build your Fortune

book Moneymaker

book Recipe for Happiness

book the Lifebuoy for banks

" loyal banking "

book the Ultimate Winning Strategy

for entrepreneurs

book Poems, jokes and book

book Victory

book Victory II

book Always employment &

always money

in your pocket, every day

book Things that you Don't want to

know

book Establishment Hajro, the conglomerate

Perhaps I'll trow in a mystery book,

as a bonus.

As an extra bonus,

we'll start by giving you a

prelude of book Victory III

Which will be released at

july 6th 2022.

prelude book Victory III

Hello Friend,

how are you ?

Is it weird that I call you friend?

If you have bought and

read Victory & Victory II,
and you also bought Victory III,
to read.

Then you put so much trust in me,
like a friend does.

Thank you for being a loyal reader,
I really appreciate it.

I said that the proceeds (royalties)
from my books go to
the Giveth Life foundation, and that from there more than 40
other Charities
receive donations.

So, by buying this book,
you now also support,
more than 40 good causes.

Thank you & congratulations.

I should not actually do this ...

But you have shown so much faith in me.

It would be good then,
to prove to you,

that what I say,

also really happens.

So I trust you,

that you deal confidentially with it,

with that proof.

Ok?



19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL73 INGB 0003 3377 37 stichting diva dichtbij Gift, hajrobv.nl
19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL54 RABO 0110 4360 08 voedselbank doetinchem Gift, hajrobv.nl
19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL60 RABO 0132 2355 36 Koninklijke nederlandse politiehondvereniging Gift, hajrobv.nl
19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL49 RABO 0133 9780 95 stichting Joni Gift, hajrobv.nl
19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL25 RABO 0231 9575 48 VIGD Gift, hajrobv.nl
19-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL14 ABNA 0533 4404 59 penningmeester S.V. doetinchem Gift, hajrobv.nl
19-06	BIJ	36,82	DE66 3005 0010 5999 9390 28 COTR0289089/4-DE6630050010999593 9028-KOBO INC PUBLISHER PAYMENTS (acc.: K01224)-ROYALTY PAYMENT WLO0042062
20-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL47 RABO 0312 3985 73 stichting vrienden van het Slingseland ziekenhuis Gift, hajrobv.nl
20-06	AF	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL23 RABO 0333 7779 99 kwf kankerbestrijding Gift, hajrobv.nl
20-06	AI	0,25	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL24 ABNA 0428 9798 15 stichting sportclub only friends Gift, hajrobv.nl
20-06	AF	5,00	PERIODIEKE OVERBOEKENG NAAR NL42 RBRB 0919 2626 51 stichting laat het zieke kind gemeten Gift, hajrobv.nl
20-06	AF	11,25	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE
20-06	AF	18,41	NL20 SNSB 8815 8669 14 STICHTING GIVETH LIFE

02583X06 20-06 AF

19170725200

You've seen a bank statement, from the account number of the Giveth Life Foundation.

You see that my book revenue (royalties) have been paid out, by Kobo.

And you see evidence,
that every day donations are made to
Charities,
with modest amounts.

And monthly with a larger amount.

(stichting means foundation)

The donations,
that goes on every day & every month ...

I set that up,
that it goes automatically.

Because I am the founder & treasurer
from the Giveth Life foundation.

And you are now a donor &
support more than 40 Charities,
because you bought this book.

Wooohoooo

Together with you we support :

Foundation Let the sick child enjoy, Mini manna foundation, Doctors
without borders, Kika (children

with cancer), West

Achterhoek

Library, Natural monuments 's Graveland

Association, Save the children, AAP foundation, Cliniclowns, Achterhoek
Animal Center, VIOD,

Gasthuisfonds, Animalfate

Foundation, Royal Dutch police dog

association, Joni

Foundation, Chess Association

Doetinchem, NDD Swimming

Association, Kidney Foundation,

foundation Energy 4 all, Cordaid,

foundation friends of the Slingeland hospital, foundation

diva nearby, Kwf cancer

control, foundation mama cash, Warchild,

Chance fund, Lepra

foundation, Refugeeswork Netherlands,

Food bank

Doetinchem, Doetinchem hockey club,

Free press

unlimited,

Orange Fund, Animal Protection, Mother Teresa Foundation National MS
fund,

Noordbikers, Plan Nederland,

Heart foundation, Scouting

Netherlands Fund, Unicef, Light for

the World, Terre des Hommes Foundation,

Humanitas Association,

Greenpeace Foundation, Cheer up

Foundation, Children's Stamp Foundation, Tuberculosis Foundation, Baby Hope Foundation, UAF Foundation, Alzheimer's Foundation, Parkinson's fund, Thomas relief fund

Madras, World Wildlife Fund,

Homeless people foundation,

Rudolph foundation, V.V.

Doetinchem, foundation Youth

Sports Fund,

Amnesty International, Bartimeus Sonneheerdt association &

Handicapped sports in the Netherlands.

This is how we contribute together,

to a better world.

Together we can give more.

Now you also understand why you can buy

a paid version of

book Recipe for Happiness.

While you can also get the free version.

Because the book is the same.

You can give the paid version as a gift,

while you also support more than 40 Charities.

That way you get a feeling of fulfillment, by purchasing the paid version.

End of prelude.

Book Build your Fortune starts

on the following pages,

you may read a good chunk

out of it.

About half..

Than,

you can read a good chunk out of 4 other books.

And at the end,

you get an exclusive offer

To join the Victorious Club

and get some gifts

sent to you.

For free.

Enjoy

book Build your

Fortune

In this book you'll discover & learn:

- There is enough money in the world

- the Pay yourself first rule

- **10% of everything**
- **the secret of success**
- **Trend (which is important to you)**
- **Preparation**
- **Systematically building it up**
- **Your result after 10 years**
- **the 2nd secret of success**

Before we begin.....

There should be something here

like : If you want to buy financial products, you should seek an professional.

Someone who works at a bank or whatever.

And the author is not responsible for your decisions and money.

Which is bullshit.

Because even though it's a nice way to prevent yourself from being sued.

It would mean :

That I do not believe in my work, and in what I write.

So, that's not gonna be here.

If you want to sue me, go ahead.

But I will give you a guarantee :

If you are not satisfied with my book,
send it back to me.

And I will give you back the money,
that you paid for it.

Guaranteed.

I am primarily a business man,
and I have to do what I say
or write.

Because I have a good reputation

&

want to keep it good.

You should know that I write Nonfiction.

This is a reassurance for you.

Because I earn my money as a
salesperson.

I am not dependant on people buying my
books.

And this means, that I don't have to make
up
wonderfull stories & make false promises.

I write from my life & business
experience.

Just the facts.

To give you the best experience,
there will be a short bio of me,
so that you get to know me a little better.

Then I will tell you how & why
this book came into existence.



Then you get to read the book.

And after that, you get your surprise, which I included to overdeliver & delight

You.

The bio of author Jasmin Hajro, nice to meet you

Hello dear reader, how are you ?

Thank you for buying one of my books.

My name is Jasmin Hajro,

I was born on July 6, 1985 in Bosnia.

As refugees,

we came to the Netherlands 21 years ago.

After having completed school & worked at several jobs ...

On 17 December 2012, I

founded my first company:

investment firm Jasko. After a successful first year, I unfortunately had to close that company.

After a short period of rest,

unemployment and temporary work.

I started again as an entrepreneur.

On September 1, 2015, I founded

establishment Hajro.

(We say establishment instead of

company,

because we do

a bit more then just sell stuff.

Like providing jobs,

donating to 40 different charities, and helping people to live richer.)

Since the beginning the core activity is,

selling sets of greeting cards,

door to door.

Nowadays the product range has been expanded.

With, among other things, the selling of

my 12 books.

The royalties of my books are donated

to the charity:

foundation Giveth Life.

From there more than 40 other charities

receive donations.

And by buying this book, so do you.

Thank you.

My company is now part of Hajro Group,
which consists of 19 different subsidiaries, that are part of 1 umbrella
organization.

Called Energy Now (Energie Nu)

For more information about my company
& the foundation, go to www.hajro bv.nl

How this book came into existence

In 2007 I started working at a restaurant,
as a dishwasher. I lived with my mother and
had no living expenses. I earned about
1000,- euro per month. So I had enough
money in savings. At my work I learned
to work in the kitchen & worked my way
up.

Then I learned that my saving were not
actually growing with the interest,
because inflation was as high as my
interest.

I did a home course called Wiser with
money.

Then home course Stock exchanges and

investing.

I read books on finance.

Somewhere I learned that for retirement :

If you live in a foreign country for a couple of years or are an immigrant

When you retire, you will get a pension cut.

Because you don't have a complete employment history of 47 years.

This meant that my parents were screwed, when they retire.

(Because they are immigrants, and will only have worked in the Netherlands for about 20 years.)

How would they survive with a half pension

?

When they're old and can't work anymore, and when they should be enjoying life.

Then I decided to become rich.

I had to, so I can give them a decent pension.

So I went on with educating myself on
finance.

Read more book on finance.

Started investing,
in mutual funds, bonds, stocks.

Made some profit & also lost some money.

No problem, I was learning.

But I was exhausting myself,
because I also worked fulltime in the
kitchen.

So I started looking for a better way,
that would cost me less time & energy.

And thru thinking about how to do it
better.

I came up with a system.

When I started a company to invest
professionally for clients,

I applied for a patent.

To protect my financial system.

(It's kind out outside the intention of

this book. But If you want to know what happened. My company Jasko had 1600,-

euro

in the portfolio. If I made a 20% return

on that, I could pay the promised return

to my clients, which I did, and buy a

present for myself.

But it was not enough to make a living.

And then I also had no clue about selling, which is required to get new clients.

And I had to close the company.

Which hurted, because it was my baby.

But I have the experience.) Now I have received the patent

for my invention

the financial system.

You can see it at the next page.



Rijksdienst voor Ondernemend
Nederland

OCTROOINUMMER 1040234

Octrooicentrum Nederland verklaart dat op grond van octrooiaanvraag 1040234, ingediend op
29 mei 2013, octrooi is verleend aan:

Jasmin Hajro te Doetinchem, Nederland.

Uitvinder(s): Jasmin Hajro te Doetinchem, Nederland

Voor: Financieel systeem.

Een recht van voorrang werd ingebracht, gebaseerd op octrooiaanvraag:
1040030, ingediend op 30/11/2013 in Nederland.

Aan dit bewijs is een exemplaar van het octrooschrift gehecht met nummer 1040234 en
dattekening 14 februari 2018.

De maximale beschermingsduur van dit octrooi loopt tot en met 28 mei 2033.

Uitgereikt te Den Haag, 27 februari 2018

De Directeur van Octrooicentrum Nederland,

mr. D.J. de Groot



Well...

I gave you my bio,

so that you know me a little better.

I have told you how & why

this book came into existence.

And now is the time for you to read
the book.

Remember that I write Doing books,
which means that I describe actions that
you
can take and from them get results.

Don't worry, it doesn't take a lot of your time. And I have kept it simple.

The good news

Money keeps flowing into your life.

Money continues to flow.

Money keeps circulating.

Money has done this for hundreds of
years.

Money will continue to do this for
hundreds of years.

Since you first received pocket money,
since you were paid for your first job.

Since your studentloan money began to come
in,

since your job started paying your
monthly
salary.

Since your business became profitable.

Money kept flowing into your life every
month.

Even to people with social welfare.

Thank God.

Fortunately money keeps coming in
regularly.

There is enough money in the world.

Should it be necessary, than more money
will be made.



the Pay Yourself First rule

It means that when you receive your money,

you first pay yourself.

For example by saving 10% of it.

To clarify the result,

we will make an example calculation.

For example, you earn 3000 dollars per month.

And you pay yourself first,

in other words: you save 10% of your

income.

That is 300, - dollar per month.

A year has 12 months,

So after 1 year you have $(12 \times 300) = 3600$, - dollar.

After 1 year you have saved a whole month's salary.

If you save 10% every month,

how much will you have after 10 years?

$(3600 \times 10) = 36000$ dollar.

So after 10 years you'll have 36000 dollars

or a whole year's salary in your savingsaccount.

Later on in this book,



you'll see how to make that money that

you

save every month.

Grow faster.

10% of everything

It is important that when you first pay

yourself,

by saving 10%.

That you save 10% of everything.

Of course 10% of your income.

But also 10% of the tip if you get it,

also 10% of your allowances,

also 10% of your gift money,

also 10% of your 13th month, also 10% of your bonus,

also 10% of your wage increase,

also 10% of your tax refund,

also 10% of your welcome premium.

From which angle or from whom you

receive

money,

the first thing you do is pay yourself

first.

By saving 10% of it.



the secret of success

The secret of success is Persistence.

If it takes 20 years,

for you to become a millionaire.

If that means that it requires of you

20 years,

of working and saving & investing.

Then you have to Persist 20 years with

working and saving & investing.

And not quitting after 5 years

PERSIST until you reach your goal.



The 2nd secret of success is:

WHAT YOU DO WITH YOUR TIME

So do not go watch TV for hours,

but start earning money

&

deal with people who earn a lot of money.

So that you learn from them to earn even
more money.

That money will start to work hard for
you,

according to this system,

that you are learning.



The person who will make you rich,
the one who will build your Fortune,
is YOU.

Therefore, take good care of yourself.

So you can keep on persisting

for a long time,

until you reach your goal.



Trend

Because people live longer nowadays, they need money for a longer period of time.

Many people build up income for later, with dividend paying & interest-bearing investments.

This will increase the value of those kind of investments, over time.

The part of your money that you are going to invest,

will grow because of this trend.



Bonds explained

If you buy a bond,
you actually lend money to a company or
government.

You get interest for this,
which is paid to you annually.

A bond usually costs around a thousand
dollar.

Some bonds have a certain duration,
for example 10 years.

If this bond gives 5% interest,
with a duration time of 10 years.

And you buy this bond.

Then you get the upcoming 10 years,
50 dollar in interest each year.

After that 10 years, you get your deposit, that thousand dollar back.

Some bonds have no duration in years
mentioned.

There is a P mentioned, the abbreviation
for Perpetual,
which means eternal.

These perpetual bonds pay interest
annually, for eternity.

As long as the organization that issues
them still exists.

That can be hundreds of years.

You buy a bond once,
and get 50 dollar in interest each year,
for the next 50 years or longer.

Without having to do anything else for it!

That's better, is it not?



Preparation

Before you start building your own

Fortune,

we must do the preparation first.

The preparation consists of 3 things.

1. Have your will prepared by a notary.

This is not fun, but important.

So that when you're gone,

there are no ambiguities or

misunderstandings.

About what you leave behind and to whom.

2. Make sure you are well insured.

Get the insurances that you need, and think that you will need.

Such as a term life insurance policy and a funeral insurance.

So that when you're gone, your surviving relatives do not get stuck with those costs.

And still have to arrange things.

But that everything is already well arranged.

Try to get all your insurance policies from 1 or 2 providers, so that you get a discount on your insurance package.

3. Open the following

3 accounts:

1 A savings account,

2 a deposit account,

3 an investment

account.

(Note : with deposit account is meant a banking account on which you can fix

an

savings amount of money,

for 1 to 20 years.

Which pays you interest annually, and gives back your savings amount,

after the duration period ends,

which you pick. If you want your

savings amount back before duration

ends,

you get a fine.)



Systematically building it up

You will systematically on these 3
accounts,

build your Own Fortune.

With the amount of your income,
that you save every month.

If you, like in our previous example,
save per month 300 dollar.

Then you divide that 300 dollar,
about your 3 bankingaccounts.

1/3 Saving, so you put 100 dollar in your savings account.

1/3 Deposit, so you put 100 dollar in
your deposit account.

1/3 Investing, so you put 100 dollar in your investment account.

Half of your investment account money,
you

invest in a dividend yielding mutual fund.

And the other half you invest in an
interest yielding bonds mutual fund.

For example :

50 dollar in the NN Utilities Fund Dis

50 dollar in the Triodos Sustainable Bond
Fund

You can leave it that way, all year round.

Without having to worry about it.

After that year, you will receive
interest from your savings account.

And interest from your deposit account.

And dividend & interest from your
investment account.

This money works for you now.

That's how you let it grow.

You also get over the years,
the interest on interest effect.

Which makes it grow faster.



Every month

Next month you pay yourself first,
by saving 10% of your income.

This amount of 300 dollar you divide
again

over your 3 bankingaccounts.

1/3 Saving, so 100 dollar into your

savings account.

1/3 Deposit, so 100 dollar into your
deposit account.

1/3 Investing, so 100 dollar into your
investment account.

Half of your investment account money,
you invest in a dividend yielding real
estate mutual fund.

The other half you invest in an interest
yielding bonds mutual fund.

For example :

50 dollar in the BNP High Income

Property

Fund

50 dollar in the NN Global Bond Fund

In total you have:

200 dollar in your Savings account.

200 dollar in your Deposit account.

200 dollar in your investment account

The money in your investment account is equally divided over 4 mutual
funds.

This means for you,
that you receive annual interest on your
savings account.

And that you receive annual interest on
your deposit account.

And that you receive annual dividend &
interest on your investment account.

Every year.

End of TEASER

By the way, if you like
book Build your Fortune.

You don't have to wait until
this bundle is released.

Book Build your

Fortune is

already available.

Go buy a copy,
or send one as a gift.

Be a supporter of more than 40 charities.

Thanks.

Another TEASER starts on the next page

teaser Book Victory

Hello again...

I am Jasmin Hajro,

and you just have read

a few things about me

in my bio.

But you have bought this book

because you

want to know the whole story.

My life story

I called it Victory,

because I have overcome a few things.

I am 32 years old and live in Doetinchem,

in the Netherlands.

I work as a salesman

on behalf of Hajro.

I sell sets of greeting cards,

gift mugs and booklets.

Part of the proceeds go to more than 40

Charities.

You can

find everything about establishment Hajro

at

www.hajrobov.nl

I now live in the Netherlands.

But on 6 July 1985 I was born in Sarajevo,

in Bosnia.

When I was a young child, we lived in

Gora.

That is a village in Bosnia.

It is on a mountain.

A mountain village.

The view is great,

lots of nature.

Clean, fresh air.

I remember it as a happy time.

The house we lived in

was a kind of 2 houses under 1 roof.

Aunt Rahima had lived in the other part.

Until her own house was built.

My parents both worked,

and I went to Biba,

an elderly woman in the village,

that was my babysitter.

I remember she had an old-

fashioned stove,

which worked on firewood.

And we placed unripe walnuts

behind the stove, to ripe.

Under our house,

you had a steep part of soil, and below that a flat piece of land.

On that flat piece of land,

we grew vegetables,

potatoes and very small tomatoes.

There were also pear trees and

walnut trees growing there.

My mother worked at Tas,

an automobile factory,
where they made or processed.
small car parts.

I do not remember anymore
what kind of work my father did then ...

You notice that it has been a very long
time ago.

I was always very happy to see him,
when he came home.

And asked once if he could work 2
days a week,
and be free 5 days a week.

My uncle Ibro lived close to us,
with Aunt Sevda and my nieces :
Sanela and Amela.

They had a red swing.

I have been swinging on it and went as high as possible,
Until I got a kind of butterflies in my
stomach feeling,
by excitement.

I do

not know how to exactly describe that feeling.

With my cousins I did play games such
as hide & seek.

I once wrestled with my father
and then I ended up falling weird on
my wrist,
it hurted.

Then Dad said: hajmo kod Ibre rostiljat Let's go barbequing at Uncle Ibro.

I went to the mosque,
and learned prayers
and how to pray.

I asked the hodza
that's a kind of reverend,
how you can know if someone is lying.

He said you can see it on the forehead.

That it turns a little red.

It is very peaceful in the mosque,

I still see it that way.

Although it has been a while since I

visited one.

It is now March 27, 2018,

00:44 hours at night.

I'm getting out of bed in the mornings,

late again....

I wake up at 9 or 10 in the morning

from the alarm clock.

I then switch off the alarm.

And fall asleep again.

When I wake up again

afterwards it is already noon.

I had sleeping pills a few weeks ago,

for 2 weeks..

It went well

I started going to bed earlier,

and getting up earlier. Before noon.

Maybe it is a strange time, in the middle of the night

to write a book.

But I thought that once, I just had

to start writing it.

When I was playing

at Chess Club Doetinchem, I said to Frans that I wanted

to write a book

about my life.

That could have been in 2009.

Biba, the woman who looked after me

when my parents

worked,

was also the babysitter of an orphan.

I do not remember what his name was.

But we went to the mosque together.

There he farted ...

And we were both thrown out.

My father drove a Fico,

that is like a kind of old model Fiat 500

car.

If we drove to Grandpa and Grandma,

I could sit on Dad lap

behind the wheel.

The first time I saw snow,

I walked outside in my pajamas.

I was completely stunned to look at it.

Amazing.

It must have been cold outside.

The winters in Bosnia are colder than here.

My father became very angry,

and I got a beating with his belt.

I remember that I was rolling over

the ground

and called: nemoj babo

Don't hit me, Dad

My index finger was completely swollen,

because I was hit there too.

I still love it

to look outside

when it snows.

Everything seems so peaceful then.

Oh, those beatings were normal.

That was how you got punishment,
and how other children received
punishment
in Bosnia.

I was 6 years old when I went to school for the first time.

When my sister, Emina was born and I
saw her for the first
time, she looked tinted. And I
thought she was not my sister.

End of TEASER

By the way, if you like
book Victory.

You don't have to wait until
this bundle is released.

Book Victory is

already available.

Go buy a copy,
or send one as a gift.

Be a supporter of more than 40 charities.

Thanks.

Next teaser on the following page

' By the way, I started my first company in 2012.

I have made more than 700 sales since 1 September 2015 so far.

So I have a track record

in sales and business,

and I know what I'm talking about. '

"" As you have probably already understood, I earn my money by selling for my own

company.

That's my work.

The proceeds from my books go to charity.

I write from experience,

I write to help people move forward

in their lives and business '

teaser book The Ultimate Winning

Strategy for entrepreneurs

How do we measure success in business?

With monetary points, with earned

euro's or dollars.

What is a successful business?

Successful entrepreneurship =

selling a lot

We are therefore successfully running our

business,

if we sell a lot.

So success in doing business = selling a lot

(many sales realized / many sales closed) Because sales means profits.

So

what is the Ultimate Winning Strategy in

business?

First we start with the concept,

then you get 2 examples from real life

Have you noticed

that supermarkets are open 7 days a week?

Supermarkets may be a less good example,

because we just have to eat and drink.

Have you been to the Esso gas station?

(Part of Exxon mobil corporation)

The Esso gas station has a shop with staff, and is open 24 hours a day, 7 days a week.

And no, even
if it seems that we need petrol,
the Esso could also have become a self-
service gas station,
where you fill your tank and pay with
a creditcard.

But the Esso has a shop with staff, 24/7 .

What do the supermarkets do every day?

They make sales and profits.

Every day !

What does the Esso do every day and
night?

The Esso makes sales day and night,
every day.

So the Esso makes profits,
every day and night of the year

The supermarkets and the Esso
are successful

because they realize sales every day
and thus make profits every day.

The Ultimate Winning Strategy for entrepreneurs is
making profits every day.

Make a profit every day of the year.

You do that by selling every day,
and by daily closing sales.

Your advantage over your competition

If

you sell every day & make profits every day, do you than have an
advantage over companies

who only make profits 5 days a week?

End of teaser

It's a short book,

and maybe I have given away too

much for free.

By the way, if you like

book the Ultimate Winning Strategy

for entrepreneurs.

You don't have to wait until

this bundle is released.

Book the Ultimate Winning Strategy for entrepreneurs is

already available.

Go buy a copy,

or send one as a gift.

Be a supporter of more than 40 charities.

Thanks.

Another teaser on the next page

teaser Book Overcoming tough times

What are tough times?

Isn't that different for everyone?

Perhaps something like tiring times.

Times that make you tired.

I worked in a tapas restaurant in Arnhem,

called Ramblas.

The food was delicious,

but I wanted to do something else,

then work in the dishes and the kitchen.

I started

a home study for Wft basic Advisor,

when I worked in that restaurant.

In the evening at home I

heard that my uncle Ibro,

who lives in Bosnia, had died.

Things were finally going the right way.

I finally had work and earned money,

could pay my bills.

And reduce my debts.

Well then thas bad news came.

It was as if all energy went out of me.

I have very happy memories of

my childhood in Bosnia.

My family is part of my happy memories.

Someone once asked me what I

was missing?

Because I had almost no contact with

my uncle.

Apparently, those things go like that,
contacts & connections fade

Especially if
you live far away from each other.

What I missed was his humor,
it always feels good and joyous when I
was there.

And going to Bosnia on vacation is no
longer
the same, because the people you go for
no longer exist.

I have thought about it...

Because I have already written 11 books.

The one you are reading now is the first part of my new series:

Work to shine.

What kind of book would be good for
many people?

What kind of book would be helpful to
many people?

What should be in it, what would it have to give to readers?

Even if it is only recognition,
periods I went through &
that they are going through.

That they can relate to.

To know that you can get through
anything.

No matter how painful it is and no matter how bad
it seems, at the moment.

Or comfort.

Maybe relativation,
to attenuate their troubles and their
situation &
see them in the right perspective.

They're just like a threshold on the road, that you really will get over.

To be honest, I do not want to
write this book.

I do not feel like writing it.

I really had to force myself , to sit down &
start writing.

It is Sunday for God's sake.

July 1st

A new month started,
it is beautiful sunny weather outside.

I got up before noon, for once.

Yeah, for some miraculous reasons,

I am almost 33 years old and I

still struggle

to get up in the morning on time.

So what does this Workaholic do?

On such a nice Sunday?

Starting on a new book series &

writing a book

that he actually does not want to write.

Well if you've read my book Victory,

then you know that one time in Bosnia

when I was a little boy

I had to sit nude in front of

the house. As a punishment.

Because of those kind of fokking things,

I did not really want to write this book.

Anyway,

I have already started ...

So what's in it for you, to

know what kind of

extreme punishment I received?

Well, whatever is bothering you,

no matter what kind of

tough time you're going through now.

Ans no matter how difficult it may be for

you ...

You will never have to sit naked in front of your house,

as a punishment.

You see,

your situation is not that bad.

(That is relativizing, that is to say

relativation or taking the edge off it)

Perhaps there is a better translation ?

But you know what I meant, right ?

Let's go back to Uncle Ibro for a moment,

he left behind a wife and two daughters.

I'm just very sorry that I did not do
something for him,
when it was still possible.

I live in a country where I have much
more possibilities,
then they have in Bosnia.

I would have liked to send
him money every month

And have visited them every year,
or a number of times a year.

Sent them gifts and
spent more time with them.

I would have liked him to get to know my
great company
& to show him my 11 books which are for
sale in 190 countries
worldwide...

And the good foundation that I founded.

But that is not possible anymore,

Uncle Ibro is deceased

People of gold

For

me that was Grandpa Vejsil and Grandma Ziba.

They too lived in Bosnia.

Grandma and step grandpa actually.

Maybe because they have more experience with parenting, then my parents.

Or because I never

got a beating from them.

It was always great fun with grandpa and grandma.

A lot thanks to her

My father's oldest sister, Aunt Rahima.

Thanks to her, we were able to go to

the Netherlands.

To get away from the war.

I owe a lot to her.

In a short period of time

In the period of time, that Uncle Ibro died, I went to work

& then back home again.

I had enough of it

and I left.

In that period,
that lasted perhaps a half year or 1 year.

Aunt Rahima died of cancer,
Grandma Ziba died.

I went to Bosnia and there
I have carried her coffin for a while.

There was a long line of people and
the coffin was passed on.

All the way to the grave.

We had a friend of my mother
in our neighborhood: called Ria.

She drank a little too much and had
a strange fear : she was afraid to walk up the stairs.

It was nice with her, when she came to
visit.

She also died of cancer.

In that short period of time.

And then I heard that Grandpa Vejsil
also had died.

A while before, grandmother and

grandmother had already split
up.

But still.

That was 5 people in a short period of
time.

At that time we received many letters from collection agencies and bailiffs.

Our bills that they doubled
the amounts that we had to pay
and that was all according to the law.

Yah Yah.

They are legitimate thieves.

So I was very angry and sad then.

Very very angry. Warlike angry.

And sad.

As you understand,

I would have liked to
have done something more for them.

Spent more time with them.

Have given them more.

And I would loved to show them,

how far I have come.

From being 1 night homeless,
to writing 11 books & publishing them in
190 countries
worldwide

Plus a good foundation &
a company with 16 subsidiaries.

But now it's too late for that.

They are dead.

I stopped using drugs,
after I had taken too much,
and ended up in a coma.

Well if you use yourself or
know someone who does that ..

And if you see it as a waste of potential &
want to be clean

or help someone else to become it.

Then it might be good to know, what I did afterwards.

That was just as important.

I decided, of course, not to do it anymore.

I could not do it anymore.

I think I got an anxiety attack,

when I tried to smoke a blunt.

Because I was shaking,

and wondered if I was going

to get a heart attack.

What I did after ...

No more buying that stuff.

Stopped dealing with people who use it.

Yes, I was at home a lot and it was shitty, but it was better.

I started to become more fanatic with

my chess hobby

and kept myself busy with it.

I went for walks.

I thought of people who used as LOSERS

I once collapsed and fell to the ground,

and after that I stopped drinking

alcohol.

What I did after ...

Was not going to the pub anymore.

Didn't go out to clubs anymore.

Drank a lot of tea and coffee.

Went hiking.

I read.

Listened to audiobooks and watched

motivational videos

on youtube.

I wrote.

I didn't go anymore to places and people

where alcohol was consumed.

Yes I was a lot of times at home,

like a hermit.

But it was better.

Bills and debts

See bills and debts not like a burden,

but as responsibilities.

And people who

still have to receive money from you,

are people who trusted you

or have faith in you.

And for that kind of people you are going
to make things right.

No matter how much time it takes you.

Put all your bills in 1 folder and put that thing out of sight,
in a drawer or something.

Emplane some cash money around you in
your house.

And focus on earning money,
stash money,
and take care of your responsibilities.

End of Teaser

This one is from another series,
it could be the bonus mysteybook....

Who knows.....

By the way, if you like
book Overcoming tough times.

You don't have to wait until
this bundle is released.

Book Overcoming

tough times is

already available.

Go buy a copy,

or send one as a gift.

Be a supporter of more than 40 charities.

Thanks.

Next a small intro & after

that another Teaser

Small introduction

with establishment Hajro

Establishment Hajro is committed to

helping the people

in the province of Gelderland,

by providing

jobs and keeping people working,

by donating to more than 40 Charities,

and by helping people to live richer.

Today Hajro is a subsidiary of Hajro

Group.

The Hajro Group consists of 19
different companies,
who are all part of 1
umbrella organization.

Called Energy Now. (Energie Nu)

We now have several products & services,
and we support more than 40 charities.

Visit us at **www.hajrobv.nl**

and discover what else we can do for you.

Hopefully you will become a raving fan
& customer of us.

Teaser Book The Recipe for Happiness

A book has been written
about a true story ...

About a man who was imprisoned in a
concentration camp at the time of Hitler, and happy.

So, Happiness has nothing to do
with your circumstances.

It has everything to do with,
your choice to be happy,

regardless of circumstances.

Choose to be happy.

Of course there are tougher times in life, like when someone you love, dies.

That's part of life.

Those times of grief you just have to go
through and process.

Processing is best done by talking
about it,

to get it off your chest regularly.

Or by writing about it,

if you write down a situation or your
feelings about it,

then it's on paper,

and it is less in your head.

Writing is a good outlet.

Processing is also done well by: staying
busy.

Whether that is in your work or
your hobby.

They say: a rolling

stone does not collect moss.

So stay busy

Okay, now you have learned a good lesson
about how to better
process negative life experiences.

But you're here for the Recipe for
Happiness, right?

Well, the lesson you've learned will help
to make the recipe work better for you.

Here it comes then ...

You have probably read a local newspaper,
and you regularly check the news.

(the daily news on television)

Have you noticed that about 99% of
it is bad news?

Only misery ..

If you did not know better,

you would

think that the whole world is going to
perish.

If it's a habit for you,
to watch the news every day for half an
hour ...

Have you ever wondered if it's healthy for you?

Does it make you happy ?

Of course not !

The easiest way to
change a habit is by replacing it
with a new habit.

So from today on, instead of
watching the worldly news half an
hour a day

Watch COMEDY for half an hour a day.

Mandatory.

Every day.

End of teaser

This was also a short one, have I given away too much
for free ?

By the way, if you like

book Recipe for Happiness.

You don't have to wait until
this bundle is released.

**Book Recipe for
Happiness is**

already available.

Go buy a copy,
or send one as a gift.

Be a supporter of more than 40 charities.

Thanks.

Another one coming.....

Teaser

book Always employment & always money in your pocket, every day

Hi dear reader,

how are you ?

I am Jasmin Hajro,

and you just have read a few things in my bio about me.

I am 32 years old and live in Doetinchem,
in the Netherlands. I work as a salesman

on behalf of Hajro.

I sell sets of greeting cards,

gift mugs and booklets.

A part of the proceeds goes to 40

Charities.

You can

find everything about establishment Hajro

at

www.hajro.v.nl

But it hasn't been like this always ...

It has been completely different.....

It was 2015 in the evening around 10

o'clock.

I walked outside,

without money,

with my phone that had no credit on it.

It started raining,

The last thing that I needed was rain ...

I did not know where to go

I could not call anyone.

I had had some friends,
but I hardly had any contact with them.

I went into a playground in
our neighborhood

I had went there also the previous time.

The previous time,
when I was also kicked out of the house & on the streets at
night.

My mother couldn't endure our
home situation anymore,
she demanded that I
give her my house key.

I gave her the key and left ...

She doesn't even own our house,
but she pays the rent.

There I was,

homeless,

on the street,

in the rain.....

It started to get colder.

I have been able to hide in that playground in some kind of wooden little house.

I was angry,

when I had cooled down,

I started to think more clearly.

And wondering where I should go

and what I should do?

When it became morning & the sun started

to shine

I walked to the center of the city.

Everything was still closed, it was too early.

The church was also closed.

I had heard about some kind of shelter

that a friend of mine had talked about.

He has moved to England some years ago.

So I walked towards the Iris shelter for

the homeless.

When I arrived there, I told them my story, and received a cup of coffee with milk in it (I never drink milk in my coffee)

But they had no room for me!

So the people who's job is to help people who are homeless,

couldn't help me.

Fuck the so called help.

I could go to day care,

but that was only during the day.

At night I had to sleep outside, on

the streets.

On the way to the daycare,

I thought :

I have to go to Arnhem, to Appco.

To sell,

as an energy consultant

you always have work.

At the daycare

I had to pay for a meal.

But I did not have any money at all.

I could get a meal on credit. (Later I

should pay for it)

I had to register with the municipality

for a social welfare.

Just went outside to smoke,

made a little talk

with a few homeless people,

who were there too.

Went back in again.

There was a telephone for me,

my sister and her

at that time boyfriend called.

They were coming to pick me up

Finally when we arrived at home,

it was time to eat.

I was hungry like a bear.

I was so pissed

that I could not look at my mother.

I looked at the table.

Because I was so angry,

close to hatred

So angry.

Mama asked if I had learned something?

We talked..

I apologized.

And I went to bed,

exhausted.

I had not slept all night.

Nobody was there for me that night

they were not standing in line

to help me.

Even the people who

help homeless people,

whose work it is to help them.

Could not do anything for me.

Well,

the next time someone says to you

that money is not that important.

Then that someone talks out of his ass

and not out of his mind.

And you need to make that very clear to

that person.

If you do

not have money you can not buy food and

drinks.

If

you don't have money to pay your rent for

3 months,

then you are kicked out on the streets and you are homeless.

If you don't have money to buy food and

beverages for 2

months?

Then you will die from starvation.

I realized that the house we lived

in is not mine.

And neither is the garden.

I almost did not have anything.

Except some clothing,

300 books

and some things.

I hated doing chores

in the garden.

Because it is not my garden.

Also, first I put you on the street

and then you can do chores for me.

You're completely out of your mind, I
thought.

But because I did not bring any money into the house,
or paid for living expenses,

I could help out by
showing some contribution and doing
chores.

Was her reasoning.

Before all that,
before my homeless night on the street.

Was a time when I could not find
employment,

except production work (which I
never could endure for long)

So I started my own
business. A investment firm

Called Jasko.

Because I loved investing
and I could do it too.

I already had experience and invested for

myself,

when I had a permanent job as a cook
at Palestra / Landal in Doetinchem.

So I reasoned, I could also invest
professionally for other people.

I had no experience with selling
or with selling myself.

I found 5 customers,
my father, my mother, my sister,
my ex-girlfriend and a friend of
my mother.

Plus I invested my own money in
the portfolio.

I invested mainly in mutual funds,
to reduce the risk.

And we were invested
in many different companies
globally. Thru
the mutual funds that we had money in.

There was about 1600 euro's in the portfolio.

It was making very small profits
almost daily. But cents & a whole euro on
some days.

I paid the promised 10% return to
my clients.

And a bonus return of 2.5%

I donated a modest amount
to a charity,
on behalf of investment firm Jasko.

It was clearly not enough
to make a living.

There should be a 100thousand euro's in it, so that I could make tens and
hundreds euro's as profits.

I started buying options.

I had no experience with that.

Lost some money.

Made some profit.

Lost some more money.

My sister moved in with us again,
after her relationship had ended.

That boy had not been good to her,
she returned home with a lot debt.

So there was not enough money coming in at home for
3 people. Mama's minimum wage
maintained the survival of 3 people.

If there came a bill for the
yearly municipal tax (500 euros per year)
then it could not be paid.

I really believed in my company
and did not want to do anything else.

I had also applied for a patent
for my financial system and
my idea for a investmentfund.

The 2
things that my investment firm was based
& founded on.

But I actually had to start looking for
other work.

I started with Hajro Klusjes,
to do household chores

or the garden for other people, for a fee.

I started working for an elderly man in our neighborhood
cleaning and vacuuming,
dusting off his house.

Then I also started looking for work
via employment agencies.

Thru their help I started at Rabelink
as a loader / unloader of trucks.

I eventually signed
out my company in 2015,
out of the Chamber of Commerce.

I was very sad.

And became a little lifeless.

A kind of social worker wanted me than,
to sign some kind of agreement,
which meant that I would give up
control over
my finances and life.

The Bitch

Damned so called help.

I no longer believed in help.

Self help was the best help,

Dad said once.

And it's the only help there is, I think

My little sister had at that time

already 5 years experience with selling.

(She is only 5 years younger,

no small child or something)

She had started a new business with her new boyfriend and

a colleague from the past.

Called : Your advantage now partnership.

She was also founding a foundation with

her boyfriend.

Foundation living together with others.

I have seen the founding document,

drawn up by 026notary in Arnhem.

And I got a chance to start selling

greeting cards.

Oh yeah,

that loading / unloading job

has gone like all other jobs, that I did not want to do.

I showed up a few times too late for

the job,

and eventually I did not show up at all.

Selling greeting cards,

would be a good workout

to eventually become an energy consultant

going door to door.

The sales process is the same.

Speak to 100 people a day,

make 3 laps so you speak to everyone

in your territory (work area) The pitch (your presentation)

is the same with every person who

you speak to.

And so on.

I got training from them,

Emina my sister and her boyfriend.

I also started looking at seminars

about sales (selling)

on Youtube.

Practising my pitch.

I started to become enthusiastic.

I was at home one day

looking at those greeting cards.

And I thought to myself,

I can do what they do.

And anyway what's the worst that

can happen,

if I forget the pitch,

or start stumbling my words.

Emina said

the worst thing that she got was

a doorslam.

When someone closes the door with a slam in front of you.

Ha, just that?

So I took my pitch on a note,

a money bag and a number of sets of

greeting cards.

And began to walk and sell,

I just started in my residential street ...

Before I was ready for it.

I sold a number of sets,

the people were much nicer than I had
expected.

I think many people want to do something
good.

Even if it's only buying a set of greeting cards
for charity.

The foundation is allowed give rewards to
her

management and employees.

The website of the foundation
did not work.

Emina and her boyfriend split up.

He had the bill for the founding document
of the foundation, never paid.

The foundation was not yet technically founded.

To get rid of the hassle.

And to be able to continue selling,

what I started to like in the meantime.

I have with the saved money
from my greeting cards sales
set up my own foundation.

Where everything was alright.

And that is of course:

foundation Giveth Life

Made a website for it,

and I continued to sell happily.

Then the police came a number of times, because they felt that I was
collecting.

I was pedaling,

in my head collecting is:

going door to door with

a money bus asking for donations,

without giving anything in return.

I sold a product.

They thought differently

I had already again registered with

the Chamber

of commerce,

to be an independent energy consultant and to be able to sell.

With company Hajro.

To get rid of that unnecessary hassle with the police.

I decided to sell greeting cards, on behalf of my company Hajro

And to donate part of my proceeds to Charity.

The probability was that in the future the greeting cards demand

would be less,

because of Facebook, Whatsapp digital cards etc.

So I had to come up with something else, that people would always use,

but of which would fit about 10 units in my bag

to take with me.

I came up with the handy set ...

A handy set is : A mug filled with candy, plus a teaspoon, a lighter and a pen.

Wrapped as a present.

Because people will always keep drinking

their coffee

or tea from a mug.

I also wanted it bigger

and better. A beautiful store

I wanted to make out of my business.

Eventually it was at

www.hajro.nl

Then someone bought that domain.

Coincidentally. I

think there was nothing coincidental about it.

Now I had to create a new website, the old web address is printed on my

thousands of business cards,

on the flyers,

and even on the covers of my books.

I had to do everything over again.

Well the new and improved website

is of course **www.hajrobv.nl**

and has a fun and unique

E-store.

With only Hajro products.

Of course I love my company Hajro very much.

It's like a baby for me.

We're doing well too,

and support many Charities,

and my books can really help people.

To live happier and richer,

and to make their business more profitable.

I earn my money with sales.

So the royalties (the proceeds)

from my books go to the Charity that I

founded.

A good foundation,

called the Giveth Life foundation.

Which

has already given families a helping hand.

End of teaser

By the way, if you like

book Always employment & always money

in

your pocket, everyday.

You don't have to wait until

this bundle is released.

Book Always employment & always money in

your pocket, everyday is

already available.

Go buy a copy,

or send one as a gift.

Be a supporter of more than 40 charities.

Thanks.

Because you have bought the

entire Victorious series.

11 books of mine.

And became a supporter of more than 40 charities.

I would like to thank you

in a special way.

So you

and you exclusively
can join the Victorious fanClub
and receive some free
gifts, sent to you.

Completely free of charge.

How does that sound ?

On the next page you'll see one of the free gifts.



The place to go and get your free gifts

will be :

www.hajrobov.nl/Victoriousclub

(It will be online on July 6th 2019) On that page I will ask for your name, email and address.

That contact information will only be used for 2 things.

1 To send you your free gifts

2 To send you a message, when

I have my 2nd

series finished and

where you can go to

check it out.

Hope that's ok with you.

Oh by the way....

There's no catch or whatever

With doing things differently &

providing you a unique experience

I want to delight you.

So that you may speak well of my work,

to people that know you.

We take care of the shipping and handling.

Your gifts are completely FREE.

My way of saying

Thank you

for buying 11 of my books &

becoming a supporter of more than 40

charities.

You rock.

I wish you all the best things in life.

Kind regards,



De pen die je 100.000,- euro

oplevert



De pen die je 100.000,- euro oplevert

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN : 978-0-244-43377-2

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

In dit korte boekje ontdek je :

De bio van auteur Jasmin Hajro

&

de ' magische' pen die je

100.000,- euro oplevert

Voor mijn zusje Emina,

die me leerde verkopen.

De bio van auteur Jasmin Hajro,

even kennis maken



Hallo beste lezer,

hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen

van boekje Recept voor Geluk.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren

op 6 juli 1985 in

Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar

Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben

doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn

eerste onderneming

opgericht: beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik

helaas de onderneming

moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en

tijdelijk werk. Begon ik

weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb

ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes

wenskaarten, deur tot deur.

Tegenwoordig

is het assortiment uitgebreid.

Met de verkoop van mijn boeken,

waaronder :

Moneymaker & Bouw jouw fortuin.

De royalties van mijn boeken worden

gedoneerd

aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Mijn onderneming

heet tegenwoordig Hajro Groep,

en bestaat uit 20

verschillende dochterondernemingen,

die onderdeel zijn van 1

overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn

onderneming &

de stichting, ga naar www.hajrobv.nl

Hallo beste,

hoe gaat het ermee ?

Bedankt voor het kopen van dit boekje,

waarmee je doneert aan 40 Goede Doelen.

Hoe dat werkt ,

kun je allemaal vinden op www.hajrobv.nl

Ik heb het ook beschreven en bewezen

in mijn boek Victorie III

Wat is dit voor boek,

en wat is die magische pen,

die zoveel geld moet opleveren ???

Goede vraag.

Dit boek geeft daar antwoord op, en biedt een oplossing.

Basis training verkoop (sales)

I Intro : SEE principe

Staat voor

Smile

Eyecontact

Enthusiasm

Mensen houden van lachende mensen,

dus als je aanbelt bij een potentiële klant en die doet open,

laat je je mooiste glimlach zien.

Om vertrouwen op te bouwen, maak je veel oogcontact.

En enthousiasme : je praat met passie

Je werk is je liefde

Ijsbreker (om het gesprek vloeiend

te laten verlopen)

→ hotspots (interesses)

→ gebruik je zintuigen bij het ijsbreken

Zien, horen, ruiken, voelen

Zien : Wat een leuk

hondje/ katje (huisdier), hoe oud is ie ?

Ruiken

: Wat ruikt het lekker uit de keuken,

wat maakt u ?

→ Bodylanguage / lichaamstaal

Als de potentiële klant positief reageert, ga je dichterbij hem staan. Of

je buigt een beetje voorover

naar de persoon toe.

→ Sheepfactor (mensen zijn kuddedieren)

Het is geruststellend voor mensen,

als de burens meedoen.

Mensen willen niet de eerste zijn

om ergens aan mee te doen.

II Short story

In het kort vertellen wat je komt doen

Kort & krachtig vertellen, mensen houden niet van langdradigheid.

Sheepfactor gebruiken in de shortstory.

Je vertelt de short story om interesse op

te wekken

bij de potentiële klant

III Presentatie

KISS

staat voor

Keep

it

short

&

simple

Hou het kort & krachtig

→ Relaten : praten over van

alles behalve werk

vriendjes worden met de klant

Hoe beter je de eerste 3 stappen doet,

hoe beter het closen gaat.

IV Close

De close is wanneer je de potentiële klant vraagt om bij je te kopen.

Wees aannemelijk en gebruik

je bodylanguage

V Rehash

Kort samenvatten :

vertellen wat er

gaat gebeuren, kort samengevat

Dat de klant weet wat er gaat gebeuren,

dat ze zonder vragen zitten.

Klant met goed gevoel achterlaten,

om cancels (annuleringen) te voorkomen

Dit zijn in het kort de 5

steps van de verkoop.

Ongeacht het product of

dienst die je verkoopt....

In feite

verkoop je jezelf !

Selling yourself

→ omdat voor jou al 10 of 100

andere verkopers

zijn langs geweest.

→ je eigen uniek maken

zodat je leuk bent voor de mensen

Je hele presentatie kan dan zo zijn :

Goedemiddag,

sorry voor het storen,

ik hou het kort.

Mijn naam is _____

van _____

Wij zetten ons eigen in voor de mensen

in onze provincie.

Dat doen we door mensen aan het werk

te houden &

door Goede Doelen te steunen.

Hoe we dat verder doen

de burens uit uw wijk nemen bij ons een of

twee pennen af

De pen is gloednieuw,

van goede kwaliteit &

er staat een leuke boodschap op.

Eentje is eenmalig een eurotje Ik kan ondertussen ook wisselen.

Vriendelijk bedankt.

Tot ziens

Nou,

op je pen kunnen je laten

bedrukken wat jij wil.

' Lach vandaag' bijvoorbeeld

Omdat je het netjes gaat doen,

geef je de mensen ook een visitekaartje

waar je naam & website opstaan.

Op 1 dag hoor je 100 mensen te spreken.

En tegen die 100 mensen

vertel je je verkooppresentatie.

Je loopt dan 3 rondjes,

want sommige mensen zijn

pas aan het eind van de middag

thuis,

en sommige pas 's avonds.

Je blijft natuurlijk aardig tegen iedereen (ook al zijn ze dat niet voor jou)

Als iemand onaardig is tegen je,
dan heeft dat vaak weinig te maken
met jou
als persoon.

Iemand kan net voordat jij kwam
ontslagen zijn waar ie 10 jaar
heeft gewerkt.

Of zijn moeder kan vanochtend zijn
overleden.

Dus blijf je aardig tegen iedereen.

Je weet natuurlijk dat je pennen
kan laten bedrukken.

Bijvoorbeeld bij Vistaprint of
ergens anders.

Je kan er 10 laten bedrukken,
of 10.000

Je weet nou hoe je pen moet gaan verkopen.

Dus als je er 1000 laat bedrukken,
kost het je ongeveer 300,- euro

inclusief btw en verzending.

Als je ze verkoopt voor 1

eurotje per stuk...

Heb

je nadat je alle duizend stuks hebt verkocht, 1000,- euro

minus je kosten van 300,-

hou je 700,- euro over.

Nou laat je er weer 1000 stuks bedrukken,

kost je 300,- euro.

Hou je nog 400,- euro over.

Verkoop je je 2de partij van duizend stuks.

Heb je 1000,- euro plus

de 400,- die je nog over had.

In totaal 1400,- euro

Dit proces kun je zovaak herhalen

als je wilt.

Je kan dan

een grotere partij laten bedrukken

voor een betere prijs.

Bijvoorbeeld 5000 pennen voor 25

cent per stuk.

Dan betaal je 250,- euro voor 1000 pennen scheelt je 5 keer 50,- euro

Als je 5000 pennen verkoopt heb je 5000,-

euro

minus (5 x 250,- =) 1250,-

Hou je nog 3750,- euro over

Je kan dan 10000 stuks laten bedrukken

voor 20 cent per pen.

Kost je 2000,- euro in totaal

Als je alle 10duizend pennen verkoopt

hou je na kosten :

8000,- euro over

En ja

ik heb ook pennen lopen verkopen.

Had er 17 verkocht in Doetinchem

en nog 4 setjes wenskaarten in Didam.

Op 1 dag.

Dus als je 10duizend pennen

laat bedrukken

kost het je 2000,- euro

Als je ze allemaal verkoopt,

heb je 10000,- euro verdient

minus je kosten :

Hou je 8000,- euro over.

Met ongeveer het simpelste werk ter wereld.

Genoeg lichaamsbeweging en frisse lucht

goed voor je gezondheid.

Je ontmoet steeds andere mensen,

dus je gaat je ook niet vervelen.

Plus je kan maandag,

dinsdag,

woensdag,

donderdag,

vrijdag,

zaterdag

en

zondag

je pennen gaan verkopen.

Iedere dag.

Dus als je 10duizend pennen

laat bedrukken

kost het je 2000,- euro

Als je ze allemaal verkoopt,

heb je 10000,- euro verdient

minus je kosten :

Hou je 8000,- euro over.

Als je dit 13 keer herhaalt.

Dus 10.000 pennen laten bedrukken voor 2000,- euro

Ze alle 10duizend verkopen.

Je houdt 8000,- euro over

En je herhaalt dit 13 keer.

Dan heb je 13000 duizend pennen

laten bedrukken,

je hebt 130.000 pennen verkocht

Je hebt 130.000,- duizend euro verdient

Je hebt (13 x 2000,- =) 26000,- euro

aan kosten

130.000,- aan verdiensten minus 26.000,-

aan kosten :

Hou je in totaal 104.000,- Euro over Je hebt 1 ton verdient

plus 4000.

Als je 130 duizend pennen in 1

jaar verkoopt

verdien je 104.000,- euro

Als je er 2jaar over doet

(om 130.000 stuks te verkopen)

verdien je 52.000,- euro per jaar

Als je er 3 jaar over doet

verdien je 36.666,- euro per jaar

Als je er 4 jaar over doet,

verdien je 26.000,- euro per jaar Als je er 5 jaar over doet,

verdien je 20.800,- euro per jaar

Als je er 6 jaar over doet,

verdien je 17.333,- euro per jaar

Als je er 7 jaar over doet,

verdien je toch 14.857,- euro per jaar

Tegen die tijd ben je ook

Goed geworden in verkopen.

Daarna herhaal je het proces en

verdien je 1 ton

in veel minder tijd,

want je hebt veel geoefend.

Zorg dat je verkooptraining krijgt, lees boeken over verkopen & luister naar audioboeken over verkopen.

Zorg dat je namens een

goede onderneming verkoopt.

Als je zegt dat je Goede Doelen steunt,

zorg dan ook dat dat op je bankafschriften te zien is.

Of begin je eigen bedrijf.

Bedenk dat miljarden mensen schrijven,

en daar gebruiken ze

een PEN voor.

Oh ja,

voor je heel Nederland bent afgelopen

met je pennenverkoop.

Ben je na je pensioen

nog steeds bezig.

Dus behalve dat je 1 ton gaat verdienen,

heb je ook werk tot aan je dood.

Bedankt voor het kopen en lezen van

dit boek.

Ik hoop dat het je vooruit helpt in je leven.

Succes.

Hierna volgt een hoofdstuk voor
werkgevers & ondernemers.

Daarna krijg je een cadeautje..

Voor ondernemers/werkgevers

Wil je meer naamsbekendheid voor
je onderneming ?

Wat fieldmarketing,

die je niks kost,

maar winst en naamsbekendheid oplevert.

Pas het voorgaande toe in je business.

Geef iemand werk,

laat die persoon pennen voor je verkopen,

met jouw logo of website erop bedrukt.

Betaal die persoon salaris en hou zelf ook winst over.

Je houdt dan iemand aan het werk,

voldoet je onkosten,

houdt winst over &

krijgt meer naamsbekendheid.

Je flyer gooien ze in de papierbak,

maar niet je pen.

Zoals beloofd,

een cadeautje voor jou...

boek Recept voor Geluk kun je op

de volgende pagina's lezen.

Veel plezier ervan.

Groeten,

Jasmin

boek Het Recept voor Geluk

Er is een boek geschreven over een waar

gebeurd verhaal...

Een man die in

een concentratiekamp zat ten

tijde van Hitler,

en gelukkig was.

Dus,

geluk heeft Niks te aken

met jouw omstandigheden.

Het heeft alles te maken met, jouw keuze om gelukkig te zijn,
ongeacht omstandigheden.

Kies ervoor om gelukkig te zijn.

Natuurlijk zijn

er mindere periodes in het leven,
zoals wanneer iemand waar je van houdt,
overlijdt.

Dat hoort bij het leven.

En periodes van verdriet met je gewoon
verwerken.

Verwerken doe je het beste door
erover te praten,
je hart te luchten, regelmatig.

Door erover te schrijven,
als je een situatie of je gevoelens erover opschrijft,
dan staat het op papier,
en zit het minder in je hoofd.

Schrijven is een goede uitlaatlepip.

Verwerken doe je ook goed door :
bezig te blijven.

Of dat nou in je werk of je hobby is.

Ze zeggen

: een rollende steen vergaart geen mos.

Dus blijf bezig....

Oke, een goede les geleerd

om negatieve ervaringen

beter te verwerken.

Maar je bent hier voor het Recept voor

Geluk, toch ?

Nou, de les hiervoor

helpt je om het Recept beter voor je te

laten werken.

Hier komt ie dan...

Je leest vast wel 's een lokaal krantje,

en je kijkt vast regelmatig

naar het journaal

(het dagelijkse nieuws op tv) Is je al opgevallen dat het voor 99%

Slecht nieuws is ?

Alleen maar ellende..

Als je niet beter wist,

zou je denken dat de hele wereld
aan het vergaan is.

Als het voor jou een gewoonte is,
om dagelijks een half uurtje naar
het journaal te kijken...

Heb je er wel's bij stil gestaan of
dat wel gezond is ?

Word je er gelukkig van ?

Natuurlijk Niet !

Het makkelijkste verander je een gewoonte
door het te vervangen
met een nieuwe gewoonte.

Dus vanaf vandaag ga jij
in plaats van dagelijks een half uurtje
naar de wereldellende op
het journaal te kijken.....

Een half uurtje per dag
naar COMEDY kijken.

Verplicht.

Iedere dag.

Nou is half 8 in de avond geen nieuwstijd,
maar Comedy tijd.

Als je naar comedy kijkt,
ontspan je &
lach je.

Klinkt al gezonder, vind je niet ?

Nou, iedere dag lachen is makkelijk
te doen, toch ?

En je oude slechte gewoonte vervangen,
met een leuke, gezonde nieuwe gewoonte,
is ook makkelijker dan je had gedacht.

Behalve dat ontspanning goed voor je is,
maakt wanneer je lacht,
jouw lichaam endorfines aan.

Dat zijn natuurlijke geluksstofjes.

Nou, je hebt na 21 dagen,
een nieuwe gewoonte gevormd.

Dus kijk iedere dag Comedy.

Je kan veel standup
comedy op Youtube, gratis kijken.

Simpel ?

Zeker, maar je moet het wel even doen,

iedere dag,

totdat je er niet meer over

na hoeft te denken,

en je het automatisch gaat doen.

Even wat Geluksingredienten op een rij :

—

Kijk iedere dag comedy, minimaal een uur

—

Eet ijs, trakteer iemand op een ijsje

—

Ga sporten, lekker van je afslaan

met tennis of lekker

hardlopen

—

Pis in de tuin

(en als je een boete krijgt voor wildplassen, dan lach je je

helemaal stuk)

—

Maak je geen zorgen,
het leven is te kort daarvoor
(door bezig te blijven, heb je geen tijd
om je zorgen te maken)

—

Knuffel mensen waar je van houdt

—

Ga gezellig een kopje koffie drinken

—

Neem een kat of een ander huisdier

—

Als je geld ontvangt, spaar gelijk een
deel ervan

—

Laat je niet bang maken door de media,
de wereld wordt niet slechter,
de wereld wordt steeds beter.

—

Sex, need I say more
(als je sex hebt maak je ook

endorfines = geluksstofjes aan)

Misschien is het Recept anders dan je had

verwacht,

maar daar gaat het niet om,

het gaat erom dat het werkt &

jou helpt gelukkiger te leven.

Doe het,

het is makkelijker

dan zuur te kijken.

Als je dit een goed boek vindt,

wil je dan zo vriendelijk zijn

om het aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Previeww Bouw Jouw Fortuin

het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld

ontvangt,

je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld
een tiende opzij te
zetten.

Om het resultaat hiervan
te verduidelijken,

maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per
maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van
je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,-
euro.

Na 1 jaar heb

je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro
oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.
Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,
ziet u hoe u dat bedrag dat u
maandelijks opzij zet.
Harder kunt laten groeien.

Preview Bouw Jouw Fortuin

10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer
je eerst jezelf betaalt,
door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van

de fooi als je die krijgt,

ook 10 % van je toeslagen,

ook 10 % van je cadeaugeld,

ook 10 % van je 13de maand,

ook 10 % van je bonus,

ook 10 % van je loonsverhoging,

ook 10 % van je belasting teruggaaf,

ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je geld ontvangt,

het eerste wat je doet is jezelf

eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde preview

Voor meer informatie over dit boek ,

ga naar onze verbeterde

website : www.hajrobv.nl

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers,

geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door

een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR

BOEKEN DIE GESCHREVEN

ZIJN DOOR

MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF

HEBBEN !!

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self

discipline En is

geschreven door Brian Tracy

En ja die heeft een eigen

bedrijf. Anders stond zijn naam hier

Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over

jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld,

terwijl de meeste mensen tv

aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag
werkt, terwijl de meeste mensen weekend
houden.

Als je op zondag een stap
zet richting het bereiken van je
doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf
discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn
omdat je tanden afgebroken
waren ?

Wel's gewerkt met 2
uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor
?

Het was vast makkelijker om toen,
tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou

een Bullshitter zijn,

en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Preview boek Moneymaker

Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd aan MOET besteden

Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales),

dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in

(direct marketing), dan komt er winst

binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd

tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en

wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan

sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan

Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR

JE TIJD

BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde previeww

Voor meer info over dit boek

van mij, ga naar www.hajrov.nl

Kleine introductie met oprichting Hajro Hajro zet zich in voor de mensen in
provincie Gelderland,

door mensen aan het werk te houden,

door te doneren aan Goede Doelen,

en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro

een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20

verschillende ondernemingen,

die allemaal deel uit maken

van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten

& diensten,

en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajrobv.nl

en ontdek wat we nog meer voor jou

kunnen betekenen.



Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval

veel voorspoed & geluk.

Meer boeken van Jasmin Hajro :

Bouw jouw Fortuin

Moneymaker

Recept voor Geluk

de Reddingsboei voor

banken' loyaal bankieren'

de Ultieme Winnende Strategie voor

ondernemers

Gedichten, grapjes en boek Victorie

Victorie II

Altijd werk & altijd geld op

zak, iedere dag

Dingen die je Niet wil weten

Oprichting Hajro, het conglomeraat

Voor jou

Moeilijke tijden overwinnen

Double your profits

jouw Eigen Bedrijf starten

& succesvol maken, in de keiharde

realiteit waar 't niemand interesseert Victorie III

Coole jongen

bundel Het grootse,
beste & meest spectaculaire boek ter
wereld
bundel Verdubbel je winst & je banksaldo
in 4 maandjes
Hierna nog een idee
voor promotie
&
Zo gauw boek
Actie als strategie
klaar is,
krijg je die gratis.
Stuur me dan een email of brief,
dat je deze bundel hebt gekocht
& graag boek
Actie als strategie wil ontvangen
helemaal gratis.
Moeilijke tijden overwinnen



Moeilijke tijden overwinnen

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2018 Jasmin Hajro

ISBN : 978-0-244-09694-6

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2018

In dit korte boekje ontdek je : De bio van auteur Jasmin Hajro

&

Het Recept voor Geluk

&

Een preview van boek Bouw Jouw Fortuin

&

Een kleine kennismaking met oprichting Hajro



De bio van auteur Jasmin Hajro, even kennis maken Hallo beste lezer,
hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van boekje Recept voor Geluk.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen...

Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming opgericht:
beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming moeten sluiten.

Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming Hajro opgericht.

Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes wenskaarten, deur tot deur.

Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn 2 boeken : Moneymaker & Bouw jouw fortuin.

De royalties van mijn boeken worden gedoneerd aan het Goede Doel : stichting Giveth Life.

Mijn onderneming heet tegenwoordig Hajro Groep, en bestaat uit 20 verschillende dochterondernemingen, die onderdeel zijn van 1 overkoepelende organisatie.

Voor meer informatie over mijn onderneming &

de stichting, ga naar www.hajro bv.nl

Moeilijke tijden overwinnen Wat zijn moeilijke tijden ?

Is dat niet voor iedereen anders ?

Er zit moe

in het woord moeilijke tijden.

Tijden waar je moe van wordt.

Ik werkte in Arnhem in een tapas restaurant, genaamd Ramblas.

Het eten was heerlijk,

maar ik was aan iets anders toe,

dan in de afwas en de keuken staan werken.

Ik begon aan een thuisstudie voor Wft basis Adviseur, toen ik in dat restaurant werkte.

's Avonds thuis hoorde ik dat mijn oom Ibro, die in Bosnie woont, overleden is.

Dingen waren eindelijk de goede kant op aan het gaan.

Ik had eindelijk werk en verdiende geld,

kon mijn rekeningen betalen.

En mijn schulden verminderen.

Nou dit.

Het was alsof alle energie uit me ging.

Ik heb heel gelukkige herinneringen aan mij jeugd in Bosnie.

Mijn familie maakt deel uit van mijn gelukkige herinneringen.

Iemand vroeg me toen wat ik aan hem miste ?

Want ik had bijna geen contact met mijn oom gehad.

Blijkbaar gaan die dingen zo,

contacten verwateren

Zeker als je ver bij elkaar vandaan woont.

Wat ik miste was zijn humor,

het me altijd weer goed en gelukkig voelen als ik daar was.

En naar Bosnie op vakantie gaan is niet meer hetzelfde, als de mensen voor wie je ernaar toe gaat er niet meer zijn.

Ik heb er over nagedacht...

Want ik heb al 11 boeken geschreven.

Deze die je nu leest is het eerste deel van mijn nieuwe serie : Work to shine.

Wat voor een boek zou nou Goed zijn voor veel mensen ?

Aan wat voor boek, hebben veel mensen wat?

Wat erin staat, wat zou dat mensen moeten geven ?

Al is het herkenning,

periodes waar ik doorheen ben gegaan &

waar zij ook doorheen gaan.

Om te weten dat je overal wel doorheen komt.

Hoe pijnlijk het ook is

en hoe erg het ook lijkt, momenteel.

Of troost.

Misschien relativatie,

de dingen en de situatie afzwakken &

in het juiste perspectief zien.

Net als een drempel op de weg,

waar je echt wel overheen komt.

Om eerlijk te zijn wil ik dit boek niet schrijven.

Ik heb er nou geen zin in.

Ik moest me er echt toe zetten,

om ervoor te gaan zitten &

te beginnen met schrijven.

Het is zondag notabene.

1 juli

Een nieuwe maand begonnen,

het is prachtig zonnig weer.

Ik ben 's een keer voor de middag opgestaan.

Tjah om mirakuleuze redenen,

ben ik bijna 33 jaar en struggle ik nog steeds met op tijd opstaan in de ochtend.

Dus wat doet deze Workaholic op

zo'n mooie zondag ?

Beginnen aan een nieuwe boekenserie &

aan een boek dat ie eigenlijk niet wil schrijven.

Nou als je boek Victorie hebt gelezen, dan weet je dat ik in Bosnie

als kleine jongen voor straf.

Naakt voor het huis moest gaan zitten.

Om dit soort fokking dingen dus,

wou ik dit boek eigenlijk niet schrijven.

Maar goed,

ik ben nou al begonnen....

Dus wat heb je eraan om te weten wat voor een extreme straf ik kreeg ?

Nou, waar je ook last van hebt,

wat voor kutperiode je ook doormaakt nu.

Hoe moeilijk het ook is voor je...

Je zult nooit naakt voor je huis hoeven te gaan zitten, voor straf.

Zie je,

je situatie valt al wel een beetje mee.

(Dat is relativeren oftewel

relativatie met een sjiek woord)

En het zal vast wel chic zijn hoe je het moet en hoort te schrijven.

Maar sjiek ziet er grappiger uit.

Even naar oom Ibro terug, hij liet een vrouw en twee dochters achter.

Ik baal gewoon heel er dat ik niet iets voor hem heb gedaan, toen het nog kon.

Ik woon in een land waar ik veel meer mogelijkheden heb, dan hun in Bosnie hebben.

Ik had hem graag geld willen sturen, iedere maand En ze bezoeken ieder jaar,

of een aantal keer per jaar.

Ze cadeautjes sturen en meer tijd met ze doorbrengen.

Ik had hem graag mijn geweldige onderneming

& mijn 11 boeken die in 190 landen wereldwijd te koop staan laten zien..

En de stichting die ik heb opgericht.

Maar dat kan nou niet meer,

oom Ibro is overleden....

Mensen van goud

Dat waren voor mij opa Vejsil en oma Ziba.

Ook zij woonden in Bosnie.

Oma en stiefopa eigenlijk.

Misschien omdat zij meer ervaring met opvoeden hebben, dan mijn ouders.

Of omdat ik van hun nooit klappen kreeg.

Het was altijd geweldig leuk bij opa en oma.

Veel te danken aan haar

Mijn vaders oudste zus, tante Rahima.

Dankzij haar konden we naar Nederland toe.

Ik heb veel te danken aan haar.

In een korte periode

In de periode dat oom Ibro stierf,

ben ik naar het werk gegaan

& toen weer naar huis.

Ik had er genoeg van

en ben vertrokken.

In die periode,

misschien een half jaar of 1 jaar durende periode.

Stierf tante Rahima aan kanker,

is oma Ziba overleden.

Ik ben toen wel naar Bosnie geweest en

heb haar kist heel eventjes gedragen.

Er stond een lange rij van mensen en de kist werd dan steeds doorgegeven.

We hadden hier een vriendin van mijn moeder in onze buurt : Ria.

Die dronk een beetje teveel en had

een rare angst, waardoor ze niet de trap op durfde te lopen.

Het was wel gezellig met haar, als ze op bezoek kwam.

Zij overleed ook aan kanker.

In die periode.

En toen hoorde ik dat oom Vejsil ook was dood gegaan.

Een tijdje daarvoor waren opa en oma al uit elkaar gegaan.

Maar toch.

Dat waren 5 mensen in een korte tijd.

In die tijd kregen we veel brieven van incassobureau's en deurwaarders.

Rekeningen die verdubbeld werden

en dat was allemaal volgens de wet.

Jaja.

Het zijn legitieme dieven.

Ik was dus erg boos en verdrietig toen.

Zoals je wel begrijpt,

had ik graag iets meer voor ze gedaan.

Meer tijd met ze doorgebracht.

Ze meer gegeven.

En ze graag laten zien,

hoe ver ik nou ben gekomen.

Van 1 nacht dakloos,

naar 11 boeken geschreven & in 190 landen wereldwijd gepubliceerd

Plus een goede stichting &

een onderneming met 16 dochterondernemingen.

Maar daar is het nou te laat voor.

Ze zijn dood.

Ik ben gestopt met drugs gebruiken, nadat ik door teveel te nemen,

in een coma lag.

Nou als je zelf gebruikt of iemand kent die dat doet..

En je vindt het zonde &

wil graag clean zijn

of iemand helpen om het te worden.

Dan is het misschien goed om te weten,

wat ik erna deed.

Dat was netzo belangrijk.

Ik besloot natuurlijk om het niet meer te doen.

Ik kon het ook niet meer.

Ik kreeg volgens mij een angstaanval,

toen ik een joint probeerde te roken.

Want ik was aan het trillen,

en vroeg me af of ik een hartaanval ging krijgen.

Wat ik erna deed...

Niet meer van die rotzooi kopen.

Niet meer met mensen omgaan die gebruiken.

Ja ik zat veel thuis en het was kut,

maar het was beter.

Ik begon fanatieker met mijn schaak hobby bezig te zijn.

Ik ging wandelen.

Ik vond mensen die gebruikten LOSERS

Ik ben toen een keer in elkaar gezakt, en ben toen gestopt met drinken van alcohol.

Wat ik erna deed...

Was niet meer naar de kroeg gaan.

Niet meer uit gaan.

Veel thee en koffie zuipen.

Wandelen.

Lezen.

Naar audioboeken en motiverende video's op youtube kijken.

Zelf schrijven.

Niet meer naar plaatsen en mensen toe gaan waar alcohol gedonken werd.

Ja ik zal veel thuis als een kluizenaar.

Maar het was beter.

Rekeningen en schulden

Rekeningen en schulden zijn geen last, maar verantwoordelijkheden.

En mensen die nog geld van je moeten krijgen, zijn mensen die je vertrouwen

of hebben vertrouwd.

En met dat soort mensen ga je het goed maken.

Hoe lang het ook duurt.

Doe al je nota's in 1 mapje en zet dat ding uit het zicht, in een la of zo.

Zet wat cash geld om je heen.

En focus je op geld verdienen,

geld sparen,

en voor je verantwoordelijkheden zorgen.

Kut om ouder te worden

Klote he ?

Ieder jaar, een jaartje ouder.

Dat vond ik ook.

En ik vond het vooral erg om 30 jaar te worden.

Want ik ik had gehoord of dacht

dat je na je dertigste jaar

gaat aftakelen.

Dat alles minder wordt en minder goed gaat werken.

En ik dacht eraan om als ik 80 jaar ben,

en niks het meer doet

om mezelf op de een of andere manier om te leggen.

Totdat iemand zei :

Hoe ouder hoe beter

En dat is de fokking waarheid,

wat ouder worden betreft.

Sommige kinderen halen de 10 jaar niet eens.

Sommige mensen worden niet eens 18 jaar oud.

En jij bent 30 of 40 of 50 en jarig

& je mag nog een jaar leven.

Hoe een geweldig cadeau is dat...

Je kan zoveel doen en ervaren. En genieten.

Wees blij

Hoe ouder, hoe beter.

Het Betere

Falen en op je bek gaan is goed voor je.

En afgewezen worden ook.

Want daarna komt het Betere op je pad.

Ik had een oplossing voor de banken,

netjes uitgetypt en al.

Ze wouden het niet.

Een tijd daarna heb ik van mijn oplossing

een boek gemaakt. Het Betere

boek de Reddingsboei voor banken

'loyaal bankieren"

Ik vroeg voor de 2de keer een bijstanduitkering aan.

Het werd afgewezen.

Ik ben toen naar huis gelopen,

en heb mijn 3de boek geschreven :

boek Recept voor Geluk

het Betere

Zo zal het bij jou ook gaan.

Wanhoop niet. Werk naar je doelen & dromen toe.

Het Betere komt

een Doe boek

Nou, zo als je misschien ondertussen al weet schrijf ik best korte boeken.

En Non fictie.

Gewoon feiten en levenservaringen.

Met vaak dingen die je kan doen,

of moet doen.

Acties die je kan uitvoeren,

zodat je resultaten krijgt.

Waarschijnlijk heb je al begrepen dat door alleen aan 10 euro te denken,

het tientje niet in je zaak manifesteert.

Maar als je iets doet wel.

Zoals eventjes werken.

Ik zou je graag mijn boek Recept voor Geluk aanraden.

Daarin staan tips en adviezen die je makkelijk kan doen &

die je helpen om minder stress te hebben.

Gelukkiger en gezonder te zijn.

En ook een beetje om moeilijke tijden te overwinnen.

Op een handje tellen

Die nacht op straat is eigenlijk het beste wat me is overkomen.

Het heeft peper in mijn reet gedaan,

om hard aan het werk te gaan.

En meer uit mezelf te halen.

Het heeft me ook geleerd,

dat er maar weinig mensen altijd voor je klaar staan.

Die kun je op 1 handje tellen.

Wat je ook hebt gedaan,

en hoe je je ook hebt gedragen.

Zij zijn er voor je.

Dat kunnen best je pa en ma zijn.

Bedank ze,

waardeer ze.

Zet ze in het zonnetje &

maak ze trots.

Nou weet je ook aan welke mensen je je waardevolle tijd kan besteden. En aan de rest dus niet.

En dat

Wat ik nadat ik gestopt was met drugs en drank ook ging doen was

Werken

Het waren niet altijd de leukste baantjes.

Maar werken heeft echt mijn leven verandert.

Dat zal het bij jou ook doen.

Werk is je beste vriend,

je kan er altijd op rekenen.

Je kan er ook altijd geld van 'lenen'

nadat je hebt gewerkt.

Het helpt als je het werk leuk vindt.

Is dat momenteel niet zo,

blijf dan zoeken tot je werk vindt waar je veel mensen mee kan helpen en waar je

veel mensen mee blij kan maken.

Dan voel je je ook veel beter over het werk wat je doet.

Ook al is het ijs verkopen.

Daar wordt iedereen blij van.

Die magere maanden

En hoe zit het met die maanden dat je maar een paar tientjes verdiende ?

Ik word miljonair of sterf werkende ernaar toe.

Dus fokking goed.

Mijn Victorious serie van 10 boeken &

nog eentje,

laten jou zien :

Dat als je echt iets wil,

dan kun je het ook.

Wat ze ook zeggen.

Teken een visie van wat je wil,

schrijf je doelen op,

En blijf doorgaan & doorzetten totdat je het hebt bereikt.

Dat voor de hand liggende recept Het gaat ongeveer zo :

Schrijf op wat je wil bereiken in het leven Leer, Werk & Zet door totdat je het hebt gerealiseerd Ongeveer hetzelfde proces als je rijbewijs halen.

Of eten koken.

Of je diploma halen.

Of het schrijven van een boekje.

Spaar een deel van je geld &

doneer wat aan Goede Doelen.

Blijf lezen, naar audioboeken luisteren

en je zelf ontwikkelen. Groei.

Leer het 80/20 principe,

zodat je alleen de belangrijkste dingen gaat doen, die je de meeste resultaten geven.

Dan voel je je ook beter over jezelf &

dat helpt je ook om

moeilijke tijden te overwinnen.

Leer dat het niet uitmaakt wat mensen zeggen Om de dingen te bereiken die jij wil in jouw leven, maakt het alleen uit wat jij denkt en wat jij DOET

Als je dit een goed boek vindt, wil je dan zo vriendelijk zijn

om het aan te raden

bij mensen die jij kent.

Zodat ook zij ermee vooruit worden geholpen.

Dank je.

Previeww Bouw Jouw Fortuin het Betaal jezelf eerst principe

Het betaal jezelf eerst principe.

Het betekent dat wanneer je jouw geld ontvangt, je eerst jezelf betaalt door bijvoorbeeld een tiende opzij te zetten.

Om het resultaat hiervan te verduidelijken, maken we een voorbeeld berekening.

Je verdient bijvoorbeeld 3000,- euro per maand.

En je betaalt jezelf eerst,

oftewel : je zet een tiende (10%) van je inkomen opzij.

Dus 300,- euro per maand.

Het jaar heeft 12 maanden,

dus na 1 jaar heb je (12 x 300) = 3600,- euro.

Na 1 jaar heb je een heel maand salaris opzij gezet.

Als je iedere maand een tiende opzij zet,

hoeveel heb je dan na 10 jaar ?

(3600 x 10) = 36000,- euro.

Dus na 10 jaar heb je 36000,- euro

oftewel een heel jaar salaris opzij gezet.

Verderop in dit boek : Bouw jouw Fortuin,

ziet u hoe u dat bedrag dat u maandelijks opzij zet.

Harder kunt laten groeien.

Preview Bouw Jouw Fortuin 10 % van alles

Het is belangrijk dat wanneer je eerst jezelf betaalt, door 10 % opzij te zetten.

Dat je 10 % van alles opzij zet.

Natuurlijk 10 % van je inkomen.

Maar ook 10 % van de fooi als je die krijgt, ook 10 % van je toeslagen,

ook 10 % van je cadeaugeld,

ook 10 % van je 13de maand,

ook 10 % van je bonus,

ook 10 % van je loonsverhoging,

ook 10 % van je belasting teruggaaf,

ook 10 % van je welkomstpremie.

Vanuit welke hoek of van wie dan ook je geld ontvangt, het eerste wat je doet is jezelf eerst betalen.

Door een tiende ervan opzij te zetten.

Einde preview

Voor meer informatie over dit boek , ga naar onze verbeterde website :
www.hajrobv.nl

Preview boek Moneymaker Moneymaker 3.

de bijbel voor ondernemers, geschreven door een ondernemer.

Dus jouw dagelijkse kost.

Nee, het gaat niet over GOD.

Er staat, geschreven door een ondernemer.....

JIJ LEEST ALLEEN MAAR BOEKEN DIE GESCHREVEN

ZIJN DOOR MENSEN DIE EEN EIGEN BEDRIJF HEBBEN !!

Begrijp je dat ?

Zo voorkom je dat je geest voedt met BULLSHIT.

En dat je BULLSHIT gaat modelleren.

Dus bespaar je jezelf tijd en geld.

Ok, dan even over die Ondernemersbijbel.

Het heet No Excuses, the Power of self discipline En is geschreven door Brian Tracy

En ja die heeft een eigen bedrijf. Anders stond zijn naam hier Niet.

Het komt toch op zelf discipline neer.

En zelf discipline maakt dat jij je heel erg Goed voelt over jezelf.

Als je gaat sporten bijvoorbeeld, terwijl de meeste mensen tv aan het kijken zijn.

Als je op zaterdag werkt, terwijl de meeste mensen weekend houden.

Als je op zondag een stap zet richting het bereiken van je doelen.

Bovenstaande 3 voorbeelden, vereisen zelf discipline van jou.

Maar over 1, 3, 5 jaar waar sta jij dan ?

En waar de meeste mensen ?

Wel's een dag gewerkt met pijn omdat je tanden afgebroken waren ?

Wel's gewerkt met 2 uurtjes slaap, de nacht ervoor ?

Wel's gewerkt zonder te hebben geslapen, de nacht ervoor ?

Het was vast makkelijker om toen, tv te gaan kijken.....

Maar dan zou ik nou voor jou een Bullshitter zijn, en niet iemand die je respecteert.

Oh jah, koop de ondernemersbijbel. NU.

Preview boek Moneymaker Moneymaker 2.

Twee dingen waar je dagelijks je tijd aan MOET besteden Welke 2 zijn dat ?

Tv kijken en op Facebook zitten ?

Zonder BULLSHIT, dus :

SALES & DIRECT MARKETING

Als je iets verkoopt (sales), dan komt er winst binnen.

Als je goed wordt in (direct marketing), dan komt er winst binnen.

Met marketing bespaar je jezelf tijd tijdens het verkopen.

Je hoeft tijdens je presentatie niet uit te leggen wie je bent en wat je onderneming doet.

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan sales ?

Hoeveel uur per werkdag besteed Jij aan Direct Marketing ?

WAT GEBEURT ER ALS JE ALLEEN MAAR JE TIJD

BESTEEDT AAN SALES & DIRECT MARKETING ??

Heb je dan meer winst en dus meer geld ?

Einde preview

Voor meer info over dit boek van mij, ga naar www.hajrobv.nl

Kleine introductie met oprichting Hajro Hajro zet zich in voor de mensen in provincie Gelderland, door mensen aan het werk te houden,

door te doneren aan Goede Doelen,

en door jou te helpen om rijker te leven.

Tegenwoordig is Hajro

een dochteronderneming van Hajro Groep.

De Hajro Groep bestaat uit 20 verschillende ondernemingen, die allemaal deel uit maken

van 1 overkoepelende organisatie.

We hebben nou verschillende producten & diensten, en we steunen meer dan 40 Goede Doelen.

Bezoek ons op www.hajrobv.nl

en ontdek wat we nog meer voor jou kunnen betekenen.



Hopelijk word je een lovende klant van ons.

Ik wens je in ieder geval

veel sterkte

voorspoed & geluk.



Hi

how are you ?

My name is Jasmin Hajro, I am the

founder of establishment Hajro, Hajro

Group & foundation Giveth Life.

And the author of 23 books, which are

available (in

Dutch & English)

in 190 countries worldwide.

Establishment Hajro specializes in direct selling sets of birthday greetingcards.

We now have self designed gold colored Unique ones.

And donates part of it's proceeds to more than 40 charities in the Netherlands.

Before becoming an entrepreneur, I've had a successful career as a cook.

After 10 years of reading, studying, taking courses, investing personal y & professional y....

I became a selftaught financial improvement specialist & share my patented financial system

with you, in my first book Build Your Fortune.

In my other books I share my knowledge, life experiences and business strategies,

to help people improve their personal & professional life.

Part of the proceeds of my books go to charity, namely Foundation Giveth Life.

You can see this proven at our blog, where we published some bankstatements.

Go to : <https://www.hajro bv.nl/doen-wat-je-zegt-of-schrijft> For more information about me, establishment Hajro & the foundation, please visit : www.hajro bv.nl, www.hajro.shop or hajro-global.webnode.nl (English website)

To give You a incomparable reading experience...

I've created a bundle cal ed : the Greatest, biggest & most spectacular book in the world.

Which gives you a varied summer read or winter read, including 11 books (the Victorious series), makes you a donator to more than 40 charities (that's where my royalties go to),

includes a mystery book & a free membership to the Victorious Club, as a member you receive exclusive gifts sent to you anywhere in the world,

for Free.

My first series of books (Victorious Series) is finished and you can get al 10 books in 1 convenient bundle :the Greatest, best & most spectacular book in the world.

My second series (Work to shine series) is also finished and you can get al 10 books in

1 bundle : Work to shine serie (in Dutch)

I am stil working on my third series (Mama Azema series) 1 book : Voor jou, is finished,

the rest you can get as preorder. (in Dutch) Being a workaholic I have also started working on my forth series of books (You legend series) and have written and published 2 titles

:Grote bal en & Vrede religie, the 3rd book Legendo you can get as a preorder. (in Dutch)

I am committed to giving you my best & to helping as many people as I can.

I have a longer introduction video, where I show you my desk, and 2 others in which I read the first part of 2 books to you, watch them at :

https://www.youtube.com/results?search_query=jasmin+hajro For free

Get in touch with me at :facebook.com/jasminhajro books & fans

Shop in your favorite store, for my books as Paperbacks, Ebooks, Audiobooks, or even as Videobooks, and you can also order a set of unique birthday greetingcards

<https://payhip.com/JasminHajro>

<https://gumroad.com/jasminhajro>

<http://www.lulu.com/spotlig.../jasminhajro>

<https://www.kobo.com/nl/nl/search...>

<https://jasminhajro.selz.com>

ht

<http://www.amazon.com/author/jasminhajro> ht

[tps://www.barnes](https://www.barnes)

<andnoble.com/s/jasmin...>

<https://itunes.apple.com/.../id1416858921...>

<https://leanpub.com/u/jasmin-hajro>

(at Leanpub, you donate directly to some international charity, by buying a book of mine, like Collective Scholarships & Oxfam america)

<https://books2read.com/ap/nlBj7w/Jasmin-Hajro> (at books2read, click on the book and you will see it available at different stores, libraries and also subscription services like Scribd)

<https://store.streetlib.com/en/search...>

http://www.click2sell.eu/affiliate_page.do?

productId=46986

(here at click2sell you can earn with me, get 50% of the bookprice, by becoming an affiliate, share with people you know that like books and in some bookclubs and bookgroups, well worth a couple of clicks)



https://348515.fatfreeshop.com/_source=admin (Ejunkie)
https://ridero.eu/en/books/victorious_series/ (At Ridero In Russia)
<https://www.scribd.com/author/444372916/Jasmin-Hajro>
<https://play.playster.com/boo.../author/106800737/jasmin-hajro>
<https://pothi.com/.../bo.../ebook-jasmin-hajro-victorious-series> (at Pothi in INDIA)

You can also subscribe for free to my youtube channel at :
<https://www.youtube.com/channel/UC8X8Oct-XzossfEErhgs43g> More great stuff coming up there...

like me reading to you the first half of my other books for free... You can always enjoy something Kind regards,

Get in touch with me in our books & fans community at :
https://www.facebook.com/JasminHajro-booksfans-338471553443954/?modal=admin_todo_tour

Please share this introduction with the people that you know...

Thank you